

А.М. Киселева, А.Г. Бреусова
ОЦЕНКА КОНКУРЕНТНОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРОМЫШЛЕННЫХ КЛАСТЕРОВ
ОМСКОЙ ОБЛАСТИ

Работа проводилась при финансовой поддержке Российского фонда фундаментальных исследований,
Правительства Омской области, номер проекта 17-12-55010 а(р)

В статье рассматриваются практические аспекты оценки конкурентного потенциала промышленных кластеров Омской области. Одной из актуальных задач сегодня является определение и формирование кластеров на региональном уровне, для чего требуется оценка их конкурентного потенциала. Приоритет кластерного подхода обозначен в стратегии Омской области, но результаты формирования кластеров не соответствуют заявленным в стратегии. В связи с чем в исследовании поставлена цель оценить конкурентный потенциал промышленных кластеров Омской области. На первом этапе проведена качественная оценка конкурентного потенциала промышленных кластеров региона путем исследования сильных сторон и возникающих в связи с этим возможностей. На втором этапе исследования путем структурирования подходов к содержанию категории «конкурентный потенциал» определены основные показатели, которые и были использованы при количественной оценке конкурентного потенциала промышленных кластеров региона. Проведенная оценка позволила сделать вывод, что промышленные кластеры Омской области, сформированные и включенные в федеральный реестр, по количественным показателям конкурентного потенциала имеют высокий уровень. Лесопромышленный кластер и кластер высоких технологий требуют изменения подходов к их формированию и развитию. Количественная оценка конкурентного потенциала позволила выделить узкие места лесопромышленного и кластера высоких технологий и сформулировать рекомендации по изменению кластерной политики региона. Исследование показало необходимость оценки не только качественного потенциала промышленных кластеров, но и необходимость проведения количественной оценки, на основе чего авторами предложены рекомендации по развитию методик оценки конкурентного потенциала.

Ключевые слова: конкурентный потенциал, оценка конкурентного потенциала кластеров, промышленные кластеры Омской области.

Каждый регион как самостоятельная территориальная система обладает собственным набором субъективных и объективных факторов социально-экономической привлекательности, здесь происходит накопление материальных, информационных, культурных и духовных ценностей, совершенствование и изменение социально-экономических и политических условий и коммуникаций, что в своей совокупности формирует конкурентный потенциал региона [8, с. 48]. Долгосрочное развитие и повышение конкурентного потенциала территории связано с использованием современных форм пространственной организации экономики, к которым относятся кластеры. В данной ситуации актуализируется задача оценки конкурентного потенциала кластеров и выделения жизнеспособных, устойчивых кластеров.

В экономической литературе отмечается два основных подхода к измерению потенциала: количественный и качественный. Качественная оценка предполагает определение наиболее важных характеристик, в отношении кластеров таковыми являются сильные стороны, позволяющие укрепить кооперационные связи между хозяйствующими субъектами для выхода на новые рынки и реализации имеющихся возможностей совокупности организаций.

Проанализируем категорию конкурентный потенциал и выделим показатели, позволяющие провести его оценку. Категория имеет несколько аспектов, которые и будут рассматриваться нами в качестве базы оценки. Во-первых, конкурентный потенциал кластера представляет собой совокупные конкурентные преимущества предприятий, входящих в кластер, которые позволяют занимать более высокие позиции как хозяйствующим субъектам в рамках рынка так и региону относительно других территорий (функциональный аспект). С точки зрения функционального подхода во главу угла ставится механизм, позволяющий за счет организации деятельности предприятий в рамках кластера усиливать собственные преимущества и вытеснять с рынка других участников. Во-вторых, объектом конкуренции являются ресурсы регионального развития, что находит свое отражение в формировании стратегии регионального развития, элементом которой становятся кластеры (поведенческий аспект). Поведенческий аспект акцентирует внимание на анализе действий участников кластера. В-третьих, конкурентные преимущества подразумевают наличие в рамках территории определенных хозяйствующих субъектов, позволяющих ассоциации предприятий сформировать кластер (структурный аспект). Таким образом, содержание конкурентного потенциала кластеров определяет набор характеристик и показателей для его оценки, что и отражено в таблице 1.

Основные подходы и показатели оценки конкурентного потенциала кластеров

| Подходы к оценке конкурентных преимуществ | Содержание | Показатели оценки потенциала |
|---|---|--|
| Функциональный подход (И.В.Князева) [9, с.18] | Механизм, позволяющий за счет организации деятельности предприятий в рамках кластера усиливать собственные преимущества и вытеснять с рынка других участников | Отношение производительности труда участников кластера к средней производительности труда в кластерах Отношение средней заработной платы участников кластера к средней заработной плате в регионе Доля инвестиций в основной капитал в добавленной стоимости, создаваемой участниками кластера (не менее 30% для обеспечения расширенного воспроизводства) |
| Поведенческий подход (М.Портер, Р.А. Фатхутдинов) [10,12] | Анализ конкурентных действий участников кластера | Доля произведенной продукции, которая используется другими участниками кластера Количество совместно реализуемых проектов* |
| Структурный подход (Рубин Ю.Б., Князева И.В., Тарануха Ю.В.) [9, с.19] | Наличие на региональном рынке хозяйствующих субъектов, необходимых и достаточных для формирования кластера | Количество участников кластера, осуществляющих промышленное производство* Количество образовательных организаций* Количество инфраструктурных организаций, необходимых для организации деятельности* |

*Требования, предъявляемые к кластерам, претендующим на включение в федеральный реестр кластеров

Для Омской области ведущим отраслевым направлением является промышленность. Это определило целесообразность формирования и поддержки промышленных кластеров Омской области, приоритеты развития которых нашли свое выражение в Стратегии социально-экономического развития Омской области до 2025 года и Государственной Программе Омской области «Развитие промышленности в Омской области» [1, 2]. Так, стратегия определяет создание 4 кластеров на территории Омской области: нефтехимический промышленный кластер, агробιοтехнологический промышленный кластер, лесопромышленный кластер, кластер высоких технологий. Проведем качественную оценку конкурентного потенциала кластеров Омской области.

Нефтехимический промышленный кластер представляет собой устойчивую и сильную взаимосвязь предприятий и организаций, которые охватывают и обеспечивают практически все сырьевые и перерабатывающие возможности Омской области как в сфере нефтепереработки, так и нефтехимии [3]. Спрос на нефтехимическую продукцию неуклонно растет на мировом и

внутреннем рынках и обладает потенциалом увеличения почти в 4 раза к 2030 году по сравнению с 2010 годом. Основными зарубежными рынками сбыта для омских предприятий выступают рынки Индии, Пакистана, Бразилии, Перу, Румынии, Турции, Беларуси, Украины, Китая и Болгарии.

Ключевой специализацией агробιοтехнологического кластера являются промышленные биотехнологии (производство продуктов на основе ферментов и микроорганизмов для последующего использования в химической отрасли, здравоохранении, производстве пищевых продуктов и кормов, мощных средств, бумаги и целлюлозы, текстильных изделий, а также в биоэнергетике) [4]. В России функционируют еще два кластера с ключевой специализацией – промышленные биотехнологии: в г. Пушкино Московской области (количество предприятий-участников – 68, численность работников предприятий-участников – 8706 чел.) и в Миллеровском районе Ростовской области (количество предприятий-участников – 10, численность работников предприятий-участников – 2123 чел.) [7,11]. Рынок сбыта продукции участников

кластера представлен как регионами РФ (более 50) так и рынками Республики Казахстан и КНР [4].

Лесопромышленный кластер представляет собой комплекс по глубокой переработке древесины (в том числе неделовой), обеспечивающий рациональное лесопользование и производство широкого ассортимента продуктов. Лесопромышленный кластер Омской области включает в себя такие секторы, как: лесоводство, лесозаготовки, распиловка и строгание древесины, производство шпона, фанеры, плит, панелей, производство деревянных строительных конструкций, производство деревянной тары [6]. Согласно Кластерной карте России Зауралье представлено тремя кластерами, включая Омскую область, что положительно влияет на возможности развития омского лесопромышленного кластера [7].

Кластер высокотехнологичных компонентов и систем начал создаваться в Омской области еще в 2013 году. Ключевой специализацией кластера предполагалась оборонная промышленность. В омский кластер планировалось включение 10 крупных производственных предприятий-участников с общей численностью работников - 20279 чел., но создать кластер к текущему моменту не удалось в виду отсутствия интереса самих организаций и низкой кооперации между предприятиями. Основные предприятия кластера входят в вертикально интегрированные федеральные структуры оборонной промышленности, в связи с чем объединить предприятия в единую цепочку создания добавленной стоимости достаточно сложно.

Обобщим конкурентные преимущества промышленных кластеров Омской области (таблица 2).

Таблица 2

Конкурентные преимущества промышленных кластеров Омской области

| Кластер | Конкурентные преимущества |
|--|---|
| Нефтехимический кластер | - наличие сырья (нефтепровод, нефтеперерабатывающий завод способны поставить достаточный объем сырья для развития нефтехимии) и газопровода на территории Омской области; - развитая база производственных мощностей в нефтепереработке и нефтехимии; - значительный объем производства конечных изделий. |
| Агробиотехнологический кластер | - выгодное экономико-географическое положение по осям «север-юг» и «запад-восток», - близость и транспортная доступность растущих рынков Республики Казахстан и КНР. - высокая концентрация научно-технического и промышленного потенциала кластера; - наличие в Омской области организаций – производителей специализированной сельскохозяйственной техники и оборудования для пищевой промышленности; - наличие богатой сырьевой базы для организации новых производств с более высокой добавленной стоимостью. |
| Лесопромышленный кластер | - наличие в регионе необходимой сырьевой базы; - лидирующие позиции якорных участников – предприятий; - наличие в регионе предприятий, которые производят специализированное оборудование и технику для лесной промышленности. |
| Кластер высокотехнологичных компонентов и систем | - наличие крупных предприятий, производящих продукцию для оборонной промышленности и участвующих в системе государственного оборонного заказа; - наличие научно-образовательных организаций, осуществляющих подготовку кадров для машино- и приборостроения, выполняющих опытно-конструкторские работы и проектные разработки в данной отрасли; - сложившийся рыночный спрос на высокотехнологичную продукцию предприятий региона. |

Перейдем к количественной оценке промышленных кластеров Омской области и обобщим ее в форме таблицы 3.

Количественная оценка конкурентного потенциала кластеров

| Кластер показатели | Нефтехимический | Лесопромышленный кластер | Агробиотехнологический | Кластер высоких технологий |
|--|------------------------------------|--------------------------|------------------------|-----------------------------|
| Объем произведенной продукции (млн. руб.) | 47062.3 | 894.5 | 5617, 7 | 10700 |
| Производительность труда участников кластера (млн. руб./чел.) | 8.72 млн. руб. на чел | 0.99 млн. руб. на чел. | 2.49 млн. руб. на чел. | 438 тыс. руб/чел |
| Отношение производительности труда участников кластера к средней производительности труда участников кластера по РФ (раз)* | 8 | 0.9 | 2.1 | 0.5 |
| Отношение средней заработной платы участников кластера к средней заработной плате в регионе (раз) | 1.8 | 0.8 | 1.3 | 1.1 |
| Доля инвестиций в основной капитал в создаваемой добавленной стоимости (%) | Нет данных | Нет данных | Нет данных | Нет данных |
| Доля произведенной продукции, которая используется другими участниками кластера | Не менее 20% | 20-50% | 20-50% | Нет данных |
| Количество совместно реализуемых проектов | Не менее 6 | Не менее 6 | Не менее 6 | Нет данных |
| Количество участников кластера, осуществляющих промышленное производство | 10 | 26 | 11 | 19 |
| Количество образовательных организации | 2 | 2 | 1 | 2 |
| Количество инфраструктурных организаций, необходимых для деятельности | 2(инфраструктурные)+1 (финансовая) | 5+2(финансовые) | 3+2(финансовые) | Отсутствие венчурных фондов |

*- показатель рассчитан с учетом данных [5]

Как следует из таблицы, наиболее высокий конкурентный потенциал имеет нефтехимический и агробиотехнологический кластеры. Все представленные кластеры соответствуют требованиям для включения в федеральный реестр (исключая кластер высоких технологий). Однако, на текущий момент в федеральный реестр включены только

нефтехимический и биотехнологический кластеры. Обобщая кластерные преимущества последних промышленных кластеров Омской области следует подчеркнуть не только их актуальность в краткосрочном периоде, но и возможность их удержания в долгосрочной перспективе. Кластер деревообработки нуждается в корректировке

кластерной политики: необходимо усилить производственный потенциал кластера в отношении используемых производственных технологий. Для этого стоит обратить внимание на инвестиционные проекты участников кластера с целью разработки рекомендаций по организации производственной деятельности и выбору технологий. Качественный потенциал кластера высоких технологий пока реализовать невозможно ввиду отсутствия интереса самих участников кластера (участники кластера входят в федеральные вертикально интегрированные структуры, работающие в рамках оборонного заказа). Так, в ракетостроении регион задействован в изготовлении ступеней, тестировании и сборке; по радиоаппаратуре концентрируются на производстве отдельных систем, в производстве автоматизированных систем – задействованы во всех цепочках, но концентрируются на обслуживании энергетики и транспорта. Конкурентоспособность кластера сравнительно невелика, в том числе и в сравнении с другими регионами. Так, производительность труда в кластере в 2 раза ниже средних показателей кластера по РФ. В итоге, в сфере высоких технологий для формирования кластера нет условий.

В целом, основной проблемой оценки потенциала кластеров является отсутствие единой общероссийской базы показателей функционирования кластеров. Потенциал кластеров не является статической величиной и изменяется с течением времени. Потенциал зависит как от исходных условий и территориальных преимуществ при формировании кластеров, так и от результатов функционирования кластеров. Для количественной оценки потенциала важны не только абсолютные значения показателей, но и их относительные величины, поэтому необходимо использовать

рейтинговые оценки типизированных кластеров (по типу кластера для обеспечения сравнимости результатов). Такой тип оценки можно проводить и при принятии решений о формировании кластеров и их включения в федеральный реестр с целью оказания финансовой поддержки и при оценке результатов функционирования кластера, которые и позволят оценить насколько ожидания от формирования кластера с точки зрения экономической целесообразности и эффективности соответствуют результатам реализации потенциала. Что в свою очередь может повысить или снизить конкурентный потенциал кластеров. На текущий момент времени провести рейтинговую оценку невозможно ввиду отсутствия статистических материалов. В связи с чем для оценки потенциала имеющихся и создаваемых в будущем кластеров необходима база данных, включающая в себя как планируемые показатели кластера, заложенные в программу развития, так и общие результаты их функционирования. Основой создаваемой базы данных являются показатели, представленные в таблице 2. Существенным показателем оценки, по нашему мнению, является доля инвестиций в добавленной стоимости участников кластера, которая по условиям расширенного воспроизводства должна составлять не менее 30%.

Таким образом, вопрос создания кластеров тесно связан с оценкой кластерного потенциала. Объективная оценка потенциала должна включать в себя как количественные так и качественные характеристики. Если качественная оценка дает информацию о имеющихся возможностях, количественная оценка позволит измерить характеристики кластера и решить вопрос о целесообразности/нецелесообразности их создания.

Библиографический список

1. Указ Губернатора Омской области «О Стратегии социально-экономического развития Омской области до 2025 года» от 24.06.2013 N 93// Правовая справочная система «Консультант-плюс»
2. Постановление Правительства Омской области «Государственная Программа Омской области «Развитие промышленности в Омской области»» от 16 октября 2013 г. № 258-п// Правовая справочная система «Консультант-плюс»
3. Программа развития нефтехимического промышленного кластера Омской области до 2020 года от 19 ноября 2016 г. // Правовая справочная система «Консультант-плюс»
4. Программа развития Агробиотехнологического промышленного кластера Омской области до 2020 г. от 09.09.2016 г. // Правовая справочная система «Консультант-плюс»
5. Абашкин В., Куценко Е. Предварительные итоги экспертизы документов на прохождение проверки промышленных кластеров на соответствие установленным требованиям [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.n-west.ru/wp-content/uploads/2016/05/Abashkin.pdf>.
6. Главное управление лесного хозяйства Омской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа <http://gulh.omskportal.ru/ru/RegionalPublicAuthorities/executivelist/GULH/klaster.html>.
7. Карта кластеров России. URL: <http://map.cluster.hse.ru/>.
8. Киселева А.М. Маркетинг территорий кластерного развития: региональный аспект [Текст] / А.М. Киселева// Вестник ОмГУ, Серия «Экономика». – №2. – С.48-54

9. Круглый стол: вопросы теории конкуренции [Электронный ресурс]. – Режим доступа: cyberleninka.ru/article/n/kruglyy-stol-voprosy-teorii-konkurentsii
10. Портер М.Э. Конкуренция [Текст] / М.Э. Портер. – М.: Вильямс. 2005. – 608 с.
11. Территориальные кластеры. Дайджест новостей. Выпуск № 9 1-15 июля 2017 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://cluster.hse.ru/>.
12. Фатхутдинов Р.А. Управление конкурентоспособностью организации: учеб. пособие [Текст] / Р.А. Фатхутдинов. М.: «ЭКСМО», 2005. – 546 с.

References

1. Ukaz Gubernatora Omskoi oblasti «*O Strategii socialno_ekonomicheskogo razvitiya Omskoi oblasti do 2025 goda*» ot 24.06.2013 N 93// Pravovaya spravochnaya sistema «Konsultant_plyus»
2. Postanovlenie Pravitelstva Omskoi oblasti «*Gosudarstvennaya Programma Omskoi oblasti «Razvitie promishlennosti v Omskoi oblasti»*» ot 16 oktyabrya 2013 g. № 258_p// Pravovaya spravochnaya sistema «Konsultant_plyus»
3. *Programma razvitiya neftehimicheskogo promishlennogo klastera Omskoi oblasti do 2020 goda* ot 19 noyabrya 2016 g. // Pravovaya spravochnaya sistema «Konsultant_plyus»
4. *Programma razvitiya Agrobiotekhnologicheskogo promishlennogo klastera Omskoi oblasti do 2020 g.* ot 09.09.2016 g. // Pravovaya spravochnaya sistema «Konsultant_plyus»
5. Abashkin V., Kucenko E. *Predvaritelnie itogi ekspertizi dokumentov na prohojdenie proverki promishlennih klasterov na sootvetstvie ustanovlennim trebovaniyam [Preliminary results of examination of documents for verification of industrial clusters for compliance with the requirements]*. RBC, available at <http://www.n-west.ru/wp-content/uploads/2016/05/Abashkin.pdf>
6. Glavnoe upravlenie lesnogo hozyaistva Omskoi oblasti. RBC, available at <http://gulh.omskportal.ru/ru/RegionalPublicAuthorities/executivelist/GULH/klaster.html>
7. Karta klasterov Rossii. RBC, available at: <http://map.cluster.hse.ru/>
8. Kiseleva A.M. *Marketing territorii klasterного razvitiya_ regionalnii aspekt [Marketing areas of cluster development: regional aspect]*. Ed. by A.M. Kiseleva // Vestnik OmGU_Seriya «Ekonomika». – № 2, pp. 48-54.
9. *Kruglii stol_voprosi teorii konkurencii [Round table: theory of competition]*. RBC, available at [_ cyberleninka.ru/article/n/kruglyy-stol-voprosy-teorii-konkurentsii](http://cyberleninka.ru/article/n/kruglyy-stol-voprosy-teorii-konkurentsii)
10. Porter M.E. *Konkurenciya [Competition]*. Ed. by M. Porter. Moscow, Vilyams publ. 2005, 608 p.
11. Territorialnie klasteri. Daidjest novosti. Vipusk №9 1_15 iyulya 2017 g. RBC, available at [_ http://cluster.hse.ru/](http://cluster.hse.ru/)
12. Fathutdinov R.A. *Upravlenie konkurentosposobnostyu organizacii_Ucheb.posobie [Management of competitiveness of the organization]* Ed. by R Fathutdinov. Moscow, Eksmo, 2005, 546 p.

ASSESSMENT OF COMPETITIVE POTENTIAL OF INDUSTRIAL CLUSTERS IN OMSK REGION

Albina M. Kiseleva,

Professor, Omsk State University named after F.M. Dostoevsky

Anna G. Breusova,

Associate Professor, Omsk State University named after F.M. Dostoevsky

Abstract. The article describes practical aspects of assessing the competitive potential of industrial clusters in Omsk region. One of the urgent tasks today is the identification and formation of clusters at the regional level, which requires evaluation of their competitive potential. The priority of the cluster approach identified in the strategy of the Omsk region, but the results of cluster formation do not meet the stated in the strategy. Therefore, the study aims to evaluate the competitive potential of industrial clusters in Omsk region. In the first stage, a qualitative assessment of the competitive potential of industrial clusters by examining the strengths and arising in connection with this opportunity. In the second stage by structuring approaches to the content category of competitive potential identified key indicators that were used in the quantitative evaluation of the competitive potential of industrial clusters of the region. The assessment led to the conclusion that the cluster of Omsk region, formed and included in the Federal register, on quantitative indicators of competitive potential is high. Timber cluster and the cluster of high technology require changes in the

approaches to their formation and development. Quantitative assessment of the competitive potential has allowed to identify the bottlenecks in the timber and the cluster of high technologies and formulate recommendations for change in cluster policy in the region. The study showed the need to assess not only the quality of potential industrial clusters, but also the need for quantitative assessment, based on the authors' recommendations proposed for the development of methods of evaluation of the competitive potential.

Key words: competitive potential, assessment of competitive potential of clusters, industrial clusters in Omsk region.

Сведения об авторах:

Бреусова Анна Георгиевна – кандидат экономических наук, доцент кафедры региональной экономики и управления территориями ГОУ ВО «Омский государственный университет им.Ф.М. Достоевского» (644077, Российская Федерация, Омск, пр. Мира 55а), e-mail: annabreusova@yandex.ru.

Киселева Альбина Мусаевна – доктор социологических наук, профессор кафедры региональной экономики и управления территориями ГОУ ВО «Омский государственный университет им.Ф.М. Достоевского» (644077, Российская Федерация, Омск, пр. Мира 55а), e-mail: albkis@mail.ru.

Статья поступила в редакцию 04.09.2017.