

Сибирский институт бизнеса и информационных технологий
(г. Омск, Российская Федерация)

Сибирская региональная школа бизнеса (колледж)
(г. Омск, Российская Федерация)

Северо-Казахстанский государственный университет им. М. Козыбаева
(г. Петропавловск, Республика Казахстан)

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ И ПРАВОВЫЕ СИСТЕМЫ: СОВРЕМЕННОЕ ВИДЕНИЕ

**Материалы
XVII Международной студенческой
научно-практической конференции**

(Омск, 19–20 апреля 2018 года)

*Научное текстовое электронное издание
локального распространения*

Омск
Издательство ОмГТУ
2018

УДК 338+34
ББК 65.050+67
С69

Редакционная коллегия:

М. Г. Родионов, канд. экон. наук, доцент,
первый проректор НОУ ВПО «СИБИТ»;

А. В. Уланов, д-р филол. наук,
проректор по научной работе НОУ ВПО «СИБИТ»;

В. А. Ковалев, д-р экон. наук, доцент,
профессор НОУ ВПО «СИБИТ»

С69 **Социально-экономические и правовые системы: современное видение** : материалы XVII Междунар. студен. науч.-практ. конф. (Омск, 19–20 апр. 2018 г.) / Сиб. ин-т бизнеса и информ. технологий; Сиб. регион. школа бизнеса (колледж); Сев.-Казахстан. гос. ун-т им. М. Козыбаева ; [редкол.: М. Г. Родионов, А. В. Уланов, В. А. Ковалев]. – Омск : Изд-во ОмГТУ, 2018.

ISBN 978-5-8149-2627-2

В сборнике представлены взгляды российских и зарубежных студентов на перспективы социально-экономического развития Российской Федерации и стран ближнего зарубежья, политические и правовые модели современного общества и прочие актуальные вопросы.

Конференция проходила в рамках IV Международного студенческого форума «Бизнес. Наука. Творчество».

Издание адресовано широкому кругу читателей – ученым, специалистам, представителям хозяйствующих субъектов, студентам, а также всем, кого интересуют проблемы социально-экономического развития Российской Федерации и сопредельных государств.

УДК 338+34
ББК 65.050+67

1 электронный оптический диск

Оригинал-макет издания выполнен в Microsoft Office Word 2007/2010 с использованием возможностей Adobe Acrobat Reader.

Минимальные системные требования:

- процессор Intel Pentium 1,3 ГГц и выше;
- оперативная память 256 Мб и более;
- свободное место на жестком диске 260 Мб и более;
- операционная система Microsoft Windows XP/Vista/7/10;
- разрешение экрана 1024×768 и выше;
- акустическая система не требуется;
- дополнительные программные средства Adobe Acrobat Reader 5.0 и выше.

Ответственность за содержание материалов несут авторы

Издается в авторской редакции

Компьютерная верстка Л. Ю. Бутаковой

Подписано к использованию 03.05.18.

Объем 5,14 Мб.

Издательство ОмГТУ.
644050, г. Омск, пр. Мира, 11; т. 23-02-12
Эл. почта: info@omgtu.ru

СОДЕРЖАНИЕ

Секция 1 ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

А.С. Ван-Мин (Омск). Оценка налогового потенциала Омской области	13
Р.Н. Алеева, В.О. Никитченко (Омск). Импортозамещение в фармацевтической отрасли	16
К.Э. Биктурова, И.А. Хвощевская (Омск). Влияние налоговой политики на инвестиционную активность региона	18
А.В. Жигadlo (Омск). Проблемы пенсионной системы Российской Федерации	21
Д.В. Зозуля, А.В. Тимофеева (Омск). Экономические санкции против России: правда или вымысел?	23
А.А. Карпанова (Омск). Малое предпринимательство в России: нужно ли его поддерживать и почему?	25
К.М. Майдунова (Омск). Применение SWOT-анализа в разработке программ развития образовательных учреждений	27
Н.Ш. Пермьякова (Омск). Специфика сберегательного поведения домашних хозяйств в Российской Федерации	30
М.А. Пиньков, А.В. Богочанов (Омск). Подходы к сущности управления персоналом организации	33
Н.А. Рыбаконенко, В.М. Абельдинов (Омск). Анализ современного экономического состояния рыбной промышленности России	36
Е.А. Судоргина (Омск). Проблема экологической ситуации в России в разрезе экономики.....	38
Ю. И. Сучилина (Омск). Анализ недоимки по налоговым платежам в консолидированный бюджет Омской области	41
Р.И. Хомулко (Омск). Инвестиционные проекты: сущность и цели реализации	44
В.Г. Язовских (Омск). Оценка стоимости страниц в социальных сетях.....	46

Стендовые доклады

А.В. Базетова, Е.А. Шарабарина (г. Омск). Импортозамещение в рыбной промышленности	48
Е.А. Барц (Омск). Выявление проблемы в теории принятия управленческих решений.....	50
Е.А. Барц (Омск). Применение основных принципов в ходе бизнес-планирования.....	52
О.А. Блинова (Омск). Проблемы принятия коллективных решений	55

В.А. Богачёва (Омск). Проблема принятия управленческого решения в условиях неопределённости и риска.....	57
В.А. Богачёва (Омск). Качественные методы прогнозирования, используемые в практике бизнес-планирования	60
Е.В. Брант (Омск). Проблемные аспекты правового регулирования государственных закупок и пути решения на современном этапе	62
Т.А. Галахова (Омск). Государственные основы регулирования параллельного импорта в Российской Федерации.....	66
Д.В. Гриценко, А.В. Васин (Омск). Разработка бизнес-модели создания сайта содействия трудоустройству выпускников высших учебных заведений	68
А.В. Гришук (Минск, Республика Беларусь). Производительность труда: беларусь и мировые тенденции.....	70
И.А. Демух, Е.В. Писаренко (Омск). Препятствия и направления развития цифровой экономики в строительстве	71
А. А. Емельянова (Омск). Анализ состояния и тенденции развития мирового рынка объектов интеллектуальной собственности	75
А.В. Жигadlo (Омск). Применение метода Дельфи на примере компании «ClaudeMonet»	78
В.А. Жукова (Минск, Республика Беларусь). Особенности потребительского кредитования и тенденции его развития в Республике Беларусь	81
С.В. Злобин (Омск). Современные проблемы экономической безопасности и экономического роста в Российской Федерации	84
С.О. Иманбаева (Омск). SWOT-анализ образовательного учреждения высшего профессионального образования.....	86
М.Э. Исхакова (Омск). Реализация государственной политики развития нефтехимического промышленного кластера на территории Омской области....	89
А.С. Кипцевич (Минск, Республика Беларусь). Основания для создания медицинского кластера в Республике Беларусь.....	93
С.И. Корниенко (Омск). Формы и системы оплаты труда на предприятии	95
Н.В. Котовская (Омск). Проблемы принятия управленческих решений в условиях неопределенности и риска.....	98
Н.Ю. Ковалев (Омск). Цели, функции и структура бизнес-плана организации	101
А.А. Королева (Омск). Виртуальная валюта как явление современной экономики	103
А.В. Леонов (Омск). Проблемы трудоустройства молодежи в омском регионе.....	105
О.П. Малиновская, М.А. Гергерт (Омск). Препятствия и направления развития экономики в сельскохозяйственной отрасли.....	108
Д.С. Матюхова (г. Горки, Республика Беларусь). Развитие молочной отрасли в России и Беларуси	112

Е.А. Микерин (Омск). Разработка алгоритма выбора компании-цели для сделки слияния или поглощения с учетом специфики деятельности банковского сектора.....	114
Д.А. Москаленко (Омск). Анализ финансовых потоков консолидированной группы.....	120
Р.А. Мулькаманова (Омск). Анализ практики организации контроля и надзора в деятельности контрольных органов.....	122
А.Б. Наджарян (Омск). Особенности принятия управленческих решений в ИТ-сфере.....	128
И.Р. Плешков (Омск). Место и роль планирования в деятельности современной организации.....	131
Я.Е. Поливина (Омск). Рисковая напряженность как составляющая оценки экономической нестабильности страны.....	133
А.О. Рогов (Омск). Разработка бизнес-модели открытия школы иностранных языков.....	135
Д. Н. Рудаков (Омск). Развитие цифровой экономики в российском машиностроении.....	137
Д.Н. Рудаков (Омск). «Японское экономическое чудо» и возможности его повторения в России.....	140
Ю.Ю. Романовская (г. Горки, Республика Беларусь). Маркетинговая стратегия молокоперерабатывающих предприятий Беларуси.....	143
Н.В. Рудко, В.И. Филинова (Омск). Анализ организации и основных показателей потребительского кредитования в банке «ФК Открытие».....	145
Н.В. Соболева (Омск). Практическое применение бизнес-моделирования в ходе бизнес-планирования.....	148
А.С. Соколова (Омск). Игровые модели принятия решений в условиях неопределенности и риска.....	149
О.Д. Софиевко, Н.А. Бойко (Омск). Анализ инновационного потенциала цифровой экономики в туризме.....	152
А.В. Строкина (Омск). Управленческие проблемы и причины их возникновения.....	154
М. В. Фирсанов, Е.В Копейко (Омск). Нефтедобывающая и нефтеперерабатывающая промышленность России.....	156
Р.Р. Хабибуллин (Омск). Обеспечение достоверности бухгалтерской (финансовой) отчетности.....	158
М.Э. Хаккулова (Омск). Анализ организации процесса государственных закупок на территории области.....	161
Е.А. Чернаков (Омск). Финансовая оценка бизнес-планов.....	165
Э.Ж. Шаквалов (Омск). Управленческие решения.....	168
О.О. Шрайнер (Омск). Реализация концепции бережливого производства: на примере здравоохранения как отрасли сферы услуг.....	171

Секция 2
ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ
ОБЩЕСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ В РОССИИ

А.А. Адилова (Талдыкорган, Казахстан). Анализ права на достаточное жилище в международном праве.....	174
А.Д. Бабкина (Омск). Юридическая клиника как индикатор общественной оценки качества юридического образования	176
А.С. Баклаев, П.М. Багун (Омск). Претензионный порядок разрешения споров	179
Е. Е. Биличенко (Омск). К вопросу о защите прав несовершеннолетних в вооруженном конфликте государств	181
Д.П. Веревкина (Омск). Особенное и общее в следственном осмотре.....	185
А.Н. Григорьева (Омск). Доведение до самоубийства в сети Интернет.....	187
А.Г. Денисеня (Омск). История уголовной ответственности за кражу: период монархии	189
Ю.А. Иванова (Омск). Обстоятельства, смягчающие наказание: вопросы судебной практики.....	192
В.А. Игнатенко (Омск). Обвинительный уклон в уголовном процессе.....	194
Ж.В. Клок (Омск). Криминалистическая характеристика преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотических средств	196
Е.И. Ковалева (Омск). Требования к «иному лицу», выступающему в качестве защитника в уголовном процессе	199
Е.И. Ковалева (Омск). Проблемы правоприменения в сфере государственной регистрации юридических лиц	201
Е.И. Ковалева (Омск). Коррупция в системе государственной службы: аспекты проблемы и пути ее решения	203
К.А. Нерсесян (Омск). Особенности субъекта, совершившего убийство новорожденного ребенка	205
Е. Ю. Оленёва (Омск). Правовое регулирование алиментных обязательств родителей и несовершеннолетних детей в России	207
Е.Ю. Оленёва (Омск). Правовая характеристика понятия и видов алиментных обязательств родителей и детей	210
Ю.В. Паленкина (Омск). Характеристика усыновления как приоритетной формы устройства детей, оставшихся без попечения родителей	213
Ю.В. Паленкина (Омск). Усыновление (удочерение) как форма устройства детей, оставшихся без попечения родителей, в России	216
М.А. Пичугина (Омск). Криминалистическая характеристика преступлений, совершаемых организованной преступной группой	220
И.Н. Руденко (Омск). Изнасилование: уголовно-правовой, криминологический и криминалистический аспекты	222

О.Н. Палушкина (Омск). Информационная аналитика как основной инструмент в раскрытии и расследовании преступлений	225
М.А. Пичугина (Омск). Типичные следственные ситуации первоначального этапа расследования организованной преступной деятельности	227
К.С. Плотникова (Омск). Правовой статус молодежи в Российской Федерации	230
Е.Н. Разумова (Омск). Установление минимального возраста уголовной ответственности по российскому законодательству	233
И.Н. Руденко (Омск). Особенности уголовной ответственности за изнасилование	235
М.К. Сейпиева (Омск). Этапы расследования убийств, совершенных на бытовой почве	237
К.А. Станкевич (Омск). Тоталитарные и авторитарные политические режимы в политике современных государств	239
К.И. Степанюгина (Омск). Проблема реализации антикоррупционных запретов в системе государственной службы	243
В.Б. Филатова (Омск). История права	246
А. А. Тимченко (Омск). Возможно ли адвокатское расследование в России?	248
А.Н. Штрауб (Омск). Объекты оперативно-справочных учетов	250
А.Н. Штрауб (Омск). К вопросу оценки правомерности необходимой обороны	253
А.А. Шунк (Омск). Возможности устранения коррупции в текущих условиях	255
Е.А. Яблочко (Омск). Криминалистическая характеристика грабежей и разбойных нападений	260

Стендовые доклады

А.А. Адилова (Талдыкорган, Казахстан). Анализ права на достаточное жилище в международном праве	262
А.К. Балабеков (Талдыкорган, Казахстан). Анализ международных стандартов по праву на достаточное жилище	265
Н.А. Биржеминский (Талдыкорган, Казахстан). К вопросу о состоянии законности в сфере миграционных отношений и вопросы соблюдения прав человека	268
Д.А. Волоскович (Омск). Административная ответственность как средство обеспечения информационной безопасности	271
М.С. Дитер (Омск). Актуальные вопросы защиты прав граждан на земельные участки	273
М.С. Дитер (Омск). Проблемы взаимосвязи светской и церковной власти	275

А.С. Иволгина (Омск). Современные проблемы охраны земель.....	278
А.С. Иволгина (Омск). Уголовная ответственность за земельные правонарушения	280
З.Б. Кашкарбаева (Омск). Классификация и свойства доказательств.....	283
Е.И. Ковалева (Омск). «Лайки» и «репосты» как основание к привлечению к уголовной ответственности.....	285
М.В. Конопацкая (г. Горки, Беларусь). Сравнительная характеристика института правоспособности и дееспособности в Республике Беларусь и Российской Федерации	288
Е.И. Ковалева (Омск). Недостойные наследники: права и проблемы наследования.....	291
В.Н. Моисеева (Омск). Понятие и криминалистическая классификация версий	294
Ж. Г. Исенова (Омск). Меры защиты коммерчески значимой информации	296
Е.В. Попко (Горки, Республика Беларусь). Получение доказательств с использованием систем видеоконференцсвязи в гражданском процессе	299
К.И. Степанюгина (Омск). Проблемы определения признака злостности при квалификации уклонения от уплаты средств на содержание детей или нетрудоспособных родителей	302
Ж.А. Шаимова (Омск). Тенденции развития законодательства в сфере охраны и защиты авторских прав в сети Интернет	304
М.К. Шакенов (Талдыкорган, Казахстан). Некоторые проблемные вопросы возмещения морального вреда в Республике Казахстан.....	307
А.А. Шунк (Омск). Институт соучастия в гражданском процессе	310

Секция 3

ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

П.В. Беккер (Омск). Стабилизация состояния государственного долга Омской области.....	314
М.Д. Губин (Омск). Влияние средств массовой информации на политическую жизнь общества	317
И.В. Гордиенко (Омск). Необходимость разработки финансовой стратегии на предприятии	319
А.В. Жигadlo (Омск). «Пенсионный кризис» и пути его преодоления	321
Н.В. Рудко, В.И. Филинова (Омск). Учеба ради диплома или для приобретения знаний?	323
Д. С. Стройкина (Омск). Роль в межличностных коммуникаций в переговорном процессе	326

Ю. А. Хлянова (Омск). Оценка эффективности контрактной системы Омской области	328
--	-----

Стендовые доклады

М. В. Аборчи (Донецк). Менталитет и мотивация в управлении персоналом: российский и международный опыт.....	331
С.О. Иманбаева (Омск). Особенности мотивации на государственной и муниципальной службе	333
С.О. Иманбаева (Омск). Проблемы и пути решения мотивации государственных и муниципальных служащих	335
С.О. Иманбаева (Омск). Личность в организации.....	338
С.О. Иманбаева (Омск). Сущность государственного долга и причины его возникновения.....	341
С.О. Иманбаева (Омск). Основные проблемы и пути их решения в женском руководстве	344
С.О. Иманбаева (Омск). Специфика гендерных противоречий	346
Д.А. Иманкулова (Омск). Особенности подбора и отбора персонала на государственной службе.....	348
Е.С. Роскоп (Омск). Последствия внесения в реестр данных лиц, уволенных с государственной или муниципальной службы в связи утратой доверия при совершении коррупционного правонарушения	350
А.В. Тимофеева (Омск). Отличительные особенности ведения переговоров в России и Бразилии	352
А.И. Ураева (Омск). Оценка результативности налогового контроля.....	355

Секция 4

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ И МАТЕМАТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ В ЭКОНОМИКЕ И УПРАВЛЕНИИ

Э.В. Аббасов (Омск). Информационная система с web-интерфейсом как объект проектирования (часть 3). Проектирование пользовательского взаимодействия	359
М.И. Беспечный (Омск). Информационная система с web-интерфейсом как объект проектирования (часть 2). Разработка и дизайн ИС с веб-интерфейсом.....	364
А.А. Вебер (Омск). Влияние интернета на студентов вузов	368
В. А. Вдовин (Омск). 10 профессий будущего	371
В.Р. Ермакова (Омск). Применение информационных и коммуникационных технологий в деятельности Федеральной службы судебных приставов.....	374

П.А. Косовский (Омск). Информационная система с WEB-интерфейсом как объект проектирования (часть 1). Основные понятия	377
Р.Р. Хабибуллин (Омск). Обзор препроцессора SASS и его преимущества перед обычным CSS-кодом	386
А.А. Чунихин (Омск). Криптовалюта – мыльный пузырь или деньги будущего?	389
А.А. Чунихин (Омск). Виды аттестации объектов информатизации	393
А.А. Чунихин (Омск). Основные направления искусственного интеллекта	398

Стендовые доклады

А.Б. Джанадилова (Омск). Информационные технологии как инструмент финансового анализа на предприятиях Республики Казахстан	401
О.А. Зайцева, О.П. Самсонова (Омск). Препятствия и направления развития цифровой экономики в транспортной отрасли	404
А.С. Котова, К.Д. Вяткина (Омск). Препятствия и направления развития цифровой экономики в здравоохранении	407
К.А. Тимофеева, Е.Р. Пустовит (Омск). Препятствия и направления развития цифровой экономики в отрасли ЖКХ.....	410

Секция 5

ГУМАНИТАРНЫЕ АСПЕКТЫ УСТОЙЧИВОГО СОЦИАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ

В.В. Варданян (Омск). Бедность – одна из важнейших проблем XXI века.....	414
В. А. Вдовин (Омск). Пастафарианство как феномен современной культуры.....	417
К.Ю. Волков (Омск). Проблема охраны труда и промышленная безопасность на опасных производственных объектах	419
С. Герлейн, Ю. Прощенкова (Омск). Интернет-политизм и гражданский абсентеизм в среде современной молодежи	422
К.К. Капанин (Омск). Глобальное потепление.....	425
В.Д. Корниенко (Омск). Опасные дороги.....	428
Е.А. Корюкин (Омск). Физическое воспитание комплексная система развития и становления личности: принципы, понятия, критерии	430
А.В. Шефер (Омск). Уровень аварийности автомобилей на дорогах и эффективность мер по обеспечению безопасности движения.....	433
К.В. Шлей (Омск). Милосердие и справедливость: проблемы соотношения понятий.....	439

Стендовые доклады

Г.И. Беляков (Омск). Религия в современном мире: христианство и ислам	441
Е.А. Воробьев (Омск). Мем как феномен культуры абстрактного общества.....	444
Е.И. Ковалева (Омск). Функции религии в современном гражданском обществе	448
К.А. Нерсесян (Омск). Церковь в общественно-политической жизни общества.....	450
Е.С. Святодухова (Омск). Роль религии в современном обществе.....	451
Б.К. Мусапирова (Омск). Наука и религия	454
М.А. Левченко (Омск). Роль и место религии и религиозного мировоззрения в общественной и частной жизни	546
К.И. Степанюгина (Омск). Взаимосвязь светской и церковной власти.....	457
О.В. Строкина (Омск). Роль религии в социально-политическом процессе на современном этапе	460
А.А. Шунк (Омск). Роль религии в современном обществе	462

Секция 1

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

А.С. Ван-Мин, студент

Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (Омск, РФ)

Научный руководитель: канд. экон. наук, доцент Е.В. Иванова

Директор Центра экономических консультаций

Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (Омск, РФ)

ОЦЕНКА НАЛОГОВОГО ПОТЕНЦИАЛА ОМСКОЙ ОБЛАСТИ

Налоговый потенциал региона характеризуется обеспеченностью налоговыми базами для исчисления того или иного налога, в частности, суммой налогооблагаемой прибыли, полученной всеми зарегистрированными предприятиями; объемом доходов физических лиц; стоимостью, добавленной в процессе производства; стоимостью имущества, наличием тех или иных природных ресурсов и т.д.

Оценка налогового потенциала обычно осуществляется как в абсолютном выражении, так и в виде индексов, отражающих соотношение налогового потенциала региона к среднегрупповому показателю. Для этого ФНС России создала информационную базу «Налоговый паспорт субъекта Российской Федерации». База содержит в себе информацию о налоговой нагрузке в каждом регионе, показатели поступлений всех налогов и сборов и т. д.

Налоговый паспорт - это программный комплекс, который позволяет моделировать показатели налоговой базы и поступлений налогов, как на основе динамики предыдущих лет, так и изменения конкретных параметров налоговой базы. По этим данным можно прогнозировать поступления налогов и сборов на перспективу не только в условиях действующего налогового законодательства, но и с учетом его возможного изменения.

Налоговый паспорт позволяет проводить сравнительный анализ изменения статистических и налоговых показателей каждого субъекта Российской Федерации, оценивать налоговый потенциал и налоговую нагрузку, как по отдельным видам налогов, так и по отдельным видам экономической деятельности.

Налоговый паспорт представляет базу данных налоговой и статистической отчетности по каждому субъекту Российской Федерации. С помощью этой базы рассмотрим налоговый потенциал Омской области, опираясь на методику И.В. Горского. В рамках данной методики используем «фактический метод», согласно которому налоговый потенциал рассматривается исходя из некоторых фактических значений налоговых сумм. В основе этого метода лежит простая мысль о том, что полному использованию налогового потенциала препятствуют только две вещи: неплатежи и льготы. Отсюда формула налогового потенциала:

$НП = Ф + З + Л$, где $Ф$ – фактические поступления налогов, $З$ – задолженность по налогам за отчетный период, $Л$ – сумма налога, приходящегося на льготы [2, с. 58].

Таблица 1

Расчёт налогового потенциала Омской области за 2014-2015 гг. по методике И.В. Горского («фактический метод»), млн. руб. [3]

Показатели	2014			2015		
	Факт. поступление налогов в бюджет субъекта РФ	Льготы	Задолженность	Факт. поступление налогов в бюджет субъекта РФ	Льготы	Задолженность
НДФЛ	14788,03	-	175,65	15356,7		172,09
Налог на прибыль организации	13871,85	259,37	275,12	8901,4	894,7	257,03
Транспорт. налог	1083,5	13,97	555,45	1250,4		684,13
Единый налог, взимаемый в связи с прим. УСН	2428,63	-	90,71	2639,4		82,78
Акцизы	41790,49	-	0,84	45313		2,11
Налог на имущество	4841,21	641,5	637,92	4904,1	1138,4	844,56
Величина налогового потенциала	81454,24			82440,8		

По данным таблицы видно, что величина рассчитанного налогового потенциала за анализируемый период возросла на 2005,82 млн. руб. В первую очередь это связано с увеличением фактических поступлений транспортного налога и акцизов. Но в свою очередь налог на прибыль организации уменьшился на 4970,45 млн. рублей.

«Благодаря бюджету органы государственной власти Омской области имеют возможность сосредотачивать финансовые ресурсы на приоритетных направлениях экономического и социального развития, практически использовать бюджет в качестве инструмента государственного регулирования экономики, стимулировать производственные и социальные процессы» [1, с. 3].

Так в структуре налоговых поступлений за 2014 год наибольший удельной вес занимали акцизы (50,03%), затем единый налог, взимаемый в связи с применением упрощенной системы налогообложения (18,77%), на третьем месте налог на прибыль организации (17,6%) (рис.1).

По итогам 2015 года структура поступлений остаётся неизменной. Однако налог на прибыль организации уменьшился на 6,24% по сравнению с предыдущим годом.

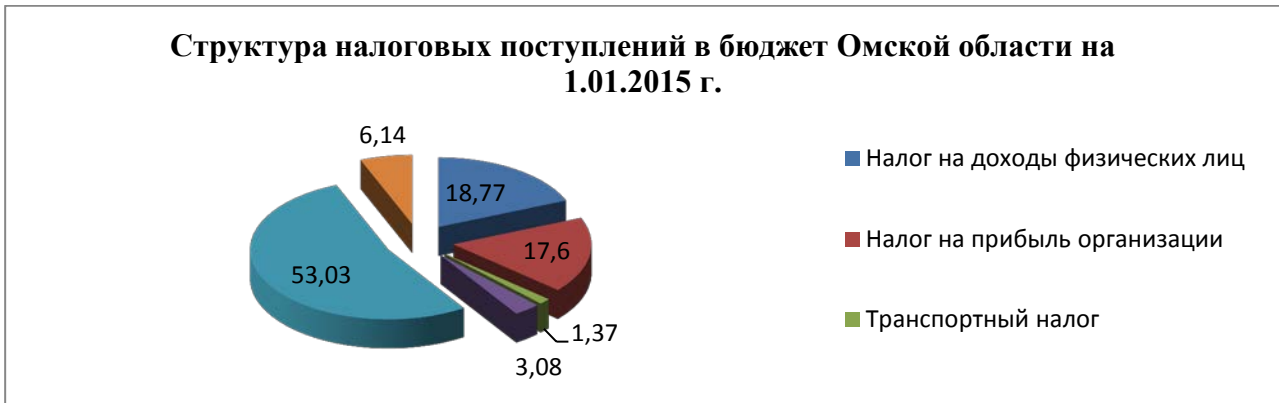


Рис. 1. Структура налоговых поступлений в бюджет Омской области в 2014 г. [3]

В 2015 году был перенесен срок выплаты заработной платы работникам органов государственной власти и подведомственных им учреждений - это также повлияло на увеличение налога на доходы физических лиц. Остальные показатели изменились незначительно.

Для того чтобы подвести итог наших расчётов построим рисунок 2, отражающий динамику и структуру налогового потенциала Омской области.

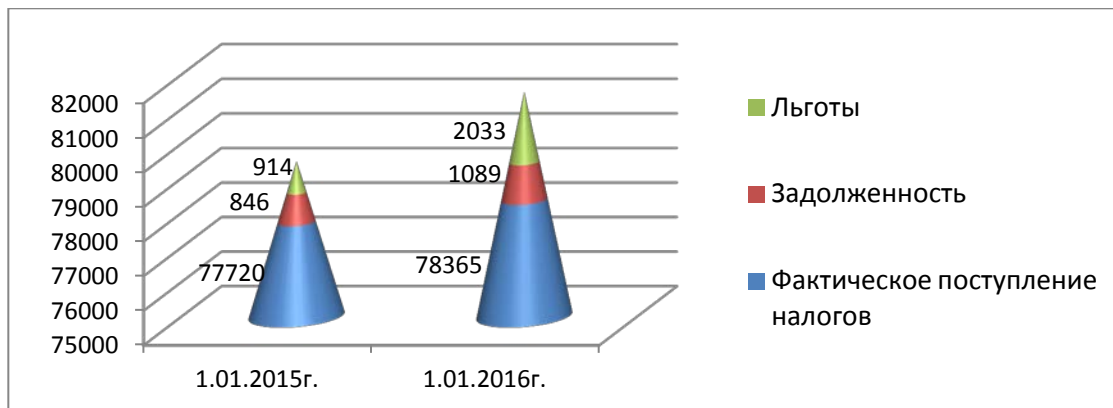


Рис. 2. Динамика и структура налогового потенциала Омской области [3]

Из проведённого анализа можно сделать вывод, что в целом налоговый потенциал Омской области имеет тенденцию роста. В 2015 года наблюдается увеличение размера задолженности по налогам, но учитывая рост самих налоговых поступлений, нельзя сказать, что это отрицательно сказалось на эффективности налогового потенциала.

Таким образом, налоговый паспорт субъекта РФ – это не формальный снимок положения регионов, а инструмент, благодаря которому можно оценивать развитие любой территории. Анализировать не только динамику каждого показателя, но и развитие региона в целом: качество принимаемых региональными властями управленческих решений, соответствие этих решений требованиям и задачам времени, эффективность использования основных средств региона, в том числе бюджетных.

Библиографический список

1. Иванова Е. Налоговое бремя и его влияние на экономическую деятельность хозяйствующих субъектов, способы его оптимизации // Актуальные вопросы развития экономики: сборник статей Международной научно-практической конференции. Омск. 2014. С. 52-54.
2. Мошков С.С. Эффективность развития налогового потенциала региона // Инновационное развитие экономики. 2012. №6. С.55-58.
3. Официальный сайт ФНС. Налоговый паспорт Омской области. URL.: <https://analytic.nalog.ru/> (дата обращения 20.03.2018).

Р.Н. Алеева, В.О.Никитченко

*Научный руководитель: Б.Г.Хаиров, канд. экон. наук
Финансовый университет при Правительстве РФ (г. Омск, РФ)*

ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ В ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ

Фармацевтический рынок является одним из самых динамично развивающихся в мире. В настоящее время на фармацевтическом рынке Российской Федерации наблюдается такая ситуация, когда в ней доминируют импортные лекарства. Проблема импортозамещения является настолько острой, что побудило государство разработать «Стратегию развития российской фармацевтической промышленности на период до 2020 года».[1] Согласно данной программе, к 2020 году 90% стратегически значимых лекарственных средств должны составить лекарства, произведенные на территории РФ и для достижения такого результата необходима модернизация и обновление более 75% фармацевтических и медицинских учреждений.

Стратегической целью импортозамещения на отечественном фармацевтическом рынке как инфраструктурной подсистемы экономики является удовлетворение потребности населения в лекарственном обеспечении в условиях рыночной конкуренции.

В связи с этим, окончательный процесс перехода российских производителей на международные стандарты GMP, а также тренды на локализацию производства в России зарубежных компаний будут способствовать развитию фармацевтической отрасли. [2, с.26]

На развитие фармацевтического рынка существенное влияние оказывает также и изменяющееся законодательство. В настоящее время участники рынка уже осведомлены о законодательных изменениях, направленных в первую очередь на уменьшение доли импортных лекарственных препаратов на российском рынке и поддержку отечественных производителей. Законодательные инициативы связаны как с ужесточением доступа зарубежных лекарственных препаратов на российский рынок, так и непосредственно с поддержкой отечественного производителя. [3, с.117].

При этом участники фармацевтического рынка отмечают, что некоторые механизмы государственного регулирования фармацевтической отрасли, например, система регулирования государственных закупок и защита интеллектуальной собственности, нуждаются в совершенствовании; поскольку отечественные производители не готовы к резкому наплыву объемов производства, а также требуется время для получения утвержденных постановлениями и поправками документов на выпускаемые препараты.

В целом можно говорить о высокой скорости происходящих законодательных изменений в фармацевтической отрасли.

В розничном сегменте фармацевтического рынка, наблюдается желание покупателей сэкономить денежные средства, приходя в аптеку. Чаще звучат вопросы о стоимости препаратов и их замене на более дешевые аналоги. Но зачастую, не получив консультации квалифицированного специалиста или простого и уверенного ответа, посетитель уходит без покупки.

Считается, что для обеспечения максимальной эффективности лечения, пациент должен на всех его этапах получать полную информацию о всех торговых наименованиях лекарства, которые возможны к применению в рамках назначенного ему международного непатентованного наименования (МНН) для выбора наиболее оптимального препарата с позиции цена - качество. [4, с.79]

Но, к сожалению, не всегда пациент получает информацию о торговых наименованиях от врача, поэтому, приходя в аптеку, полагается на помощь специалиста. Зачастую, специалист аптеки является главным помощником пациента в получении эффективного лечения за разумные средства.

Но в современном многообразии выбора в рамках одного МНН и присутствующих в аптеке торговых марок, не всегда оказывается просто предложить оптимальное решение покупателю.

Из предложенных лекарств разных ценовых категорий, дорогой бренд может быть отвергнут покупателем по финансовым причинам, а дешевый препарат часто вызывает сомнения в его качестве. Поэтому, оптимальным вариантом могут служить препараты Российских брендов, сочетающих в себе качество от надежного производителя и доступную стоимость.

Благодаря расширению отечественного производства дженериков и выходу на рынок недорогих российских препаратов, доля зарубежной продукции на российском фармацевтическом рынке в натуральном выражении снижается вот уже несколько лет. Согласно данным аналитической компании DSM Group, за 2017 год через аптечные сети было реализовано 4,4 млрд. упаковок дженериков на сумму порядка 615,3 млрд. рублей.

По сравнению с предыдущим годом продажи в стоимостном выражении возросли на 8,3%, в результате этого дженерики увеличили свою долю на рынке на 1,1%. [5, с.52]

Наибольшую популярность дженерики, по сравнению с оригинальными препаратами, приобрели на рынке гормональных препаратов для системного использования — их доля в этой группе составляет 99,7%.

По словам генерального директора DSM Group в 2017 году 36,5% дженериковых препаратов, купленных в аптеке являются препаратами отечественно-

го производства. В 2016 году такой показатель составлял 35,7%, что демонстрирует положительную динамику и может говорить об эффективности реализации программы импортозамещения.

Для того, чтобы развивалась фармацевтическая отрасль в поддержку российской экономики, необходимо расширять и совершенствовать производственное оборудование для изготовления лекарственных средств, широко рекламировать отечественные лекарства, поднять качество. Следует вести разъяснительную работу среди пациентов медицинским персоналом об отечественных аналогах зарубежных лекарств. Увеличить объем производства жизненно необходимых медицинских препаратов.

Библиографический список

1. Приказ Минпромторга РФ от 23-10-2009 965 об утверждении стратегии развития фармацевтической промышленности Российской Федерации на период до 2020 года.

2. Лин А.А., Фармацевтический рынок: сектор научных исследований и разработок // Проблемы современной экономики. 2015. №3. С. 327-332

3. Оптимизация затрат и вывод на рынок новых лекарственных средств – приоритетные сценарии развития фармацевтической отрасли России в 2016 году// Делойт. – 2016.

4. PWC. Фармацевтическая и медико-биологическая отрасль – 2016. URL : pwc.ru.

5. Фармацевтический рынок России // DSMGroup. 2016. №8.

К.Э. Биктурова, И.А. Хващевская

*Научный руководитель: М.Ю. Маковецкий, канд. экон. наук
Финансовый университет при Правительстве РФ (г. Омск, РФ)*

ВЛИЯНИЕ НАЛОГОВОЙ ПОЛИТИКИ НА ИНВЕСТИЦИОННУЮ АКТИВНОСТЬ РЕГИОНА

В процессе развития общества ни одно государство не смогло обойтись без налогов. Это обусловлено тем, что властям необходимо определенное количество денежных средств для выполнения функций по удовлетворению общественных потребностей, и эта сумма может быть собрана только посредством налоговых отчислений со стороны предприятий и населения страны.

Одним из главных факторов, обеспечивающих экономический рост, являются инвестиции. Они способствуют продолжению воспроизводственного процесса на долгосрочную перспективу. Именно поэтому для того, чтобы экономика страны была устойчивой и развивалась стабильно, необходимо постоянно стимулировать инвестиционную деятельность.

Каждый регион ставит перед собой ключевую цель – привлечение инвесторов и инвестиционных ресурсов в собственную экономику. Очевидно, что

решение этой проблемы невозможно без налогов. С помощью налогов можно развивать определённые отрасли народного хозяйства; можно также поддерживать необходимый уровень потребительского спроса во время экономического спада путём снижения налоговой нагрузки на население. Поэтому налоги можно рассматривать как форму государственного регулирования инвестиционной активности.

В России основными налоговыми инструментами стимулирования инвестиций являются:

- инвестиционный налоговый кредит (статья 66 Налогового кодекса РФ);
- налоговые каникулы;
- понижение налоговой ставки (самая распространённая форма налоговых льгот).

Также Федеральным законом от 30 сентября 2013 г. N 267-ФЗ, вступившим в силу с 1 января 2014 г., установлен особый порядок налогообложения участников региональных инвестиционных проектов. Это значит, что региональные и местные власти могут самостоятельно принимать решение о предоставлении налоговых льгот предприятиям, функционирующим в отраслях, приоритетных для развития региона.[1]

На Московском финансовом форуме — 2017 мэр Москвы С.С. Собянин акцентировал внимание на том, что каждый регион должен 30% из бюджета вкладывать в инвестиции, т. к. именно благодаря им в регионе может развиваться производство и открываться новые предприятия. [2] Это, в свою очередь, повлияет на налоговые доходы и инвестиционную привлекательность региона в целом. Рассмотрим эти основные показатели на примере трёх регионов России в таблице 1.

Таблица 1

Экономические показатели регионов России

	2014	2015	2016	2017	2018 (прогноз)
ВРП в текущих основных ценах; млн. рублей					
Москва [3]	12779500,0	13532600,0	13685900	14933600	16268000
Новосибирская обл. [4]	911219,0	1021642,9	1084635,0	1112900	1186100
Омская обл. [5]	602605,09	618127,73	625918,14	666100	705900
Инвестиции в основной капитал, млн. рублей					
Москва [3]	1541884	1543601	1703085	1860800	1960400
Новосибирская обл. [6]	193171	164440	163059		
Омская обл. [5]	95360,4	94220,3	93453		
Налоговые доходы, млн. рублей					
Москва [3]	1 335 472,10	1 397 515,20	1 403 212,00	1 795 761,70	1 885 400
Новосибирская обл. [6]			98104,4	104655,7	112463,3
Омская обл. [5]	49 460	45 740	54 220	55 990	57 830

Рассматривая конкретно Омскую область, можно отметить, что на этой территории действуют различные виды льгот и преференций для предприятий. Но, исходя из того, что многие предприятия зарегистрированы не в Омской области, хотя и находятся на данной территории, количество налоговых поступ-

лений в бюджет региона оставляет желать лучшего, что, в свою очередь, ведёт к оттоку инвесторов из области.

Чтобы регион повышал свою инвестиционную привлекательность, он должен создавать условия для бизнесменов, которые удовлетворяют их. При выборе предприниматель уделяет особое внимание нескольким основным факторам. Во-первых, он выбирает регион, в котором происходит улучшение инвестиционного климата и снижение административных барьеров. Во-вторых, популярностью пользуются регионы, в которых возможно беспроблемное подключение к сетям, получение разрешения на строительство, а также упрощен порядок регистрации предприятий или прав собственности. В-третьих, уделяется особое внимание региональной поддержке малого и среднего бизнеса, одной из составляющих которой является процентные ставки по кредитам для производственных и инновационных компаний.

Немаловажным фактором являются и налоговые проверки. Например, глава Чувашии Михаил Игнатьев привел в пример положительный опыт своего региона: "С 1 июня 2016 года все это в открытой форме, и каждый предприниматель и налогоплательщик знает, когда к ним могут прийти с проверкой. Да, бывают внеплановые, но это отдельные проверки", - подчеркнул он. [7].

Однако главенствующим фактором при выборе предпринимателем места для ведения бизнеса является наличие налоговых льгот в регионе. С помощью налогов государство воздействует на экономику. Поэтому, для того чтобы повысить инвестиционную активность субъектов хозяйствования, необходимо определять и разрабатывать наиболее эффективные инструменты налогового регулирования и стимулирования. На наш взгляд, необходимо активнее использовать метод предоставления налоговых льгот. Конечно, нельзя сказать, что этот метод совсем не используется в нашей стране. Используется, но в достаточно ограниченных масштабах. Именно поэтому пока незаметно то масштабное положительное влияние на экономику нашей страны.

Библиографический список

1. Семенова Н.Н. О налоговом стимулировании инвестиционной деятельности в России // Научные исследования: от теории к практике : материалы IX Междунар. науч.-практ. конф. (Чебоксары, 10 июля 2016 г.) / редкол.: О.Н. Широков [и др.] – Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2016. № 3 (9). С. 306-309.

2. Официальный сайт Мэра Москвы [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.mos.ru/mayor/transcripts/1810056/> (дата обращения: 12.03.2018).

3. Открытый бюджет Москвы [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://budget.mos.ru/1841> (дата обращения: 12.03.2018).

4. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Новосибирской области [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://novosibstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/novosibstat/ru/ (дата обращения: 12.03.2018).

5. Территориальный орган федеральной службы государственной статистики по Омской области [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://omsk.gks.ru> (дата обращения: 12.03.2018).

6. Министерство финансов и налоговой политики Новосибирской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://mfnsso.nso.ru/> (дата обращения: 12.03.2018).

7. Петербургский международный экономический форум [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://tass.ru/pmef-2017/articles/4308735> (дата обращения: 12.03.2018).

А.В. Жигadlo

*Научный руководитель: канд. экон. наук, доцент Н.Ю. Симонова
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

ПРОБЛЕМЫ ПЕНСИОННОЙ СИСТЕМЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Актуальность темы обостряется нерешенными проблемами развития и функционирования негосударственных пенсионных фондов и страховых организаций, а также фактическим отсутствием рынка долгосрочного накопительного страхования жизни.

Пенсионная система как правовое понятие – комплексное образование. Особо следует отметить классификацию пенсий, основывающуюся на труде и иной общественно полезной деятельности:

- трудовые, т.е. заработанные трудом;
- нетрудовые (социальные пенсии).

Реализация Стратегии долгосрочного развития пенсионной системы в Российской Федерации должна осуществляться и в интересах работающих пенсионеров. В настоящее время более трети российских пенсионеров, которые продолжают трудиться и после выхода на пенсию (в России 13,9 млн. работающих пенсионеров, это почти 34% от их общего числа - 41 млн. человек без учета военных пенсионеров) [2].

Среднегодовой размер пенсии представлен в таблице 1.

Таблица 1

Среднегодовой размер страховой пенсии, страховой пенсии по старости и социальной пенсии в период с 2013 по 2017 гг. тыс. руб.

Размер трудовой (страховой) пенсии, трудовой (страховой) пенсии по старости и социальной пенсии в 2013-2017 гг., руб. Показатели	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.
Среднегодовой размер трудовой (страховой) пенсии	10 201	11 064	11 970	12 645	13 293
Среднегодовой размер трудовой (страховой) пенсии по старости	10 313	11 208	12 422	13 133	13 817
Среднегодовой размер социальной пенсии	6 447	7 578	8 255	8 906	9 346

Таким образом, уровень пенсии в России покрывает минимальные потребности пенсионеров.

В ближайшее время ситуация может существенно ухудшиться. Прогнозируется резкое увеличение нагрузки на пенсионную систему (выход на пенсию работников, родившихся во время послевоенного бума рождаемости) на фоне ускорения процесса старения населения, что потребует дополнительных затрат на пенсионное обеспечение. При этом ускоряется процесс старения населения, главными причинами которого является снижение рождаемости и высокий уровень смертности населения в трудоспособном возрасте. Во многих регионах число умерших превысило число родившихся более чем в 2 раза. И в течение 10-15 ближайших лет такая тенденция сохранится.

По прогнозу Пенсионного фонда и прогнозу, сделанному специалистами Всемирного банка, отношение средней пенсии к средней заработной плате работающих (фактически уровень покупательной способности пенсии по старости) будет ухудшаться.

В качестве основных причин хронически низкого уровня пенсии можно выделить следующие:

- низкий уровень заработной платы;
- незаинтересованность работодателей и населения в увеличении взносов в Пенсионный фонд России и как следствие рост задолженности плательщиков (как предприятий, так и предпринимателей) перед Пенсионным фондом;
- обремененность пенсионной системы большим числом льготных пенсий, источником выплаты которых являются взносы, поступающие за всех застрахованных;
- существенное, резкое ухудшение демографической ситуации (снижение рождаемости, высокая смертность в трудоспособном возрасте и пр.);
- неразвитость системы дополнительного пенсионного обеспечения за счет работодателей и работников.

Подводя итог, можно сказать, что на данный момент Пенсионная реформа не улучшила положения ни нынешних пенсионеров, ни будущих. Возможно, это только первые шаги, и в дальнейшем ситуация изменится к лучшему.

Библиографический список

1. Федеральный закон от 15.12.2001 N 166-ФЗ «О государственном пенсионном обеспечении в Российской Федерации».
2. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 25.12.2012 г. № 2524-р «Об утверждении Стратегии долгосрочного развития пенсионной системы Российской Федерации»
3. Астапов К. Л. Реформирование пенсионной системы Российской Федерации / К. Л. Астапов // Финансы и кредит. 2016. №13. С. 47-49.
4. Вавилов А. П. Пенсионная реформа в России: анализ переходного процесса / А.П. Вавилов // Вопросы экономики. 2015. №2. С.103-107.
5. Сравнение показателей доходности негосударственных пенсионных фондов обзор консалтинговой компании «Пенсионные и Актуарные Консультанты»

тации» [Электронный ресурс] / Pension & Actuarial Consulting — Режим доступа. — URL: <http://p-a-c.ru/npf2014>.

6. Официальный сайт Министерства финансов Российской Федерации [Электронный ресурс]. Режим доступа. URL: <http://www.minfin.ru>.

Д.В. Зозуля, А.В. Тимофеева

Научный руководитель: А.М. Самарин

Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ САНКЦИИ ПРОТИВ РОССИИ: ПРАВДА ИЛИ ВЫМЫСЕЛ?

В 2014 году всех жителей нашей страны огорошили новостью – Евросоюз и США вводят санкции против РФ. Список их даже слишком обширный. Что ж, тема подробная и немаловажная, и обсудить её стоит, начав с событий весны 2014 года.

Четыре года назад, в марте, полуостров Крым вернулся в состав Российской Федерации. Решение было принято жителями республики, ведь они голосовали на референдуме. И в этот момент представители других стран и государств внезапно вспомнили про Крым и посчитали, что это – инициированная российским правительством дестабилизация ситуации на Украине. Также они решили, что этот вопрос их касается непосредственным образом. Поэтому Европа и США начали активно накладывать санкции против РФ. Список исчисляется сотнями пунктов. Кстати, инициатором всего этого стало правительство США. Решение наложить запреты активно поддержали страны Большой семёрки и прочие государства. Так планировалось повлиять на российскую политику и «вернуть Крым в состав Украины».

Изначально перечень запретов не был таким большим, каким он стал к 2018 году. Расширение списка было обусловлено обострением ситуации в восточной части Украины. В котором, естественно, тоже оказалась виновата Россия – как считали представители других государств. Впрочем, сейчас уже ситуация налаживается. Многие представительства понимают, что с Российской Федерацией невыгодно враждовать. И запреты постепенно снимают. Об этом нужно рассказать более подробно.

США. Это – инициатор, который первым делом ввёл санкции против РФ. Список начал составляться ещё до возвращения Крыма в Россию. Так, например, 04.03.2014 было заморожено военное и инвестиционное сотрудничество Америки с РФ. Как и двусторонние переговоры по планированию конференций. Заморозили и банковские счета определенных должностных лиц. И ещё наложили запрет на выдачу виз.

Впоследствии США прекратили сотрудничать с РФ в сфере борьбы с наркотическими веществами. А 07.05.2014 и вовсе исключили Российскую Федерацию из торговой программы, которая давала возможность государствам с переходной экономикой отсылать в Америку определенные товары на экспорт. С лета того

же года проекты, планируемые Всемирным банком в России, перестали поддерживаться США. Такие крупные компании как «Газпром», «Новатэк», «Лукойл», «Роснефть» и прочие известные корпорации также попали под санкции. Против РФ список был составлен очень внушительный. «Сбербанк», «ВТБ», «Россельхозбанк», «Банк Москвы», «Внешэкономбанк» - на все эти организации тоже наложили запреты. Правда, несколько абсурдные, так как суть заключается в том, что граждане США не должны покупать облигации у данных банков.

Естественно, правительству США стало не в угодую то, что Россия на всё это практически никак не отреагировала. Более того, всё, напротив, стало процветать. Так, например, в Крыму стал строиться Керченский мост. Начали прокладывать линии через пролив, которые помогли бы снабдить полуостров электроэнергией. Этот проект, кстати, уже окончательно завершен.

После этого правительство США решило наложить новые санкции против РФ. И они коснулись Крыма. В частности, Керченской паромной переправы и коммерческих портов Феодосии, Керчи, Ялты, Евпатории и города-героя Севастополя. Правда, многим было непонятно, как именно эти запреты должны повлиять на жителей страны и полуострова. Оказалось, правительству США не нравится, что по просторам пролива ходят паромы греческого и итальянского производства. Но на деле ничего не случилось - «Протопорос», «Олимпиада» и прочие судна продолжают успешно перевозить автотранспорт и людей. ЕС: запрет на визы Санкции США против РФ исчисляются десятками. Все их перечислять очень долго. Евросоюз тоже составил не менее внушительный список. Крымчанам, например, запретили выдавать шенгенские визы любого типа. Однако, как показывает практика, данный запрет оказался только для виду. Печати всё равно продолжают ставить в новенькие российские «заграны». Разве что процесс получения визы стал немного сложнее для жителей Крыма. А посольства Нидерландов, Италии, Греции и Чехии и вовсе сняли запреты. Они выдают визы крымчанам без проблем. Так что «визовые» санкции ЕС против РФ также оказались невесомыми.

Когда отменят санкции против РФ? Это неизвестно. Их слишком много. Каждое государство ввело свои запреты, и о подавляющем их большинстве россияне даже не знают. Так, например, правительство США запретило полёты своим гражданским самолётам в симферопольском воздушном пространстве. Правда, до этого и так не было никаких рейсов из местного аэропорта в США, но это не так уж и важно – санкцию всё равно включили в список.

Однако справедливости ради надо отметить, что один весомый запрет всё-таки повлиял на многих жителей нашей страны. Это санкция США, наложенная на платежные системы «Виза» и «Мастер-Кард» для тех банков, которые были перечислены выше. Однако, данную проблему сразу же взялись решать. Началось создание собственной платежной системы. Еще одна весомая санкция – это приостановление правительством Германии выполнения военного контракта с РФ, стоимость которого составляла 120 миллионов евро. Кстати, Россия не осталась в стороне, и ввела свои «антисанкции», которые стали неожиданно для ЕС и США. Конечно, без последствий для экономики вся эта ситуация с запретами пройти не может. Однако катастрофы как таковой не возникло.

Ожидается, что в 2018 году США объявят новые санкции против России. Они, по сути, станут первыми глобальными финансовыми санкциями против нашей страны (прежние, в основном носили персональный и секторальный характер) и могут очень серьезно повлиять на российскую экономику. Наши эксперты попытались спрогнозировать, что ждет россиян, и на что, в первую очередь, необходимо обращать внимание, чтобы пережить новый год с минимальными финансовыми затруднениями.

А.А. Карпанова

Научный руководитель: А.М. Самарин

Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (Омск, РФ)

МАЛОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО В РОССИИ: НУЖНО ЛИ ЕГО ПОДДЕРЖИВАТЬ И ПОЧЕМУ?

Деятельность предпринимателя это наиважнейший элемент экономики любого государства. Это основа рыночной экономики.

Под предпринимательством понимается деятельность, осуществляемая частными лицами, предприятиями или организациями по производству, оказанию услуг или приобретению и продаже товаров в обмен на другие товары или деньги, приводящая к взаимной выгоде заинтересованных лиц и предприятий, организаций.

Важным компонентом социально-экономического развития страны является малый бизнес.

Малое предпринимательство – это предпринимательская деятельность, осуществляемая субъектами рыночной экономики по установленным законами критериям (показателям), конституирующих сущность понятия. Основным критерием отнесения субъектов рыночной экономики к субъектам малого предпринимательства в первую очередь является средняя численность работников, занятых в отчетный период на предприятии. Наиболее часто применяются следующие критерии отнесения к субъектам малого предпринимательства: средняя численность занятых на предприятии работников, размер уставного капитала, ежегодный оборот, полученный предприятием, как правило, за год, и величина активов.

Значение малого предпринимательства в мировой экономике резко возросло в 80-90-е годы. По статистике на 2016 год всего ИП насчитывается 2523,6 тыс. человек, а численность наёмных работников составляет 2469,3 тыс. человек.

Роль малого бизнеса определяется классическими задачами, которые малый бизнес решает в развитых странах. Это, прежде всего, сглаживание колебаний экономической конъюнктуры с помощью специального механизма сбалансирования спроса и предложения; развитие здоровой конкурентной среды экономики, создание системы сильных мотивационных стимулов для более полного использования знаний, энергетических навыков и трудолюбия населе-

ния, что, в свою очередь, позволяет более активно развивать и использовать имеющиеся материальные, человеческие, организационные и технологические ресурсы; формирование диверсифицированной и качественной системы бытовых, организационных и промышленных услуг; создание значительного числа новых рабочих мест, формирование важнейшего слоя общества - среднего класса; развитие инновационного потенциала экономики, внедрение новых форм организации, производства, продаж и финансирования.

Малое предпринимательство имеет множество преимуществ:

Во-первых, это то что малый бизнес не требует крупных вложений, следовательно любой молодой, активный и амбициозный человек может начать своё дело.

Во-вторых, мобильность и гибкость. Малое предприятие оперативнее может среагировать на меняющийся спрос на рынке. Они больше ориентируются на нужды клиентов, предлагают часто что-то новое и перспективное, в то время как крупные компании зачастую больше направляют свою деятельность на количество.

В-третьих, это высока скорость продвижения информации, т.к. объём этой информации мал и сотрудники могут напрямую общаться со своим руководителем.

И в-четвёртых, хорошая степень управляемости, в то время как расходы минимальны. Сотрудников мало, следовательно управлять и держать всё в своих руках легче.

Также, в любом предприятии имеются и недостатки, среди них можно выделить: большая степень риска разориться и обанкротиться, трудность в заимствовании дополнительных финансовых средств, ограниченность сферы деятельности, неспособность конкурировать с более крупным производством и другие.

Малый бизнес играет важнейшую роль в экономике России. Поэтому главная задача на данный момент это поддержка малого предпринимательства. Согласно Конституции РФ, граждане имеют право свободно использовать свои способности и имущество для осуществления предпринимательской и иной экономической деятельности, не запрещённой законом.

В РФ конечно же сформированы основные элементы государственной поддержки системы малого бизнеса, но они скорее являются не эффективными, т.к. мы видим, что малых предприятий прекращающих свою деятельность намного больше, чем новых.

Но можно сказать, что Россия всё же поддерживает малый бизнес. Можно выделить четыре меры поддержки.

1. Нефинансовая поддержка. В неё входит обучение, консультации и всяческая информация о предпринимательстве. В каждом субъекте РФ проводятся различные тренинги, семинары, конференции, как для новичков, так и для людей знающих, так же на базе служб занятости, фондов поддержки существуют пункты помощи по интересующим людей вопросам(помощь бухгалтеров, юристов, экономистов). Примером может послужить программа Бизнес-класс от компаний Google и Сбербанк.

2. Финансовая поддержка. Это субсидии, займы, кредиты. Государство выделяет деньги гражданам с перспективными проектами или спонсирует уже существующие компании, для их развития. Банки выдают кредиты под более меньшие проценты.

3. Имущественная поддержка. Это льготная аренда помещения, не бесплатно конечно, но на более выгодных условиях, чем предлагают частные лица, что позволит сэкономить достаточно денег.

Но что же необходимо сделать чтобы улучшить эту государственную поддержку и тем самым успешно развивать малое предпринимательство?

Для этого понадобится:

1. Развитая правовая система, законы которые помогают, защищают и способствуют дальнейшему развитию предприятия.

2. Уменьшение административных барьеров. Административное вмешательство крайне плохо сказывается на малом бизнесе, возможно стоит немного упростить процесс регистрации и уменьшить административные выплаты.

3. Развитая система гарантий и страхования рисков для финансирования и кредитования малого бизнеса. Проблема кредитования также преследует малое предпринимательство, ведь кредиты выдаются или под залог, или под поручительство, поэтому необходимо как то улучшить систему гарантий рисков.

4. Решение проблем с налогообложением. Налоговая система довольно сильно давит на малый бизнес, такая непродуманная система заставляет малые предпринимательства скрывать и уходить в теньевую экономику страны.

Итак, из этого мы можем сделать вывод, что малый бизнес очень важен для любой страны и Россия конечно же не исключение. В нашей стране конечно же существует государственная поддержка, но она не достаточна, раз предприятия довольно часто разоряются и не могут осуществлять свою дальнейшую деятельность. К этому вопросу стоит подойти достаточно внимательно и разработать дополнительные меры для улучшения этой системы. Малый бизнес безусловно нужно поддерживать, у него достаточно много преимуществ и он играет огромную роль для страны, да и к тому же, крупные предприятия не появляются сразу, они вырастают из маленьких.

К.М. Майдурова,

*Научный руководитель Т.В. Конорева, канд. экон. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

ПРИМЕНЕНИЕ SWOT-АНАЛИЗА В РАЗРАБОТКЕ ПРОГРАММ РАЗВИТИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ

Постоянные изменения в сфере образования, попытки внесения поправок в процесс обучения и введение новых технологий влечет за собой нужду образовательных учреждений в гибкости управления и подстраивание ее деятельности под внешнюю среду. Чтобы судить о результатах всех принятых управленческих решений руководители прибегают к различным методам контроля. Од-

ним из инструментов контроля и анализа организации служит SWOT-анализ. Данный анализ был разработан в первой половине 1960-х годов учеными Гарвардской школы менеджмента ученым К.Р.Эндрюс.

SWOT-анализ получил свое название от четырех ключевых слов, которые определяют сбор и обработку соответствующей оценочной информации – сильные стороны (Strengths), слабые стороны (Weaknesses), возможности (Opportunities), угрозы (Threats).

Сильные и слабые стороны относятся к внутренней среде организации, а возможности и угрозы – к внешней. Сильные стороны можно представить как набор эффективных факторов, в то время как слабые будут являться неэффективными.

Возможности позволяют оценивать и находить новые ступени развития организации. Угрозы можно рассматривать как готовность учреждения к проявлению отрицательных факторов из внешней среды. [1, 138с.]

Под внутренней средой организации понимается совокупность процессов оказывающих непосредственное воздействие на ее функциональность внутри самой организации, например, квалифицированность сотрудников, организационная структура, престиж и имидж компании и др.

Внешняя среда представляет собой набор факторов или условий, оказывающих влияние на деятельность фирмы. Внешнюю среду можно разделить на факторы косвенного (макросреда) и прямого (микросреда) воздействия. Если макросреда, это факторы, которые оказывают влияние на все существующие организации, действующие в той или иной области, путем изменений в политической, экономической или социальной среде, то микросреда может изменять поведение конкретной организации с изменением поведения потребителей, конкурентов и так далее.

В данной работе представлен матричный вариант SWOT-анализа, который позволяет разрабатывать стратегии и новые пути развития организации в четырех квадрантах. Они выявляются путем соотношения всех сторон организации как положительных, так и отрицательных.

При выполнении такого анализа можно выделяются основные этапы:

1. Сбор информации;
2. Составление списка сильных и слабых сторон организации;
3. Составления списка возможностей и угроз, поступающих из внешней среды в организацию;
4. Определение взаимосвязей факторов внутренней и внешней среды;
5. Оценка значимости факторов и их влияние на организацию;
6. Формирование стратегий и выходов из затруднительных ситуаций, которые могут возникнуть в ходе анализа;
7. Выявление наиболее важных стратегий;
8. Принятие и реализация управленческого решения.

В настоящей статье представлен SWOT-анализ образовательного учреждения НОУ ВПО «СИБИТ». На основании опроса, мозгового штурма на семинарах по дисциплине «Менеджмент», нашей учебной группы с последующим обсуждением, были выявлены основные направления развития института (Таблица 1).

SWOT-анализ негосударственного образовательного учреждения

	ВОЗМОЖНОСТИ	УГРОЗЫ
	<p>Спонсоры Возможность сотрудничества Гос. Поддержка Развитие инновационных технологий Реклама Обмен студентами Положительный образ выпускника Востребованность выпускников Современная производственная база</p>	<p>Инфляция Конкуренция Низкий спрос Возможность потери сотрудничества с Казахстаном Потеря аккредитации Экологическая ситуация г. Омска Изменение законодательства об образовании в РФ</p>
СИЛЬНЫЕ СТОРОНЫ	<p>1. Возможность совместных проектов при участии студентов. 2. Продвижение дистанционных технологий. 3. Повышение качества обучения. 4. Грантовая поддержка. 5. Развитие международного сотрудничества с вузами.</p>	<p>1. Грантовая поддержка. 2. Маркетинговая программа развития. 3. Повышение качества обучения + Продвижение дистанционных технологий. 4. Развитие международного сотрудничества с вузами. 5. Соц. Поддержка и конкурентная заработная плата для преподавателей. 6. Плановая подготовка и соблюдение аккредитационных показателей. 7. Возможность совместных проектов при участии студентов.</p>
<p>Руководство настроено на развитие Гибкость в управлении Совмещение работы и учебы Пятидневка Дистанционное обучение Инновационная техника Ремонт (интерьер) Небольшая группа Сильный преподавательский состав Цена обучения Местоположение Возможность создавать внутренние структуры</p>		
СЛАБЫЕ СТОРОНЫ	<p>1. Гос. Поддержка в найме выпускников на работу в гос. Структуры. 2. Привлечение различных инвесторов и реализация различных проектов. 3. Проведение рекламных акций при участии спонсоров. 4. Развитие программ поощрения.</p>	<p>1. Маркетинговая программа развития. 2. Развитие программ поощрения. 3. Соц. Поддержка и конкурентная заработная плата для преподавателей. 4. Плановая подготовка и соблюдение аккредитационных показателей.</p>
<p>Недостаточный маркетинг Нет общежития Малоизвестен Неактивный студсовет Расположение во дворах</p>		

При анализе внутренней среды были выявлены сильные и слабые стороны нашего института. Рассматривая возможности и угрозы, мы концентрировались на внешних факторах.

Проведя анализ, основанный на собранных данных, мы выбрали основные стратегии развития института для поддержания большей активности и привлечения новых студентов. При разработке вариантов, мы опирались на большую возможность реализации предложенных решений в будущем, тем самым способствуя развитию института в дальнейшей его деятельности.

В заключении хотелось бы отметить, что рассмотренный нами SWOT-анализ является наиболее простым и распространенным вариантом определения способности организации существовать в условиях окружающей среды, а также это большая основа для формулировки ее стратегий и решения задач, которые вытекают в процессе анализа. Этот способ дает возможность отметить главные задачи в процессе тщательного разбора четырехотдельных элементов SWOT, а кроме того распределить их согласно степени важности. Ценность данного анализа состоит в том, что он считается методом оценки крупного объема информации, не требует экономических и технических затрат, а кроме того представляет собой подходящую форму восприятия и систематизации аналитической информации.

Библиографический список

1. Методологический инструментарий современного социального управления: учебно-практическое пособие / Е.И. Комаров, И.П. Лотова, О.Г. Прохорова и др.; под ред. Е.И. Комарова. - Москва: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2016. 315 с.
2. Патрахина Т.Н. SWOT-анализ как инструмент планирования стратегии образовательной организации // Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ» Том 7, №2 (2015) <http://naukovedenie.ru/PDF/08PVN215.pdf>.
3. Галимова О.А. Применение SWOT-анализа при разработке стратегии образовательными организациями // журнал АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИЧЕСКИХ НАУК. №18 (2011) https://elibrary.ru/download/elibrary_21195376_89717843.pdf.

Н.Ш. Пермякова,

*Научный руководитель: Е.В. Иванова, канд. экон. наук, доцент
Финансовый университет при Правительстве РФ (г.Омск, РФ)*

СПЕЦИФИКА СБЕРЕГАТЕЛЬНОГО ПОВЕДЕНИЯ ДОМАШНИХ ХОЗЯЙСТВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

На сегодняшний день сбережения домашних хозяйств являются основным источником успешного экономического развития страны. Сбережения населения очень часто вызывают значительный научный и практический интерес у

многих исследователей [1, с. 13]. Ведь они являются именно тем потенциалом российской экономики, рациональное применение которого способно в значительной мере оживить инвестиционный процесс в России, а так же поспособствовать экономическому подъему и в результате – увеличению доходов населения [2, с.5].

Подробное исследование сберегательного поведения российских домохозяйств, его специфики, характерной для трансформируемой экономики страны, необходимо для осознания основной сути глубинных процессов, происходящих в сфере домохозяйств, как важнейшего субъекта экономической деятельности. Понимание и учет сберегательного поведения так же необходимы прежде всего и для самого населения, чтобы создать эффективную систему мобилизации сбережений, преобразующих их в разряд долгосрочных инвестиций.

По результатам опроса проводимого в 2017 году, большинство граждан не имели накоплений до начала периода снижения реальных доходов и не делали их сегодня. Каждый третий подметил, что его близкие стали сберегать намного меньше или вовсе прекратили откладывать денежные средства. Приблизительно 12% опрошенных россиян стали расходовать существующие сбережения. И всего лишь 11% в настоящий момент сберегают больше денежных средств, чем ранее.

Молодые люди в возрасте от 25 до 35 лет в большинстве случаев заявляли об отсутствии денежных средств (приблизительно 59%). Граждане, возраст которых составил 46-55 лет расходовали накопления намного больше, обращая внимание на то, что доля их представлена предпенсионными возрастами. Однако данный факт является тревожным, так как расходование существующих накоплений в предверии выхода на пенсию не даст возможности поддержать оптимальный уровень благополучия в дальнейшем, после завершения рабочей деятельности.

Следует отметить, что 15% людей с высшим и неоконченным высшим образованием на протяжении двух минувших лет стали сберегать или накапливать больше денежных средств, чем прежде, в отличие от людей без образования, доля которых составила 10%. Данный факт отображает установленные нормы для формирования буфера средств, в случае непредвиденных расходов у разных слоев населения. Связано это, прежде всего с тем, что дифференциация доходов групп имеет различный уровень образования.

Безусловно, сберегательное поведение высокодоходных групп населения имеет существенное отличие от граждан, имеющих низкие денежные доходы. Однако в 2015 году, после снижения реальных доходов приблизительно 30% населения имеющих высокие доходы начали сберегать меньше денежных средств или отказались накапливать сбережения. Прежде всего, это связано с попыткой сохранения первичного уровня потребления в случае наступления неблагоприятной экономической ситуации.

В данном опросе так же рассматривали поведение людей в случае утраты всех источников дохода – сумеют ли их семьи сохранить обычный уровень жизни за счет накоплений. На Рисунке 1 представлены данные, которые показывают, что большинство граждан не имеют финансовую подушку безопасно-

сти. 23% людей полагают, что сумеют продержаться не более одного месяца, 30% сумеют продержаться одну-две недели и 16% ни одного дня.

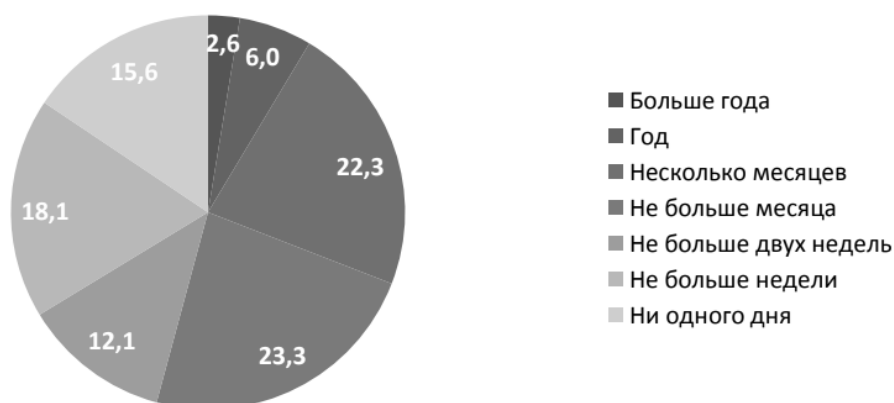


Рис.1. Как долго сумеет прожить население, не меняя свой образ жизни, за счет накоплений в случае утраты всех источников дохода, % от числа опрошенных [3, с. 36]

Примерно треть населения страны считают, что в случае утраты всех источников дохода сумеют поддержать свой образ жизни в течение пары месяцев. Из этого следует, что большая часть населения не располагает достаточным объемом накоплений, который позволил бы спокойно найти новые заработки. Это свидетельствует, о том, что при поиске наилучшей занятости для населения является крайне рискованной, а утрата рабочего места - суровым испытанием. Ведь гражданин, который лишился работы, не станет искать наилучший вариант трудоустройства, а начнет решать проблему, связанную с покрытием нынешних расходов.

В ходе опроса 74% людей ответило, на протяжении двух минувших лет, что не предпринимало никаких действий по защите своих накоплений. Только лишь 10% людей пытались сохранить свои сбережения, посредством закрытия банковских вкладов. Иначе поступили 8% граждан, они ответили, что для них было бы предпочтительнее наоборот открыть банковский вклад. 6% респондентов пояснили, что для них популярной мерой по сохранению своих сбережений является покупка иностранной валюты. И 5% приобрели бы недвижимость, для сохранения своих сбережений.

Более эффективным вариантом оказались переводы рублевых накоплений: 77% респондентов ответили, что этот вариант принес бы желаемый результат. Проигрышным вариантом оказались покупки дорогостоящих товаров за счет накоплений с целью дальнейшей перепродажи: 41% граждан пояснили, что в данном случае им пришлось приложить не мало усилий, другие считают, что не добились желаемых результатов.

В общих чертах, если исследовать совокупность сбережений и задолженностей, существующих у россиян, то можно подметить, что каждый третий гражданин в нынешней ситуации предпочитает пассивную стратегию сберегательного поведения - его семья не имеет не кредитов, не сбережений. Примерно 38% располагают только сбережениями, 13% россиян только кредитами и долговыми обязательствами и 16% российских домохозяйств имеют одновременно и кредиты и сбережения.

В ходе проведенного анализа, можно сделать вывод о том, что в современных экономических условиях в Российской Федерации прослеживается тенденция снижения имеющихся сбережений у населения, а так же снижение объемов текущих сбережений и переход к расходованию средств, отложенных в предыдущих периодах.

Таким образом, Российская Федерация в настоящее время остро нуждается в инвестициях. Сбережения домашних хозяйств являются основным источником успешного экономического развития страны. Следовательно необходимо понимать механизмы принятия решений касающихся осуществлению сбережений домашними хозяйствами и оказывающими на них факторы. На сегодняшний день сберегательное поведение домашних хозяйств России недостаточно изучено, и одна из причин такого утверждения заключается в недостатке соответствующей статистической информации.

Библиографический список

1. Галимова А.Ш. Сберегательное поведение населения как важный фактор экономического развития России [Текст] // Интернет-журнал Науковедение. 2014. № 6(25). С.1-12.
2. Григорьева Ю.В. Факторы сберегательного поведения российских домашних хозяйств // Вестник ОГУ. 2015. №8. С.14-19.
3. Овчарова Л.Н. Население России в 2017 году: доходы, расходы и социальное самочувствие. Мониторинг НИУ ВШЭ. Итоги года / под ред. Л. Н. Овчаровой. - М.: НИУ ВШЭ, 2017. С.56.

М.А. Пиньков, А.В. Богочанов

*Научный руководитель: Ан Ю.Н., доцент факультета очного обучения
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

ПОДХОДЫ К СУЩНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ ОРГАНИЗАЦИИ

В настоящее время в экономической литературе не существует единого мнения к определению сущности понятия «управление персоналом» и встречаются различные подходы ученых, которые представлены в Таблице 1.

Представленные в таблице 1 некоторые трактовки понятия «управление персоналом» свидетельствуют о многообразии существующих теоретических взглядов на сущность управления персоналом.

Управление персоналом как процесс воздействия на человеческие ресурсы находится в непрерывной динамике в части организационно-экономических отношений между управленческим звеном и управляемым персоналом.

Возрастающий эффект эволюционной модели управления персоналом возможен при соблюдении следующих условий:

- развитость системы адаптации к внешнему и внутреннему рынку труда, что предполагает грамотную и оперативную реализацию таких механизмов системы управления персоналом, как индивидуальное планирование карьеры, развитие персонала, стимулирование его профессионального, ротацию кадров и т.д.;
- функционирование гибких систем организации работы, предполагающее внедрение практики создания кружков качества, творческих рабочих групп и т.д.;
- построение системы оплаты труда на основе всестороннего учета персонального вклада и/или уровня профессиональной компетентности сотрудников;
- высокая степень участия отдельных сотрудников и рабочих групп в процессе разработки и принятия управленческих решений в отношении вопросов повседневной деятельности;
- реализация практики делегирования полномочий подчиненным;
- построение и функционирование разветвленной системы организационной коммуникации, направленной на обеспечение двухсторонних (многосторонних) вертикальных и горизонтальных связей внутри предприятия.

Таблица 1

Научные подходы к сущности понятия «управление персоналом»

Автор	Определение понятия «управление персоналом»
П.Ф. Друкер	Деятельность, превращающая неорганизованную толпу в эффективную, целенаправленную и производительную группу [2, с. 18].
Дж. М. Иванцевич и А.А. Лобанов	Вид деятельности, осуществляемый на предприятии, способствующий наиболее эффективному использованию персонала для достижения целей организации и работников [3, с. 22]
С.В. Шекшня	Это обеспечение предприятия необходимым количеством сотрудников для выполнения требуемых производственных функций [5, с. 62].
Е. В. Маслов	Системное, планомерно организованное воздействие по созданию условий для эффективного использования профессиональных качеств работников, при помощи взаимосвязанных организационных, экономических и социальных методов, с целью обеспечения эффективного функционирования организации и всестороннего развития ее персонала [4].
Р. Дафт	Деятельность по привлечению, подготовке и поддержанию эффективности рабочей силы [1, с.28]

В современной модели управления персоналом выделяют два подхода:

1. Рационалистический подход, который характеризуется высокой адаптационной способностью предприятия к конкурентной среде, что достигается посредством гибких форм контрактации персонала, интенсификацией труда высококвалифицированных работников и участием персонала в распределении прибыли.
2. Неоплюралистический (гуманистический) подход, согласно которого работники сами принимают на себя ответственность за формирование конкурент-

ных преимуществ предприятия, а их вовлеченность в деятельность компании достигается посредством таких факторов, как эффективная система коммуникаций, высокий уровень мотивации и гибкое руководство.

Рационалистический подход в управлении персоналом исходит из того, что если предприятие инвестирует средства персонал (совершенствует технологию отбора работников, систему мотивации и стимулирования труда, реализует программы развития персонала и т.д.), то оно вправе требовать от своих сотрудников ответственного отношения к работе и приверженности компании. Следовательно, при таком подходе активная кадровая политика нацелена на удовлетворение потребностей предприятия в лояльной, устойчиво функционирующей и удовлетворенной своим положением рабочей силой. Указанная кадровая политика построена не на подчинении сотрудников воле руководства компании, а на взаимном учете интересов двух сторон и взаимной ответственности и является основой для реализации успешной, конкурентоспособной стратегии развития.

Неоплюралистический подход, по сути, компромиссом между классическими и эволюционной моделями управления персоналом, в результате которого происходит трансформация работников в собственников предприятия, что приводит к переходу отношений «работодатель - наемный работник» на качественно новый уровень. Высокая степень участия персонала в деятельности компании создает атмосферу сотрудничества, признание важности различных интересов сотрудников компании и определяет дальнейшие перспективы для вовлечения их в процесс совместного принятия управленческих решений.

Экономической литературе отсутствует единый подход к определению сущности понятия «управление персоналом», а наличие различных трактовок свидетельствует о многообразии существующих научных подходов к управлению человеческими ресурсами. Современный этап развития управления персоналом характеризуется чертами и признаками, соответствующими эволюционной модели, согласно которой менеджер по персоналу играет в компании главную роль в процессе разработки и реализации долгосрочной стратегии в сфере управления человеческими ресурсами и обеспечивает организационную и профессиональную когерентность элементов и составляющих кадрового потенциала предприятия. Для данной модели характерно:

- более активная кадровая политика;
- интеграция кадровой работы всех менеджеров организации в систему кадрового менеджмента;
- переориентация системы кадрового менеджмента с преобладавших в классических моделях коллективистских ценностей на индивидуалистические;
- нацеленность на повышение эффективности вложения финансовых ресурсов в развитие персонала;
- создание сильной и адаптивной корпоративной культуры, стимулирующей атмосферу взаимной ответственности наемного работника и работодателя.

Библиографический список

1. Дафт Р. Л. Менеджмент. 6-е изд. СПб., ПИТЕР, 2015. С. 864.
2. Друкер П. Ф., Макьярелло Д. А. Менеджмент.: Пер. с англ. М.: ООО «И.Д. Вильямс», 2012. 704 с.
3. Иванцевич Дж., Лобанов А.А. Человеческие ресурсы управления. М.: Финансы и статистика, 2013. С. 301.
4. Маслов Е.В. Управление персоналом: технология и идеология // Организационная психология. 2015. №1. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/upravlenie-personalom-tehnologiya-i-ideologiya>.
5. Шекшня С. В. Управление персоналом современной организации. М.: ИНФРА-М, 2013. С. 295.

Н.А. Рыбаконенко, В.М. Абельдинов

*Научный руководитель: Б. Г. Хаиров, канд. экон. наук, доцент
Финансовый университет при Правительстве
Российской Федерации (г. Омск, РФ)*

АНАЛИЗ СОВРЕМЕННОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОСТОЯНИЯ РЫБНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ РОССИИ

Рыбная отрасль располагает всеми факторами для устойчивого и постепенного развития, основными из которых являются сырьевая база, наличие производственного и интеллектуального потенциала. Имеются и не менее важные социальные предпосылки, такие как развитие местности и самой ниши стратегическим путем. Рыбная промышленность в России является комплексным по своей структуре и неоднородным по видам деятельности сектором экономики, который, к сожалению, имеет определенные проблемы, тормозящие его эффективное развитие.

В 2017 году произошло торможение роста выручки отрасли рыбной промышленности. Ее оборот вырос всего на 6,6% и составил 310,1 млрд. рублей, в то время как в 2016 году такой же рост составил 7,8%, а в 2015 году –58%. [1]

Замедлился прирост отраслевой прибыли: отраслевой сальдированный результат в 2017 году — 83,4 млрд. рублей (прирост – 0,5%), в то время как сальдированный результат в 2016 году составил 83 млрд. (прирост – 32,4%). В 2015 году еще более резко увеличился прирост отраслевой прибыли — с 11,1 млрд. рублей в 2014 году до 62,7 млрд. рублей. [1]

Фискальные платежи предприятий рыбопромышленного комплекса в 2017 году выросли на 8% и составили 42 280 млн. рублей (в 2016 году этот показатель – 39 154,7 млн. рублей). Несмотря на предусмотренную обязательствами России при вступлении в ВТО полную отмену с 2017 года вывозных таможенных пошлин [6], рост фискальной отдачи предприятий рыбной промышленности произошел. В 2016 году объем уплаченных вывозных таможенных пошлин составил 5 600 млн. рублей, а в 2017 году вывозные таможенные пошлины не начислялись и не взимались.

Тем не менее, налоговые отчисления рыбопромышленных предприятий не только не сократился, но даже увеличился за счет двух видов платежей – налога на доходы физических лиц (НДФЛ) и платежей в социальные фонды (Пенсионный фонд, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования и Федеральный фонд социального страхования). На период с 2016 года на 2017 год наблюдался прирост платежей по НДФЛ на 10% и по обязательным социальным платежам на 57,5%.

В 2017 году возросли и другие фискальные отчисления: поступления по налогу на прибыль и поступления по сбору за пользование объектами водных биологических ресурсов возросли на 7%, а поступления по единому сельскохозяйственному налогу (ЕСХН) на 9,7%.

В целом же фискальные платежи предприятий рыбной отрасли в 2017 году выросли на 25,7%. А в период с 2015-го по 2017 годы они увеличились в 2,5 раза – с 11 257 млн. рублей до 27 389 млн. рублей.

В 2013 – 2016 годах долгосрочные финансовые вложения предприятий рыбной отрасли выросли с 5,1 млрд. рублей до 36,8 млрд. рублей. Однако в 2017 году долгосрочные финансовые вложения сократились с 36,8 млрд. рублей до 19,1 млрд. рублей, так как предприятия за счет перераспределения этих средств начали финансировать инвестиции. Произошел рост инвестиций на 61% по сравнению с прошлым годом, несмотря на снижение прибыльности отрасли. [5]

За счет укрепления курса рубля и снижения покупательской способности населения упала прибыльность отрасли рыбной промышленности, произошло торможение отраслевой выручки и оборота отрасли.

Как и любая отрасль, рыбная промышленность имеет свои сильные (квалифицированные специалисты и т.д.) и слабые (рост дефицита кадров, высокий уровень износа основных средств и т.д.) стороны. На развитие и рост эффективности сектора рыбной промышленности влияет большое количество факторов как политических (неблагоприятная внешнеполитическая обстановка, возможный выход России из ВТО и т.д.), так и социально-экономических (повышение пенсионного возраста, низкие темпы роста экономики и т.д.).

Проанализировав возможности и препятствия, преимущества и недостатки рыбной промышленности, можно сделать вывод, что российской экономике необходима модернизация рыбной отрасли, проведение которой сможет обеспечить рост экономики России.

Отрасль рыбной промышленности располагает всеми факторами для устойчивого и постепенного развития, основными из которых являются сырьевая база, наличие производственного и интеллектуального потенциала. Имеются и не менее важные социальные предпосылки, такие как развитие местности и самой ниши стратегическим путем.

Работа по дальнейшему развитию рыбохозяйственного комплекса требует совершенствования форм и методов, способных в дальнейшем повысить эффективность использования водных биологических ресурсов.

Но, несмотря на общую позитивную динамику развития рыбохозяйственного комплекса, существует ряд проблем, препятствующих дальнейшему раз-

витию отрасли и реализации поставленных перед ней стратегических целей: отсутствие логистических схем продвижения рыбной продукции на внутренний рынок; истощение запасов водных биологических ресурсов; технологическая отсталость и высокий износ промыслового флота и тд.

Таким образом, с одной стороны, очевидно, что рыбная промышленность в России динамично развивается, но с другой стороны, к сожалению, можно выделить ряд проблем, которые являются тормозящим фактором для разностороннего развития отрасли. На этом фоне оценка современного состояния рыбной промышленности является актуальной задачей.

Библиографический список

1.ВАРПЭ. Статистика 2017.URL<http://varpe.org/analytics/> (дата обращения: 18.03.2018).

2. Казакова В. В. Применение инструментария анализа внешней среды компании на примере ООО «Балтийские Морепродукты» // Вопросы экономики и управления. 2016. №5.1. С. 36-40. URL <https://moluch.ru/th/5/archive/44/1566/> (дата обращения: 18.03.2018).

3. Макс Фишман. Итоги рыбного 2017 года.URLhttps://www.dp.ru/a/2018/01/30/Itoги_ribnogo_2017_goda (дата обращения: 18.03.2018).

4. Постановление Правительства РФ от 15.08.2016 N 797 "О внесении изменений в ставки вывозных таможенных пошлин на товары, вывозимые из Российской Федерации за пределы государств - участников соглашений о Таможенном союзе".

5. ЭКСПЕРТ Северо-Запад. Санкт-Петербург. Обзор состояния рынка рыбы и рыбопродуктов в СЗФО, 2017 г.URL<http://grifon-expert.ru/obzory/93-rynok-ryby-i-ryboproductov-v-2017-godu.html> (дата обращения: 18.03.2018).

Е.А. Судоргина

*Научный руководитель: А.А. Ежгурова, старший преподаватель
Финансовый университет при Правительстве РФ (г. Омск, РФ)*

ПРОБЛЕМА ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ В РОССИИ В РАЗРЕЗЕ ЭКОНОМИКИ

В современной России важнейшей проблемой является сохранение здоровой экологической ситуации. Такая проблема является важнейшей, так как развитие и модернизация экономики происходит непрерывно и далеко не всегда соблюдаются условия её экологически-чистого функционирования. Современный «зеленый» технологический уровень в России является базовым, характеризуется не как высокий, по сравнению с другими странами мира. Сырьевой сектор России доминирует над обрабатывающим, это и является основной причиной недостаточного применения «зеленых» технологий. Сейчас «зеленый» сектор эко-

номики в российской практике только начинает свое развитие. С 2008 г. в своде законов РФ появились первые законодательные акты, регулирующие инструменты развития «зеленой» экономики, такие, как альтернативная энергетика. В 2016 году В. В. Путин подписал закон о создании "зеленого щита" вокруг крупных городов, то есть высадку огромной зеленой стены деревьев.[2].

Так как будущее нашей страны зависит от молодых людей и их отношения к окружающей среде и к «зеленому бизнесу», то я провела опрос среди студентов 3-4 курсов Финансового университета при Правительстве РФ. Опрос содержал в себе 4 вопроса.

Первый вопрос, в котором более половины (70%) отметили, что не знакомы с явлением «Greenesopomту», является вводным и содержит в себе информацию об уровне экономической и политической грамотности студентов. Такой ответ, скорее всего, возник из-за незнания русского перевода данного словосочетания.

На второй вопрос: согласны ли вы с необходимостью внедрения «зеленой экономики» в России, подавляющее большинство (80%) ответило положительно.

Далее мнение о необходимости внедрения «зеленой экономики» в России, отмеченное в вопросе 2. Что позволяет сделать вывод о том, что более половины опрошенных студентов (80%) согласны с внедрением этой системы.

Степень необходимости внедрения оценивалась в баллах, в вопросе 4, и я получила такие результаты: более половины (80%) поставили высокий балл необходимости, от 3 до 5, и 20% согласились с несущественной необходимостью внедрения системы.

Данные мнения студентов основывались на следующих причинах, которые содержал в себе вопрос 5 – рисунок 2.

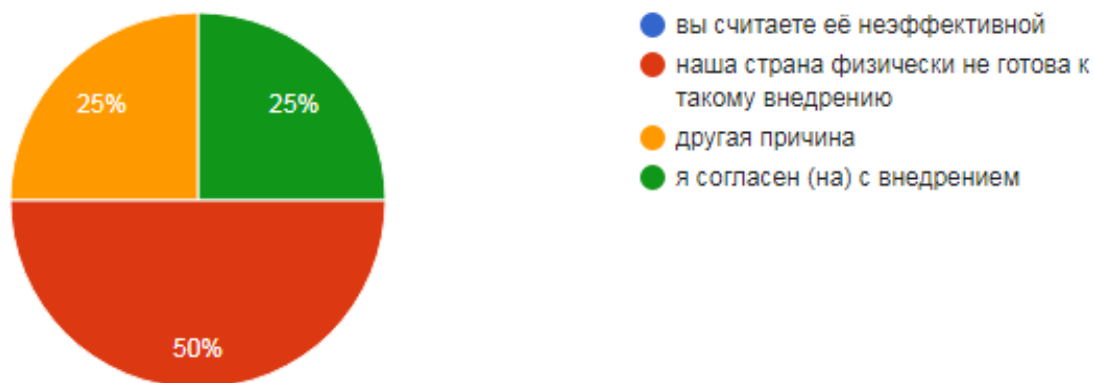


Рис. 2. Причины сложившегося мнения студентов

Итак, основываясь на анализе проведенного исследовательского опроса, можно сделать следующий вывод: в целом, студенты согласны с внедрением «зеленого бизнеса» в России. Более того, они считают это внедрение необходимостью, но есть и малая часть тех, кто с ней не согласен. Такая ситуация, вероятнее всего, сложилась по причине низкой грамотности студентов в анализируемой сфере.

Что ж, для того, чтобы проводить политику по становлению «зеленой экономики» в России, необходимо придерживаться следующим направлениям:

- переход к «зеленой» архитектуре и «зеленому» градостроительству (использование экологически чистых материалов, разработка индивидуальных планов строительства для каждого здания и сооружения, с учетом местности, географического положения и прочего);
 - озеленение различных городских поверхностей, например, стен и крыш зданий;
 - увеличение парковых зон;
 - переход к экологичному транспорту, такому, как велосипеды;
 - преобразование многоэтажных домов в «самостоятельные» дома, которые смогут обеспечивать своих жильцов водой, тепло-и электроэнергией с помощью установленного в доме оборудования, получающего энергию из альтернативных источников;
 - реформирование направлений высшего профессионального и средне-специального образования, с целью введения в экономические специальности инновационных «озеленяющих» методов экономики;
 - реформы должны коснуться детских садов и школ, так как граждане нашей страны должны с раннего возраста знать о проблемах государства и не допускать их усугубления;
 - проводя различные «зеленые» мероприятия, волонтеры на своем примере покажут и вовлекут граждан в совместное решение эко-экономических проблем;
 - максимальное ужесточение штрафов и других видов наказаний за использование природоёмкой структуры производства аналогично может оказать положительное влияние на «озеленение» производственных технологий и экономической системы в целом;
 - данным темам большое внимание должно быть уделено в СМИ, различных социальных рекламах.[1]

Некоторые представленные выше тенденции закреплены в государственной программе концепции инновационного развития РФ «Стратегия 2020».[3]

Таким образом, для устойчивого развития и улучшения жизни общества на территории страны и, в частности, за ее пределами российская экономическая политика должна кардинально изменить свое направление. Для окончательного перехода к «зеленой» модели экономики необходимы реформы не только в экономической сфере страны, но и, прежде всего, в социальной. Реформы в образовании помогут в воспитании нового поколения, которое будет отчетливо понимать всю серьезность экологических проблем.

Библиографический список

1. Сажнева С. В. «ЗЕЛЕНАЯ» ЭКОНОМИКА РОССИИ: ВОЗМОЖНОСТИ, ПРОБЛЕМЫ, РОСТ И РЕГУЛИРОВАНИЕ - 2017.
2. Новости ГТРК-Омск [электронный ресурс] <http://gtrk-omsk.ru/news/>. Дата использования - 15.02.2018.
3. Федеральная служба государственной статистики [электронный ресурс] <http://www.gks.ru/>. Дата использования - 15.02.2018.

АНАЛИЗ НЕДОИМКИ ПО НАЛОГОВЫМ ПЛАТЕЖАМ В КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ БЮДЖЕТ ОМСКОЙ ОБЛАСТИ

Эффективное функционирование и будущее развитие экономики региона в значительной степени зависит от ее состояния и способности самостоятельно финансировать свою деятельность. Центральное место в системе финансового обеспечения занимает уровень развития бюджетной системы региона. От бюджетных возможностей региона зависит полнота и эффективность использования природно-экономических и социально-исторических условий, что представляет собой важнейший фактор роста ВВП страны.

Налогоплательщик должен самостоятельно уплатить налог в срок, но вправе исполнить обязанность по уплате налога досрочно. В случае неуплаты или не полной уплаты налога в установленный срок, невнесенная сумма считается недоимкой, подлежащей взысканию в установленном законодательством порядке.

НК РФ закреплено понятие недоимки как суммы налога или сбора, не уплаченной в установленный законодательством о налогах и сборах срок. Недоимка может быть погашена налогоплательщиком в добровольном порядке. Однако кроме самого налога нужно будет также перечислить пени в бюджет с учетом количества дней просрочки платежа.

Если налогоплательщик не погасит самостоятельно свою задолженность в виде недоимки по налогу и пеней перед бюджетом, то налоговики будут взыскивать эти суммы уже в принудительном порядке. В случае невозможности взыскания недоимки по налогам и пеней с налогоплательщика налоговые органы могут списать эту задолженность как безнадежную.

По сведениям, передаваемым налоговой службой согласно приказу Министерства финансов РФ № 65н, ФНС РФ № ММ-3-1 295 от 30.06.2008г., можно составить следующую таблицу.

Недоимка консолидированного бюджета Омской области на 01.01.2017 года в общей сложности составила 2666292,51 тыс. руб. Так как из общей суммы недоимка по налоговым доходам составляет 99,93% или 2664662,58 тыс. руб., рассмотрим её более подробно.

Наибольший удельный вес в недоимке по налоговым доходам имеет недоимка по налогам на имущество (67,79%). За 2016 год она возросла на 42,1% в сравнении с 2015 годом, и составила 1806367 тыс. руб. Главным образом, увеличение данной суммы произошло за счет роста недоимки по транспортному налогу, его удельный вес занимает более 50%. Прирост составил 39,22%. Так же прирост на 67,26% наблюдается по налогу на имущество физических лиц, сумма недоимки составляет 223187,69 тыс.руб.

Недоимка по налоговым доходам региона [4]

	Недоимка 1.01.2015, тыс. руб.	Недоимка 1.01.2016, тыс. руб.	Темп приро- ста, %	Недоимка 1.01.2017, тыс. руб.	Темп приро- ста, %
налоговые доходы	1786189,88	1943369,02	8,8	2664662,58	37,1
налоги на прибыль, доходы	538940,35	505795,08	-6,2	640250,57	26,6
налоги на товары (рабо- ты, услуги), реализуемые на территории россий- ской федерации	839,5	2111,49	151,5	716,47	-66,1
налоги на имущество	1079340,06	1271410,13	17,8	1806367,12	42,1
налоги, сборы и регуляр- ные платежи за пользова- ние природными ресур- сами	461,68	728,6	57,8	1282,12	76,0
задолженность и перерас- четы по отмененным налогам, сборам и иным обязательным платежам	11900,42	10318,19	-13,3	8534,30	-17,3
налоги на совокупный доход	154707,88	153005,53	-1,1	207511,99	35,6

Нестабильную динамику за анализируемый период демонстрирует недоимка по налогам на прибыль и доходы. В 2015 году снижение составило около 6% в сравнении с 2014 годом. Затем, в 2016 году, она возросла на 26,6% и составила 640250,6 тыс. руб. в основном за счет повышения недоимки по налогу на доходы физических лиц (49,41%).

Такая нестабильная ситуация возникла и с недоимкой по налогу на товары (работы, услуги), реализуемые на территории РФ. По состоянию на 01.01.2016 года она составила 2111,49 тыс. руб., что на 151,5% выше, чем на отчетную дату предыдущего года. На 01.01.2017 г. эта сумма уменьшилась почти в 3 раза и составила 716,47 тыс. руб. Последние изменения положительно повлияли на общую сумму налоговых доходов.

Отрицательное воздействие налоговой задолженности на ход воспроизводственных процессов подчеркивает актуальность и обосновывает необходимость развития системы урегулирования налоговой задолженности. Важность решения проблемы состоит не только в мобилизации доходной части бюджетов, но и в необходимости выявления причин образования и социально-экономических последствий сохранения размеров и роста налоговой задолженности, так как налоговая задолженность в целом дестабилизирует налоговую систему государства, нарушая основные экономические принципы налогообложения.

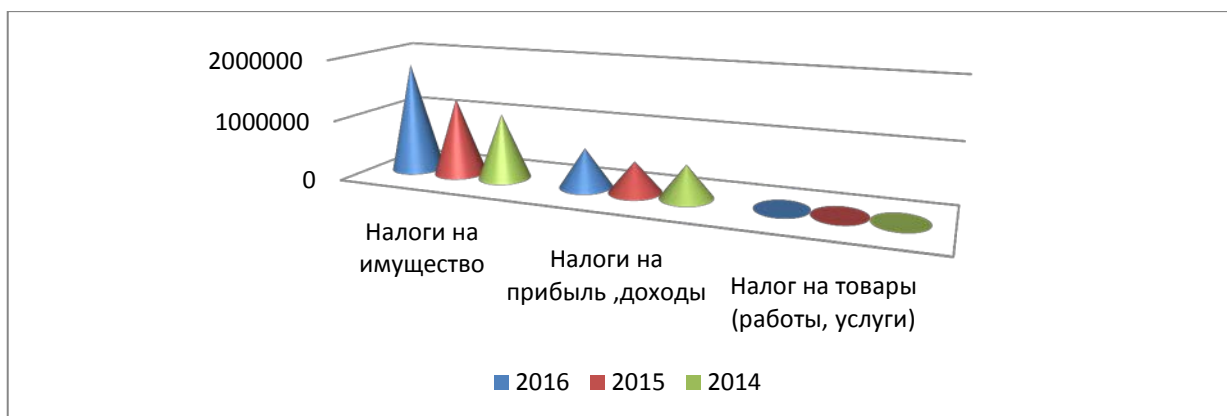


Рис. 1. Недоимка по основным налоговым доходам регионального бюджета [4]

Таким образом, во всех трех анализируемых периодах наибольший удельный вес в общей величине недоимки по налоговым доходам составляет недоимка по налогам на имущество (на начало 2015г. удельный вес этой недоимки в общей составил 60,4%, 2016г. – 65,42%, на начало 2017г. – 67,79%). Удельный вес остальных составляющих незначителен.

Следовательно, необходимо обратить особое внимание на недоимку по данному налогу, образовавшуюся в основном за счет транспортного налога.

Таким образом, многообразие причин формирования налоговой задолженности требует комплексного подхода к их устранению, в том числе изменений в налоговом законодательстве. При этом государство, используя различные механизмы, может и должно регулировать размер налоговой задолженности, во избежание отрицательных последствий для экономики страны.

Библиографический список

1. Родионов М.Г., Симонова Н.Ю., Иванова Е.В. Бюджет и бюджетная система Российской Федерации. Омск: НОУ ВПО «ЕврИЭМИ». 2011. 91 с.
2. Иванова Е. Проблемы формирования и исполнения расходных обязательств бюджетов РФ и пути их решения // Вестник Сибирского института бизнеса и информационных технологий. 2012. №2. С.3-6.
3. Иванова Е. Налоговое бремя и его влияние на экономическую деятельность хозяйствующих субъектов, способы его оптимизации // Актуальные вопросы развития экономики: сборник статей Международной научно-практической конференции. Омск. 2014. С. 52-54.
4. Официальный сайт Министерства финансов Омской области. Прирост недоимки по кодам доходов. URL: <http://omsk.ifinmon.ru/> (дата обращения 18.03.2018)

ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПРОЕКТЫ: СУЩНОСТЬ И ЦЕЛИ РЕАЛИЗАЦИИ

Под проектом (от *projectus* (лат.) – брошенный вперёд, выступающий, выдающийся) понимают замысел, идею, образ, оформленные в виде описания, обоснования, расчётов, чертежей, которые раскрывают сущность замысла и обосновывают возможность его практической реализации. Часто под проектом имеют в виду научно-технический документ, включающий описание сущности проекта, его обоснование, а также план реализации [1, с.81].

Особенностью инвестиционных проектов по сравнению со всеми проектами можно выделить необходимость значительных капиталовложений (термин «инвестиции» в переводе на русский язык означает «капиталовложения»). Нельзя забывать, что инвестирование – один из наиболее важных аспектов функционирования любой активно развивающейся организации.

Необходимость инвестиций обуславливают следующие три вида причин:

- 1) обновление имеющейся материально-технической базы;
- 2) увеличение объемов производства;
- 3) расширение видов деятельности, освоение новых рынков.

Инвестиционный проект представляет собой комплекс действий (работ, услуг, приобретений, управленческих решений и операций), который включает инвестирование и направлен на достижение конкретной цели предприятия.

В федеральном законе под инвестиционным проектом понимается совокупность документов, предназначенных для обоснования целесообразности, порядка и сроков осуществления капиталовложений, что не соответствует сформировавшимся на сегодняшний день теориям и практикам в области осуществления инвестиций и реализации инвестиционных проектов. На практике инвестиционный проект не сводится к набору документов, а понимается в более широком смысле — как последовательность действий, включающих обоснование объемов и порядка вложения средств, их соответствие реальным вложениям, введение в производство мощностей, текущую оценку целесообразности продолжения проекта и итоговую оценку эффективности проекта по его окончании.

Инвестиционный проект выступает и план, программа вложения капитала с целью будущего получения прибыли или иных результатов и выгод. Он характеризуется определенной этапностью, т.е. он предполагает несколько стадий (фаз), а совокупность документов, которые обосновывают его целесообразность и эффективность, является одним из элементов, хотя и ключевым, инвестиционного проекта [2, с. 99].

Кроме этого, инвестиционные проекты могут быть совершенно разными по форме и содержанию – от запуска нового производства до анализа целесообразности покупки недвижимости. Однако во всех случаях присутствует вре-

менной лаг (задержка) между временем начальных инвестиций и временем, когда они начнут окупаться и приносить прибыль.

Следует отметить, что ряд отечественных авторов и отдельные российские компании, предоставляющие услуги в сфере консалтинга, вводят в своих методиках термин «инвестиционное проектирование», под которым понимается разработка комплексной стратегии финансирования бизнес-подразделения или предприятия в целом. Его основой является детальный анализ рынка, прогноз производства и сбыта, а также структуры капитала.

Отличительной чертой инвестиционного проекта от существующего бизнеса является уникальность его следующих параметров: цель, жизненный цикл, риски и неопределенность, стоимость. Их оптимизация и грамотное понимание будет способствовать успешной реализации проекта.

Цель проекта определяет ожидаемый результат реализации проекта. Цели проекта должны быть конкретными, четко определенными, измеримыми, согласованными, достижимыми и соотнесены со сроками, в которые они должны быть достигнуты.

Корректная формулировка цели проекта на начальном этапе его реализации впоследствии влияет на длительность его жизненного цикла, а также на определение его стоимости с учетом влияния рисков и неопределенности.

Основным критерием продолжительности срока жизни проекта можно обозначить значительность поступаемых в ходе него денежных доходов с точки зрения инвестора. Так, при проведении банковской экспертизы при рассмотрении договора о предоставлении кредита, срок жизни проекта будет равен сроку погашения задолженности и будущее инвестиций для ссудодателя не важно.

Традиционно устанавливаемые сроки приблизительно отвечают сложившемуся в рассматриваемом секторе экономики периоду окупаемости долгосрочных вложений. В условиях повышенного риска инвестиционных вложений средняя продолжительность проектов, рассматриваемых к осуществлению, конечно, будет ниже, чем при стабильной экономической ситуации.

Необходимым условием позитивного развития предприятия сегодня являются быстро реализуемые эффективные инвестиции и в первую очередь – инвестиции в инновации. Перестройка экономики на инновационный вектор развития, ее модернизация достижимы при определенном уровне развития национальной инновационной системы. На данный момент отмечается слабая активность субъектов российского предпринимательства и отсутствие проработанного правового поля, что говорит об относительно слабом развитии инноваций.

Библиографический список

1. Воронцовский А.В. Инвестиции и финансирование / А.В. Воронцовский. М.: СПб: Санкт-Петербургский Университет, 2016. 528 с.
2. Точилин О.В. Инновационно-инвестиционное проектирование и оценка эффективности инвестиционных проектов в авиастроительном производстве / Точилин Олег Валерьевич. М.: Московский авиационный институт (МАИ), 2014. 522 с.

ОЦЕНКА СТОИМОСТИ СТРАНИЦ В СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЯХ

Социальная сеть — интерактивный многопользовательский веб-сайт, контент которого наполняется самими участниками сети.

Социальные сети представляют собой специфический Интернет-ресурс, с помощью которого пользователи могут с различными целями составлять собственные анкеты-самоописания, задействуя визуальную, звуковую, текстовую информацию; просматривать чужие анкеты и обмениваться сообщениями с другими пользователями[1, с. 7].

На таком ресурсе у каждого человека есть возможность разместить о себе какую-либо информацию (дата рождения, место обучения и работы, хобби и пр.), по которой данную учетную запись смогут отыскать другие участники. Социальные сети могут быть открыты для доступа любому интернет-пользователю, а могут представлять собой закрытую структуру, предоставляя доступ определенному кругу лиц. Несмотря на это различие, общей чертой для всех социальных сетей является наличие систем «групп» и «друзей». По данным разных аналитических сайтов, в тех или иных социальных сетях состоит каждый второй пользователь Интернета (52% из 57,8 млн. всех пользователей Рунета). Можно даже нарисовать типичный (среднестатистический) «портрет» участника таких ресурсов – это житель, примерно 18-25 лет, с высшим или неоконченным высшим образованием, имеющий достаточно прочное материальное положение. Конечно, в социальных сетях можно встретить и более взрослых, и более молодых людей, с разным уровнем достатка и различными потребностями.

Любая активная социальная сеть — это эффективный маркетинговый инструмент[2, с. 6]. Маркетинг в социальных сетях (SMM) — процесс привлечения внимания через социальные платформы. Это комплекс мероприятий по использованию социальных медиа в качестве каналов для продвижения компаний и решения других бизнес-задач.

В пятерку наиболее популярных в России соцсетей входят: сайт «ВКонтакте» (29,1 млн. пользователей среднемесячно), «Одноклассники» (25,2 млн. пользователей в месяц), Youtube (24,3 млн.), «Мой Мир» Mail.ru (22,8 млн.), Wikipedia (22 млн. пользователей). Далее по популярности следуют Livejournal (16,1 млн. человек), Facebook (15,4 млн. человек), Rutube (15 млн.), Liveinternet (11,2 млн.), Fotostrana (10,4 млн.), Я.ру (4,8 млн.) и Twitter (4,2 млн. пользователей).

Объем рынка рекламы в подобного рода проектах неуклонно растет, так как большое количество человек много времени проводит в социальных сетях[3, с. 45]. В наши дни необходимо оценивать стоимость страниц в социальных сетях по следующим причинам:

- 1) покупка готового аккаунта с большим количеством подписчиков

- 2) продажа своего аккаунта для заработка
- 3) расчет будущей прибыли от ведения аккаунта
- 4) возможность для заказчика оценить, насколько эффективна будет реклама.

Критериями оценки могут быть:

- охват аудитории;
- количество подписчиков;
- соответствие портрету ЦА;
- количество посетителей страницы (или группы);
- количество действий в сети (комментарии, «лайки»)
- информационный фон бренда;
- количество и качество трафика на внешний сайт;
- количество целевых действий совершенных пользователями (переход на страницу контакты, регистрация на сайте, онлайн звонок или консультация, подписка на рассылку);
- количество продаж.

Оценивать стоимость страниц можно как самостоятельно, при этом официальной методики не существует, так и с помощью различных платных приложений и сайтов. При самостоятельной оценке следует сформировать порядок проведения оценки, важные показатели и коэффициенты, которые кажутся необходимыми именно вам.

К таким показателям относятся

- коэффициент вовлеченности
- охват подписчиков
- процент реальной аудитории
- умение выявлять «мертвые аккаунты»
- количество ссылок на страниц
- подсчет ROI социальных сетей
- индикатор социального настроения

Если обращаться к разным сервисам за отдельную плату, стоит читать отзывы о их эффективности, так как непроверенных приложений и сайтов много в просторах социальных сетей. В качестве примера проверенных сайтов можно привести Лидсканер, YouScan, IQBuzz, Филби, Соцредактор, Социалитик. Они помогут подобрать хорошие рекламные площадки и получить достоверную информацию о том, что не всегда заметно при анализе аккаунта вручную.

Однако при всех плюсах не следует забывать, что каждый сервис оценивает аккаунт со своей позиции и для разных целей, при выборе таких сайтов необходимо проводить их тщательный анализ, а также уметь оценить эффективность их использования в каждом конкретном случае.

Библиографический список

1. Баша В. Интернет как среда обитания // Наука и религия. 2015. № 12. С. 7
2. Зорин К. В омуте Интернета // Мед. газета. 2016. № 9. С. 6.
3. Скопина И. Маркетинговые коммуникации в социальных web-ресурсах // Маркетинг. 2014. № 5. С. 43–50.

СТЕНДОВЫЕ ДОКЛАДЫ

А.В. Базетова, Е.А. Шарабарина

*Научный руководитель: Б.Г. Хаиров, канд. экон. наук, доцент
Финансовый университет при Правительстве РФ (г. Омск)*

ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ В РЫБНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Вопрос импортозамещения в нашей стране всегда был актуален, большое количество импортных товаров на российском рынке вызывал негодование отечественных производителей. В последнее же время этот вопрос стал еще более острым, импортозамещение стало необходимо, так как в связи с политической ситуацией в мире, многие страны сократили, а некоторые даже прекратили поставки своей продукции в нашу страну, а также ввели санкции против нашей страны.

6 августа 2014 года был подписан Указ «О применении отдельных специальных экономических мер в целях обеспечения безопасности Российской Федерации». Согласно указу, в течение одного года «запрещается либо ограничивается... осуществление внешнеэкономических операций, предусматривающих ввоз на территорию России отдельных видов сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия из стран, которые ввели экономические санкции против российских физических и (или) юридических лиц или присоединились к такому решению».

Российские производители приветствовали это решение, так как это позволит увеличить долю отечественной продукции на рынке. Что полностью соответствует положениям Доктрины продовольственной безопасности Российской Федерации, утвержденной Указом Президента Российской Федерации от 30.01.2010 № 120.

Однако не во всех областях все оказалось успешно. Значительное беспокойство порождает обстановка с поставками рыбы и морепродуктов в общероссийский рынок. Необходимо признать, что малоэффективность нашей индустрии определена низкой конкурентоспособностью продукции, компаний и всей рыбной сферы. Значительная часть ввоза в структуре потребления, с одной стороны, и имеющаяся в обществе долгосрочная тенденция к глобализации рынков – с иной, свидетельствуют о неминуемости обострения конкурентной борьбы и необходимости выхода российских производителей на уровень международных стандартов. На сегодняшний день в современном глобализирующемся обществе – развитие конкурентоспособности компаний рыбопромышленного и рыбоперерабатывающего сектора экономики выступает одной из ключевых задач ведущих «рыбных» зарубежных стран. В основе их работы лежат инновационные воздействия, базирующиеся на использовании современных технологий, новейших способов организации производства, активном маркетинге и реализации конкурентоспособных преимуществ на внутреннем и внешнем рынках. Принимая

решение о запрете импорта морских биоресурсов из-за границы, российское правительство, безусловно, руководствовалось потенциалами отечественного рыбного рынка, присутствием необходимого количества своего стратегического ресурса. Занимая 5-е место в мире по вылову, Российская федерация находится в 6-м месте по импорту рыбных продуктов. Подобное состояние дел невозможно признать удовлетворительным.

Сформировавшиеся уровни экспорта и импорта рыбопродукции с экономической точки зрения в определенной мере возможно объяснить немалыми расстояниями доставки рыбопродукции в Западную Сибирь, Урал и Центральную Россию, из-за чего многие разновидности продукции выгоднее не везти с Дальнего Востока, а заменить их импортом из рядом находящихся европейских стран. И всё же одними только запретительными мерами едва ли можно будет помочь формированию именно отечественного рыболовства. «Мы можем заместить красную рыбу Норвегии, то есть сёмгу и форель, нашим тихоокеанским лососем, атлантическую сельдь – тихоокеанской сельдью, а сайру японскую мы можем заместить собственной сайрой. Но здесь очень много вопросов, – рассуждает аналитик рыбного рынка Тимур Митупов. – В первую очередь надо решать вопрос со старыми рыбопромысловыми судами. Вторая проблема – это состояние инфраструктуры. Третья – 65% вылова нашей, отечественной рыбы – Дальний Восток, а железнодорожные тарифы на перевозку там 12 рублей с килограмма, а в период путины ещё больше – до 17 рублей».

Не смотря на все положение дел, имеются и успехи в рыболовном промысле. Объемы вылова в 2016 году увеличились на 1,8% по сравнению с уровнем 2015 г., сообщил журналистам заместитель министра сельского хозяйства - руководитель Федерального агентства по рыболовству Илья Шестаков на пресс-конференции 11 мая. Он напомнил, что в 2015 г. добыча водных биоресурсов выросла практически на 5% к уровню предыдущего года. «Это все говорит о том, что процессы и вопросы импортозамещения в рыбной отрасли активно идут, - отметил глава ведомства. - Хотя надо признать, что и до этого с точки зрения объемов потребления и объемов вылова рыбная отрасль показывала достаточно хорошие результаты».

Так отечественными рыбаками осваиваются не только лишь воды Мирового океана, но и прибрежные воды Российской Федерации, где АО «Преображенская база тралового флота» (ПБТФ) проводит свою деятельность с 85 года. В данном году фирма вошла в ТОП-4 успешных компаний Приморского края согласно версии XII Краевой Бизнес-Премии. В 2015 г. ПБТФ внедрила в эксплуатацию сразу 3 современных судна для ловли сайры, креветки и крабов. Согласно результатам года, преодолена целевая планка согласно вылову рыбы. Единый размер добычи составил 116 тыс. тонн минтая и сельди и более 1 тыс. тонн морепродуктов. При этом весь объем сельди и порядка 40% с общего объема выловленного минтая были поставлены на внутренний рынок. По мнению Сергея Сакина, председателя совета директоров ОАО «Преображенская база тралового флота», уход с прилавков недорогой импортной продукции направил российских потребителей по-новому посмотреть на отечественную дикую рыбу и по достоинству оценить её качество.

Следует отметить, что присутствие всех описанных выше успехах отечественных рыбоперерабатывающих компаний, вся сфера в целом далека от больших положительных итогов.

Согласно проекту по формированию рыбохозяйственного комплекса РФ вплоть до 2020 года, объемы вылова на текущий период выполнены только на 58% от ожидаемых показателей, а объемы аквакультуры – в целом на 24%. Этого недостаточно, чтобы можно было решительно сказать об импортозамещении в отрасли. В настоящее время в Росрыболовстве подготавливают новую стратегию формирования РХК уже вплоть до 2030 года. В числе ключевых вопросов для отрасли, разработчики стратегии видят в оптимизации промысла, усилении госконтроля за выловом рыбы и рациональным использованием флота, формировании марикультуры и возврат к промыслу в открытой части Мирового океана. Осуществление данных вопросов должно к 2030 г. повысить долю рыболовства в российском ВВП с нынешних 0,2% (192 миллиардов. руб.) в 3 раза.

Если развитие рыбного промысла будет действовать по данному проекту, то российский рынок сможет обойтись без импортных товаров. Но для этого необходима государственная поддержка рыбопромысловых компаний, причем не только Дальнего Востока, но и Крыма, так как потенциал рыбного хозяйства Республики Крым до конца не раскрыт.

Таким образом, импортозамещение в рыбной промышленности возможно, но для этого необходимы определенные условия. В данный момент процесс замещения идет очень медленно, так как раскрыт не весь потенциал рыбопромысловых компаний и не построена хорошая логистическая цепь. Недостаток финансирования этой сферы, как и всех отечественных производств замедляет процесс импортозамещения во всей стране.

Библиографический список

1. Васильев А.М. Реорганизация перевозок и экспорта рыбы - основные составляющие импортозамещения // Рыбное хозяйство. 2015. № 3. С. 14-18.
2. Импортозамещение в рыбной отрасли. Что сделано и что предстоит // FISHNET. 2016// https://www.fishnet.ru/news/novosti_otrasli/57613.html
3. Илья Шестаков: В отрасли активно идут процессы импортозамещения // Fishnews. 2016 // <http://fishnews.ru/news/28616>

Е.А. Барц

*Научный руководитель: Н.В. Пузина, канд. экон. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

ВЫЯВЛЕНИЕ ПРОБЛЕМЫ В ТЕОРИИ ПРИНЯТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ

В настоящее время невозможно представить организацию, функционирующую без управленческих решений. Не всегда экономическая ситуация в организации складывается благоприятно, могут возникать проблемы, требующие

решения и она даже может оказаться в состоянии кризиса в результате состояния экономики в стране, состояния отрасли к которой относится.

К внутренним причинам возникновения кризиса могут привести диспропорции между объемом производства и реализацией продукции, между доходами и объемом краткосрочных займов, ценой продукции и затратами на ее производство. Управленческая проблема представляет собой сложный вопрос, задачу, требующую своего уяснения, изучения, оценки и решения.

Управленческие проблемы классифицируются по следующим признакам:

- степень важности и срочности, как правило, самые важные проблемы являются и наиболее срочными;
- масштабы последствий, в случаях принятия или непринятия решений, и численность организаций и лиц, которых затрагивают данные проблемы;
- возможность решения проблемы с наименьшими затратами и в оптимальные сроки;
- степень риска, связанного с решением данной проблемы, и возможность возникновения новых проблем на этой основе;
- степень структуризации и формализации, возможность выражать проблему в количественных и качественных показателях и т. д.

Главная проблема в принятии решения – это поставленные цели, которые не были достигнуты, обычно происходит в условиях неопределенности. Можно строить правдоподобные догадки о будущем, но нельзя точно знать, к чему приведет выбор того или иного варианта. Сравнение достоинств и недостатков различных вариантов, их оценок по разным критериям – всегда сложная задача для лица, принимающего решения (ЛПР). О проблеме узнают, потому что не случается того, что должно было случиться. Например, мастер может установить, что производительность на его участке ниже нормы. Это реактивное управление, его необходимость очевидна. Но ограничиваться таким ведением проблем недопустимо.

Для определения данной проблемы необходимо: выявление симптомов, формулировку возможных причин или базовых проблем, лежащих в основе симптомов, выявление альтернативных действий, которые может предпринять лицо, принимающее решение, для разрешения проблем.

При осуществлении поставленных целей необходимо принимать только то решение, которое обеспечивает максимальную или приемлемую эффективность операции.

Чтобы избежать данной проблемы, необходимо избегать:

- Ошибочных решений. Такие решения принимаются вследствие недостаточной информации о проблемной ситуации, дезинформации, принятой за достоверную, неверной интерпретации показателей деятельности организации, т. е. основанные на мнении, не опирающиеся на реальное состояние фирмы и окружающей среды;
- Противоречивых решений. Решения, противоречащие принятым ранее, ставят исполнителей перед проблемой: что же на самом деле необходимо делать? Как правило, такие ситуации возникают, когда ранее принятые распоряжения и прочие акты, содержащие сведения и инструкции, противоречат

вновь утвержденным, не отменяются во вновь принятых. Подобная ситуация также возникает, когда нарушается принцип единоначалия и подчиненные получают две инструкции, содержащие противоречивые указания. Например, начальник смены дает команду «перерыв на обед», а начальник участка распоряжается работать без перерыва в целях форсирования выработки продукции. Обычно в таком случае работники отдадут предпочтение, распоряжению высшего уровня, игнорируя в то же время указания непосредственного начальника.

- Непроработанных решений. Это решения, актуальные для данной организации, о которых постоянно говорят, но никто их не принимает. Они относятся к самому опасному виду решений, поскольку даже ошибочное решение дает какой-либо результат. В некоторых случаях бездействие, уклонение от необходимости решать, игнорирование требуемых организации изменений и более того, попытки удержать искусственно необходимое для организации развитие приводят к стагнации и всегда сопровождаются потерей энтузиазма персонала, клиентов и тех, с кем взаимодействует организация на всех ее уровнях. Такая организация воспринимается как «умирающая».

При принятии организационных решений также следует учитывать психофизиологические, социальные и социально-психологические последствия.

Предшествующий анализ последствий позволяет всесторонне определить все социальные последствия принимаемого решения. При решении некоторых задач, в том числе организационных, необходимо также учитывать экологические последствия.

Оценка возможных последствий и перспектив развития ситуации позволяет принять более надёжное управленческое решение, т.е. такое, которое останется эффективным относительно продолжительное время, даже если ситуация изменится.

Библиографический список

1. Пужаев А.В. Управленческие решения. М.: КноРус, 2015. 192 с.
2. Тебекин А.В. Методы принятия управленческих решений. М.: Юрайт, 2014. 572 с.

Е.А. Барц

*Научный руководитель Т.В. Конорева, канд.экон. наук, доцент
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

ПРИМЕНЕНИЕ ОСНОВНЫХ ПРИНЦИПОВ В ХОДЕ БИЗНЕС-ПЛАНИРОВАНИЯ

Нами исследованы принципы процесса бизнес – планирования. Бизнес - планирование – это совокупность действий, связанных с ситуационным анализом окружающей среды, а также постановкой целей бизнеса, осуществлением планирования (разработка бизнес - плана), продвижением бизнес - плана на ры-

нок интеллектуальной собственности, реализацией бизнес - плана, контролем за его выполнением.

Для рассмотрения принципов бизнес-планирования важное значение имеет понимание основных стадий процесса бизнес-планирования:

1. Подготовительная стадия;
2. Стадия разработки бизнес-плана;
3. Стадия продвижения бизнес-плана на рынок интеллектуальной собственности;
4. Стадия реализации бизнес-плана.[1, с. 15]

Причем, именно подготовительная стадия имеет наиболее итерационный характер. Многоальтернативный подход может быть применен как при выборе предпринимательской идеи, так и при формулировке миссии, целей и, наконец, при рассмотрении вариантов. Решение о выборе применяется на каждом этапе данной стадии, а также на любом последующем этапе с возвратом на 2-3 шага назад.

Планирование будет действенным только в том случае, если оно будет отвечать определенным требованиям. Большинство авторов выделяют следующие требования, которым в полной мере должно соответствовать бизнес-планирование:

1) планирование должно отвечать на вопросы: что, когда и как может произойти;

2) реализацию выбранной альтернативы будущего развития необходимо осуществлять на основе решений, принимаемых сегодня;

3) планирование есть непрерывный процесс принятия решений, в ходе которого устанавливаются и уточняются по времени цели и задачи развития предприятия в связи с изменениями, происходящими вокруг него, и определяются ресурсы для их выполнения;

4) планирование следует осуществлять по принципу, согласно которому функционирование предприятия должно быть рентабельно и обеспечивать денежные поступления и прибыль в объеме, удовлетворяющем заинтересованные в результатах работы предприятия группы лиц (собственников, учредителей, коллективов акционеров, государство и т.п.);

5) в силу различий в характере проявления факторов производства и задач, вытекающих из отдельных направлений деятельности предприятия, планирование подразделяется на долгосрочное и краткосрочное. Так, вопросы, связанные с приобретением оборудования и характером его использования, кадровой политикой, определением ассортимента продукции и рынка сбыта требуют их рассмотрения на долговременный период. В то же время вопросы, касающиеся текущего обеспечения предприятия сырьем и материалами, платы за энергию, воду, необходимо рассматривать на краткосрочный период.[2, с. 154]

Реализация этих требований предполагает, что планирование в процессе своего осуществления должно следовать следующим принципам[3, с. 85]:

- гибкость, предусматривающая постоянную адаптацию к изменениям среды функционирования предприятия;

- непрерывность, предполагающая скользящий характер планирования, прежде всего в части систематического пересмотра планов, «сдвигая» период планирования;
- коммуникативность, под которой понимается координация и интеграция усилий;
- участие, предполагающее важность вовлечения в него всех возможных участников процесса функционирования предприятия;
- адекватность, т.е. отражение реальных проблем и самооценки в процессе планирования;
- комплексность как взаимосвязь и отражение в плане всех направлений финансово-хозяйственной деятельности предприятия;
- многовариантность, позволяющая выбрать наилучшую из альтернативных возможностей достижения поставленной цели. Соблюдение этого принципа требует разработки различных сценариев будущего развития предприятия исходя из вероятностных сценариев развития окружающей среды;
- итеративность, предусматривающая неоднократность увязки уже составленных разделов плана (итерации).

В ходе изучения дисциплины бизнес-планирования были также изучены нормативные требования бизнес-планирования.

Существует ряд основных требований, которые необходимо учитывать при подготовке бизнес-плана:

- бизнес-план – это первое, что узнает о фирме потенциальный инвестор, поэтому необходимо, чтобы оформление бизнес-плана соответствовало имиджу преуспевающей фирмы: оно должно быть привлекательным, но неброским;
- степень детализации должна соответствовать целям плана, но не включать ничего лишнего. Оптимальным является объем бизнес-плана 40 страниц;
- в бизнес-план не должна включаться второстепенная и справочная информация. Ее лучше вынести в приложения. Как правило, инвесторы запрашивают дополнительную информацию, и наличие приложений увеличивает гибкость проекта;
- стиль изложения: простота изложения и отсутствие языкового и терминологического барьеров, т.е. доступность в изучении и понимании;
- оценка трудностей, стоящих на пути реализации намеченного в бизнес-плане, должна быть объективной;
- предположения и прогнозы должны быть обоснованы и подкреплены ссылками на источники информации, например, проведенные исследования рынка (опросы), статистические данные по отрасли, экономические и демографические исследования, а также заключения лиц, которые будут вести бизнес с данной компанией;
- точность финансовых расчетов;
- бизнес-план должен быть подготовлен с учетом требований и стандартов организаций и лиц, которым предполагается представить этот документ;
- бизнес-план должен быть представлен в привлекательной, а не сверхсложной форме и размножен в достаточном для его рассмотрения количестве экземпляров.

В конце обязательно следует перечислить все риски, с которыми, возможно, придется столкнуться, а также пути их преодоления. Заканчивается документ приложениями, в которые вы можете вложить фото помещений, готовой продукции и другие материалы, которые смогут подтвердить достоверность ваших сведений и серьезность намерений.

Библиографический список

1. Абрамс, Р. Бизнес-план на 100%: Стратегия и тактика эффективного бизнеса. 2-е изд. / Р. Абрамс. М.: Альпина Паблишер, 2015. 486 с.
2. Дубровин, И.А. Бизнес-планирование на предприятии: Учебник. 2-е изд. / И.А. Дубровин. М.: Дашков и К, 2016. 432 с.
3. Орлова, П.И. Бизнес-планирование: Учебник. / П.И. Орлова. М.: Дашков и К, 2016. 288 с.

О.А. Блинова

*Научный руководитель: Н.В. Пузина, канд. экон. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

ПРОБЛЕМЫ ПРИНЯТИЯ КОЛЛЕКТИВНЫХ РЕШЕНИЙ

Процессы принятия решений, понимаемые как подбор одной из некоторых вероятных альтернатив, часто встречаются в жизнедеятельности человека. Значительную часть решений мы получаем не задумываясь, потому что существует произвольность действий, выработанных многолетней практикой. Однако имеются задачи выбора, решая которые, человек переживает мучительные раздумья. Как правило, эти задачи обладают исключительный неповторяющийся характер и объединены с рассмотрением целого ряда альтернатив. В подобных вопросах новым считается или объект подбора, или обстановка, в какой происходит выбор. Подобные задачи принятия решений называют трудностями уникального выбора.

В своей деятельности руководитель встречается с множеством разных вопросов оригинального выбора. Как же обычно находят решение подобные задачи? Из истории мы видим, что опытейших управляющих выделяет способность лучшим способом применять собственный опыт и интуицию. Однако следует выделить, что в ситуациях принятия уникальных решений постоянно существует нехватка информации, неосведомленность в решении появившегося вопроса, в отдельных вариантах неспособность разглядеть ситуацию с иной стороны. Поэтому в настоящее время все больше практикуют коллективное принятие управленческих решений, а также коллективное рассмотрение существующей задачи дает возможность определять новые решения установленной проблемы за краткие промежутки времени. С целью эффективного формирования компании главное гармоничное функционирование.

Чаще всего это временный коллектив, в состав которого включаются, как правило, и руководители и исполнители.

При принятии коллективных решений существует три главных составляющих, от которых зависит правильность и рациональность принятия решений:

1. Характер проблемы: группы решают разнообразные определённые и опасные, постоянные и динамические, элементарные и трудные проблемы.

2. Характеристика группы: коллективы, принимающие решения, отличаются согласно величине, компетентности, текстуре управления, согласно аргументам работы и т.д.

3. Деятельность коллектива может быть формальной и неформальной, в первом случае коллектив с помощью алгоритма принимают решения, во втором случае они могут свободно обсуждать проблему. В итоге формируется взаимодействие коллектива и из этого устанавливается лучший вариант альтернативы принятия решений.

Рассмотрим преимущества и недостатки коллективного принятия решения.

Преимущества:

1. Главное преимущество считается, что при принятии коллективных решений принимают участие люди из более низкого уровня управления, что позволяет глубже рассмотреть поставленную задачу или проблему.

2. Если решение принято группой, то его будет легче воплотить в реальность, так как решение было осмысленно и принято большинством.

3. Участники группы имеют разный жизненный и профессиональный опыт, разные взгляды. В группе большая вероятность появления нового, «свежего» решения, а также больше возможных вариантов решения. Следовательно, группа может оценить задачу, по которой необходимо принять решение, более адекватно.

4. Коллективное управление, осуществляемое на основе объединения экспертов разных структурных подразделений, дает возможность усиливать внутренние взаимосвязи в компании, усовершенствовать взаимообмен данными.

Недостатки:

1. Решение принимается группой, а не единолично, кто же несет ответственность за результат? При коллективных решениях никто не несет ответственность.

2. Давление группы. Некоторые участники группы могут ощущать давление в коллективе, и чтобы быть «как все» принимает сторону большинства. Это мешает услышать мнение всех участников и от этого влияет на качество принятых решений.

3. Расход времени. Чтобы собрать группу и вовлечь в суть проблемы нужно время. На обработку, анализ и обсуждение тоже нужно время. От этого теряются часы непродуктивной работы.

Экспериментальные изучения относительного взаимоотношения к риску при принятии решения по одной и той же проблеме отдельным лицом и группой выявили, что коллектив идет на риск намного более охотно, нежели отдельные личности. Это обуславливается рядом факторов: распределение ответственности за результат опасных действий между членами группы; желание

следовать в собственном выборе, за лидером; нежелание быть более осторожным, нежели прочие, и т. д. Групповое решение бывает лучше индивидуально, как правило в этом случае, если члены группы не обладают опытом принятия индивидуальных решений. С иной стороны, опыт групповых решений увеличивает качество решений, принимаемых индивидуально.

Таким образом, организуя совместный выбор метода действий, следует принимать во внимание возможность значительных отклонений принятых групповых решений от возможных оптимальных. Факторами подобных отклонений могут являться недостаток у единичных членов группы своего мнения, необъективный подбор информации, нецелесообразный оптимизм и т. п. С целью ликвидации данного в коллективе должна быть сформирована и поддерживаться деловая обстановка, атмосфера беспрепятственного обмена суждениями, несмотря на ранги и авторитеты. Только в данных обстоятельствах можно полагаться на то, коллективное решение будет принято наиболее верно.

В.А. Богачёва

*Научный руководитель: Н.В. Пузина, канд. экон. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

ПРОБЛЕМА ПРИНЯТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО РЕШЕНИЯ В УСЛОВИЯХ НЕОПРЕДЕЛЁННОСТИ И РИСКА

Управленческое решение – это творческое и волевое воздействие субъекта управления, основанное на знании объективных законов функционирования управляемой системой и анализе управленческой информации о её состоянии, направленное на достижение поставленных целей.

Процесс принятия решений для каждого человека индивидуален, очень сложен и мало кто может его избежать. Способность принимать решения быстро и правильно вырабатывается с опытом. Решение принимается в условиях определенности, когда руководитель может с точностью определить результат каждого альтернативного решения. Сравнительно мало организационных или персональных решений принимается в условиях определенности. Однако они все-таки имеют место. Кроме того, элементы сложных крупных решений можно рассматривать как определенные. Уровень определенности при принятии решений зависит от внешней среды. Он увеличивается при наличии твердой правовой базы, ограничивающей количество альтернатив и снижающей уровень риска.

При принятии управленческих решений всегда важно учитывать риск. Риск – это уровень определенности, с которой можно прогнозировать результат. В ходе оценки альтернатив и принятия решений менеджер должен прогнозировать возможные результаты в разных обстоятельствах или состояниях природы. По сути дела, решения принимаются в разных обстоятельствах по отношению к риску. Эти обстоятельства традиционно классифицируются как условия определенности, риска или неопределенности.

Решение принимается в условиях определенности, когда руководитель знает результат каждой из альтернатив. Принимая решение о запуске в производство определенного изделия, руководитель может точно оценить (по крайней мере, на ближайшую перспективу) уровень издержек производства, так как известны ставки арендной платы, стоимость сырья и материалов, топлива и электроэнергии, рабочей силы.

Сталкиваясь с неопределенностью, руководитель может использовать две основные возможности. Во-первых, попытаться получить дополнительную релевантную информацию и еще раз проанализировать проблему. Вторая возможность – действовать в точном соответствии с прошлым опытом, суждениями или интуицией и сделать предположение о вероятности событий. Это необходимо, когда не хватает времени на сбор дополнительной информации или затраты на нее чересчур высоки. Временные и информационные ограничения имеют важнейшее значение при принятии управленческих решений.

Решение принимается в условиях неопределенности, когда невозможно оценить вероятность потенциальных результатов. Это имеет место, когда требующие учета факторы настолько новы и сложны, что невозможно получить достаточно релевантной информации, могущей помочь объективно определить вероятность, либо имеющаяся ситуация не подчиняется известным закономерностям. Поэтому вероятность определенного последствия невозможно предсказать с достаточной степенью достоверности. Неопределенность характерна для некоторых решений, принимаемых в быстро меняющихся условиях. В итоге вероятность определённой альтернативы невозможно оценить с достаточной степенью достоверности.

Сталкиваясь с неопределённостью, управляющий может использовать две основные возможности:

- попытаться получить дополнительную информацию и ещё раз проанализировать проблему с целью уменьшить её новизну и сложность. В сочетании с опытом и интуицией это даст ему возможность оценить субъективную, предполагаемую вероятность возможных результатов;

- когда не хватает времени или средств на сбор дополнительной информации, при принятии решений приходится полагаться на прошлый опыт и интуицию.

В условиях риска и неопределенности велика роль субъективных и интуитивных факторов в процессе принятия решений. Обычно в принятии любого решения присутствуют в различной степени три момента: интуиция, суждение и рациональность.

Интуитивное решение принимается путем прямого его усмотрения без рациональных технологий и взвешивания последствий. Интуитивные решения принимаются в случаях высокого уровня неопределенности исходной проблемы, ее слабой структурированности, ограниченного времени для принятия решения, уникальности решения, при принятии индивидуальных, личных решений. Решения, основанные на суждении, опираются на опыт руководителя, по-

лученный в ходе практической деятельности. Этот подход наиболее адекватен в случае принятия решений в повторяющихся, типичных ситуациях.

Решения, основанные на суждении, во многом сходны с интуитивными, вероятно, потому, что на первый взгляд их логика слабо просматривается. Но все же в их основе лежат знания и осмысленность, в отличие от предыдущего случая, опыт прошлого. Используя их и опираясь на здравый смысл, с поправкой на сегодняшний день, выбирается тот вариант, который принес наибольший успех в аналогичной ситуации в прежнее время. Данный способ принятия решений не очень надежен, хотя подкупает своей быстротой и дешевизной.

Главное отличие рационального решения состоит в том, что оно не зависит от прошлого опыта и обосновывается с помощью объективного аналитического процесса. Рациональное решение основано на реализации аналитических технологий.

Существенно также различие детерминистических, неопределенных и решений с риском. Детерминистические решения предполагают однозначное, с вероятностью 100% наступление того или иного следствия при выборе альтернативы. Неопределенное решение предполагает, что следствия при выборе той или иной альтернативы наступают с вероятностью, притом вероятность наступления этих следствий неизвестна. Рискованные решения отличаются от неопределенных тем, что вероятность наступления следствий неизвестны.

Вероятность решений с риском определяется в промежутке от 0 до 1 и представляет собой степень возможности совершения данного события. Сумма вероятностей всех альтернатив должна быть равна единице.

Риск при принятии решений может быть различным. В экономике различают несколько типов риска: страховой, валютный, кредитный и т.д. В зависимости от типа риска, вероятность его можно определить математическими и статистическими методами.

Наиболее желательный способ определения вероятности - объективность. Вероятность объективна, когда ее можно определить математическими методами или путем статистического анализа накопленного опыта. Вероятность может быть объективно определена, если поступит достаточно релевантной информации для того, чтобы прогноз оказался статистически достоверным.

Во многих случаях организация не располагает достаточной информацией для объективной оценки вероятности. В таком случае часто руководители используют суждения о возможности совершения альтернатив с той или иной субъективной или предполагаемой вероятностью.

Анализ и принятие решений в условиях риска встречается на практике наиболее часто. Здесь пользуются вероятностным подходом, предполагающим прогнозирование возможных исходов и присвоение им вероятностей.

Таким образом, проблема принятия управленческого решения в условиях неопределенности и риска заключается в том, что достаточно сложно найти подходящий инструмент оценки ситуации и выбора вариантов решения.

КАЧЕСТВЕННЫЕ МЕТОДЫ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ, ИСПОЛЬЗУЕМЫЕ В ПРАКТИКЕ БИЗНЕС-ПЛАНИРОВАНИЯ

Нами исследованы методы прогнозирования, используемые в практике бизнес-планирования. На сегодняшний день в практике прогнозирования применяются качественные и количественные методы. Из-за подвижности среды, существенных глобальных изменений в рыночной среде в целом применимость количественных методов в бизнес-планировании существенно ограничена. Поэтому данное исследование мы посвятили изучению качественных методов, которые с успехом применяются как начинающими предпринимателями, так и действующими компаниями для поиска ниши рынка, решения проблем организации, для исследования рыночной конъюнктуры, в системе прогнозирования цен, новых продуктов и технологий, поведения покупателей на рынке и т.п.

При разработке бизнес-плана важнейшими направлениями являются прогнозирование развития рынка, его динамики, структуры, конъюнктуры, возможностей рынка воспроизводить предложение и спрос. С необходимостью прогнозирования связана как плановая, так и практическая работа в фирме.

Качественные методы базируются на исследовании имеющихся опыта, знаний и интуиции исследователя. Количественные методы прогнозирования базируются на численных математических процедурах. Результаты прогнозирования на основе количественных методов используются во всех сферах бизнес-планирования, включая общее стратегическое планирование, финансовое планирование, планирование производства и управления запасами, маркетинговое планирование и т.п.

Наибольшее распространение в качественных методах получили методы экспертных оценок. Сущность метода состоит в том, что прогнозные оценки определяются на основе заключений экспертов, которым поручается аргументированное обоснование своей точки зрения о состоянии и развитии того или иного рынка или проблемы.

Для прогнозирования рынка методы экспертных оценок могут быть использованы для решения следующих основных задач: разработка средне- и долгосрочных прогнозов спроса; краткосрочное прогнозирование спроса по широкому ассортименту продукции; оценка формирующегося спроса на новые товары; определение отношений потребителей к новым товарам и возможного спроса на них; оценка конкуренции на рынке; определение положения фирмы на рынке и т.д.

Достоинством экспертных методов является их относительная простота и применимость для прогнозирования практически любых ситуаций, в том числе в условиях неполной информации. Важной особенностью этих методов является возможность прогнозировать качественные характеристики рынка, например, изменение социально-политического положения на рынке или влияние

экологии на производство и потребление тех или иных товаров. К недостаткам экспертных методов относятся: субъективизм мнений экспертов, ограниченность их суждений. В ходе учебных занятий по бизнес-планированию нами применяется метод индивидуальных и коллективных экспертных оценок.

Метод «интервью» предполагает беседу организатора прогнозной деятельности с прогнозистом-экспертом, в которой ставятся вопросы о будущем развитии рынка, состоянии фирмы и ее среды.

Метод аналитических докладных записок означает самостоятельную работу эксперта над анализом деловой ситуации и возможных путей ее развития.

Метод составления сценариев получил высокую популярность в последние десятилетия.

Сценарий – это описание (картина) будущего, составленное с учетом правдоподобных предположений. Как правило, для прогноза ситуации характерно существование определенного количества вероятных вариантов развития. Поэтому прогноз обычно включает в себя несколько сценариев.

В большинстве случаев это три сценария: оптимистический, пессимистический и средний – наиболее вероятный, ожидаемый.

Сценарии разрабатываются для определения рамок будущего развития рынка. Поскольку определение количественных параметров будущего затруднено (трудно точно определить величину продаж фирмы через 5 лет), при составлении сценариев чаще всего используются качественные методы и интервальные прогнозы показателей. Вместе с тем сценарий предполагает комплексный подход для его разработки, помимо качественных могут использоваться количественные методы: экономико-математические, моделирование, анализ перекрестного влияния, корреляционный анализ и т.д.

Коллективные экспертные оценки включают: опрос экспертов (потребителей, торговых работников, руководителей и специалистов предприятия, компетентных в рассматриваемой области специалистов вне предприятия и др.); метод «комиссий»; метод «мозговых атак»; метод синектики; метод «Дельфи».

Метод «комиссий» может означать организацию «круглого стола» и других подобных мероприятий, в рамках которых происходит согласование мнений экспертов.

Для методов «мозговой атаки» или «мозгового штурма» характерны коллективная генерация идей и творческое решение проблем. Мозговая атака представляет собой свободный, неструктурированный процесс генерирования любых идей по избранной теме, которые спонтанно высказываются участниками встречи. В качестве экспертов, как правило, принимаются не только специалисты по данной проблеме, но и люди, которые являются специалистами в других областях знания. Дискуссия строится по заранее разработанному сценарию. Для успешного применения этого метода необходимо создать ряд условий: в обсуждении должно участвовать от 5 до 15 человек; продолжительность заседаний от 15 до 30 минут; равноправность всех участников заседания; критика в любом виде запрещается; количество важнее, чем качество. Тематика проблемы сообщается участникам заседания непосредственно перед его открытием.

На основе «мозгового штурма» У.Гордон в 1960 г. предложил метод синектики.Его главное отличие от «мозгового штурма» в том, что в качестве экспертов выступает стабильная по составу группа, которая от «штурма» к «штурму» накапливает определенный опыт. Кроме того, использование метода синектики допускает критические высказывания. Метод основан на принципе систематического отчуждения от исходной проблемы. Отчуждение достигается путем использования аналогий: фантастическая, личная, прямая, образная и т.д. Процесс синектического поиска идей включает следующие этапы: изучение проблемы;анализ проблемы и разъяснение ее экспертам;тестирование понимания проблемы;формулирование спонтанных решений;оценка руководителем понимания проблемы;образование аналогии;создание связи между аналогией и проблемой;переход к проблеме;разработка решения.

Специфика метода «Дельфи»заключается в том, что обобщение результатов исследования осуществляется путем индивидуального письменного опроса экспертов в несколько туров по специально разработанной процедуреисследования. Перед каждым туром экспертов знакомят с итогами предыдущего опроса, но не для того, чтобы оказать на него давление, а для того, чтобы дать дополнительную информацию о предмете опроса. Идеально опрос повторяется до совпадения мнений экспертов, реально - до получения наиболее узкого диапазона мнений.Надежность метода «Дельфи» считается высокой при прогнозировании как на срок от 1 до 3 лет, так и на более отдаленный период времени.

Библиографический список

1. Бабич Т.Н. Планирование на предприятии: учебное пособие / Т.Н. Бабич, Э.Н. Кузьбожев. М.: КНОРУС, 2015. 336 с.
2. Веснин В.Р. Менеджмент: учебник. М.: Проспект, 2016. 504 с.

Е.В. Брант

*Научный руководитель: Н. Ю. Симонова, канд. экон. наук, доцент
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г.Омск, РФ)*

ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК И ПУТИ РЕШЕНИЯ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Система государственных закупок призвана регулировать контрактные отношения между государственными, муниципальными заказчиками и поставщиками товаров, работ и услуг. Для государства понятны цели и задачи эффективной деятельности в сфере – повышение уровня конкуренции, обеспечение гласности госзаказа, упрощение процедур для заказчиков и участников при использовании электронных торгов и повышение итоговой результативности госзаказа.

Основные законы, регулирующие деятельность по государственному заказу - это: закон № 44-ФЗ о контрактной системе (последняя редакция закона 44-ФЗ); закон № 223-ФЗ о закупках отдельных видов юридических лиц; закон № 135-ФЗ о защите конкуренции; закон № 63-ФЗ об электронной подписи.

В настоящее время нормативно-правовая база, регулирующая отношения по осуществлению государственных и муниципальных закупок, подверглась многим изменениям и дополнениям. Отдельные проблемы, требующие глубокого теоретического изучения и научного обоснования, препятствуют эффективной реализации норм права в данной сфере.

Законодательство России по публичным закупкам находится в состоянии «постоянного реформирования». Специалисты объясняют отсутствие целостной системы совершенствования законодательства о закупках достаточно большим количеством принимаемых в рассматриваемой сфере законов и иных нормативных актов, а также постоянное их частичное «латание» [2, с. 142].

При анализе действующего законодательства и современной литературы можно выделить несколько групп проблемных вопросов в сфере государственных закупок.

Часть специалистов указывают на проблему соотношения норм Гражданского кодекса РФ и специальных законов, другие отмечают проблему с государственным финансированием, третьи - отсутствие четкого механизма регулирования данной сферы [7, с. 29].

Можно сделать вывод, что одной из основных проблем является то, что действующее законодательство полностью не сформулировало понятийный аппарат, что ведет к трудностям в реализации положений о государственных и муниципальных закупках.

Все недостаточно четко урегулированные вопросы в сфере госзакупок приводят к появлению проблем в их финансировании.

Например, в законе о контрактной системе [1] особое внимание уделяется эффективности осуществления государственных закупок, но в то же время в нем отсутствует нормативно закрепленное определение понятия эффективности закупок товаров, работ и услуг для государственных и муниципальных нужд [6, с. 4].

Справедливо отмечает К.В. Кичик, что термин «положение о закупке», употребляемый в Законе № 223-ФЗ, представляется недостаточно некорректным, поскольку заказчики, руководствуясь этим «положением», проводят неограниченное количество закупок вместо одной. На практике представляется уместным использование более подходящего для данного документа понятия – «положение о закупках» [3, с. 98].

Проблемные аспекты так же существуют и в процессе осуществления закупок - ч. 1.1 ст. 31 44-ФЗ [1] - предоставляет право заказчику устанавливать требование, согласно которому информация о поставщике должна отсутствовать в реестре недобросовестных поставщиков (подрядчиков, исполнителей).

Данный пункт предоставляет такую возможность только в отношении юридических лиц и не содержит сведений о физическом лице, индивидуальном предпринимателе, что позволяет поставщикам – недобросовестным индивидуальным предпринимателям участвовать в закупках. В связи с этим необходимо дополнить данный пункт сведениями о физическом лице – участнике закупок, в том числе и об индивидуальном предпринимателе [4, с. 29].

Государственные (муниципальные) закупки являются институтом бюджетного права, однако в Бюджетном кодексе РФ отсутствуют базовые понятия, определяющие достойное место государственным (муниципальным) закупкам.

С целью увеличения эффективности использования средств бюджета принимается большое количество нормативных актов, но эти вопросы остаются недостаточно освещенными.

Также отсутствует положение в понятии государственных нужд в ч. 1 ст. 3 Закона № 94-ФЗ о том, от чьего имени государственные заказчики удовлетворяют государственные нужды, это противоречит положениям ст. 125, 126 ГК РФ.

Полномочия контрактного управляющего, контрактной службы и комиссии по размещению заказов в Законе № 44-ФЗ не разграничены. К полномочиям контрактного управляющего отнесено обеспечение осуществления закупки, в том числе контрактов (п. 4 ч. 4 ст. 38 Закона № 44-ФЗ). Необходимо заметить, что указанное полномочие может быть отнесено и к функциям комиссии по осуществлению закупок.

Препятствием для привлечения должностных лиц к ответственности за нарушение положений законодательства РФ о контрактной системе может являться отсутствие в Законе № 44-ФЗ разграничения полномочий между контрактной службой, контрактным управляющим и комиссией по осуществлению закупок может [2, с. 67].

Отдельно стоит заострить внимание на то, что обязанность проведения заказчиком экспертизы во всех случаях (ч. 3 ст. 94 Закона № 44-ФЗ) полностью не учитывает особенностей закупок, осуществляемых заказчиком на постоянной основе в целях обеспечения текущей деятельности. Например, при поставках продуктов питания, осуществляемых еженедельно. Законом не решён вопрос о том, как именно проводить заказчику экспертизу в таких случаях.

В привлечении малого бизнеса к госзаказу так же существуют проблемы. Малый и социально ориентированный бизнес может быть привлечен к закупкам как напрямую, так и в качестве подрядчика более крупного заказчика. Во втором случае отсутствует контроль, поэтому сложно проследить, что малому бизнесу действительно были предоставлены приемлемые условия участия в исполнении заказа [2, с. 126]. Большинство заказчиков предпочитают увеличить суммы заказа, чтобы вытеснить малый бизнес из закупок и закрыть ему возможность сотрудничать с заказчиком напрямую.

Анализируя существующую систему нормативных правовых актов в сфере государственных закупок можно сделать вывод, что их большое количество и несогласованность, ведут к путанице и избыточному загромождению системы.

С 2018 года в основном возобновлено действие ранее приостановленных положений нормативных актов: об осуществлении Казначейством РФ контроля заказчиков, размещении планов закупок и планов-графиков закупок, а также о ведении реестра единственных поставщиков товара, производство которого создается или модернизируется и (или) осваивается на территории РФ.

Кроме того, изменения коснулись перечня банков, выдающих банковскую гарантию. Теперь такие банки должны соответствовать требованиям, установленным Правительством РФ. Также был утвержден новый типовой контракт.

Содержание новейших нормативно-правовых актов, опосредующих отношения по поставкам товаров для государственных нужд, способствует усилению ответственности поставщиков за нарушение условий договора, а также направлено на усиление контроля за целевым использованием средств государственного бюджета и бюджетов субъектов Российской Федерации.

Библиографический список

1. Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ (ред. от 28.12.2016) «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (с изм. и доп., вступ. в силу с 09.01.2017).

2. Архипов Ю.Г. Основы правового регулирования в сфере государственных и муниципальных закупок. Учебное пособие. М.: МАРТИТ, 2015. 156 с.

3. Кичик К.В. Законодательство России о публичных закупках (обзорная статья) // Публичные закупки: проблемы правоприменения. Материалы Третьей Всероссийской научно-практической конференции (9 июня 2015 г., МГУ им. М.В. Ломоносова). [Электронный ресурс], 2015. С. 44-56. Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 20.05.2017).

4. Косарев К. Что ждет систему госзакупок? [Электронный ресурс]: ЭЖ-Юрист, 2013. № 29. Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 20.05.2017).

5. Матевосян С.С. Эффективность закупок для государственных и муниципальных нужд. Правовое регулирование и порядок реализации. [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> (дата обращения: 20.05.2017).

6. Морозов А.А. Эволюция развития механизма правового регулирования договора поставки для государственных нужд в Российской Федерации // Ленинградский юридический журнал, 2016. № 3 (45). С. 99-107.

7. Шадрин Т. Контрактная система: последние изменения и разъяснения // Силовые министерства и ведомства: бухгалтерский учет и налогообложение, 2018. № 1.

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ОСНОВЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ПАРАЛЛЕЛЬНОГО ИМПОРТА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Параллельный импорт – понятие, которое в большей степени связано с принципом исчерпания прав на объекты интеллектуальной собственности. Принцип исчерпания прав представляет ограничения, которые накладываются на рыночную власть правообладателей [3, ст. 1226]. На практике выделяют три режима исчерпания прав: национальный, региональный и международный.

Национальный принцип исчерпания прав предполагает ограничение распространения товара после введения его в оборот на территории определенной страны [5, с. 36]. Региональный принцип представляет исчерпание прав в соответствующем регионе, включающем территории сразу нескольких государств. Так к примеру, на территории Таможенного союза действует региональный принцип исчерпания прав, который регулируется в соответствии с Соглашением от 9 декабря 2010 г. «О единых принципах регулирования в сфере охраны и защиты прав интеллектуальной собственности» [6, ст. 542].

Международный принцип предполагает исчерпание прав после первой реализации товара в любой точке мира. Следствием применения международного принципа становится возникновение такого понятия как «параллельный импорт». Законодательство России не предусматривает определение данному понятию, но в литературе наиболее распространённой трактовкой является следующая: под параллельным импортом понимается ввоз на территорию страны оригинальных товаров, маркированных товарным знаком правообладателя без специального разрешения правообладателя без применения им санкций [1, с. 17]. Перемещение товаров осуществляется не по официальным каналам распределения, а через сеть, которая не находится под контролем изготовителя и о которой он может и не знать.

В России с 2002 года в соответствии со статьей 1487 Гражданского Кодекса Российской Федерации применялся национальный принцип исчерпания права на товарные знаки. Этот принцип применялся до 1 января 2012 г., до вступления в силу Соглашения о единых принципах регулирования в сфере охраны и защиты прав интеллектуальной собственности, заключенным между правительствами России, Республики Беларусь и Республики Казахстан. Так согласно статье 13 данного соглашения в государствах, обозначенных выше введен региональный принцип исчерпания прав на товарные знаки.

В 2014 году в связи с созданием Евразийского экономического союза был закреплен региональный принцип исчерпания прав в рамках союза. Документально это отражается в разделе V Протокола об охране и защите прав на объекты интеллектуальной собственности (приложение № 26 к Договору о Евразийском экономическом союзе от 29.05.2014)[2, ст. 1544].

В то же время, с 2014 года делались неоднократные попытки изменить коренным образом изменить государственную политику в области исчерпания прав на товарный знак. Реализовать это предполагалось путем легализации параллельного импорта в России, то есть установления международного режима исчерпания прав. С подобной законодательной инициативой выступала Федеральная антимонопольная служба Российской Федерации, подготовившая законопроект о легализации параллельного импорта. В Проекте предполагалось внесение изменений в часть четвёртую Гражданского Кодекса РФ статьи 1487. Изменения касались исключения из статьи указаний на возможность импорта товаров, защищенных товарным знаком, только в том случае, если правообладатель даст специальное согласие на их импорт на территорию России. Данное изменение позволило бы правообладателям запрещать или ограничивать импорт в Россию товаров, введенных в оборот за пределами России, при условии, что в России будет локализовано производство взаимозаменяемых товаров. Законопроект так и не был принят, а решение о легализации параллельного импорта было отложено.

В апреле 2017 года коллегия Евразийской экономической комиссии одобрила право Евразийского межправительственного совета легализовать параллельный импорт отдельных товаров, но только в том случае, если все члены союза на это согласятся. Федеральная антимонопольная служба России доработала законопроект о легализации параллельного импорта, который планируется ввести в действие с 1 января 2020 г. До этого срока Правительство РФ сможет определять отдельные виды и группы товаров, в отношении которых параллельный импорт будет разрешен раньше указанной даты.

То есть, иностранные компании, локализовавшие производство в России смогут пользоваться переходным периодом при соблюдении определенных требований, однако с 1 января 2020 года международный принцип исчерпания прав будет един для всех участников рынка.

Таким образом, можно заключить, что Федеральная Антимонопольная служба предлагает достаточно мягкий сценарий перехода к международному принципу исчерпания прав на товарные знаки до 2020 года, однако в законопроекте не проработан вопрос о отборе товарных групп для дифференциации сроков, что требует дополнительного пересмотра законопроекта для соответствия положениям международных договоров, заключенных Россией.

Библиографический список

1. Джинджолия А. Ф., Евстратов А. В. Международный маркетинг: учеб. пособие для студентов, обучающихся по направлению «Экономика» и специальности «Мировая экономика»; М-во образования и науки Российской Федерации; Волгоградский гос. технический ун-т. Волгоград, 2011. 76 с.
2. Договор от 29 мая 2014 г. «О Евразийском экономическом союзе» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2015. № 10. Ст. 1544.

3. Еременко В.И. Соотношение понятий «интеллектуальная собственность» и «исключительное право» в Гражданском кодексе Российской Федерации // Законодательство и экономика. 2013. № 10. С. 5–10.

4. О легализации параллельного импорта // Аналитический центр при правительстве Российской Федерации URL: <http://ac.gov.ru/files/publication/a/3343.pdf>

5. Попов Р.М. Правовое регулирование исчерпания исключительных прав и параллельного импорта в России и за рубежом // Право и экономика. 2012. № 2. С. 35-40.

6. Соглашение от 9 декабря 2010 г. «О единых принципах регулирования в сфере охраны и защиты прав интеллектуальной собственности» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2012. № 5. Ст. 542.

Д.В. Гриценко, А.В. Васин

*Научный руководитель Т.В. Конорева, канд. экон. наук, доцент
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

РАЗРАБОТКА БИЗНЕС-МОДЕЛИ СОЗДАНИЯ САЙТА СОДЕЙСТВИЯ ТРУДОУСТРОЙСТВУ ВЫПУСКНИКОВ ВЫСШИХ УЧЕБНЫХ ЗАВЕДЕНИЙ

Поиск работы для вчерашнего выпускника института или действующего студента – задача, которая не всегда отличается легкостью. Насколько бы престижным ни было учебное заведение, насколько хорошо ни учился бы выпускник – не торопятся, увы, работодатели с руками и ногами хватать молодого работника.

Чтобы разобраться в вопросе – почему так трудно найти себе работу после института – необходимо понять и усвоить, что наиболее важную роль играет не диплом выпускника и не его желание работать по 25 часов в сутки, а рынок вакансий, актуальность специальности в данный момент времени, опыт работы и букет талантов будущего работника. Поэтому мы хотим предложить студентам и выпускникам наш сайт, на котором они смогут хранить свое портфолио и информацию о себе, а работодатели уже сами выберут себе нужного им молодого специалиста.

Как с помощью нашего сайта студенту и выпускнику найти работу.

1) Для начала – воспользуйтесь услугой нашего сайта. Наш сайт предназначен именно для связи высших учебных заведений с работодателями. Изучите все возможности нашего ресурса, научитесь им пользоваться и держите руку на пульсе. Тогда вы точно найдете работ своей мечты.

2) Если вы справились с первым шагом, то для вас не составит труда зарегистрироваться на нашем сайте и оставить там свою резюме и портфолио. Как известно, грамотно составленное резюме – в большинстве случаев, половина успеха. Не умеете? Изучите тему составления резюме или обратитесь к профессионалам. Именно по резюме вас может заметить или, наоборот, проигнориро-

вать, работодатель. Не увлекайтесь – трезво оценивайте возможности, чтобы ваши навыки и таланты четко соответствовали заявленным в резюме. Если вы смогли составить грамотное оформленное резюме, то вы молодец! Теперь разместите его на нашем сайте и ежедневно просматриваете вакансии. Оставляйте отклики на интересующие вас предложения.

3) Также вы можете обсуждать на форуме нашего сайта интересующие вас вопросы по трудоустройству и т.д.

4) Не переживайте, если вы не смогли договориться с одним работодателем, всегда найдется другой, который вас устроит к себе на работу.

5) Когда работодатель дал отзыв на ваш отклик по заинтересовавшей вас профессии, то вы можете собрать информацию о нем и его компании на нашем сайте, чтобы, придя на собеседование вы были готовы ко многим вопросам которые могут возникнуть при переговорах.

6) Если вы смогли устроиться на работу с помощью нашего сайта, то мы будем рады если вы оставите отзыв и будете рекомендовать его своим знакомым и друзьям.

На основе бизнес-модели Остервадера нами разработана модель создания сайта содействия трудоустройству выпускников высших учебных заведений и представлена на рис. 1. Разработка бизнес-модели проводилась на основе использования качественных методов прогнозирования и бизнес-планирования.

Ключевые партнеры 1) Дизайнеры. 2) Услуги специалистов по контекстной рекламе. 3) Услуги рекламодателей.	Ключевые виды деятельности 1) Налаживание связи между студентом и работодателем. 2) Помощь студентам в поисках и прохождении практики. 3) Помощь предприятиям в поисках молодых специалистов.	Ценностное предложение Мы предоставляем услугу с целью трудоустройства студентов и выпускников на работы. Так же помогаем студентам составить резюме и портфолио.	Взаимоотношения с клиентом 1) Хранение данных о студентах. 2) Сбор информации и работодателей, и их компаниях. 3) Налаживание контакта между студентом и работодателем	Потребительские сегменты 1) Студенты. 2) Работодатели. 3) Рекламодатели.
	Ключевые ресурсы 1) Серверы. 2) Помещения. 3) Команда. 4) Бюджет.		Каналы коммуникации сбыта 1) Сайт.	
Структура издержек 1) Зарплата 2) Реклама 3) Соц. Отчисления 4) Аренда серверов 5) Аренда помещений 6) Выплата ключевым партнерам.		Поток поступления доходов 1) Размещение рекламы 2) Таргетированная реклама 3) Поддержка государства 4) Платные VIP аккаунты для пользователей		

Рис. 1. Бизнес-модель создания сайта содействия трудоустройству выпускников высших учебных заведений

Данная модель подлежит доработке и корректировке в ходе дальнейшей разработки бизнес-плана создания сайта содействия трудоустройству выпускников высших учебных заведений.

Библиографический список

- 1) Андрейчиков, А. В. Создание сайтов с нуля Учебное пособие / А.В. Андрейчиков, О.Н. Андрейчикова. М.: Либроком, 2016. 248 с
- 2) Касперович, С.А. Развитие и продвижение сайтов / С.А. Касперович. М.: Академия управления при Президенте Республики Беларусь, 2017. 117 с.
- 3) Сазерленд Д., Кэнвэлл Д. HTMLобучение. Ключевые понятия : пер. с англ. Днепропетровск: Баланс Бизнес Букс, 2015. 440 с.

А.В. Гришук

*Научный руководитель: М.З. Ачаповская, канд. экон. наук, доцент
Академия управления при Президенте Республики Беларусь*

ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДА: БЕЛАРУСЬ И МИРОВЫЕ ТЕНДЕНЦИИ

Анализ ситуации, сложившейся в настоящее время в национальной экономике Беларуси, позволяет утверждать, что сегодня страна столкнулась с необходимостью проведения структурных реформ для повышения конкурентоспособности и производительности труда. Однако проблема, связанная с эффективностью проведения этих реформ, далека от своего решения. В этой связи актуальным является определение путей повышения производительности труда на предприятиях Беларуси на основе анализа мировой ситуации.

Несмотря на то, что сегодня каждое промышленное предприятие Беларуси постоянно и целенаправленно занимается повышением производительности труда работников, используемый подход к управлению не отличается расширением содержания, форм и методов организации труда работников.

На данный момент современный механизм управления производительностью труда на промышленных предприятиях Беларуси характеризуется наличием «ловушки управления изменениями» [1]. Административный ресурс на белорусских предприятиях нацелен на соблюдение правил и процедур, выполнение доведенных поручений и заданий, что искажает стимулы, сковывает инициативу и тем самым сдерживает рост производительности труда.

Ключевыми проблемами системы управления производительностью труда являются, во-первых, проблемы с выстраиванием бизнес-процессов. Белорусские предприятия не уделяют данной проблеме должного внимания, поддерживая конкурентоспособность продукта за счет более дешевой рабочей силы и сырья. Во-вторых, мягкая политика по отношению к неэффективным звеньям. В-третьих, невнимание белорусских предприятий к обучению сотрудников – одна из причин того, что их навыки и квалификация часто оказываются ниже, чем у западных коллег.

В зарубежных компаниях для решения проблемы управления производительностью труда используют два направления в системах стимулирования: стимулирование роста производственных показателей и стимулирование повышения качества рабочей силы, которые занимают одно из главных мест среди систем, направленных на стимулирование роста эффективности производства. Также применяется микроэлементное нормирование труда через базовые, или детальные, системы МТМ 1. Кроме того вектор подхода зарубежных компаний направлен от первоначальной оптимизации методов работы к их целям (технологии «бережливого производства», или Lean-подход) [2].

Таким образом, эффективное управление производительностью труда возможно только в условиях разработки и реализации комплексной системы управления; постоянного процесса совершенствования навыков работников; внедрения современных форм организации производства и труда. Реализация именно этих предложений в современных условиях развития предприятий может привести к существенному росту производительности труда.

Библиографический список

1. Возникшие проблемы в России и Украине снижают экспортные возможности Беларуси // Thinkthanks.by. Сайт белорусских исследований. Режим доступа: <http://thinktanks.by/publication/2016/02/05/>. Дата доступа: 23.02.2018.
2. Ягофаров, А.А. Рецепт повышения производительности труда в три раза // Управление производством. Режим доступа: http://www.uppro.ru/library/production_management/productivity/povyshenie-v-tri-raza.html. – Дата доступа: 24.02.2018.

И.А. Демух, Е.В. Писаренко

*Научный руководитель: Б.Г. Хаиров, канд. экон. наук, доцент
Финансовый университет при правительстве РФ (г. Омск, РФ)*

ПРЕПЯТСТВИЯ И НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ

Появление цифровой экономики связано с технологиями ВИМ с железнодорожным строительством. Но темпы сегодняшних цифровых преобразований таковы, что уже сегодня строительная отрасль стала объектом научных исследований и критики как та часть цифровой экономики, которая стала узким местом, сдерживающим ее развитие. Строительный сектор медленно внедрял инновации в технологиях и в частности информационных, в решении основных задач сохраняется проблема. В отрасли еще не внедрены новые цифровые технологии, требующие авансовых инвестиций, даже если долгосрочные выгоды значительны.

Проекты становятся все более сложными и масштабными. Растущий спрос на экологически чувствительное строительство означает, что традиционная

практика должна измениться. И нехватка квалифицированной рабочей силы и руководящего персонала только ухудшится. Это глубокие проблемы, требующие новых способов мышления и работы. Традиционно сектор стремился сосредоточиться на постепенном улучшении, от части потому, что многие считают, что каждый проект уникален, что невозможно масштабировать новые идеи, а внедрение новых технологий нецелесообразно.

Таблица 1

SWOT- анализ

<u>Сильные стороны</u>	<u>Слабые стороны</u>
<ul style="list-style-type: none"> • Лидерство на рынке • Социальная ответственность 	<ul style="list-style-type: none"> • Недостаток финансовых средств • Денежный поток
<u>Возможности</u>	<u>Угрозы</u>
<ul style="list-style-type: none"> • Быстрый рост • НТП 	<ul style="list-style-type: none"> • Высокая конкуренция • Дефицит специалистов

Таблица 2

PEST- анализ

<u>Политические факторы</u>	<u>Экономические факторы</u>
<ul style="list-style-type: none"> • Законодательство • Финансирование, гранты и инициативы 	<ul style="list-style-type: none"> • Рынок и торговые циклы • Основные внешние издержки
<u>Социальные факторы</u>	<u>Технологические факторы</u>
<ul style="list-style-type: none"> • Демография • Потребительские предпочтения 	<ul style="list-style-type: none"> • Потенциалы инноваций • Модернизация

Таблица 3

SNW-анализ

Наименование стратегической позиции	Качественная оценка позиции		
	Сильная (S)	Нейтральная (N)	Слабая (W)
Лидерство на рынке	+		
Социальная ответственность		+	
Недостаток финансовых средств			+
Денежный поток		+	

Анализ инновационного потенциала цифровой экономики в строительстве

Способствует возможности привлечения финансовых ресурсов в строительную сферу (объединение общих финансовых возможностей участников, привлечение инвестиций, совместное участие в конкурсах проектов, которые финансируются в виде грантов, объединение общих финансовых возможностей для обеспечения гарантий на получение кредитных ресурсов), а так же обеспе-

чению постоянной загруженности организации строительной отрасли и смежных отраслей; создание новых рабочих мест; содействие возрождению промышленности отдельных районов области, где находятся месторождения полезных ископаемых, которые используются в строительстве.

Выбор и формирование оптимальной методики построения инновационных потоков

Поточный метод – метод организации строительства, который обеспечивает планомерный, ритмичный выпуск готовой строительной продукции на основе непрерывной и равномерной работы трудовых коллективов неизменного состава, снабжение своевременной и комплексной поставкой всех необходимых материально технических ресурсов.

В концепции потока производства- поток материалов, оборудования, информации, включающий преобразования входы в выходы, проверки, перемещения и ожидания.

Таблица 4

<u>До создания</u>	
Затраты для реализации проекта, млрд. руб	950000000
Выручка от реализации продукции, млн. руб	630000000
Срок реализации, лет	5
Социальный эффект, раб.Мест	6000
Средний уровень зар. Платы, тыс. руб	26000
НДФЛ	13%
Налоговые поступления от НДФЛ, млн. руб	2910000000
Рентабельность, %	66,0

Таблица 5

<u>После создания</u>	
Затраты для реализации проекта, млрд. руб	950000000
Выручка от реализации продукции, млн. руб	630000000
Срок реализации, лет	5
Социальный эффект, раб.мест	6000
Средний уровень зар. Платы, тыс. руб	26000
НДФЛ	13%
Налоговые поступления от НДФЛ, млн. руб	2910000000
Рентабельность , %	131
Размер субсидии, млн. руб	483000000

Социальная эффективность

Количество рабочих мест увеличится на 6 000 единиц. Ежемесячные налоговые поступления в бюджет составят 29100000 рублей.

Экономическая эффективность

Рентабельность по итогам реализации проекта составляет 131%.

Разработка плана мероприятий по реализации с указанными сроками

1. Реализация фед. закона «О содействии развитию жилищного строительства» (01.12.2017); 2. Подготовка документации для проведения торгов на право заключения договоров аренды земельных участков для жилищного строительства, комплексного освоения территория в целях жилищного строительства (01.03.2018);

3. Подготовка конкурсной документации для участия в отборе субъектов РФ для предоставления субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов РФ на реализацию мероприятий региональных целевых программ развития жилищного строительства в рамках подпрограммы «Стимулирование развития жилищного строительства субъектов РФ» федеральной целевой программы «Жилище», утвержденной постановлением Правительства РФ от 17.12.2010 №1050 (01.06.2018);

4. Включение в Адресную инвестиционную программу объектов коммунального и социального обеспечения территорий (01.08.2018);

5. Завершение строительства объектов коммунальной инфраструктуры в рамках подпрограммы «Модернизация объектов коммунальной инфраструктуры» (01.03.2019); 6. Разработка комплексного плана развития строительной индустрии на период 2017-2030 гг. (01.05.2019)

Прогноз 2020

Государственная программа «Жилище». Федеральная программа «Жилище» была разработана в 2002 году, а в 2010 году была дополнительно продлена на пять лет до окончания 2015 года. После этого Правительство Дмитрия Медведева приняло решение продлить программу еще на одно пятилетие — по 2020 год включительно.

В соответствии с Постановлением Правительства от 25.08.2015 № 889 федеральная целевая программа (ФЦП) «Жилище» образована подпрограммами:

- Обеспечения молодых семей доступным жильем;
- Модернизации коммунальной инфраструктуры;
- Выполнения государственных обязательств по обеспечению жильем граждан определенных категорий;
- Стимулирования региональных программ для эффективного развития жилищного строительства.

Программа нацелена на формирование рынка жилья эконом класса, которое было бы доступно большинству граждан нашей страны, на устранение недостатка экологичных и комфортных жилых помещений, на стимулирование спроса на жилые помещения и повышение качества жилищного фонда России.

Цели программы и достигнутые результаты. К сожалению, пока не удалось достичь базовой цели, заключающейся в снижении стоимости жилья в России. Если подводить промежуточные итоги реализации долгосрочной госпрограммы, то можно отметить, что имеются следующие достижения: -доля частного жилья увеличилась; -ипотечное кредитование получило значительное развитие; -объемы жилищного строительства увеличились. Однако без собственного жилья, которое было бы максимально пригодно для проживания маленьких детей, решать эту проблему демографического кризиса нашим гражданам сложно.

Библиографический список

1. URL:<http://molodaja-semja.ru/how/gosudarstvennye-programmy/zhilische/> (Дата обращения: 05.03.2018)
2. URL:<https://www.bfm.ru/news/364943> (Дата обращения 05.03.2018)

А. А. Емельянова

ОмГУ им. Ф.М. Достоевского (г. Омск, РФ)

АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО РЫНКА ОБЪЕКТОВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

В связи с бурным развитием информационной революции ежегодно число объектов интеллектуальной собственности увеличивается. Но при этом, стремительное развитие интернета спровоцировало целый ряд довольно сложных проблем регулирования правовых и экономических отношений в цифровой сфере, до сих пор, не нашедших единообразного международного правового регулирования.

Мировой рынок интеллектуальной собственности зародился и начал свое формирование еще в 70х годах XIX столетия. И по прошествии почти ста пятидесяти лет можно смело констатировать наличие мирового рынка ИС, регулируемого сводом международных договорно-правовых норм.

Сегодня аналитики, занимающиеся данной отраслью, отмечают ряд специфических особенностей рынка ИС. Прежде всего, следует отметить, что он не является всеохватывающим. До сих пор не осуществляется регистрация и охрана одного из важнейших видов научного творчества – это научных открытий.

В декабре 2017г. в Женеве состоялось итоговое заседание Всемирной Организации Интеллектуальной Собственности, на которой были подведены окончательные итоги 2016 года [2]. Так число заявок на выдачу патентов и регистрацию товарных знаков выросло до небывало высоких показателей. Больше всего патентных заявок получил Китай. Причем важно отметить, что количество патентных заявок Китая превысил суммарное значение этого показателя в США, Японии, Республике Корея и Евросоюзе, вместе взятые.

По итогам 2016 г. изобретателями во всем мире было подано 3,1 млн. патентных заявок, что на 8,3% больше, чем годом ранее, причем эта положитель-

ная динамика наблюдается уже на протяжении последних семи лет. Из почти 240 600 дополнительных патентных заявок Китай получил около 235500, что составляет 98,5% от мирового прироста. Число заявок на регистрацию товарных знаков увеличилось на 16,4% и составило около 7 млн., а число поданных в мире заявок на промышленные образцы увеличилось почти на 10,5% и превысило 1 млн., причем оба эти показателя обусловлены ростом спроса в Китае [1].

Мировой рынок интеллектуальной собственности развивается быстрыми темпами. «Последние данные, свидетельствующие о росте спроса на права интеллектуальной собственности, говорят о продолжении тенденции последнего десятилетия, согласно которой развитие событий в Китае все больше отражается на общемировых показателях, – заявил Генеральный директор ВОИС Фрэнсис Гарри. – Китай продолжает укреплять свои позиции в кругу лидеров глобальных инноваций и брендинга» [2].

ВОИС выяснила у ведомств интеллектуальной собственности новую информацию об определенных аспектах их оперативной деятельности, включая численность специалистов по экспертизе, время рассмотрения заявки и результаты патентной экспертизы. Эти данные показывают, помимо прочего, что потенциал большинства ведомств в области экспертизы повысился с учетом численности полученных ими патентных заявок.

В 2016 году было наибольшее количество патентных заявок (свыше 1,3 млн.) было получено в Китае. Второе место, более 605000 патентных заявок, занимает Ведомство по патентам и товарным знакам США. Японское патентное ведомство занимает четвертое место с 318381 патентными заявками. Четвертое и пятое место занимают Республика Корея и Евросоюз, с 208300 и 159358 патентных заявок соответственно. Для сравнения этот показатель в Российской Федерации по итогам 2016 года составляет 41,587, это меньше чем в Германии (67,899), Индии (45,057), но больше чем в Канаде (34,745), Австралии (28,394) и Великобритании (22,059). Конечно, необходимо отметить, что лидер данного рейтинга, Китай, существенно уступает в показателе численности таких заявок на душу населения Германии, Японии, Кореи, США.

Эквивалентные патентные заявки по происхождению, 2016

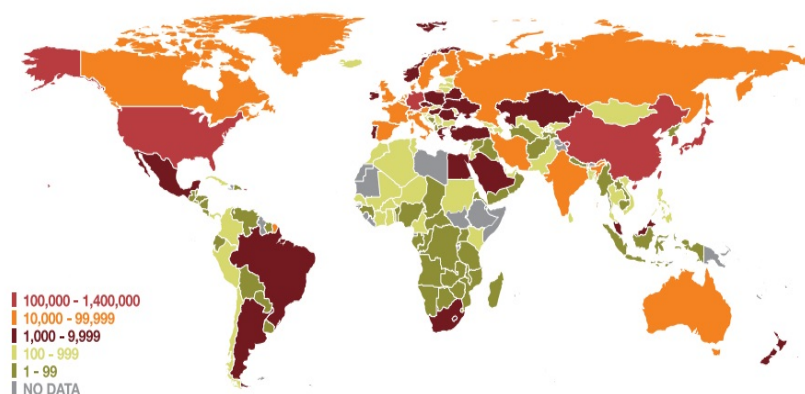


Рис. 1. Эквивалентные патентные заявки по региону

Доля Азии в общем количестве поданных в мире заявок выросла с 49,7% в 2006 г. до 64,6% в 2016 г., главным образом за счет стремительного роста численности заявок в Китае. Ведомства, расположенные в азиатских странах, получили чуть больше 2 млн. заявок.

По итогам 2016 года более чем на 16% (около 7 млн.) по сравнению с 2015 годом выросло число заявок на регистрацию товарных знаков. Данный показатель неуклонно растет уже на протяжении последних семи лет. Наибольшее число заявок – порядка 3,7 млн. по сумме классов – получено ведомством Китая; за ним следуют США (545 587), Япония (451 320), Ведомство интеллектуальной собственности Европейского союза (ВИСЕС) (369 970) и Индия (313 623). Среди пяти ведущих ведомств уверенный годовой рост продемонстрировали Китай (+30,8%), Япония (+30,8%) и Индия (+8,3%). В первой двадцатке динамичные темпы роста также отмечены в ведомствах Российской Федерации (+14,8%), Соединенного Королевства (+19,1%) и Вьетнама (+21,1%).

В 2016 г. 10,5% всех мировых заявок на регистрацию товарных знаков были поданы в сфере рекламы и делового управления; за ними следуют такие области, как компьютерная техника, программное обеспечение и аппаратура (6,9%), образование и досуг (5,8%) и одежда (5,7%).

По оценкам, в мире насчитывался 39,1 млн. действующих регистраций товарных знаков, 12,4 млн. из которых приходятся на один лишь Китай. За ним следуют США (2,1 млн. регистраций), Япония (1,9 млн.), Индия (1,3 млн.) и Мексика (1,1 млн.).

Число заявок на регистрацию промышленных образцов в 2016 году выросло более чем на 10% и превысило 960 000 заявок. Самый большой рост показал Китай, у которого доля от общемирового показателя составляет более 50%.

Общее число охраняемых в мире промышленных образцов выросло на 6% и достигло 3,6 млн. Порядка 1,36 млн. образцов охраняются в Китае; далее в списке значатся Республика Корея (338 234), США (307 018), Япония (250 819) и ВИСЕС (194 781) [3].

Кроме того, ведущими мировыми аналитиками были выявлены несколько ярких тенденций текущего состояния рынка интеллектуальной собственности.

Таким образом, проанализировав мировой рынок объектов интеллектуальной собственности, видно, что рынок Китая занимает первое место почти во всех рейтингах, опередив многие страны-лидеры, Европа немного сдала позиции в рейтингах WIPO. Что касается России, ее показатели сильны и конкурентоспособны, но, существует ряд проблем, которые необходимо решить:

1. Низкое финансирование научных исследований, которое влечет утечку мозгов.
2. Правовая неопределенность, создающая рискованные ситуации.
3. Пиратство.
4. Локальный характер исследований.
5. Высокая стоимость и длительный период регистрации заявки на международном уровне.
6. Низкая коммерциализация интеллектуального капитала.

7. Возможность узурпирования крупными транснациональными корпорациями культурных и интеллектуальных ресурсов после вступления России во Всемирную торговую организацию.

Библиографический список

1. Всемирная организация интеллектуальной собственности. URL: <http://www.wipo.int/portal/ru> (дата обращения 29.01.2018)
2. Доклад «Мировые показатели деятельности в области ИС» 2017 г. 6 декабря 2017 г. URL: http://www.wipo.int/pressroom/ru/articles/2017/article_0013.html (дата обращения 29.01.2018)
3. World Intellectual Property Indicators 2017. URL: http://www.wipo.int/edocs/pubdocs/en/wipo_pub_941_2017.pdf (дата обращения 29.01.2018)

А.В. Жигadlo

*Научный руководитель: Н.В. Пузина, канд. экон. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДА ДЕЛЬФИ НА ПРИМЕРЕ КОМПАНИИ «CLAUDEMONET»

Объектом исследования с помощью метода «Дельфи» был выбран ресторан «ClaudeMonet». Престижный ресторан находится в самом красочном и зажигательном городе - Москве. В комфортном помещении приблизительно 30 столиков, которые дают возможность собственнику получать ежемесячную прибыль в размере 4 млн. руб. Востребован ресторан ещё и потому, что находится в самом центре столицы, в деловом и административном микрорайоне. В обеденный перерыв сюда приходят весьма важные и далеко не бедные личности. Москва — это город, в котором люди любят роскошь. Отметим, что заведение французской кухни - одно из наиболее дорогостоящих в столице[1, с 152].

Нельзя не выделить, что в ресторане нет официантов, обслуживают исключительно сомелье. Они изысканно и безукоризненно подают тихие вина своим посетителям и могут помочь последним определиться с выбором. Услуги по организации досуга включают: организацию музыкального обслуживания (фоновая музыка); обслуживание домашних праздников, банкетов, проведение тематических вечеров. Ресторан «ClaudeMonet» — это место романтики в сердце огромного города, место, где можно расслабиться и отдохнуть душой и телом, побаловав свой желудок роскошными яствами[1, с 153].

В настоящее время ресторан «ClaudeMonet» работает стабильно и имеет свой круг клиентов. Особенно значительная посещаемость в предвыходные и выходные и праздничные дни. Качественное и разнообразное обеденное меню, изящный дизайн, идеальное обслуживание привлекают работников близлежащих учреждений в будние дни в обеденное время. В ресторане большое внимание уделяется исследованию и внедрению новой фирменной кулинарной продукции.

В ресторане «ClaudeMonet» большое внимание уделяется охране труда и противопожарной безопасности. Ответственным за исследование, контроль и выполнение мероприятий по противопожарной безопасности, охране и гигиене труда сотрудников возложена на заместителя руководителя. Ответственное лицо наблюдает за безопасностью эксплуатации оборудования и техники, проводит вводные и плановые инструктажи среди сотрудников, несет ответственность за нарушения в эксплуатации оборудования и техники среди сотрудников. Необходимо выделить, что в ресторане в течении в целом периода работы не установлено нарушений в эксплуатации техники и оборудования, не было ни одного случая производственного травматизма. Это является заслугой заместителя руководителя, его непрерывным мероприятиям, занятиям, беседам с сотрудниками фирмы.

В настоящее время, в связи с рыночными условиями, для владельцев ресторана существует основная трудность — это отсутствие клиентов. Ведь непосредственно от количества людей зависит, будет заведение совершенствоваться либо нет.

Для привлечения наибольшего количества покупателей в свои рестораны директора используют разнообразные хитрости, проекты, разрабатывают стратегии либо используют методы экспертных оценок. Один из главных таких методов считается метод «Дельфи» [2, с 123].

Рассмотрим применение метода Дельфи на примере поэтапно. К примеру, это могут быть постоянные посетители ресторана. Приглашено 16 экспертов. Каждому специалисту предоставлена анкета с просьбой дать оценку уровню обслуживания и коэффициент самооценки. Эксперт определяет для себя индивидуальную самооценку в баллах (от 0 до 10). Также специалист дает оценку уровень обслуживания в процентах (от 0 до 100). Работа осуществляется индивидуально и анонимно. Пусть критерий оценки - длина интервала не более 40%. Результаты первого тура представлены в Таблице 1.

Таблица 1

Результаты анкетирования ресторана «ClaudeMonet»

№ Эксперта	Коэффициент самооценки	Уровень обслуживания	Комментарий	
1	8	78	Плохо вытерт стол.	
2	6,7	67	Не очень вкусно приготовили.	
3	7,9	90	Мне все понравилось.	
4	5,8	73	Принесли холодный чай.	
5	7	91	Все устраивает.	
6	9,1	70	Нагрубил охранник.	
7	6,9	59	Хамское поведение официанта	
8	8	74	Шатался стол.	
9	10	81	Дорого и вкусно.	

№ Эксперта	Коэффициент самооценки	Уровень обслуживания	Комментарий
10	8,2	60	На столе не было соли.
11	9	54	Медленно обслуживали.
12	10	95	Все очень вкусно.
13	7,3	69	Плохо вымыта посуда.
14	6,5	75	Маленький выбор в меню.
15	5	88	Все вкусно, но неудобные стулья
16	6	61	Не вкусный кофе.

Сначала находим средне групповую оценку - сумма коэффициентов самооценки по отношению к количеству экспертов [6, с 130]:

$$\text{Ср.гр.} = (8+6,7+7,9+5,8+7+9,1+6,9+8+10+8,2+9+10+7,3+6,5+5+6) / 16 = 7,5875$$

Теперь рассчитаем среднее значение оценки услуг -это сумма оценки услуг по оценке каждого эксперта по отношению к количеству экспертов:

$$\text{Ср.спр.} = (78+67+90+73+91+70+59+74+81+60+54+95+69+75+88+61) / 16 = 74,0625$$

Третьим действием рассчитаем средневзвешенную оценку спроса - сумма произведений коэффициента самооценки на уровень спроса по отношению к сумме коэффициентов самооценки [3, с 131]: $\text{Ср.взв.} = (8*78+6,7*67+7,9*90+5,8*73+7*91+9,1*70+6,9*59+8*74+10*81+8,2*60+9*54+10*95+7,3*69+6,5*78+5*88+6*61) / (8+6,7+7,9+5,8+7+9,1+6,9+8+10+8,2+9+10+7,3+6,5+5+6) = 74,2636$

Далее найдем медиану, так как у нас четное число экспертов. Она рассчитывается как среднеарифметическое значение между серединными оценками:

Упорядоченные оценки: 54-59-60-61-67-69-70-73-74-75-78-81-88-90-91-95; $\text{ME} = (73+74) / 2 = 73,5$. Далее находим область доверительности.

Минимальная оценка из набора экспертиз - 54, максимальная - 95. Квартиль = $(95 - 54) / 4 = 10,25$. Следовательно, нижняя граница доверительной области - $54+10,25=64,25$, верхняя - $95+10,25=105,25$.

Таким образом, доверительный интервал: от 64,25% до 105,25%, то есть равен 41%, и значит первый тур не отвечает установленному критерию. Следует провести второй, то есть отправить специалистам анкеты повторно с просьбой переголосовать и указать причину изменения своего мнения.

Проведем второй тур. Средне групповая оценка осталась неизменной - 7,5875. Изменился показатель «среднее значение оценки услуг» и составил - 71,5625. После, повторно рассчитали средневзвешенную оценку спроса - 71,6243. Четвертым действием рассчитали показатель «медиана» - 70. Далее находим область доверительности. Минимальная оценка из набора экспертиз - 50, максимальная - 90. Квартиль будет равен 10. Следовательно, нижняя граница доверительной области - 60%, верхняя - 100%. Соответственно доверитель-

ный интервал: от 60% до 100%, то есть равен 40 и, значит, второй тур соответствует поставленному критерию.

После проведенного опроса и расчетов, руководитель ресторана «ClaudeMonet» способен ясно увидеть качество труда своего персонала, техническое состояние заведения, дать оценку, насколько удовлетворен посетитель предлагаемым меню.

Библиографический список

1. Авдулов, П. В., Гойзман, Э. И., Кутузов, В. А. и др. Экономико-математические методы и модели для руководителя. [Текст]/ М.: Экономика 2012 г. 234с.

2. Беляевский И.К. Статистика рынка товаров и услуг: Учебник / Г.Д. Кулагина, А.В. Коротков. Под ред. И.К. Беляевского. М.: Финансы и статистика, 2012. 456с.

3. Литвак Б. Г. Экспертные оценки и принятие решений. М.: Патент, 2013. 217с.

В.А. Жукова

*Научный руководитель: М.З. Ачаповская, канд. экон. наук
Академия управления при Президенте Республики Беларусь
(г. Минск, Республика Беларусь)*

ОСОБЕННОСТИ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ И ТЕНДЕНЦИИ ЕГО РАЗВИТИЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Потребительский кредит является одним из видов кредитных отношений и важнейшим инструментом, обеспечивающим непрерывность процесса расширенного воспроизводства, кругооборота основных и оборотных средств домашних хозяйств, содействует ускоренному формированию денежного фонда непроизводственного накопления, повышению платежеспособного спроса населения.

На современном этапе рынок потребительского кредитования в Республике Беларусь характеризуется значительным подъемом. Рассматривая динамику задолженностей по кредитам, следует отметить следующее: за 2015 год задолженность по кредитам, выданным банками Республики Беларусь секторам экономики, в среднем увеличилась на 20,3%. На 1 января 2016 года объем указанной задолженности достиг 37 771,1 млн. рублей. Задолженность физических лиц в общем объеме задолженности по кредитам секторам экономики сократилась на 1,8 процентных пункта и на 1 января 2016 года составила 18,2% или 6 878,84 млн. рублей.

За 2016 год задолженность по кредитам, выданным банками Республики Беларусь секторам экономики, в среднем уменьшилась на 5,1%. На 1 января 2017 г. объем указанной задолженности составил 35 851 млн. рублей. Задол-

женность физических лиц в общем объеме задолженности по кредитам секторам экономики за год увеличилась на 1,8 процентных пункта и на 1 января 2017 года составила 20% или 7 155,4 млн. рублей.

В 2017 году задолженность по кредитам, выданным банками Республики Беларусь секторам экономики, в среднем увеличилась на 7,7%. На 1 января 2018 года объем указанной задолженности составил 38 601,2 млн. рублей. Задолженность физических лиц в общем объеме задолженности по кредитам секторам экономики за год увеличилась на 3,5 процентных пункта и на 1 января 2018 года составила 23,5% или 9 084,5 млн. рублей.

На сегодняшний момент задолженность по кредитам, выданным банками Республики Беларусь секторам экономики, по сравнению с началом 2018 года увеличилась на 1,2%. На 1 февраля 2018 г. объем указанной задолженности составил 39 214,2 млн. рублей. Задолженность физических лиц в общем объеме задолженности по кредитам секторам экономики на 1 февраля 2018 г. составила 23,4% или 9 192 млн. рублей [1].

Можно сделать вывод, что спрос на потребительские кредиты среди населения Республики Беларусь характеризуется значительным подъемом. Это объясняется влиянием ряда некоторых факторов. Прежде всего, следует отметить существенное снижение ставки рефинансирования. Согласно статистическим данным, на 2015 год ставка рефинансирования составляла 25%. В 2016 ставка снизилась до 18%. В 2017 году - до 11%, и уже с 14 февраля 2018 года ставка рефинансирования установлена Национальным банком Республики Беларусь в размере 10,5% годовых. Изменение в динамике ставки рефинансирования стимулировало банки и небанковские кредитно-финансовые организации к выдаче большего количества кредитов населению под меньший процент [2].

Существенное влияние на рост потребительского кредитования оказала динамика заработной платы населения Республики Беларусь. За январь – декабрь 2015 года средняя заработная плата населения составляла 671,8 рублей. За этот период 2016 года – 722 рубля. За 2017 год – 815,2 рублей, а за 2018 год – 854,1 рублей. Исходя из вышеприведенных данных, можно заключить, что за последнее время объемы заработной платы населения в среднем значительно увеличились. Несомненно, эта тенденция увеличивает рост аппетита населения на услуги кредитования, возможностям населения не только брать кредиты, но и расплачиваться за них [3].

Существующая тенденция роста спроса на потребительские кредиты влечет за собой и увеличение давления на курс национальной валюты. В связи с тем, что доход населения в значительной степени вырос, оно склонно большую его часть затрачивать на приобретение импортных товаров, впрыскивая большее количество иностранной валюты в оборот. Таким образом, доля национальной валюты в обороте уменьшается и, соответственно, ее курс также начинает падать. На 06.04.2015 года курс белорусского рубля к доллару США составил 1,462 рубля. На 06.04.2016 года – 2,0254 рубля. На 06.04.2017 года – 1,8808 рубля. На 06.04.2018 года – 1,9637 рубля. Проследив динамику колебаний кур-

са белорусского рубля, можно отметить, что наблюдается тенденция к снижению курса национальной валюты.

Национальный банк Республики Беларусь отслеживает ситуацию на рынке потребительского кредитования, однако пока не принимает мер по «охлаждению» спроса на данный вид услуг. Поскольку явных признаков перегрева рынка потребительского кредитования не наблюдается, правительство не считает целесообразным вводить кардинальные ограничения. Они будут целесообразны к применению в том случае, если наступит рост проблемной задолженности у банков, начнется ускорение цен или импорт, порожденный выдачей кредитов, станет серьезно давить на валютный рынок. При возникновении какого-либо из этих явлений, государство может: повысить ставки рефинансирования; ужесточить контроль над банками, которые в целях максимизации своей возможной прибыли теряют осторожность и выдают кредиты заведомо неплатежеспособным физическим лицам; повысить критерии, по которым определяется способность лица расплатиться с банком за взятый кредит и прочее.

Потребительский кредит не только способствует повышению уровня жизни населения, но и оказывает воздействие на развитие экономики страны в целом. Через кредитный механизм денежные сбережения населения вновь поступают в процесс обращения, поддерживая непрерывность общественного воспроизводства, содействуя его расширению и, следовательно, возрастанию национального дохода страны. Расширение сферы потребительского кредита при одновременном развитии производства в соответствии с покупательским спросом снижает необходимость накопления наличных денег населением для приобретения дорогостоящих товаров, что ускоряет движение средств в экономике, уменьшает эмиссию денежных знаков, укрепляет денежное обращение в стране.

Библиографический список

1. Национальный банк Республики Беларусь. Статистический бюллетень. 2018. №244. URL: http://www.nbrb.by/publications/bulletin/Stat_Bulletin_2018_02.pdf (дата обращения 05.04.2018).

2. Национальный банк Республики Беларусь. Ставка рефинансирования. URL: <http://www.nbrb.by/statistics/monetarypolicyinstruments/refinancingrate> (дата обращения 05.04.2018).

3. Национальный статистический комитет Республики Беларусь. Национальная статистика сводных данных // Динамика номинальной и реальной среднемесячной заработной платы. URL: http://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/ssrd-mvf_2/natsionalnaya-stranitsa-svodnyh-dannyh/zarabotnaya-plata_2/ (дата обращения 05.04.2018).

СОВЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ И ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

В современных условиях национальная безопасность выступает как одно из главных звеньев и направлений системы государственного управления. Именно государство должно адекватно и своевременно реагировать на изменяющиеся политические, экономические, социальные, информационные и иные факторы и принимать непосредственное участие в реализации мероприятий, направленных на ликвидацию опасностей, возникающих как внутри страны, так и за ее пределами. Следовательно, можно полагать, что разработка соответствующей стратегии и собственно обеспечение национальной безопасности являются приоритетными задачами для любой страны в целях сохранения государственной целостности и предотвращения возникновения угроз различного характера.

Особенности сложившейся в Российской Федерации системы обеспечения национальной безопасности заключаются в специфике президентской формы правления, определенных Конституцией Российской Федерации полномочиях должностных лиц и органов, отвечающих за состояние национальной безопасности. Необходимо также учесть проводимую внутреннюю и внешнюю политику, участие страны в системе международных отношений и, как следствие, взаимодействие с другими странами в процессе интеграции в мировое хозяйство. Нельзя отрицать тот факт, что существенное влияние на систему обеспечения национальной безопасности оказывают национальные интересы и стратегические цели Российской Федерации, а также влияют геополитическое положение, историческая самобытность и культурные традиции нашей страны. Перечисленные факторы порождают существенные проблемы национальной безопасности, значимой из которых является проблема обеспечения экономической стабильности. В свою очередь, экономическая стабильность опосредует наличие экономической безопасности, которая характеризуется состоянием устойчивого развития национальной экономики, преодолением кризисных явлений и минимизацией негативного влияния различных внутренних и внешних факторов, оказывающих разрушительное воздействие на экономическую и политическую системы государства.

Соответственно, можно утверждать, что именно экономическая безопасность выступает основой национальной безопасности. Тем самым экономическая безопасность страны является одной из важнейших экономических категорий и определяет стабильность экономического роста государства, гарантирует защиту национальных интересов, обеспечивает достаточный оборонный потенциал и социальное развитие общества, даже в неблагоприятных условиях внутренних и внешних процессов.

Национальная безопасность включает в себя оборону страны и все виды безопасности, предусмотренные Конституцией Российской Федерации и законодательством Российской Федерации, прежде всего государственную, общественную, информационную, экологическую, экономическую, транспортную, энергетическую безопасность, безопасность личности. Наиболее актуальным на текущий момент времени документом, непосредственно посвященным проблемам экономической безопасности, является Указ Президента Российской Федерации от 13.05.2017 № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года». В ней, в частности, отмечено, что «несмотря на усиление существующих и появление новых вызовов и угроз экономической безопасности, Российская Федерация сохраняет достаточно высокий уровень экономического суверенитета и социально-экономической стабильности».

Начало XXI века можно охарактеризовать развитием интернета, цифровой экономикой, автоматизированным производством, робототехникой, ускоренными темпами развития промышленности и научным прогрессом. Однако у каждой медали есть обратная сторона. С появлением и развитием всевозможных средств коммуникации участились случаи мошенничества, появления финансовых пирамид и других негативных явлений цифровой экономики. Не стоит забывать и про угрозы мирового масштаба: терроризм, ядерное оружие в Северной Корее, экономические санкции. Эти и многие другие угрозы становятся все более опасными для Российской Федерации и для ее экономического развития. Кроме того, современная геополитическая обстановка в современном мире характеризуется комплексом острых противоречий исторического, политического, экономического и социального характера. В этих условиях проблема обеспечения экономической безопасности нашей страны выражена наиболее остро и требует принятия и реализации мер, направленных на устойчивое развитие национальной экономики Российской Федерации.

В отличие от многих других стран, где имеются либо сырьевые, либо человеческие ресурсы, Российская Федерация располагает и теми и другими. Однако неразвитые и/или неэффективно функционирующие институты, слабая конкуренция и невысокий уровень конкурентоспособности на уровне отдельных предприятий не позволяют использовать имеющийся потенциал. Среди слабых сторон нашей страны также часто называют несовершенную систему профессионального образования, крайне неустойчивую финансовую систему и нестабильные финансовые рынки, не способные удовлетворить спрос экономических субъектов, испытывающих реальные потребности в инвестиционных ресурсах.

Важно подчеркнуть, что упомянутые явления – экономическая безопасность и экономический рост – тесно связаны друг с другом, так как экономическая безопасность создает условия для экономического роста, однако развитость экономики обеспечивает институты национальной безопасности (в том числе экономической) необходимыми средствами реализации своих целей. Поэтому нельзя провести четкую границу между проблемами этих сфер.

Наиболее острыми проблемами в сфере экономической безопасности и экономического роста, на наш взгляд, являются: торможение развития и стимулирования сельского хозяйства, нерациональное природопользование; диспропорции в подготовке кадров, препятствующие эффективному использованию интеллектуального потенциала населения; высокая зависимость экономики страны от сырьевого экспорта и устаревших производственных мощностей, что обусловлено долговременным отсутствием обновления основного капитала, экстенсивным методом наращивания прибылей; неэффективное использование достижений НТП. К существенным проблемам следует также отнести процветающую коррупцию, пронизывающую абсолютно все сферы жизнедеятельности общества, превращение страны в «технологическое захолустье», в том числе вследствие недостаточного финансирования научной деятельности, которая обеспечивает потенциал страны в достижении научно-технического прогресса и позволяет выйти на новый виток развития [2].

Таким образом, современное экономическое положение России сопровождается целым рядом проблем, которые определяют нашу экономику как экономику развивающейся страны. Текущее экономическое развитие требует корректировки курса экономической политики России, в противном случае может встать вопрос о выживании населения. Впрочем, преодолеть барьеры, мешающие успешному развитию экономики и укрепить экономическую безопасность возможно, если методы решения будут основаны на повышении уровня конкурентоспособности национальной экономики, продолжении структурных преобразований в народном хозяйстве, внедрении в производство новейших достижений технического прогресса, а также улучшении количественных и качественных показателей хозяйственной деятельности на всех уровнях экономики.

Библиографический список

1. О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года : Указ Президента РФ от 13 мая 2017 № 208. Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс» (дата обращения: 01.04.2018).
2. Цветков В.А. Пять проблем экономической безопасности и экономического роста в современной России // Вестник Финансового университета. 2016. № 2. С. 6–15.

С.О. Иманбаева

*Научный руководитель: Н.В. Пузина, канд. экон. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

SWOT-АНАЛИЗ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО УЧРЕЖДЕНИЯ ВЫСШЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Модель SWOT-анализа подразумевает разделение области исследования на внешнюю и внутреннюю среду организации, при этом, рассматриваются благоприятные (сильные стороны, возможности) и неблагоприятные (слабые

стороны, угрозы) аспекты. Сильные и слабые стороны компании отражают специфику внутренней среды организации, а возможности и угрозы — характерные черты внешней среды компании. Таким образом, SWOT — это способ стратегического анализа, который объединяет в себе исследование факторов как внутренней, так и внешней среды организации. Внутренние аспекты организационного развития рассматриваются во взаимосвязи с внешними аспектами динамики окружающей среды.

Аналитическая цель, поставленная SWOT-анализом, состоит в выявлении внутренних сильных сторон, которые позволяют организации, с одной стороны, воспользоваться возможностями, существующими во внешней среде, и, с другой стороны, избежать внешних угроз, в то же время, принимая во внимание имеющиеся слабые стороны компании.

Таким образом, SWOT-анализ — это оценка реального стратегического положения организации, демонстрирующая насколько текущая стратегия организации соответствует ее внутренним ресурсам и рыночным возможностям. Сильные стороны организации превращают многие возможности в более привлекательные, повышая вероятность их реализации. Предпринимая определенные стратегические шаги и работая над слабыми сторонами, организация способна превратить угрозы в благоприятные возможности.

На основе данного анализа можно сделать вывод о конкурентной позиции организации на рынке и возможной необходимости стратегических изменений. Сбор данных о сильных и слабых сторонах компании должен концентрироваться на внутренних факторах навыков, умений, ресурсов и активов или их недостатке в организации. Сбор данных о возможностях и угрозах должен концентрироваться на внешних факторах, на которые организация не способна оказывать влияние. При проведении данного анализа можно оценить:

- направлена ли текущая стратегия организации на использование возможностей, существующих в отрасли;
- учитывают ли текущая стратегия и средства ее реализации угрозы, существующие в отрасли, в той степени, в какой позволяют имеющиеся у организации ресурсы;
- устойчива ли конкурентная позиция организации.

Таким образом, при проведении SWOT-анализа необходимо исходить от особенностей ранее существующей стратегии развития организации, так как именно в контексте текущей стратегии происходит оценка сильных и слабых сторон организации, возможностей и угроз во внешней среде. Конечный результат SWOT-анализа состоит в формулировании альтернативной стратегии развития организации или корректив, которые следует внести в текущую стратегию организации.

Применим рассмотренный метод для образовательной организации. Объектом исследования выбран Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (СИБИТ).

Становление рыночных отношений в сфере услуг на сегодняшний день связано с обострением конкуренции за привлечение потенциальных клиентов. Система высшего образования г. Омска включает около пятнадцати наимено-

ваний. На данный период по количеству обучающихся лидируют государственные вузы с наличием бюджетных мест, при этом заметной тенденцией на рынке образовательных услуг является сокращение числа филиалов крупных российских высших учебных заведений, поэтому важно понимать возможности негосударственных образовательных организаций. В этих целях выбран SWOT-анализ.

При формировании стратегической перспективы образовательного учреждения особенно значимыми становятся сильные стороны, поскольку они являются базой стратегии и на них должно строиться достижение конкурентных преимуществ. Уникальные возможности предоставляют образовательному учреждению возможность использовать рыночные благоприятные обстоятельства и создают конкурентные преимущества на рынке. Таким образом, применение метода позволяет ВУЗам защищать свои конкурентные слабости и накапливать свои конкурентные сильные стороны.

Исследование факторов внутренней среды высших образовательных организаций можно привести по различным направлениям: образовательная деятельность, материально-техническое обеспечение, научная деятельность, инновационная деятельность, информационное обеспечение и финансы, а также система управления.

Педагогический состав играет значительную роль в образовании, так как от него зависит качество обучения. Возможность участия студентов в научно-исследовательской деятельности института позволит полноценно развить и стабилизировать подготовку специалистов. Учеба в магистратуре предполагает получение студентами более углубленных и профилирующих теоретических знаний по выбранной специализации. Преимущества колледжа СРШБ при НОУ ВПО "СИБИТ" следующие: получение средне-специального образования на базе 9, 11 классов, а так же действующая программа Школа-Колледж-ВУЗ. Суть данной программы: будучи учеником школы (после 9 класса) обучаться в колледже, далее закончив колледж и получив диплом средне-специального образования и аттестат одиннадцатого класса, у него есть возможность поступить в данный институт и обучаться по ускоренной программе, при этом оплата за обучение в институте для него будет значительно ниже. Государственная аккредитация дает уверенность в качестве образовании и дальнейшем обучении в данном учебном заведении. Ректорат участвует сам и поддерживает усилия других в установлении связей, способствующих повышению качества образования. Доступная стоимость обучения способна превзойти мощных конкурентов и привлечь сильных студентов. Так как не все обучающиеся способны оплачивать высокую сумму, и уж тем более, если она нарастает с каждым годом. Обеспеченность информационными ресурсами потребностей образовательного процесса будет ключевым при использовании Интернет-технологий для рекламы института и подготовки специалистов в дистанционном режиме. В тоже время внутренние сильные стороны позволят избежать некоторых внешних угроз. С другой стороны, слабые стороны организации способствуют проявлению внешних угроз. Так как присутствует только заочная форма в маги-

стратуре, то может возникнуть угроза конкурентоспособности со стороны не менее развитых ВУЗов, оказывающих качественное образование и уделяющих должное внимание для привлечений студентов. Отсутствие бюджетных мест может привести к тому, что университет потеряет значимое число талантливых студентов, которые предпочтут другие учебные заведения. Партнерские отношения с крупными компаниями в прохождении практики и трудоустройстве позволяют приспособливаться, развиваться, ставить цели карьерного роста будучи еще студентом. Работа в общеобразовательных организациях муниципальных районов Омской области позволяет отдаленным населенным пунктам узнать о методике профориентации, о разнообразии направлений подготовки и специальностей СИБИТа и СРШБ, особенностями профессиональной деятельности будущих бакалавров и специалистов. Таким образом, рассмотренный метод SWOT-анализа определяет общую стратегию института в целом и позволяет изучить, а так же взвесить существующие возможности. Сильными сторонами ВУЗа являются наличие высококвалифицированного педагогического состава, обеспеченность информационными ресурсами потребностей образовательного процесса, возможность участия студентов в научно-исследовательской деятельности университета, доступная стоимость образования. Однако, как и в любой организации существуют и слабые стороны. Основными «минусами» института является отсутствие бюджетных мест, а также малоразвитая инфраструктура. Перечисленные в данном анализе слабости института способствуют их преодолению для дальнейшего совершенствования и выходу на новый уровень. SWOT-анализ выступает одним из начальных этапов в сложном процессе построения стратегии учебного заведения.

М.Э. Исхакова

*Научный руководитель: М.Г. Родионов, канд. экон. наук, доцент
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий*

РЕАЛИЗАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ РАЗВИТИЯ НЕФТЕХИМИЧЕСКОГО ПРОМЫШЛЕННОГО КЛАСТЕРА НА ТЕРРИТОРИИ ОМСКОЙ ОБЛАСТИ

Нефтехимическая промышленность играет существенную роль в экономической системе России и Омской области, оказывая значительное влияние на ключевые отрасли промышленности, строительства и сельское хозяйство. С учётом развития современного материаловедения и тенденции к переходу на композиционные материалы, развитие отраслей, использующих технологические компоненты, не представляется возможным без наличия современной нефтехимической промышленности. Нефтехимические технологии как основа для производства большинства современных материалов играют важнейшую роль в вопросах технологического развития, экономического роста и обеспечения национальной безопасности не только Омской области, но и РФ. Опережа-

ющее развитие отрасли связано с повышением использования нефтехимической продукции во всех секторах региональной экономики [8, с. 80].

По данным Федеральной службы государственной статистики в 2015 году валовой региональный продукт (ВРП) Омской области составил 617184 млн. рублей, а доля промышленного комплекса в регионе составляет около 41,0 % в структуре ВРП. [36] Из всего вышесказанного отмечаю, что наиболее важная роль в отраслевой структуре экономики Омской области отводится развитию нефтехимической промышленности.

Нефтехимическая промышленность является базовой отраслью экономики Омской области и одной из наиболее приоритетных и наиболее конкурентоспособных отраслей реального сектора экономики региона (см. рис. 1), о чем свидетельствует структура объема отгруженной продукции (работ, услуг) по видам экономической деятельности, относящихся к нефтехимической промышленности в регионах Сибирского федерального округа в 2016 году.

Согласно отраслевой структуре промышленности Омской области представленной см. рис. 6, доля нефтехимического производства в структуре промышленности Омской области составляет 78% (2015 год 76%), что свидетельствует о доминирующей роли данной отрасли в структуре региональной экономики.

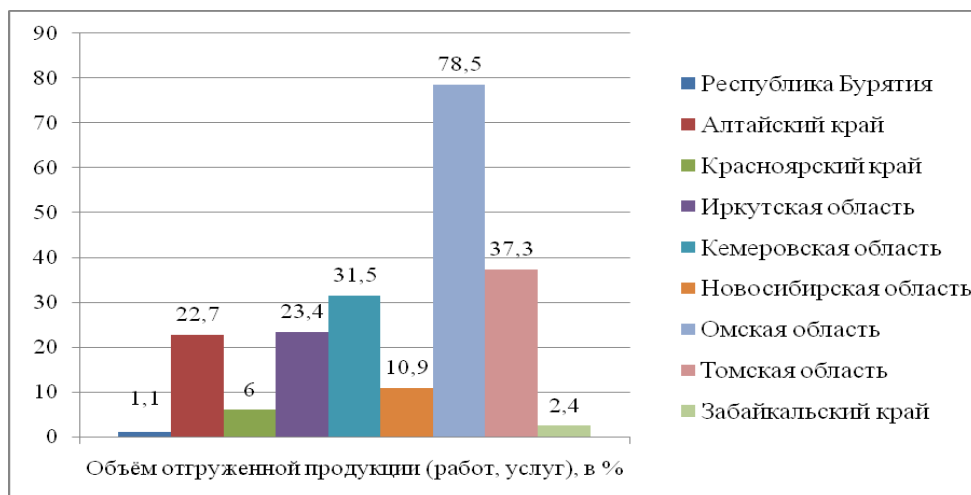


Рис. 1. Структура объема отгруженной продукции (работ, услуг) по видам экономической деятельности, относящихся к нефтехимической промышленности в СФО в 2016 г.

Согласно данным Программы развития Нефтехимического промышленного кластера Омской области (далее - Программа развития) нефтехимическая промышленность Омской области имеет не только важное экономическое, но и социальное значение для регионов по данным за 2016 год в рассматриваемых отраслях занято более 14,5 тыс. человек, что составляет 2,6% от общей численности занятых в промышленности Омской области, в том числе: в химическом производстве – около 5,15 тыс. человек, в производстве резиновых и пластмассовых изделий – свыше 5,99 тыс. человек, в производстве нефтепродуктов – 3,6 тыс. человек.

Объем отгрузки товаров и услуг предприятиями нефтехимической промышленности Омской области в 2015 году составил 530,1 млрд. рублей, что на

0,2 % больше, чем в 2014 году. Ключевую роль в повышении индекса промышленного производства сыграла химическая промышленность, индекс промышленного производства которой увеличился по сравнению с 2014 годом на 12 %. Выпуск в химической промышленности без учета продуктовых групп в нефтехимии в 2015 году составил 67,34 млрд. рублей.

Нефтехимическая отрасль Омской области сегодня насчитывает более 360 крупных, средних и малых предприятий, научно-исследовательских и проектно-конструкторских организаций.

Основным сдерживающим фактором развития нефтехимической промышленности Омской области является высокая доля импорта как базовых, так и специальных компонентов, неадаптированной системой таможенных пошлин, а также высокими тарифами на электрическую энергию и транспортировку продукции.

Другой проблемой отрасли является избыток и высокий потенциал роста спроса на нефтехимическую продукцию при имеющемся дефиците мощностей производства мономеров – этилена и пропилена.

Решение данных проблем должно быть основано на повышении уровня взаимодействия промышленных предприятий, научно-образовательных учреждений и представителей региональных органов государственной власти с целью создания новых конкурентных преимуществ нефтехимической промышленности Омской области.

Таким образом, повышение уровня кооперации должно быть обеспечено за счет создания нефтехимического промышленного кластера, который представляет собой сильную связку конкурентоспособных компаний, реализующих практически все сырьевые и нефтеперерабатывающие возможности. Кооперация между промышленными предприятиями и научной средой является богатым источником инноваций и обеспечивает ускорение сразу в нескольких направлениях. Немаловажное значение также должно быть уделено и международной кооперации, повышение уровня которой позволит заимствовать у иностранных компаний передовые технологии и методы управления, продвинуть передовые российские технологии на мировом рынке.

С целью повышения уровня кооперации промышленных предприятий региона, в технологических цепочках которых используется продукция нефтехимической промышленности в Омской области продолжится реализация мероприятий по созданию и развитию новых малых и средних компаний, которые в дальнейшем могут быть вовлечены в орбиту Нефтехимического промышленного кластера Омской области. Промышленная продукция этих предприятий может быть использована в технологических процессах крупных промышленных предприятий [2, с. 435-440].

Важность создания и развития Нефтехимических кластеров в РФ определена в Стратегии развития химического и нефтехимического комплекса на период до 2030 года. Одновременно с этим, создание и развитие Нефтехимического промышленного кластера Омской области является важным регионально-значимым проектом, что обуславливает его включение в ряд документов реги-

онального стратегического планирования, в том числе в Стратегию 2025 года и Государственную Программу Омской области «Развитие промышленности в Омской области» в качестве одного из ключевых приоритетов развития региона на долгосрочную перспективу.

Кластер Нефтехимической промышленности объединяет основные производственные предприятия, работающие в сфере нефтехимии, производства конечных изделий из нефтехимической продукции, а также организации, относящиеся к поддерживающим сегментам.

Руководствуясь выше обозначенными условиями Указом губернатора Омской области был разработан план мероприятий по развитию территориальных кластеров в Омской области на 2015 — 2020 годы, которым определены приоритеты развития кластера нефтепереработки и нефтехимии согласно Стратегии 2025.

К основообразующим целям осуществления кластерной политики относятся меры преобразование и обеспечение высоких темпов роста экономики с помощью увеличения конкурентных способностей базовых компаний, производящих ключевые товары; поставщиков; маркетинговых посредников; компаний сферы образовательных услуг; научно-исследовательских организаций; банков; логистических предприятий; специализированных фирм, образующих территориально-производственные кластеры.

Кластерное развитие нефтехимических предприятий Омской области будет способствовать снижению затрат на переподготовку кадров, консалтинговые и инжиниринговые услуги, разработку новых технологий и продуктов, решению социальных и инфраструктурных задач. Кроме того, кластер станет формой интеграции и поддержки малого и среднего бизнеса в технологические цепочки якорных нефтехимических предприятий Омской области [3, с. 203-204].

Развития существующих и приобретение новых компетенций участников промышленного кластера планируется осуществить в том числе за счет реализации совместных инвестиционных внутри кластерных проектов с привлечением организаций инфраструктуры кластера.

Библиографический список

1. Стратегия социально-экономического развития Омской области до 2025 года. [Электронный ресурс] / Указ Губернатора Омской области от 24.06.2013 года № 93. Режим доступа. КонсультантПлюс, 2017.
2. Родионов М.Г. Организационный аспект региональной кластерной политики В сборнике: Модернизация экономических отношений в отраслях народного хозяйства Сборник материалов Международной ежегодной научной конференции. 2012. С. 434-442.
3. Родионов М.Г. Кластерная политики региональных структур В сборнике: Актуальные вопросы развития экономики Материалы Международной научно-практической конференции. Редакторы: В.В. Карпов, А.И. Ковалев. 2014. С. 202-206.

А.С. Кипцевич

*Научный руководитель: В.А. Коврей, канд. экон. наук
Академия управления при Президенте Республики Беларусь (г. Минск,
Республика Беларусь)*

ОСНОВАНИЯ ДЛЯ СОЗДАНИЯ МЕДИЦИНСКОГО КЛАСТЕРА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

В настоящее время в международных экономических отношениях быстрыми темпами развивается сфера услуг. Вклад данной сферы в формирование ВВП ежегодно увеличивается, зачастую во многих странах сальдо внешнеторгового оборота товарами и услугами оказывается положительным за счет сферы услуг.

Активно развивается сегмент медицинских услуг, что приводит к увеличению их экспорта, то есть оказанию данных услуг нерезидентами. Согласно данным экспертов EuromonitorInternational, рынок медицинского туризма в минувшем году ожидаемо продолжил рост, опережая развитие глобальной экономики, и перешагнул отметку в 4% (по сравнению с мировым ВВП - 3,5%). Таким образом, доходы от медицинского туризма в 2017 году составили 15 млрд долларов, а оздоровительного – 40 млрд долларов. По прогнозам того же EuromonitorInternational, к 2022 году эти цифры увеличатся еще на треть [1].

Очевидно, что отрасль здравоохранения, оказывающая как прямое, так и косвенное влияние на экономику, является стратегически важной для развития любого общества, и Республика Беларусь не исключение. Жизнь и здоровье являются основными правами каждого человека, а также важнейшими факторами социально-экономического развития общества. В соответствии с мировыми тенденциями, Республика Беларусь активно развивает сферу медицинских услуг: принят ряд документов, регламентирующих развитие сферы медицинских услуг как на внутреннем рынке, так и для иностранных граждан.

Изучение ресурсного потенциала Беларуси и практики развития медицинского туризма в зарубежных странах позволяет говорить о конкурентных преимуществах страны в развитии данного вида туризма. Медицинский туризм предоставляет возможность туристам совмещать отдых и лечение не только на базе санаторно-курортных комплексов Беларуси, но и на базе медицинских центров.

Республика Беларусь обладает рядом конкурентных преимуществ для развития медицинского туризма. Они заключаются в следующем: социально ориентированная государственная политика, направленная на укрепление здравоохранения, повышение качества медицинских услуг, совершенствование материально-технической базы лечебно-профилактических учреждений, совершенствование законодательной базы в области защиты прав пациентов и врача, внедрение в практику новых методов диагностики и лечения [2, с.184]. Кроме того, в Беларуси создана ресурсная база для оказания медицинских услуг, включающая государственные лечебно-профилактические учреждения, част-

ные медицинские центры, республиканские научно-практические центры и санатории, обеспеченные в большинстве своем современным оборудованием и высококвалифицированными кадрами. Республика Беларусь имеет низкие цены на медицинские услуги, по сравнению с зарубежными странами и странами СНГ, а также выгодное рекреационно-географическое положение.

Используя свои конкурентные преимущества, Республика Беларусь должна расширить сферу медицинского туризма, ориентируясь в первую очередь на удовлетворение спроса русскоязычных стран (Россия, Украина), государств с развитой русскоязычной диаспорой (Прибалтика, Израиль, США), а также Западной и Центральной Европы.

Это связано с тем, что основными потребителями рынка услуг медицинского туризма являются США, Германия, Япония, Франция, Великобритания, Россия и ряд стран СНГ. Россия занимает лидирующие позиции среди стран-потребителей медицинского туризма и дает более 70% туристического потока из стран СНГ. Для сравнения, туристический поток Украины составляет 16%, Казахстана-11,5%, остальных стран СНГ – 1,5%.

Несмотря на увеличение количества иностранных туристов, прибывающих на территорию Республики Беларусь для оказания медицинских услуг, существует и ряд проблем в экспорте медицинских услуг, основной из которых является: отсутствие единой системы оказания услуг иностранным пациентам. Их привлечением занимаются лечебные учреждения как государственной, так и частной форм собственности, операторы медицинского туризма, туристические фирмы, но осуществляют данную деятельность разрозненно. В Республике Беларусь существуют структуры, занимающиеся поиском и подбором медицинского учреждения и специалистов, организацией предварительной заочной консультации у специалистов, бронированием медицинских услуг, оформление поездки на лечение. Однако, единой структуры, оказывающей услуги пациенту от начала пребывания до конца на территории Республики Беларусь, в стране нет.

Проведя анализ методов и направлений развития экспорта медицинских услуг в зарубежных странах, можно сделать вывод, что наиболее эффективной и конкурентоспособной системой является организация медицинских кластеров, крупных интегрированных структур, объединяющих организации различных сфер деятельности, но нацеленных на одно – обеспечение максимального комфорта иностранного пациента от прохождения лечения в стране [3, с. 400].

Для наращивания экспорта медицинских услуг в Республике Беларусь предлагается создать медицинских кластер, который позволит оказывать широкий спектр высококачественных медицинских услуг для иностранных пациентов и сопровождающих их лиц, учитывая опыт зарубежных стран, где данные кластеры эффективно функционируют.

В результате, создание медицинского кластера на базе государственно-частного партнерства и активного привлечение частного бизнеса в данную сферу услуг позволит быстрыми темпами развивать экспорт медицинских услуг. Именно такой симбиоз даст толчок в развитии сферы медицинского туризма.

Сегодня успех белорусской системы здравоохранения имеет значительные перспективы с точки зрения развития медицинского туризма, и главная цель – успешное продвижение этих услуг за пределы Республики Беларусь. Одним из важнейших инструментов достижения этого успеха является координация действий всех заинтересованных служб, что будет способствовать реализации целей Национальной стратегии устойчивого развития Республики Беларусь в области здравоохранения до 2030 года.

Библиографический список

1. Рынок лечебного и оздоровительного туризма растет быстрее, чем мировой ВВП [Электронный ресурс]. 28.01.2018. Режим доступа: <http://www.pitert.ru/news/gynok-lechebnogo-ozdorovi> – Дата доступа: 07.04.2018.
2. Мечковская, О. А. Медицинский туризм в Республике Беларусь: проблемы и перспективы развития / О. А. Мечковская // Географические науки в обеспечении стратегии устойчивого развития в условиях глобализации : материалы Междунар. науч.-практ. конф., Минск, 25-28 окт. 2012 г. / Белорус. гос. ун-т ; редкол.: И. И. Пирожник (гл. ред.) [и др.]. Минск, 2012. С. 182–184.
3. Connell, J. From Medical Tourism to Transnational Health Care? An Epilogue for the Future / J. Connell // *Social Science and Medicine*. 2015. Vol. 124. P. 398–401.

С.И. Корниенко,

*Научный руководитель: О.М. Борисова, канд. экон. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

ФОРМЫ И СИСТЕМЫ ОПЛАТЫ ТРУДА НА ПРЕДПРИЯТИИ

Одной из наиболее важных статей расходов любого предприятия является заработная плата. Изменения, которые происходят в сфере распространения основных форм и систем заработной платы, отражают преобразования в техническом базисе производства, уровне экономического развития страны, общеобразовательной и профессиональной структуре работников, а воздействие на материальную заинтересованность работников посредством систем оплаты является одним из основных принципов организации заработной платы в современной экономике.

Форма заработной платы – это класс систем оплаты, сгруппированных по признаку основного показателя учета результатов труда при оценке выполненной человеком работы с целью ее оплаты [2, с. 112].

Все системы оплаты труда в зависимости от того, какой основной показатель применяется для определения результатов труда, принято подразделять на формы заработной платы. Если в качестве основного измерителя результатов труда используется количество изготовленной продукции (количество оказанных услуг), говорят о сдельной форме заработной платы, если в качестве такого измерителя используется количество отработанного рабочего времени – то о повременной заработной плате (рис. 1).

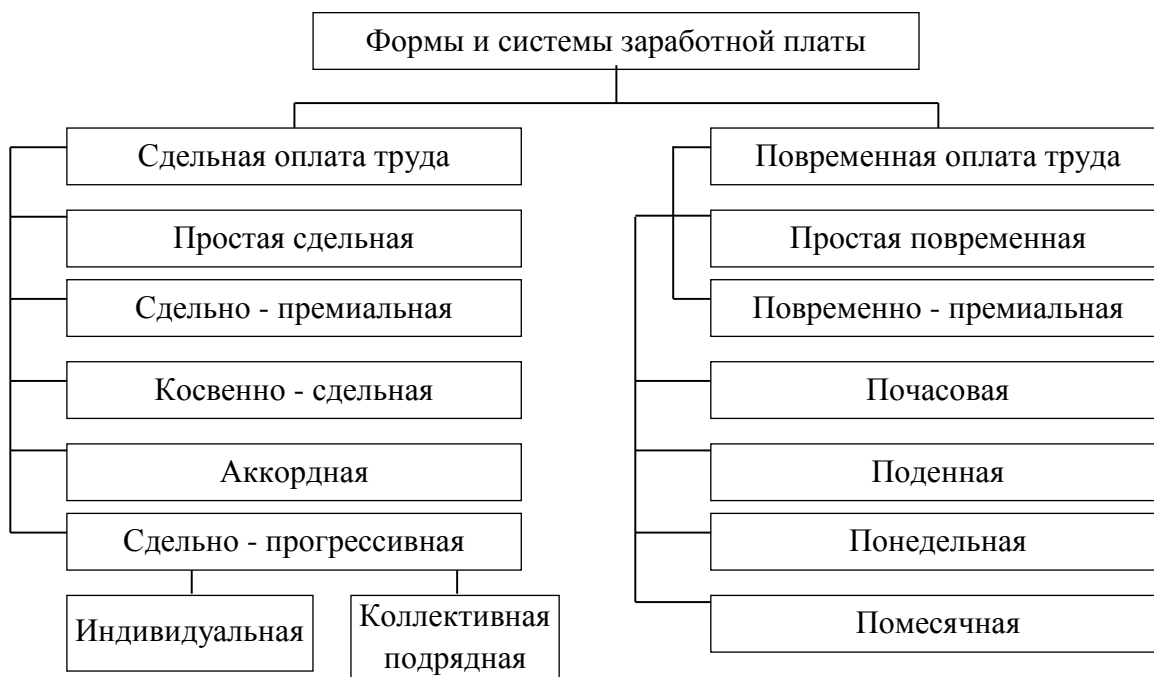


Рис. 1. Формы и системы заработной платы

Повременная система оплаты труда делится на простую повременную и повременно-премиальную системы заработной платы.

Простая повременная система характеризуется начислением заработной платы по установленной тарифной ставке (окладу) за фактически отработанное время. В условиях административно-командной системы тарифная ставка устанавливалась по разряду рабочего. Этот порядок сохранили некоторые предприятия до сих пор. На предприятиях, которые отступают от использования единого тарифно-квалификационного справочника работ и профессий рабочих, тарифные ставки оплаты труда рабочего могут устанавливаться по разряду работы. Расчет заработной платы при данной системе оплаты труда осуществляется по часовым, дневным тарифным ставкам и месячным окладам [3, с. 54].

Повременно-премиальная система оплаты труда дополнена премиальными выплатами за выполнение плана по объему и качеству продукции, бережное отношение к оборудованию и инструменту, экономичное расходование сырья и материалов и т.п. Такая система эффективна не только в связи с наличием премиальных выплат, но и установлением рабочим нормированных заданий. Нормированные задания устанавливаются исходя из технически обоснованных норм труда, разработанных на предприятии [2, с. 113].

Сдельную форму заработной платы разделяют на системы: прямую сдельную, сдельно-премиальную, сдельно-прогрессивную, сдельно-регрессивную, косвенную сдельную и аккордную.

Прямая сдельная система оплаты труда исходит из зависимости размера заработной платы от объема выполненных работ. Ключевым элементом этой системы является расценка, которая устанавливается на единицу продукции (операцию). Расценка определяется по тарифной ставке, которая соответствует разряду работы, нормы выработки или нормы времени.

Сдельно-премиальная система оплаты труда включает в себя прямой сдельный заработок и стимулирование за такие показатели, как качество продукции, процент выполнения норм выработки, снижение трудоемкости, экономное расходование сырья и вспомогательных материалов, соблюдение технологической дисциплины производства, освоение новой техники.

При сдельно-прогрессивной системе оплаты труда устанавливаются одинарные расценки в пределах исходной базы и повышенные значения расценки за каждую единицу продукции (выполненной работы) сверх установленной базы. Исходная база определяется на основе анализа фактических данных, характеризующих процент выполнения норм труда на конкретном производственном участке, как правило, за последние 3-6 месяцев, предшествующих введению или корректировке сдельно-прогрессивной системы оплаты труда [1, с. 273]. При сдельно-регрессивной системе оплаты труда предусматриваются различные значения расценки, изменяющиеся в зависимости от степени отклонения выполненного объема работ от установленной базы. За каждую единицу продукции, произведенную сверх установленной базы, расценка снижается.

Косвенная сдельная система используется при начислении заработной платы рабочим, от количества и качества труда которых зависит выработка обслуживаемых ими основных рабочих, занятых непосредственно производством конечной продукции. Такая система, как правило, применяется для рабочих, занимающихся ремонтом и другими работами по обслуживанию основных рабочих.

При аккордной системе заработная плата работника устанавливается за весь объем произведенной продукции или выполненной работы. Применение этой системы предполагает усиление заинтересованности работников в повышении производительности труда и сокращении сроков выполнения работ при их соответствующем качестве.

Бригадная система оплаты труда основана на объединении рабочих в производственные бригады. Такая система предполагает соответствующую организацию труда рабочих, объединенных единым производственным заданием и стимулированием за общие результаты труда [2, с. 116].

Конкретные условия применения той или иной системы оплаты определяются задачами, которые ставит перед собой работодатель. Например, если его цель - наращивать объемы производства и обеспечивать высокие количественные достижения в труде, то наиболее рациональным является прямая сдельная и сдельно-премиальная системы. В том случае, когда важно стимулировать работника повышать квалификацию и отрабатывать в полной мере предусмотренные графиком рабочие часы целесообразно применение повременно-премиальной системы оплаты труда.

Библиографический список

1. Жуков А.Л. Регулирование заработной платы: современные тенденции и пути реформирования: монография. Москва; Берлин, 2018. С. 411.

2. Рябчикова Т.А. Организация, нормирование и оплата труда: учебное пособие. Томск, 2014. С. 144.
3. Рябчикова Т.А. Оплата труда персонала: учебное пособие. Томск, 2016. С. 113.

Н.В. Котовская

*Научный руководитель: Н.В. Пузина, канд. экон. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

ПРОБЛЕМЫ ПРИНЯТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ В УСЛОВИЯХ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ И РИСКА

Элемент неопределенности и риска особенно значителен в момент принятия управленческого решения. Это значит, что, чтобы организация успешно функционировала, особенно в момент изменяющейся внутренней и внешней среде, нужна эффективная обратная связь.

Формирование управленческих решений, и в первую очередь стратегических, начинается с процесса анализа среды, где организация функционирует, также важен и анализ внутренней среды и макроокружения.

Прямое влияние на принятие управленческих решений оказывает окружение, которое включает потребителей товаров и услуг фирмы, конкурентов, поставщиков и рынок рабочей силы. Среди ключевых факторов, которые определяют текущее состояние внешней среды, выделяют экономику, правовое регулирование, процессы политического характера, культурную и социальную составляющие социума и пр. Среди факторов внутренней среды, которые оказывают влияние на принятие решений в фирме, принято выделять ее кадровую систему, управленческую систему, производственный потенциал, финансовую систему, маркетинговую систему, организационную культуру.

Итоги анализа среды применяются как для разработки управленческих решений, так и для выбора более значимого и оптимального альтернативного варианта решения и для управления ходом его осуществления.

Профессиональный анализ внутренней среды дает возможность определять внутренние резервы фирмы, которые можно задействовать при повышении эффективности функционирования предприятия, обеспечения его устойчивого развития, а также при росте конкурентоспособности.

Для разработки тактических и стратегических управленческих решений необходимо отталкиваться от тактических и стратегических целей фирмы, которые также можно разделить на внутренние и внешние.

Стратегические цели определяют желательные для предприятия состояние и взаимодействие с внешней средой, внутреннее состояние фирмы, ключевые направления деятельности и потенциальные пути ее развития на долгосрочную перспективу согласно миссии организации.

Тактические цели определяют желательные для фирмы состояние и взаимодействие с внешней средой, функционирование предприятия по осуществле-

нию главной деятельности, состояния внутреннего характера, что конкретизируют стратегические цели фирмы.

Среди внешних выделяют: цели предприятия, которые определяют возможность в установлении эффективного взаимодействия с внешней средой с целью обеспечить желательный экономический, коммерческий, финансовый успех [1, с. 112–116].

Среди внутренних выделяют цели предприятия, которые позволяют обеспечивать оптимальные условия жизни ее членов, как ее владельцев, руководящего управленческого звена, так и ее работников.

Неопределенность – это неточность или неполнота информации, касающейся условий осуществления проекта или решения, также связанные с ними итоги и затраты. Неопределенность, которая связана с возможностью появления в процессе осуществления проекта ситуаций и последствий неблагоприятного характера, что можно охарактеризовать понятием риска [2].

Появляющиеся в ходе управления ситуации неожиданного характера довольно часто требуют неординарных и срочных действий, что сопрягается с риском.

Выделяют решения, которые принимаются в условиях:

- а) определенности;
- б) риска (вероятностной определенности);
- в) ненадежности (в условиях неопределенности).

Если решение принято в условиях достоверности (определенности), то растет оперативность по разработке, сокращаются затраты по выбору целесообразного варианта. Преимуществом подобной ситуации является то, что все переменные в расчетах вводит сам субъект управления при одном и том же состоянии объективных условий (объекта).

Если решение принято в условиях измеримой неопределенности (риска), то посредством ввода вероятных оценок неопределенность в существенно мере сокращается.

В ходе принятия решений выделяют следующие виды неопределенности, в зависимости от причин ее возникновения:

- информационная, которая вызвана недостатком в информации или ее неточностью по общественным, техническим и иным причинам;
- стоимостная, виду слишком недоступной или дорогой платы за определенность;
- профессиональная как следствие недостаточного профессионализма лица, которое принимает решение;
- внешней среды, которая связана с ее поведением или реакцией конкурента на процесс принятия решения.

Чтобы учесть факторы риска и неопределенности при оценивании эффективности проекта применяется вся имеющаяся в наличии информация, касающаяся условий его осуществления. Более того, можно применять следующие три методики (в порядке роста точности):

- проверку устойчивости;

- корректировку параметров проекта и экономических нормативов;
- формализованное описание неопределенности.

Методика проверки устойчивости означает формирование сценариев осуществления проекта в более вероятных или более «опасных» для определенных участников условиях.

А. Проект можно назвать эффективным и устойчивым, если во всех ситуациях интересы участников соблюдены, а потенциальные неблагоприятные последствия устранены за счет сформированных резервов и запасов возмещены выплатами страхового характера.

Степень устойчивости проекта в отношении к потенциальным изменениям условий осуществления можно охарактеризовать показателями предельного уровня объемов по производству, цены производимого товара или услуги и иных параметров проекта.

Б. Более точным и более трудным считается методика формализованного описания неопределенности. Касательно видов неопределенности, которые более часто встречаются при оценивании инвестиционных проектов, данная методика включает такие этапы:

- описание всех потенциальных условий осуществления проекта и характерных для этого затрат (включены потенциальные затраты и санкции, которые связаны с резервированием и страхованием), итогов и показателей эффективности;

- превращение имеющейся информации о факторах неопределенности в информацию о вероятностях некоторых условий осуществления и необходимых показателях эффективности;

- выявление показателей эффективности проекта в целом с учетом неопределенности условий его осуществления [3].

В заключение можно отметить, что риск – это действие в надежде на счастливый исход по принципу «повезет – не повезет». Принимать на себя риск вынуждает прежде всего неопределенность хозяйственной ситуации, иными словами неизвестность условий экономической и политической обстановки, окружающей ту или иную деятельность, и перспектив изменения данных условий. Чем больше неопределенность при принятии решения, тем больше и степень риска.

Библиографический список

1. Ермаков В.В. Менеджмент организации в условиях кризиса. М.: Юнити-Дана, 2012. 279 с.
2. Сапунова Т.А. Графические модели в оптимизации социально-экономических процессов и принятии управленческих решений / Т.А. Сапунова, А.В. Сапунов // Вестник ИМСИТа. Краснодар, 2010. №3–4. С. 63–66.
3. Сапунова Т.А. Разработка и оптимизация модели системы управления организацией/ Т.А. Сапунова, А.В. Сапунов // Экономика юга России в пост-кризисный период: проблемы и перспективы. Краснодар: ИМСИТ, 2010. 220 с.

ЦЕЛИ, ФУНКЦИИ И СТРУКТУРА БИЗНЕС-ПЛАНА ОРГАНИЗАЦИИ

В настоящее время для российского бизнеса особую актуальность приобретает социально-экономическая стратегия с четким определением целей, приоритетов и этапов реализации. Важнейшим элементом такой стратегии является планирование. Наиболее прогрессивной формой планирования в организации, формирующей комплексное представление о перспективах развития компании, является бизнес-план [1, с. 7–8]. В рыночной экономике бизнес-планирование является одним из наиболее востребованных и эффективных инструментов управления, используемых во всех сферах предпринимательства. Он дает возможность детально охарактеризовать процесс функционирования организации, показывает, каким образом менеджмент позволяет достичь поставленных целей и решения поставленных задач, в первую очередь, повышения рыночной стоимости (капитализации) и прибыльности компании. Грамотно подготовленный план помогает организациям устойчиво развиваться, завоевывать новые позиции на рынках, на которых они функционируют, составлять более глубокие перспективные планы своего развития, разрабатывать концепции производства новых товаров и услуг и выбирать рациональные способы их реализации.

Бизнес-планирование в общем понимании означает управленческую деятельность, связанную с формированием целей и задач организации на определенную перспективу, а также изучение возможных путей их осуществления и ресурсного обеспечения. Цель разработки бизнес-плана состоит в корректном планировании хозяйственной деятельности организации на ближайший и отдаленный периоды соответственно потребностями рынка, запросами потребителей, условиями конкуренции и возможностями получения необходимых экономических ресурсов.

Само понятие «планирование деятельности организации» имеет два основных аспекта. Первый аспект имеет общеэкономический характер. Он означает ее рассмотрение с точки зрения общей теории организации, ее специфике и природы. Второй аспект предполагает конкретно-управленческий контекст. В такой интерпретации планирование выступает как одна из фундаментальных, базовых функций менеджмента, как способность менеджмента предвидеть будущее состояние организации и использовать это предвидение для получения выгод или нейтрализации возникающих рисков. Возможность планирования конкретных направлений деятельности организации проистекает из самой природы и ее экономической сущности и обуславливается общими условиями хозяйствования.

В сфере коммерческой деятельности в качестве основного инструмента делового планирования в зарубежной практике традиционно выступает бизнес-

план. Он необходим преимущественно в основном в связи с наличием трех аспектов реализации управленческой деятельности:

1) для целей внешнего использования, с тем чтобы аргументировать и обосновать целесообразность контактов и поддержки данного проекта со стороны кредиторов, инвесторов, страховщиков, органов власти, общественности, прессы и других необходимых субъектов;

2) для целей обеспечения большего взаимопонимания и эффективного взаимодействия в организации, а также эффекта личностной причастности и использования коллективного и креативного интеллекта и потенциала работников организации, заинтересованных в понимании своих перспектив и задачи и готовых принять участие в их формулировании, корректировке и уточнении;

3) для конкретного менеджера, ибо тщательный и критический анализ своих и чужих идей, проверка их разумности и реалистичности позволяет иметь в дальнейшем четкие инструменты и ориентиры для осуществления контроля процесса и результатов выполнения намеченных целевых ориентиров.

В целом, как показывает анализ реальной хозяйственной практики, включая зарубежный и российский опыт, подготовка бизнес-планов осуществляется в следующих основных случаях: при создании новых предприятий; при смене предприятием направления своей деятельности; при вхождении предприятия в новый этап своего развития (новая фаза в жизненном цикле организации); при наличии потребности в денежных средствах; при оценке результативности отдельных направлений хозяйственной деятельности. Бизнес-план позволяет решить предпринимателю следующие основные задачи, связанные с функционированием организации: выявить конкретные направления деятельности и перспективные рынки сбыта; оценить затраты, необходимые для изготовления и сбыта продукции; проанализировать цены на рынке, чтобы определить потенциальную прибыльность проекта; выявить соответствие кадров фирмы и условий для мотивации их труда; проанализировать материальное и финансовое положение фирмы и определить, соответствуют ли материальные и финансовые ресурсы достижению намеченных целей; просчитать риски и предусмотреть трудности, которые могут помешать выполнению бизнес-плана.

В современной экономической практике бизнес-планирование выполняет четыре основные функции. Первая функция связана с возможностью использования бизнес-плана для разработки стратегии бизнеса. Эта функция имеет ключевое значение на стадии создания организации, а также при определении новых направлений деятельности. Вторая функция связана собственно с планированием. Ее реализация позволяет оценить возможности развития новых (проектируемых) направлений деятельности (бизнеса), а также осуществлять контроль над процессами, протекающими внутри организации. Третья функция предполагает использование формата бизнес-плана для привлечения необходимых денежных средств от заинтересованных инвесторов (в частности, ссуды, кредиты, иные формы финансирования). Особое внимание должно уделяться существующей системе государственного регулирования и поддержки бизнеса [2, с. 73–74]. На современном этапе экономического развития без необходимых финансовых ресурсов практически невозможно осуществить какой-либо значительный проект. Вместе с тем получить необходимые средства крайне непро-

сто, что связано не столько с проблемой высоких процентных ставок, как высокой долей невозвратных кредитов. В подобной ситуации банки и другие инвесторы предпринимают ряд мероприятий, направленных на обеспечение возврата денежных средств, в том числе использование таких инструментов, как банковские гарантии, поручительства, залог имущества и другие. Однако, решающим фактором принятия решения о предоставлении кредита является наличие качественного и обстоятельного бизнес-плана. Четвертая функция состоит в привлечении к реализации перспективных бизнес-планов организации всех заинтересованных партнеров, которые пожелали бы вложить в производство собственный капитал или принять иное участие, например, предоставить имеющуюся у них технологию.

В конечном счете, решение вопроса о предоставлении капитала, ресурсов или технологии возможно только при наличии бизнес-плана, отражающего курс развития организации на определенный период времени. Сегодня бизнес-планирование является неотъемлемой частью управленческой деятельности на любом предприятии, независимо от его размера. Бизнес-план обеспечивает всесторонний анализ возможностей для начала или расширения бизнеса в конкретной ситуации и дает четкое представление о том, каким образом менеджмент данной компании намерен использовать этот потенциал. Крайне велика его роль в привлечении деловых партнеров, создании совместных предприятий, а также в получении необходимого финансирования.

Библиографический список

1. Ахметова Г.З. Бизнес-план как инструмент управления развитием организации // Проблемы и перспективы развития менеджмента в России : материалы V Междунар. науч.-практ. конф. (Омск, 17 мая 2017 г.) / Минобрнауки России, ОмГТУ ; [редкол.: Д.И. Чернявский (отв. ред.) и др.]. Омск : Изд-во ОмГТУ, 2017. С. 6–10.

2. Маковецкий М.Ю., Череповецкий П.С. Проблемы и пути совершенствования государственной инвестиционной поддержки субъектов малого предпринимательства // Омский научный вестник. Сер. «Общество. История. Современность». 2017. № 4. С. 73

А.А. Королева

*Научный руководитель: А.А. Кузьмин, канд. экон. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

ВИРТУАЛЬНАЯ ВАЛЮТА КАК ЯВЛЕНИЕ СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКИ

Виртуальные деньги – это электронные деньги, которые могут обмениваться как по правилам Центробанка, так и по правилам разнообразных частных электронных платежных систем. К электронным деньгам можно отнести частную виртуальную валюту, которая действует в некоторых сферах, однако

признаков реальной валюты она не имеет. Один из главных признаков законной валюты – статус законного платежного денежного средства. Ни одна виртуальная валюта на сегодняшний день такого статуса не имеет. Виртуальные денежные средства в большинстве случаев могут действовать, как заменитель реальных денег либо конвертироваться в реальную валюту.

В настоящее время, в мире существует достаточно большое число криптовалют, их насчитывают более полутора тысяч. Но из всех их разновидностей все же есть те, которые превзошли другие криптовалюты. Основной самой дорогой и популярной криптовалютой является биткоин. Второе место по популярности занимает Ethereum- данная криптовалюта считается основным конкурентом биткоина. Третье место в рейтинге криптовалют занимает Рипл — одна из валют, которую нельзя напрямую майнить, т.е. добывать. Полностью анонимные деньги – Dash. Преимуществами данной криптовалюты считается полная анонимность и абсолютная безопасность, так как эту систему практически невозможно взломать. Благодаря функции мгновенных транзакций, Даш очень удобно использовать для проведения платежей. Особенно после подписания соглашения с одной известной платформой онлайн-банкинга, которое предусматривает внедрение Dash в банковскую систему. А это значит, что обладатели даш могут рассчитываться привычным способом с помощью карты VISA.

Litecoin — электронные деньги для мгновенных транзакций. Создатель Лайткоина задумывал его ни как замену биткоина, а как его улучшенную версию. Во многом у данной валюты больше плюсов чем у биткоина:

- Каждый кирпичик информации создается быстрее: это происходит каждые 2,5 минуты;
- Майнить Litecoin намного проще;
- Потолок допустимого количества монет в 4 раза выше — 84 миллиона

Еще одна очень популярная криптовалюта это ЮТА — электронные деньги для интернета вещей. На эту валюту делают ставку, называя ее «грандиозным проектом, который произведет революцию в Интернете вещей».

Виртуальные деньги обладают своими достоинствами, и, в то же время, имеют ряд недостатков. К числу достоинств можно отнести следующие:

1. Так как никто не контролирует процесс майнинга, то добыть себе такие деньги, может каждый желающий. Ни у кого нет права запрещать добывать криптомонеты.
2. Транзакции происходят абсолютно анонимно. Единственной открытой информацией является номер электронного кошелька. Все сведения о владельце данного кошелька-закрыты.
3. Каждая криптовалюта имеет свой предел выпуска. Таким образом, невозможна избыточная эмиссия и, как следствие, в отношении этих денег не бывает инфляции.
4. Криптовалюту нельзя подделать, так как она имеет уникальный защитный код, вроде электронной подписи, поэтому она защищена от копирования, и, следовательно, ее нельзя подделать.
5. При транзакциях практически нет комиссий, поскольку банки не участвуют при проведении операций с помощью криптовалюты.

К недостаткам, которые отмечают у криптовалют, критики относят такие, как:

1. Пользователь может потерять все средства находящиеся в электронном кошельке, если потеряет пароль от доступа к нему. Поскольку никто не контролирует процесс транзакций, то и нет гарантий их сохранности.

2. Регуляторы денежного обращения (например, Центробанк РФ) негативно воздействуют на криптовалюту

3. Процесс индивидуального добывания криптовалют со временем становится более затруднительным, так как майнинг в этом случае сопровождается значительными издержками, относящимися к значительному потреблению электроэнергии и высокой стоимостью комплектующих для электронного оборудования.

Несмотря на неоднозначное отношение к криптовалютам со стороны специалистов, перспективы у них, в том числе и в России, безусловно, имеются. Технологией блокчейна интересуются государственные учреждения. Для России характерна ситуация, когда внедрение новых технологий начинается на государственном уровне. Тем более, чтобы внедрить данную технологию, нужен источник финансирования, а им как раз таки является государство. Еще одна причина, из-за которой Россия может заинтересоваться развитием криптовалюты это желание руководства страны противостоять доминированию доллара в экономике. Государство, определяя свое отношение к криптовалютам, должно ответить на вопрос, какие факторы будут способствовать активному пользованию ими со стороны граждан нашей страны? Одним из таких факторов считают расширение практики покупки товаров через интернет-магазины. Даже не смотря на кризис, российский рынок товаров, приобретенных через интернет, неуклонно растет. Минкомсвязи прогнозирует, что через десять лет каждый пользователь интернета будет совершать те или иные операции с системами на основе блокчейн. Это заставляет правительство РФ менять свое отношение к данному феномену в экономике с полностью негативного на более взвешенное, и приступить к разработке регламентирующих практику их применения нормативных документов.

А.В. Леонов,

*Научный руководитель: М.Ю. Маковецкий, канд. экон. наук, доцент
Омский государственный технический университет (г. Омск, РФ)*

ПРОБЛЕМЫ ТРУДОУСТРОЙСТВА МОЛОДЕЖИ В ОМСКОМ РЕГИОНЕ

В своем тринадцатом послании Федеральному Собранию РФ от 1 декабря 2016 года Президент РФ В.В.Путин главным богатством нашей страны назвал человеческий капитал: «Смысл всей нашей политики – это сбережение людей, умножение человеческого капитала как главного богатства России...». Рассмотрим и сопоставим слова руководителя нашего государства и суровую ре-

альность на примере Омского региона, т.е. какие здесь имеются условия для «сбережения» людей и как вообще в целом относятся к «главному богатству России». Человеческие ресурсы отражают главное богатство любого общества, процветание которого возможно при создании нормальных условий для воспроизводства, развития и использования этого ресурса с учетом интересов каждого человека. «Человек является наиболее ценным, невозобновляемым ресурсом, являющимся единством трех составляющих: трудовой функции, включенности в систему социальных связей и обладания уникальными профессионально-личностными качествами» [1, с. 98].

Одним из главных поставщиков «человеческого капитала» в экономику, на рынок труда, бесспорно, являются организации сферы образования, прежде всего высшие учебные заведения. Поэтому логично, что именно трудоустройство является одним из ключевых показателей для любого высшего учебного заведения страны, так как он определяет качество и уровень образования, а также способность создавать востребованные на рынке труда кадры. Для этих целей на регулярной основе проводятся соответствующие исследования, результаты которых представляются, в частности, на официальном сайте Министерства образования и науки Российской Федерации. Так, в ходе очередного мониторинга были обработаны данные о более 1 млн. 267 тыс. выпускников 2015 года по итогам их трудоустройства в 2016 году, предоставленные Пенсионным фондом Российской Федерации, Рособрнадзором и образовательными организациями высшего образования. Как оказалось, средний процент трудоустройства всех выпускников, как и в прошлогоднем мониторинге, сохранился на уровне 75 %. Средний размер заработной платы выпускников очной формы обучения, получивших первое высшее образование, вырос и за первый год их работы составил 27 770 рублей в месяц против 27 482 рублей для выпускников 2014 года по итогам их трудоустройства в 2015 году [3].

В целях корректной оценки результатов трудоустройства выпускников любого высшего учебного заведения, целесообразно учитывать несколько показателей. Прежде всего, необходимо принимать во внимание удовлетворенность студентов выбором своей специальности. Далее, важно учитывать наличие реальной возможности и готовности студентов устраиваться на работу именно по полученной ими специальности. Также необходимо учитывать мнение студентов о накопленном ими багаже знаний, которые они получают в высшем учебном заведении. Далекое не все студенты мыслят реалистично и, выходя на рынок труда, выдвигают повышенные запросы в части условий труда, должности и заработной платы. Многие выпускники зачастую не понимают, что для высокого заработка необходимы, прежде всего, большой опыт и другие критерии, а не только факт окончания высшего учебного заведения. Наконец, имеет значение и выбор города (региона), в котором студент бы хотел трудоустроиться, «пустить корни», т.е. где, по их оценкам, создаются достойные условия для жизнедеятельности людей.

В советское время Омск заслужил статус «крупнейшего промышленного центра Сибири», который с годами реформ, трансформацией советской экономики в российскую и сменой политических устоев превратился в депрессивный

город, потащив за собой на дно и весь регион [2, с. 105]. В связи с этим сегодня большинство выпускников покидают родной город в надежде на лучшее рабочее место, с высокой заработной платой. Справедливости ради стоит заметить, что если рассматривать Омск и конкретно омский рынок труда, то очень многим людям, покинувшему его, удастся найти куда более достойное место для приложения своих трудовых усилий, чем это было возможно здесь. Поэтому нам вполне понятно желание многих выпускников приобрести билет в один конец и никогда не возвращаться в город, ставший оплотом депрессивности, вечного застоя и бесперспективности.

Как мы видим и ощущаем на себе, за последние несколько лет резко снизился и без того убогий уровень жизни населения Омска, растворился в небытие его промышленный потенциал. Все это стало благоприятной почвой для возвращения недоверия и формирования чувства неуважения к родному городу, причем, на наш взгляд, отнюдь не лишено оснований. Прошло всего несколько лет, и многие омичи, в основном молодежь, на призыв известного в молодежной среде фильма об Омске «Не пытайтесь покинуть Омск», имевшего некоторый налет патриотизма, последовали иной, в точности противоположной, идее и ставшему как никогда модному и актуальному призыву: «Попробуйте покинуть Омск...» [4, с. 32].

По данным за 2016 год в Омской области обучалось 41,5 тыс. человек в СУЗах и 83 тыс. человек в ВУЗах. Это неплохие показатели, но смысл в них теряется по следующим причинам. Официальная средняя зарплата у нас отстает от среднероссийских значений в 1,25 раза, что делает его не особо привлекательным для молодых людей, особенно только что окончивших учебные заведения. Данный экономический фактор является одним из главных, негативно влияющих на миграционные процессы в регионе. Согласно данным РИА «Новости» за предыдущий 2017 год Омскую область безвозвратно покинуло почти 10 тысяч человек, среди которых, как можно предполагать, немало молодежи, выпускников.

Для решения обозначенных проблем, обуславливающих неблагоприятную трудовую миграцию, необходимо, выделить основные факторы, влияющие на трудоустройство. Применительно к Омской области, на наш взгляд, таковыми являются: низкий уровень заработной платы; неразвитость инфраструктуры; трудности в трудоустройстве ввиду «узости» и депрессивности местного рынка труда; низкий уровень соответствия профессиональной подготовки потребностям рынка труда [1, с. 99]. Следовательно, основными направлениями сбалансированного развития трудовых ресурсов в регионах, в особенности – в Омской области, должны стать: повышение эффективности экономики; создание условий для экономического роста; создание новых высокотехнологичных производств; способствование привлечению инвестиций; поддержка малого предпринимательства и частной инициативы; организация рабочих мест с конкурентоспособной оплатой труда; развитие инфраструктуры территории (региона).

В завершение отметим, что только постоянная каждодневная работа по устранению отмеченных нами негативных факторов и диспропорций, покажет и докажет, что политика органов власти действительно направлена на «сбережение людей, умножение человеческого капитала как главного богатства Рос-

сии», поможет вернуть доверие к органам государственного управления, сделает город и область экономически и социально привлекательным центром Сибири, что повлечёт за собой прекращение массового бегства населения из Омска.

Библиографический список

1. Ахметова, Г. З. Место и роль интеллектуально-креативных ресурсов в инновационной стратегии развития экономики Омского региона / Г. З. Ахметова, М. Ю. Маковецкий, Д. В. Рудаков, Д. И. Чернявский // Омский научный вестник. Серия «Общество. История. Современность». 2016. № 1. С. 96–102.

2. Маковецкий, М. Ю. 300 лет Омску: великое прошлое, нереализованный потенциал настоящего и возможные траектории будущего развития / М. Ю. Маковецкий, П. С. Череповецкий // Омский научный вестник. Серия «Общество. История. Современность». 2016. № 2. С. 105–109.

3. Министерство образования и науки РФ. Мониторинг трудоустройства выпускников, [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://graduate.edu.ru> – (Дата обращения: 10.04.2018).

4. Омск: концептуальные подходы к формированию факторов и условий роста и развития региональной экономики: моногр. / под общ. ред. Д.И. Чернявского. – Омск: Изд-во ОмГТУ, 2017. 240 с.

О.П. Малиновская, М.А. Гергерт,

*Научный руководитель: Б.Г. Хаиров, канд. экон. наук,
Финансовый университет при Правительстве РФ (г.Омск, РФ)*

ПРЕПЯТСТВИЯ И НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ОТРАСЛИ

Ускорение темпов развития сельского хозяйства и агропромышленного комплекса страны во многом зависит от эффективного использования всех факторов производства, укрепления материально-технической базы предприятий, внедрения достижений научно-технического прогресса, инвестиционной и инновационной деятельности в отрасли. Актуальность проекта определяется объективной необходимостью решения аграрных проблем на основе комплексного подхода сельскохозяйственных предприятий и сельской инфраструктуры.

Анализ информационного потенциала системы

Инновационный потенциал заключается в отсутствии единого расчета спроса. Где в случае, если сельхоз производитель терпит потери, что государство оказывает поддержку, предприниматель делает продукцию дороже, а это приводит к увеличению цен для потребителя, так же может не выполнять какие-то обязательства, а это неустойка. А в случае, когда добавляется страховая компания - государство не выделяет деньги, но и производить гарантированно не остается ни с чем и не просрочит поставки, в следствии цена увеличиться в меньшей степени.

Таблица 1

SWOT- анализ сельского хозяйства в РФ

Сильные стороны	Слабые стороны
1) Большая площадь сельскохозяйственных угодий в стране. 2) Наличие внутренних резервов и незанятых конкурентных ниш продовольственного рынка России. 3) Обеспечение продовольственной безопасности государства.	1) Государственная поддержка. 2) Зависимость от природных условий 3) Невозможность использования большей части территории страны на севере. 4) Неразвитость подотраслей сельского хозяйства. 5) Низкий уровень интенсификации производства.
Возможности	Угрозы
1) Рост производства за счет использования ранее свободных площадей. 2) Возможность интенсификации производства. 3) Развитие отрасли в связи с ростом числа платежеспособных потребителей. 4) Рост цен на продукты, как следствие увеличения рентабельности отрасли. 5) Развитие и широкое внедрение биотехнологий в сельское хозяйство.	1) Природные и техногенные катастрофы. 2) Эпидемии различных заболеваний. 3) Международный фактор. 4) Нестабильность мировой конъюнктуры. 5) Угроза продовольственной безопасности из-за обилия импорта сельскохозяйственной продукции. 6) Вступление России в Таможенный союз.

Таблица 2

PEST-анализ сельского хозяйства в РФ

Политические аспекты	Экономические аспекты
1. Государственная поддержка; 2. Соблюдение норм законодательства;	1. Сезонность; 2. Конкурентность; 3. Ресурсы; 4. Низкая заработная плата;
Социальные аспекты	Технологические аспекты
1. Квалификация кадров; 2. Экология;	1. Транспортировка; 2. Инновации;

Таблица 3

SNW-анализ сельского хозяйства в РФ

Наименование стратегической позиции	Качественная оценка позиции		
	Сильная(S)	Нейтральная(N)	Слабая(W)
1. Государственное регулирование	+		
2. Финансовое положение	+		
3. Конкуренция			+
4. Природно-климатические условия		+	
5. Наличие квалифицированных кадров			+
6. Транспортировка	+		
7. Устаревшие технологии			+

Разработка новизны

Новизна проекта заключается в обязательном страховании продукта, которая позволит сельскохозяйственным производителям компенсировать свои потери в неурожайный год.

Выбор и формирование оптимальной методики построения инновационных потоков

Расчет затрат: $Z=Z0 * R$, где Z - затраты, $Z0$ – затраты на 1 га, R – площадь угодья

Расчет прибыли: $\Pi = P * R$, где Π –прибыль, P – стоимость урожая на 1 га

Расчет чистой прибыли: $\text{Ч}=\Pi - Z$, где Ч – чистая прибыль.

Размер страховых выплат: $K=\text{Ч}*X$, где K - размер страховой выплаты за ЧС, X - % начисляемый за ЧС.

Расчет страховой премии: $\text{Сп} = \text{Сс} * Y$, где Сп - страховая премия, Сс – страховая сумма, Y - % уплачиваемый страховой компании за угодье.

Таблица 4

Автоматизация инновационных потоков

Затраты на посев		Затраты на 5000 га, руб.
Наименование	Затраты на 1 га, руб./га	
Боронование полей	250	1 250 000
Предпосевная культивация	400	2 000 000
Стоимость семян (0,25 т.*15000руб./т)	3 750	18 750 000
Удобрения	1 350	6 750 000
Подкормка	1 950	9 750 000
Средства защиты растений	580	2 900 000
Затраты на опрыскивание	1 100	5 500 000
Зерноуборка комбайном	1 600	8 000 000
Затраты на подвоз и вывоз	320	1 600 000
Итого	11 300	56 500 000

Таблица 5

Кол-во га	1 га	5 000 га
Кол-во тонн	8	40 000
Прибыль, руб.	76 000	380 000 000
Чистая прибыль	323 500 000	

Таблица 6

Размер страховой выплаты за чрезвычайные ситуации				
Чрезвычайные ситуации	Пожар – 2%	Засуха – 2%	Саранча – 2%	Прочие – 93%
%	100 000	100 000	100 000	50 000

Разработка плана мероприятий по реализации

Первое направление - улучшение общих условий функционирования сельского хозяйства, особенно животноводства.

Второе направление – создание предпосылок для устойчивого развития сельских территорий.

Третье направление – повышение эффективности использования земельных ресурсов и их воспроизводства.

Четвертое направление – развитие аграрных технологий и повышение конкурентоспособности сельского хозяйства.

Экономическая, социальная эффективность

Из проделанной работы можно сказать, что модель является экономически эффективной, так как рентабельность составила 85,1%.

Социальная эффективность характеризует социальное состояние, степень достижения нормативно-установленных показателей уровня развития сельского населения, и измеряется показателями уровня жизни населения.

Социальная эффективность зависит от величины социального потенциала предприятия, который представляет собой совокупность социальных элементов производства и инфраструктуры с соответствующим кадровым обеспечением, определяющих возможности удовлетворения социальных потребностей и развития членов социально-территориальной общности.

Концепция 2030

Основными целями государственной аграрной политики в долгосрочной перспективе являются:

- обеспечение потребностей населения сельскохозяйственной продукцией и продовольствием российского производства;
- устойчивое развитие сельских территорий повышение уровня жизни сельского населения;
- повышение конкурентоспособности российского аграрного комплекса;
- эффективное импортозамещение на рынке животноводческой продукции и создание развитого экспортного потенциала (особенно в растениеводстве), позволяющего в перспективе занять устойчивые позиции на мировом рынке аграрной продукции;
- улучшение и повышение продуктивности используемых в сельскохозяйственном производстве земельных и других природных ресурсов.

Библиографический список

1. Плугов А. Сельское хозяйство России. URL:<http://ab-centre.ru/page/selskoe-hozyaystvo-rossii> (Дата обращения: 01.04.2018).
2. Стратегия 2030. Об утверждении плана реализации в 2018–2020 годах Стратегии устойчивого развития сельских территорий, 2018. URL:<http://government.ru/docs/31229/> (Дата обращения: 28.03.2018).
3. Серова ЕВ. Аграрная экономика. М.: Госуниверситет «Высшая школа экономики», 1999.

Д.С. Матюхова,
*Научный руководитель: П.Б. Любецкий, канд. экон. наук, доцент
Белорусская государственная сельскохозяйственная академия
(г. Горки, Республика Беларусь)*

РАЗВИТИЕ МОЛОЧНОЙ ОТРАСЛИ В РОССИИ И БЕЛАРУСИ

Целью исследования динамики развития рынков двух стран является рассмотреть молочную отрасль Беларуси и России, сравнить их потенциал и проанализировать эффективность государственной поддержки данной отрасли.

В ходе исследования были применены следующие методы: монографический, исторический, абстрактно-логический, дедуктивный и расчетно-конструктивный методы.

Молочная отрасль – визитная карточка пищевой промышленности Республики Беларусь, которая специализируется на выпуске сухого и питьевого молока, масла, твердых и мягких сыров, кисломолочной продукции, мороженого, молочных консервов и других продуктов. На протяжении последних лет Беларусь постоянно входит в пятерку ведущих стран-экспортеров молочных продуктов на мировом рынке.

Говоря о молочной отрасли, Президент Республики Беларусь отметил, что «молоко для Беларуси не просто товар, а существенный фактор экономики и политики, который оказывает серьезное влияние, как на обеспечение продовольственной безопасности, так и на наращивание экспорта».

В соответствии с планами Правительства в 2017 г. объем производства должен был составить 7,6 млн тонн молока, в 2018 г. – 8,17 млн тонн, в 2019 г. – 8,7 млн тонн, в 2020 г. – 9,2 млн тонн. При этом доля молока сорта «экстра» выросла до 44,8%. В 2020 году стоит задача экспортировать 5,8 млн тонн молочных продуктов в пересчете на молоко, что в 1,4 раза больше уровня 2016 года. Товарность молока в Беларуси уже приближена к уровню высокоразвитых стран (89,7 % по итогам 2016 г.). В то же время реализация такого объема молочной продукции также требует инвестиций в развитие молокоперерабатывающей отрасли, привлечение в страну зарубежных инвесторов[1].

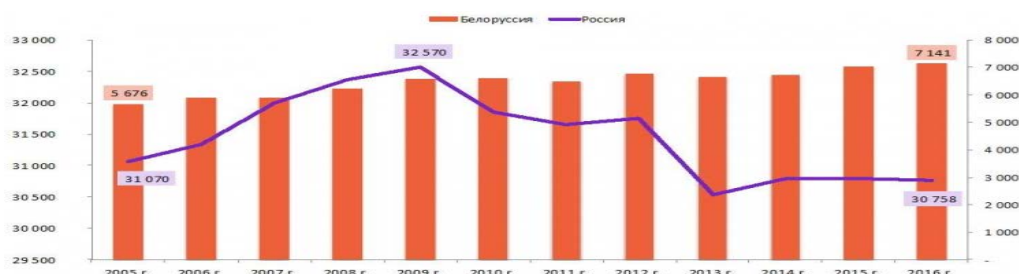


Рис. 1. Производство молока в России и в Беларуси, 2005 – 2016гг., тыс. тонн

В ходе исследования динамики развития рынка было выяснено, что в России ситуация с производством молока ухудшается, о чем свидетельствуют данные статистики: по итогам 2016 г. объем производства молока составил 30,7

млн. тонн, что ниже предыдущего года на 2 %. По прогнозам на 2018 год, производство молока в России может существенно снизиться и в итоге упасть ниже объема в 30 млн т. [2]

Причинами снижения производства молока считаются: рост себестоимости производства в связи с девальвацией рубля; замораживание действующих и отсутствие новых инвестируемых проектов в области молочного скотоводства; продовольственное эмбарго, введенное Россией в отношении ряда стран, сократившее импорт молока и молочных продуктов на 20 % и освободившее нишу на молочном рынке для отечественных производителей, не дало положительных результатов. На освободившееся место начала поступать белорусская продукция, конкурентоспособность которой была выше; в силу удорожания молочных продуктов, уменьшается спрос на них. [3]

Следует отметить, что сегодня главным поставщиком молока и молочных продуктов в Россию является Республика Беларусь. По состоянию на 2016 г. в Россию из Беларуси было ввезено около 3 000 тыс. тонн молока, что составляет примерно 50% от всего объема производства Беларуси и примерно 13% от объемов российского производства.

Начиная с 2005 года, производство молока в Белоруссии растет в среднем на 2 % в год, что существенно выше, чем в России. При этом Республика Беларусь – один из мировых лидеров по объемам производства молока на душу населения. Рост производства молока в Беларуси нельзя объяснить эффектом «низкой базы» – это результат комплексной, целенаправленной политики поддержки молочного сектора, реализуемой Правительством Республики Беларусь. По сравнению с Россией в Беларуси производится в среднем в 2 раза больше молока на душу населения, с отчетливой тенденцией к росту этого показателя. Результат сравнения отчетлив виден на рисунке 2.

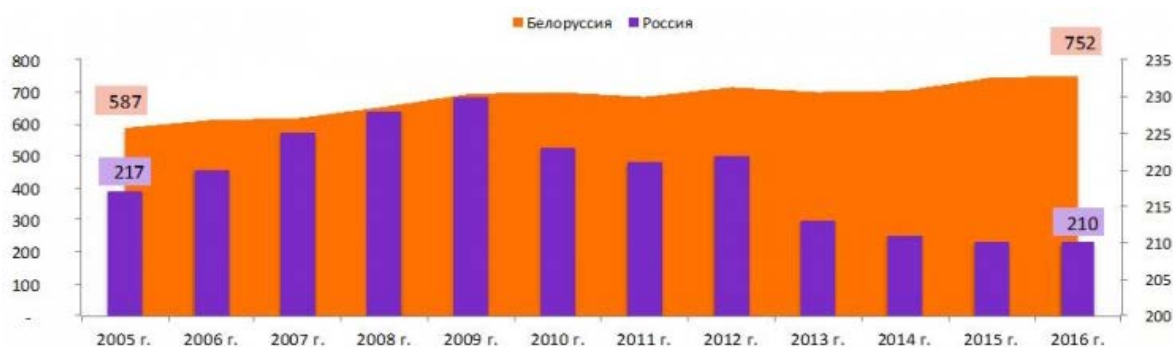


Рис. 2. Производство молока на душу населения в России и в Беларуси, 2005 – 2016 гг., кг/чел.

Ситуация в молочной отрасли определяется двумя главными группами факторов: операционной эффективностью производства и инвестиционным климатом. Инвестиционный климат, в свою очередь, зависит прежде всего от мер государственной поддержки [2].

Рост производства молока обуславливается прежде всего реализацией инвестиционных проектов по созданию новых или реновации существующих

производственных площадок. И в России, и в Беларуси действует развитая система государственной поддержки таких проектов. Учитывая положительный опыт развития молочной отрасли Беларуси, можно выделить ряд направлений для совершенствования российской системы государственной поддержки молочной отрасли.

Исследование динамики развития рынка показало, что изученные характеристики рынка молочной отрасли Беларуси предполагают 2 варианта развития: 1) продолжение роста белорусского молочного экспорта как балансировка рынка ЕАЭС; 2) диверсификация белорусских рынков сбыта как результат протекционизма на локальных рынках ЕАЭС.

На основании проведенного анализа можно сказать, что государственная поддержка молочной отрасли России имеет ряд недостатков в сравнении с действующей в Республике Беларуси и нуждается в коренных изменениях: повышение интенсивности обновления стада коров; реконструкция объектов молочного скотоводства; выдача субсидий; модернизация объектов животноводческих комплексов молочного направления и др.

Библиографический список

1. Молочные реки в Беларуси: в 2017 году увеличим производство молока [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://udf.by/news/economic/156015-molchnye-reki-v-belarusi-v-2017-godu-uvelichim-proizvodstvo-moloka.html>. Дата доступа: 22.10.2017

2. Развитие молочной отрасли в России и Белоруссии [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://xn--80aplem.xn--p1ai/analytics/Razvitie-molocnoj-otrasli-v-Rossii-i-Belorussii/> Дата доступа: 22.10.2017

3. Юркова М.С., Лиховцова Е.А., Геляжева Д.Н. Проблемы и перспективы современного развития молочного скотоводства // Аграрный научный журнал. 2016. № 8. С. 95-100.

Е.А. Микерин

*Научный руководитель: Н.Ю. Симонова, канд. экон. наук, доцент
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (Омск, РФ)*

РАЗРАБОТКА АЛГОРИТМА ВЫБОРА КОМПАНИИ-ЦЕЛИ ДЛЯ СДЕЛКИ СЛИЯНИЯ ИЛИ ПОГЛОЩЕНИЯ С УЧЕТОМ СПЕЦИФИКИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА

Цель сделок М&А – увеличение эффективности деятельности и конкурентоспособности предприятия, что является результатом получения синергического эффекта, который ведет к росту стоимости объединенного предприятия. Невозможно однозначно говорить, будет ли сделка по слиянию или поглощению успешной или нет. На это влияет множество факторов. Ключевыми являются:

- 1) Обоснованность выбора компании-цели М&А
- 2) Профессиональные навыки участников сделки М&А
- 3) Тактика проводимых изменений

На начальном этапе, еще при планировании сделки слияния или поглощения, очень важную роль играет выбор компании-цели сделки, который основан на анализе инвестиционной привлекательности данной компании. Для проведения данного анализа и выбора компании-цели М&Анами предлагается следующий алгоритм:

I) Выбор стратегии:

- 1) Анализ стратегии развития компании-покупателя
- 2) Определение главных мотивов и ожидаемых результатов сделки слияния или поглощения
- 3) Определение типа сделки М&А– горизонтальная, вертикальная или конгломератная – и вида компании-цели

II) Выбор компании-цели:

- 1) Определение условий выбора кандидатов на совершение сделки (сфера деятельности, географическое положение, привлекательность отрасли, барьеры для вхождения на рынок, финансовое положение, репутация, стадия жизненного цикла компании-цели)
- 2) Анализ отрасли и отбор подходящих по условиям кандидатов
- 3) Анализ инвестиционной привлекательности компаний-кандидатов на сделку слияния или поглощения (анализ производственно-финансовой деятельности предприятия, оценка сбалансированности звеньев технологической цепи компании-покупателя в результате интеграции, оценка согласованности стратегий компании-покупателя и компаний-кандидатов, определение источников и величины возможного синергического эффекта от сделки М&А, определение и оценка рисков, связанных с реализацией стратегии слияния или поглощения) и распределение компаний-целей в соответствии с уровнем инвестиционной привлекательности
- 4) Выбор компании, наиболее привлекательной с инвестиционной стороны.

III) Реализация стратегии:

- 1) Выбор способа осуществления сделки: Слияние, Дружественное поглощение, Враждебное поглощение
- 2) При слиянии или дружественном поглощении – передача предложения о сделке менеджменту компании-цели. При враждебном поглощении – сбор информации о менеджменте и об акционерах предприятия, определение цены, по которой компания-покупатель готова купить акции поглощаемого предприятия.
- 3) При слиянии или дружественном поглощении: если в сделке отказано – выбор следующей по привлекательности компании и далее с пункта III.1; если предложение принято – проведение юридической, финансовой, технической и других видов проверки компании-цели (duediligence). При враждебном погло-

шении – выдвижение тендерного предложения о покупке акций акционерам компании-цели минуя менеджмент

4) При слиянии или дружественном поглощении: если компания не прошла проверку – выбор следующей по привлекательности компании и далее с пункта III.1; если компания успешно прошла все проверки – проведение переговоров по определению максимальной и минимальной цены, которую инвестор готов заплатить за предприятие на основе справедливой стоимости предприятия, и определение цены предложения. При враждебном поглощении – продажа акций акционерами

5) При слиянии или дружественном поглощении: если цена не устраивает компанию-продавца – пересмотр цены сделки и далее с пункта III.4; если цена устраивает компанию-продавца – переход к процессу интеграции компаний. При враждебном поглощении: если акционеры не продают акции – выбор следующей по привлекательности компании и далее с пункта III.1; если акционеры продают акции – переход к процессу интеграции компании.

Для целей M&Амы предлагаем разделять предприятия по следующим факторам:

- 1) Прибыльность (прибыльное предприятие или убыточное)
- 2) Возраст (молодое предприятие (до 3-х лет) или опытное (от 3-х лет))
- 3) Родственность (родственное предприятие (с аналогичным бизнесом или входящее в одну производственно-сбытовую сеть) или неродственное)
- 4) Публичность (публичное предприятие или частное)
- 5) Положение на рынке (недооцененное предприятие или переоцененное)
- 6) В сравнении с покупателем предприятия (предприятие, превосходящее компанию-покупателя или предприятие, уступающее компании-покупателю)

Нами предложено сопоставление видов компаний-целей и мотивов сделки слияний или поглощений (таблица 1), которое создано основываясь на разработках А. Дамодарана, Д.А. Ендовицкого, В.Е. Соболевой, С.В. Савчука:

Таблица 1

Зависимость компаний-целей и мотивов сделок слияния или поглощения

Виды компаний-целей	Мотивы сделок слияний или поглощений
Предприятие, недооцененное рынком (акции стоят ниже акций подобных предприятий в отрасли на рынке) и возможности которого значительно выше его положения на рынке и общественно-го мнения об его инвестиционной привлекательности	Мотивы свободных ресурсов, имеющих-ся у компании Мотивы продажи приобретаемой ком-пании по частям Мотив разницы в рыночной цене компа-нии и стоимости ее замещения
Неродственное предприятие, которое производит продукцию, отличающуюся от бизнеса покупателя (в большинстве случаев другая отрасль)	Мотив диверсификации Мотив «toobigtotofail» (важное предприя-тие, крах которого недопустим)

Виды компаний-целей	Мотивы сделок слияний или поглощений
Предприятие, родственное предприятию-покупателю. Предприятие должно работать на рынке более 3-х лет, так как для достижения синергического эффекта необходимо, чтобы операционные процессы на предприятии были налажены	Мотив получения крупных контрактов Мотив приобретения комплиментарных ресурсов Мотив монополии Мотив снижения закупочных цен Мотив устранения повторяющихся функций Экономия масштаба Мотив «too big to fail»
Предприятие, которое превосходит предприятие-покупателя в хотя бы одной из следующих областей: качество менеджмента, качество и количество лицензий на осуществление банковских операций, ноу-хау, технология, техника, инновационные разработки, НИОКР	Мотив привлечения более качественного управленческого аппарата Мотив получения дополнительной информации Мотив кооперации в области НИОКР
Публичное предприятие с хорошей репутацией, высоким уровнем финансовой эффективности деятельности и наличием свободных денежных средств. Объединение с таким предприятием влечет за собой увеличение кредитного рейтинга, а также денежных потоков	Мотивы, связанные с наличием свободных ресурсов у предприятия Мотив получения преимуществ на рынке капитала Финансовая синергия
Предприятие на грани банкротства, с большим количеством обязательств или убыточное предприятие	Налоговые мотивы
Критерии, зависящие от личности менеджеров	Вывод капитала за границу Личные мотивы менеджеров
Молодое предприятие, убыточное предприятие, непубличное предприятие	Мотив защиты от поглощения

После определения основных мотивов сделки, на втором этапе алгоритма важно обозначить условия отбора компании-цели. Эти условия отличаются в каждом конкретном случае сделки М&А. Для выбора компании-цели важно учитывать специфику отрасли компании. Менеджеры компании-покупателя могут обращать особое внимание на сферу деятельности предприятия, репутацию, инновационный потенциал, территориальное расположение, потенциал роста, клиентскую базу, финансовые показатели, динамику и объем производства, барьеры для вхождения на рынок, привлекательность отрасли и др.

Далее идет анализ инвестиционной привлекательности выбранных предприятий.

Следующим важным пунктом является предварительная оценка величины возможного синергического эффекта от сделки М&А. Для проведения данной оценки мы предлагаем использовать таблицу, разработанную Лысенко Д.В.

(таблица 2) и предварительным расчетом синергического эффекта, который основан на разделении деятельности предприятия на отдельные бизнес-процессы.

Таблица 2

Величина возможного синергического эффекта по сферам возникновения

Сфера возникновения	База расчета	Размер синергического эффекта, %
Система управления	Рассчитывается как экономия затрат на управление предприятием	?
Финансы	Стоимость капитала	0,5 - 3
Численность корпоративного центра	Достигается благодаря устранению повторяющихся функций и определяется как экономия оплаты труда управляющего персонала	20 - 40 (в некоторых случаях 70 - 80)
Инвестиции	Устранение повторяющихся инвестиционных проектов, зависит от суммы затрат в проекты	?
Сбыт	Объем продаж	2 - 3
Производство	Себестоимость продукции	1 - 5
Логистика	Затраты на логистику	1 - 10
Закупки	Оплата сторонних услуг, закупки материалов и оборудования	1,5 - 5

Учитывая сложившуюся в современной теории корпоративных финансов систему подхода к оценке бизнеса, возможно учитывать данные риски при оценке стоимости приобретаемого предприятия через корректировку предполагаемых денежных потоков объединенного предприятия или через увеличение ставки дисконтирования.

Далее происходит распределение выбранных компаний-целей в зависимости от привлекательности объединения с приобретающим предприятием. С помощью анализа инвестиционной привлекательности происходит выбор компании-цели и определение способа осуществления сделки слияния или поглощения (как было рассмотрено выше, это слияние, дружественное поглощение либо враждебное поглощение). На то, каким способом будет осуществляться сделка, влияет стратегия и политика компании-приобретателя и наличие предложений о торговле необходимой компанией на рынке. Исходя из выбора способа осуществления сделки происходит последующее выполнение стратегии сделки слияния или поглощения, удачное совершение которой приводит к интеграции предприятий.

Предприятие, которое было выбрано компанией-покупателем, проходит всестороннюю прединвестиционную проверку, которая называется дью дилиженс (duediligence). Данная проверка позволяет получить максимальную информацию по предприятию и имеет следующие цели:

- 1) Проверка подлинности финансовой и нефинансовой информации о работе предприятия
- 2) Оценка проведения настоящей стратегии предприятия
- 3) При слиянии или дружественном поглощении проверка информации, которую предоставил продавец в инвестиционных документах
- 4) Оценка корректности ведения документооборота, оценка его соответствия настоящему законодательству, а также внутренним нормам предприятия
- 5) Оценка конкурентоспособности предприятия и его продуктов на рынке
- 6) Оценка профессионализма менеджмента предприятия
- 7) Оценка корректного и своевременного ведения отчетности и ее подачи

Основные направления анализа операционного дью дилидженс: История предприятия, Организационная структура, менеджмент, персонал, Продажи, Покупки.

При правовом дью дилидженс происходит проверка на соответствие деятельности компании нормативным актам, регулирующим деятельность компаний.

При финансовом дью дилидженс происходит анализ доходности предприятия – отчеты дочерних предприятий, результаты деятельности компании за последние годы, адекватное управление информационными системами, налоговая нагрузка, загруженность, производительность и рентабельность рабочей силы, калькуляция всех видов продукции, загрузка производственных мощностей, инвестиции за последние годы и ближайшие инвестиции, возможные обязательства в пользу третьих лиц, доходность компании и ее финансовые результаты, финансовое и имущественное положение компании, система учета и отчетности, бюджетирования и планирования в компании.

На разных этапах дью дилидженс после проведения анализа составляется промежуточный отчет, после завершения полной проверки составляется итоговый отчет, который содержит всю информацию о предприятии, позволяющий возможному инвестору принять объективное и независимое решение об объединении с ним.

На следующем этапе выбора компании-цели сделки M&A происходит определение минимальной и максимальной цены предприятия, которую готов заплатить покупатель. Для этого необходимо установить справедливую стоимость компании-цели, возможный синергический эффект и дополнительные затраты на объединение.

Библиографический список

1. Калашников Г., Шарипов Т. Слияния и поглощения акционерных обществ по праву ЕС и России: процедурные вопросы // Слияния и поглощения. 2015. N 2 (24). С. 66.
2. Молотников А. Слияния и поглощения. Российский опыт. М., 2016. С. 25.

АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ ПОТОКОВ КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ГРУППЫ

За последнее десятилетие широкое распространение получили процессы интеграции корпоративных структур в результате роста взаимосвязей отдельных субъектов хозяйствования. Причины системного объединения компаний в консолидированные группы определяются их стремлением получить дополнительные преимущества, состоящие также в возможности перераспределения финансовых потоков внутри консолидированной группы компаний [3]. Консолидированной группой при этом называют группу взаимосвязанных организаций, рассматриваемых как единое хозяйственное образование. Консолидированные группы компаний характерны не только для крупного бизнеса. В омской области ярким примером консолидированной группы является группа компаний «ПРОДО». В нее входят комплексы производители продуктов питания, предприятия по выращиванию птицы и свиней, а также растениеводческие и комбикормовые предприятия. Полный цикл производства дает возможность предприятиям консолидированной группы гарантировать высокое качество продукции, гарантированный сбыт продукции, взаимовыгодные цены, налаженную логистику и другие выгоды взаимного сотрудничества. В некоторых случаях консолидированной группой могут являться взаимосвязанные небольшие фирмы, каждая из которых в составе группы выполняет присущие ей функции. Однако консолидированная отчетность группы компаний составляется в случаях предусмотренных законодательством.

Основным нормативным документом, регулирующим порядок составления консолидированной отчетности является федеральный закон № 208-ФЗ «О консолидированной финансовой отчетности». Согласно статье 2 этого закона отчетность по консолидированной группе (консолидированную отчетность) составляют:

- 1) кредитные организации;
- 2) страховые организации (за исключением страховых медицинских организаций, осуществляющих деятельность исключительно в сфере обязательного медицинского страхования);
- 3) негосударственные пенсионные фонды;
- 4) управляющие компании инвестиционных фондов, паевых инвестиционных фондов и негосударственных пенсионных фондов;
- 5) клиринговые организации;
- 6) федеральные государственные унитарные предприятия, перечень которых утверждается Правительством Российской Федерации;
- 7) акционерные общества, акции которых находятся в федеральной собственности и перечень которых утверждается Правительством Российской Федерации;

8) иные организации, ценные бумаги которых допущены к организованным торгам путем их включения в котировальный список.

Таким образом, законодательство Российской Федерации обязывает предприятия, указанные в статье 2 закона № 208-ФЗ, независимо от того, создана ли группа компаний, составлять консолидированную отчетность. Пунктом 1 статьи 3 законом № 208-ФЗ предусмотрено составление консолидированной отчетности в соответствии с требованиями международных стандартов бухгалтерской отчетности [1].

Для анализа финансовых потоком консолидированной группы используются данные Отчета о движении денежных средств. Являясь объектом финансового управления, финансовый поток группы компаний, с одной стороны, выступает показателем ликвидности и платежеспособности, а с другой - представляет собой фактическую оценку в денежном выражении результатов финансово-хозяйственной деятельности субъектов хозяйствования, входящих в группу компаний, и рассматривается в качестве показателя фактического аккумулирования стоимости, создаваемой в результате такой деятельности [2].

Финансовый поток консолидированной группы компаний - совокупность всех поступлений и выплат денежных средств участников группы, распределенных во времени и генерируемых финансово-хозяйственной деятельностью, связанной с выполнением основных производственно-коммерческих функций, осуществлением инвестиций, погашением задолженности по полученным кредитам и займам, выплатой дивидендов.

Основой анализа финансовых потоков консолидированной группы компаний является их классификация. Финансовые потоки предлагается классифицировать по следующим признакам:

- по сфере обращения финансовые потоки делятся на внутренние и внешние. Внутренние финансовые потоки включают денежные операции внутри отдельной дочерней компании, внутри головной компании, между головной и дочерними компаниями, между дочерними компаниями.

- по направленности движения внутренние и внешние финансовые потоки классифицируются на входящие и исходящие. Входящие финансовые потоки представляют совокупность поступлений денежных средств к участникам группы за определенный период времени. Исходящие финансовые потоки характеризуются совокупностью выплат денежных средств участниками группы за определенный период времени;

- по масштабу обслуживания финансово-хозяйственной деятельности финансовые потоки классифицируются на консолидированный финансовый поток, финансовые потоки головной компании, финансовые потоки дочерней компании.

Чистый финансовый поток консолидированной группы компаний выступает важнейшим результатом ее финансово-хозяйственной деятельности и представляет разницу между входящими и исходящими финансовыми потоками.

При определении консолидированного финансового потока группы компаний следует учитывать ряд статей, не влияющих на величину данного финансового потока группы компаний в результате их совместного действия.

В силу действия взаимоисключающих статей чистый внутренний финансовый поток группы является нулевым и при определении консолидированного финансового потока не учитывается. Таким образом, консолидированный финансовый поток группы будет включать совокупность всех входящих и исходящих внешних финансовых потоков.

Для оценки финансового потока консолидированной группы применяются такие показатели как изменение чистого внешнего финансового потока и изменение платежей участников группы внешним контрагентам.

Таким образом, Анализ финансовых потоков консолидированной группы компаний требует учета множества факторов, влияющих на величину и структуру входящих и исходящих внутренних и внешних финансовых потоков, что позволит в дальнейшем построить оптимальную модель управления финансовыми потоками консолидированной группы компаний.

Библиографический список

1. Федеральный закон № 208-ФЗ «О консолидированной финансовой отчетности» // URL: <http://www.consultant.ru> (дата обращения 29.03.2018).
2. Бычкова С.М., Бадмаева Д.Г. Методика анализа денежных средств и денежных потоков организации // Международный бухгалтерский учет. 2014. №21. С. 23-30.
3. Крылов, С.И. Финансовый анализ // Учебное пособие. Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2016. 160 с.

Р.А. Мулькаманова

*Научный руководитель: М.Г. Родионов, канд. экон. наук, доцент
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий*

АНАЛИЗ ПРАКТИКИ ОРГАНИЗАЦИИ КОНТРОЛЯ И НАДЗОРА В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОНТРОЛЬНЫХ ОРГАНОВ

Значительное влияние на повышение эффективности бюджетных расходов оказывает осуществление контроля в сфере закупок. В МО город Муравленко осуществляется муниципальный контроль в сфере закупок (Контрольно – счетная палата и Управление финансов Администрации города), ведомственный контроль в сфере закупок (Главные распорядители бюджетных средств) и контроль в сфере закупок, осуществляемый заказчиком [1, с.75].

С целью реализации полномочий КСП, предусмотренными ст. 98, ст. 99 Федерального закона № 44 - ФЗ в 2016 году проведено 28 контрольных мероприятий в сфере закупок, в том числе 22 плановых мероприятия, 6 - внеплановых (по обращению Прокуратуры города Муравленко).

Управлением финансов Администрации города проведено 1 контрольное мероприятие в сфере закупок (МБОУ ДОД «Детско - юношеская спортивная школа»).

Динамика проведенных проверок в 2014 - 2016 годах представлена в таблице 1.

Таблица 1.

Динамика проведенных проверок в 2014-2016 годах

Орган проводивший проверку	2014 год	2015 год	2016 год
Всего, в том числе	27	31	29
Контрольно-счетная палата города Муравленко	27	27	22 – плановых 6 – внеплановых
Управление финансов Администрации города	-	4	1

По результатам проведенных КСП в 2016 году проверок нарушений действующего законодательства о контрактной системе, по-прежнему были установлены на всех стадиях закупочного цикла: планирование закупки, проведение процедуры закупки, заключение и исполнение контракта.

Во-первых, в ходе анализа планов-графиков размещения заказов, проверки порядка формирования, утверждения и ведения планов - графиков, а так же порядка его размещения в ЕИС, нарушения выявлены по 9 (32,14 %) из 28 заказчиков по 37 контрактам на общую сумму 1 244,8 тыс. руб.

Основным нарушением при планировании закупок являлось не размещение, либо несвоевременное размещение в ЕИС изменений по планируемым закупкам с единственным поставщиком. Нарушения были установлены в отношении закупок, проведенных по правилам, действовавшим до дня вступления в силу приказа Минэкономразвития России № 806 [2, с. 66]. Принятие данного приказа, согласно которому закупки перестали детализироваться по КОСГУ, способствовало исключению вышеуказанного нарушения при планировании закупок заказчиками.

С целью повышения эффективности расходования бюджетных средств Администрацией города Муравленко, помимо применения норм действующего законодательства о контрактной системе ежегодно принимается ряд муниципальных правовых актов, в которых аккumulированы требования необходимые для выполнения заказчиками при осуществлении закупок.

Требование, установленное нормативным правовым актом о необходимости заключения заказчиками муниципальных контрактов на одноименные (однородные) услуги, работы, товары в отношении которых потребность определена на год более 100 тыс. руб. (400 тыс. руб.), путем проведения конкурентных процедур, позволило значительно сократить дробление закупок (в 2016 году количество заключенных контрактов на одноименные товары, работы услуги сократилось более чем в 11 раз).

Сумма заключенных контрактов в 2015 году на одноименные товары, работы, услуги составила 17543,43 тыс. руб., в 2016 году – 1452,77 тыс. руб.). Если по итогам проверок 2015 года нарушение требований муниципального правового акта было установлено по 14 заказчикам, то в 2016 году лишь по 2

(МКУ «Единая дежурно-диспетчерская служба муниципального образования город Муравленко», МБОУ ДОД «Детская школа искусств»).

Рассмотрим аудит заключения контрактов. В ходе проведенных в 2016 году проверок: на предмет соответствия требованиям в части размещения в ЕИС извещений об осуществлении закупки с единственным поставщиком установлено нарушение по 1 заказчику, а именно МБУК «Эколого-краеведческий музей» не размещено извещение на поставку картин 14 по ч. 1 п. 13 ст. 93 Федерального закона № 44-ФЗ на сумму 60,00 тыс. руб.

В - четвертых, рассмотрим аудит исполнения контрактов. Проведение регулярного контроля способствует снижению количества нарушений норм действующего законодательства, допускаемых заказчиками в процессе осуществления закупок. Динамика типовых нарушений, установленных Контрольно-счетной палатой города Муравленко, в рамках реализации контроля за закупками в период 2014 - 2016 гг. представлена в таблице 2.

Таблица 2.

**Динамика типовых нарушений,
установленных Контрольно-счетной палатой города Муравленко**

2014год		2015 года		2016 год		Изменения в сравнении 2015 - 2016	
Кол-во	сумма тыс руб.	Кол-во	сумма тыс. руб.	Кол-во	сумма тыс. руб.	Кол-во	сумма тыс. руб.
Несоблюдение сроков размещения плана – графика в открытом доступе (ст.21, 112 Федерального закона № 44-ФЗ)							
2	-	0	-	0	0	-	-
Несоблюдение требований, в соответствии с которыми муниципальные контракты (договора) заключаются в соответствии с планом-графиком закупок (ст.21, 112 Федерального закона № 44-ФЗ, ст.72 БК РФ)							
372	32 391,00	924	76 900,73	37	1 244,80	-887	-75 655,93
Несоблюдение порядка размещения документации по исполнению муниципальных контрактов в открытом доступе (ст. 94 Федерального закона № 44-ФЗ)							
100	31 913,00	23	38 400,00	16	2 657,80	7	-35 742,20
Нарушение порядка ведения реестра контрактов (ст.103 Федерального закона № 44-ФЗ)							
65	34 864,00	288	133 760,00	30	9 855,60	-258	-123 904,10

Согласно данным приведенным в таблице 2, количество нарушений значительно сократилось в 2016 году, о чем так же свидетельствует количество выданных предписаний заказчикам по итогам проведенных контрольных мероприятий (справочно: количество предписаний в 2015 году – 25, в 2016 году – 2 предписания и 1 представление).

Актуальными нарушениями после изучения предписаний являются:

1) основные понятия, согласно п. 3, п. 16 ст. 3 Федерального закона № 44 - ФЗ – закупка и совокупный годовой объем закупок [3, с. 69];

2) контракт, согласно ч. 1 и ч. 2 ст. 34 Федерального закона № 44 - ФЗ – заключение данного контракта на условиях (извещение или приглашение (ст. 95);

3) осуществление закупки у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя), см. рисунок 25;

4) особенности исполнения контракта, согласно ч. 11 ст. 94 Федерального закона № 44 - ФЗ;

5) контроль в сфере закупок, согласно ч. 25 ст. 99 Федерального закона № 44 – ФЗ;

6) реестр контрактов, заключенных заказчиками, согласно ч. 2 ст. 103 Федерального закона № 44 - ФЗ – в реестр контрактов включен определенный перечень документов и информация;

7) заключительные положения, согласно ч. 2 ст. 112 Федерального закона № 44 - ФЗ.

Перейдем к анализу предписаний проверок в сфере закупок сектора финансового аудита за 2015 - 2016 гг. и выделим основные нарушения, выявленные по результатам проведенной проверки.

За 2015 год сектором финансового аудита было проведено четыре проверки и выданы три предписания об устранении выявленных нарушений контрактной системы в сфере закупок.

1. Согласно предписанию № 1 от 10.03.2015 г., были выявлены нарушения исполнения положений п. 6 и п. 7 ст. 34 Федерального закона № 44 - ФЗ и Правил определения размера, штрафа [4, с. 72] в части применения «Редакцией газеты «Наш город» мер ответственности и совершения иных действий в случае нарушений поставщиком условий контракта, которые отражены в акте от 03.03.2015 г. № 2.

С учетом вышеизложенного, требовалось произвести взыскание пени, начисляемой за каждый день просрочки исполнения поставщиком обязательств, предусмотренных контрактами в размере 14 037,26 руб.

2. Согласно предписанию № 5 от 03.09.2015 г., были выявлены нарушения исполнения положений п. 6 и п. 7 ст. 34 Федерального закона № 44 - ФЗ и Правил определения размера штрафа в части применения Администрацией города мер ответственности и совершения иных действий в случае нарушения поставщиком условий контракта, которые отражены в акте проверки № 7 от 28.08 2015 г.

С учетом вышеизложенного, требовалось произвести взыскание пени, начисляемой за каждый день просрочки исполнения поставщиком (подрядчиком, исполнителем) обязательств, предусмотренных контрактами в размере 18 262,63 руб.

3. Согласно предписанию № 6 от 23.11.2015 г., были выявлены нарушения исполнения положений п. 6 ст. 34 Федерального закона № 44 - ФЗ и Правил определения размера, штрафа в части применения «СОК «Ямал» мер ответ-

ственности и совершения иных действий в случае нарушения поставщиком условий контракта.

А так же нарушение исполнения положений п. 1 ст. 10 Федерального закона № 402 в части своевременной регистрации и накопления в регистрах бухгалтерского учета данных, содержащихся в первичных учетных документах.

Отметим, что вышеуказанные предписания исполнены в назначенный срок и в полном объеме.

За 2016 год сектором финансового аудита была проведена проверка в сфере закупок, осуществляемых в соответствии Федерального закона № 44 - ФЗ, в МБУ ДО «Детско - юношеская спортивная школа».

Проведем анализ надзорной деятельности органов Прокуратуры города в сфере закупок.

1. Проведенной Прокуратурой города проверкой [5, с. 78] соблюдения законодательства в сфере закупок в деятельности Управления муниципального имущества Администрации города было установлено, что 03.06.2014 г. между структурным подразделением Администрации города и ФБОУ ВПО «Омский государственный институт сервиса» был заключен муниципальный контракт на оказание образовательных услуг, однако заместителем начальника Управления муниципального имущества N.N.N. соответствующая информация в реестре заключенных контрактов в трехдневный срок на официальном сайте РФ www.zakupki.gov.ru не была размещена.

По постановлению прокурора решением УФАС России по ЯНАО заместитель начальника управления муниципального имущества Администрации города N.N.N. был привлечен к административной ответственности по ч. 2 ст. 7.31 КоАП РФ (несвоевременное представление в федеральный орган исполнительной власти, уполномоченный на ведение реестра контрактов, информации (сведений) и документов, подлежащих включению в такие реестры контрактов), а также назначен штраф в размере 20 000 рублей [5, с. 78].

2. Проведенной Прокуратурой города проверкой [6, с. 77] соблюдения законодательства о контрактной системе в сфере закупок при заключении Администрацией города муниципальных контрактов на социально - бытовое устройство граждан Украины установлено, что заведующая сектором бухгалтерского учета и отчетности Управлением социальной защиты населения Администрации города N.N.N. в трехдневный срок не разместила на официальном сайте www.zakupki.gov.ru информацию о расторжении 21.10.2014 г. муниципальных контрактов от 04.09.2014 г. на оказание услуг общественного питания лицам, вынужденно покинувшим территорию Украины и прибывшим в г. Муравленко. Аналогичным образом контрактным управляющим не была направлена информация для размещения в реестре контрактов о расторжении 26.12.2014 г. еще двух таких же контрактов [6, с. 77].

По постановлению прокурора решением УФАС России по ЯНАО N.N.N. была привлечена к административной ответственности по ч. 2 ст. 7. 31 КоАП РФ (несвоевременное представление информации, подлежащей включению в реестр контрактов), ей назначено наказание в виде штрафа в сумме 20 000. Рублей [6, с. 77].

3. Прокуратурой города в сентябре 2016 года была проведена проверка деятельности муниципального бюджетного учреждения «Центр организации и проведения спортивных мероприятий «Ямал» при осуществлении закупок.

Установлено, что 20.06.2016 г. МБУ «Центр организации и проведения спортивных мероприятий «Ямал» (далее – МБУ «ЦОПСМ «Ямал») заключило с ООО «Алекс Пром» по средствам проведения электронного аукциона договор на поставку оборудования для сдачи норм ГТО, на общую сумму более 770 000 рублей.

При этом в нарушение законодательства о контрактной системе муниципальным заказчиком, в отсутствие на то законных оснований, были изменены существенные условия договора, определяющие сроки поставки товара и его оплату, а в частности оплата по договору муниципальным учреждением была произведена при отсутствии поставленного спортивного оборудования в полном объеме.

В связи с выявленными нарушениями прокуратурой города 23.09.2016 г. в отношении и.о. директора МБУ «ЦОПСМ «Ямал» N.N.N. и муниципального учреждения было возбуждено 2 дела об административных правонарушениях, предусмотренных ч. 4 ст. 7.32 КоАП РФ.

Постановлениями УФАС по ЯНАО от 14.04.2017 г. МБУ «ЦОПСМ «Ямал» и N.N.N. были привлечены их к административной ответственности в виде штрафов на общую сумму 220 000 рублей.

В связи с эффективностью исполнения Федерального закона № 44 – ФЗ видим, что уполномоченные оперативные сотрудники выполняют надзорную деятельность в сфере закупок в полном объеме, несмотря на то, что правовыми актами самостоятельное направление прокурорского надзора – надзор за исполнением законодательства в сфере закупок для обеспечения муниципальных нужд, не выделено.

Сделаем вывод: идет тенденция снижения нарушений законодательства в сфере закупок в городе Муравленко в связи с оперативной работой контрольных и надзорных органов.

Библиографический список

1. Структура Администрации города Муравленко [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.muravlenko.com/administraciya-goroda/administraciya/struktura-administracii/> (дата обращения 04.03.2017).
2. О внесении изменений в Особенности размещения в единой информационной системе или до ввода в эксплуатацию указанной системы на официальном сайте Российской Федерации в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» для размещения информации о размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг планов-графиков размещения заказов на 2015 - 2016 годы, утвержденные совместным приказом Министерства экономического развития Российской Федерации и Федерального казначейства [Электронный ресурс] / Приказ Минэкономразвития России №

806, Казначейства России № 21/н от 03.11.2015. – Режим доступа. – КонсультантПлюс, 2017.

3. О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2016) [Электронный ресурс] / Федеральный закон от 05.04.2013 № 44 -ФЗ. – Режим доступа. – КонсультантПлюс, 2017.

4. Об утверждении правил определения размера штрафа, начисляемого в случае ненадлежащего исполнения заказчиком, поставщиком (подрядчиком, исполнителем) обязательств, предусмотренных контрактом (за исключением просрочки исполнения обязательств заказчиком, поставщиком (подрядчиком, исполнителем), и размера пени, начисляемого на каждый день просрочки исполнения поставщиком (подрядчиком, исполнителем) обязательства, предусмотренного контракта [Электронный ресурс] / Постановления Правительства РФ от 25.11.2014 № 1063. – Режим доступа. – КонсультантПлюс, 2017.

5. Проведена проверка исполнения законодательства о контрактной системе [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.muravlenko.com/gorod/organizacii_i_predpriyatiya_goroda/pravoohranitelnye-organy/prokuratura-goroda/arkhiv-novostey/28453-provedena-proverka-ispolneniya-zakonodatelstva-o-kontraktnoy-sisteme.html (дата обращения 20.05.2017).

6. К административной ответственности привлечен сотрудник Администрации города [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.muravlenko.com/gorod/organizacii_i_predpriyatiya_goroda/pravoohranitelnye-organy/prokuratura-goroda/arkhiv-novostey/31310-k-administrativnoy-otvetstvennosti-privlechen-sotrudnik-gorodskoy-administracii.html (дата обращения 20.05.2017).

А.Б. Наджарян

*Научный руководитель: Н.В. Пузина, канд. экон. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

ОСОБЕННОСТИ ПРИНЯТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ В ИТ-СФЕРЕ

Information Technology (информационные технологии, ИТ) – сама эта сфера и её специалисты на современном рынке труда пользуются огромнейшей популярностью. Относящиеся к ней профессии характеризуются перспективой карьерного роста и высокой оплатой за труд. Ни один современный офис не обходится без кадров, задействованных в обслуживании компьютерного оборудования и занимающихся программным обеспечением. По этой причине, овладев одной из профессий, которая напрямую связана с информационными технологиями, можно обеспечить себя интересным и высокооплачиваемым занятием в будущем. К тому же стремительное развитие этой области рождает всё новые и новые специальности.

Список актуальных профессий сферы выглядит следующим образом: веб-дизайнер; верстальщик; тестировщик; системный администратор; программист; системный аналитик.

Специалист в ИТ-области обязательно должен уметь общаться, так как практически все проекты разрабатываются командно, когда работа сопровождается многочисленными дискуссиями. Плюс к этому, *команда разработчиков – это организационная система. А в любой организационной системе обязательно присутствует управление и необходимо принимать управленческие решения.*

Также следует отметить, что когда разрабатывается ИТ-проект, отдельный сотрудник (или несколько сотрудников) объявляются менеджерами проекта.

В ИТ-сфере их принято называть: Team Leader, Project Manager, Program Manager, Test Manager и др.

Как видно из списка, ИТ-менеджеров может быть несколько, в особенности при разработке крупных проектов, и на каждом этапе разработки (анализа, проектирования, программирования, тестирования и т.д.) необходимо своевременно принимать правильные управленческие решения.

Один из важных показателей деятельности менеджера в этом и заключается.

Управленческие решения – основная форма управленческой деятельности – занимают центральное место в системе менеджмента на предприятиях [2].

Эта важнейшая роль управленческого решения обусловлена тем, что все функции управления направлены на его подготовку, принятие и реализацию.

Принятие управленческого решения – основная задача и повседневная обязанность менеджера любого уровня. Задача принятия управленческого решения состоит в отыскании наилучшего или приемлемого для данных условий варианта действий для достижения одной или нескольких целей, т.е. желаемого состояния процесса, явления или результата деятельности. Несовпадение между фактическим и желаемым состоянием составляет проблему (или проблемную ситуацию), и выбор путей и способов устранения этого несовпадения и составляет сущность процесса выработки, принятия и реализации управленческого решения. В конечном итоге управленческое решение – результат управленческой деятельности.

В более широком понимании *управленческое решение* рассматривают как основной вид управленческого труда, совокупность взаимосвязанных, целенаправленных и логически последовательных управленческих действий, обеспечивающих реализацию управленческих задач. Объектом управленческого решения всегда является какая-нибудь проблема, т.е. сложный теоретический вопрос или практическая ситуация, которые не позволяют в данных условиях получить желательный результат.

Управленческие решения могут приниматься применительно к любой сфере деятельности организации: управлению персоналом, управлению финансами, управлению производственными процессами и т.п. И как уже было отмечено ранее, ИТ-сфера – не является в этом смысле исключением.

Проблема, являющаяся объектом управленческого решения характеризуется следующими основными признаками (рис. 1):



Рис. 1. Основные признаки проблемы – объекта управленческого решения

Существование любой ИТ-организации невозможно без постоянного ежедневного принятия и реализации тех или иных решений на различных уровнях управления. Управленческие решения при этом направлены на достижение наиболее оптимального результата, например на разработку качественного ИТ-продукта. Так же неотъемлемой частью любого процесса является информация. Она требуется для принятия любого решения, при том, чем сложнее решение, тем больше объем необходимой информации. К тому же информация должна соответствовать определенным требованиям. Быть полной, достоверной и своевременной.

Например, нельзя разработать техническое задание на программу, если не собрать информацию по функциям, подлежащим автоматизации. Невозможно определить требования к обеспечивающим подсистемам, не проведя анализ и не получив информацию по результатам предпроектного обследования и т.д.

На основании вышесказанного можно утверждать, что для принятия правильного и обоснованного решения в каждой конкретной ситуации в ИТ-сфере (в прочем, как и в любой другой) есть необходимость обеспечения (поддержки) принятия решений информацией, которая должным образом отобрана, обобщена, систематизирована и проанализирована.

Библиографический список

1. Балдин К.В. Управленческие решения: учебник / К.В. Балдин, С.Н. Воробьев, В.Б. Уткин. 8-е изд. М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2017. 495 с.
2. Орехов С.А. Корпоративный менеджмент: учебное пособие / С.А. Орехов, В.А. Селезнев, Н.В. Тихомирова; под общ. ред. С.А. Орехова. 4-е изд., перераб. М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2017. 440 с.

МЕСТО И РОЛЬ ПЛАНИРОВАНИЯ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СОВРЕМЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

В настоящее время для российского бизнеса особую актуальность приобретает социально-экономическая стратегия с четким определением целей, приоритетов и этапов реализации. Важнейшим элементом такой стратегии является планирование [1, с. 6]. Планирование деятельности организации выступает одной из ключевых функций и неотъемлемой частью управленческого цикла. В процессе планирования должны быть определены цели и задачи функционирования организации, а также необходимые средства и этапы их реализации.

Планирование деятельности организаций осуществляется по следующим этапам: постановка целей и задач; разработка программы действий (проектирования); вариантное составление программы (вариантное проектирование); выявление необходимых ресурсов и их источников; определение непосредственных исполнителей и доведение планов до них; фиксация результатов планирования в материальном виде (например, в виде проекта, программы действий, приказа или распоряжения в письменной форме и т. п.).

Современные организации не могут обходиться без планирования, поскольку постоянно необходимо принимать управленческие решения по следующим направлениям: о распределении ресурсов; о координации деятельности между отдельными подразделениями; об учете влияния фактов внешней среды (связей с рынками и др.); о создании эффективной внутренней структуры; о контроле над деятельностью; о развитии организации в будущем. Особое внимание должно уделяться существующей системе государственного регулирования и поддержки бизнеса [2, с. 73–74].

Планирование обеспечивает своевременность решений, позволяет избегать поспешности в решениях, устанавливает четкую цель и ясный способ ее реализации, а также дает возможность контролировать ситуацию.

Если взять организацию в целом, то планирование осуществляется в следующем порядке:

1. Разрабатывается миссия организации.
2. На основе миссии разрабатываются стратегические ориентиры или направления деятельности (эти ориентиры часто называют качественными целями).
3. Производится оценка и анализ внешней и внутренней среды организации.
4. Определяются стратегические альтернативы.
5. Выбор конкретной стратегии или пути достижения цели, иначе говоря, должен быть дан исчерпывающий ответ на вопрос «что делать?».

Для успешной организации планирования как сферы и направления управленческой деятельности и реализации соответствующей функции должны использоваться следующие несколько принципов.

1. Принцип обоснованности целей и задач организации, согласно которому в составе приоритетных и ключевых целей организации определяются:

- хозяйственно-экономические, связанные с обеспечением высокой эффективности производства;
- производственно-технологические, обуславливающие конкретное, прикладное, функциональное предназначение организаций;
- научно-технические, призванные обеспечивать реализацию достижений (возможностей) научно-технического прогресса и, как следствие, инновационную траекторию развития организации;
- социальные, направленные на удовлетворение разнообразных социальных, бытовых, культурных и т.п. потребностей персонала организации;
- экологические, обеспечивающие изготовление экологически чистой продукции без негативного воздействия на окружающую среду.

2. Принцип системности, суть которого состоит в том, что планирование представляет собой целостную систему взаимосвязанных и взаимоувязанных планов, охватывающих все основные сферы функционирования данной организации.

3. Принцип научности, предполагающий учет перспектив реализации на практике достижений научно-технического прогресса, а также использования научно обоснованных прогрессивных норм и нормативов.

4. Принцип непрерывности, который отражает комбинацию направлений деятельности по текущему и перспективному планированию.

5. Принцип сбалансированности плана, указывающий на то, что всегда необходимо обеспечивать количественное соответствие (баланс) между взаимосвязанными разделами и показателями планов, а также между потребностями в экономических ресурсах и их наличием.

6. Принцип директивности, означающий, что планы приобретают силу закона для всех структурных подразделений организации непосредственно после их согласования и утверждения со стороны руководства организации.

Планирование базируется на данных прошлых периодов деятельности, но целью планирования является деятельность предприятия в перспективе и контроль за этим процессом. Поэтому надежность планирования зависит от точности и правильности информации, которую получают менеджеры. Качество планирования в большей степени зависит от интеллектуального уровня компетенции менеджеров и точности прогнозов относительно дальнейшего развития ситуации.

В условиях рыночной экономики планирование деятельности организации позволяет решить следующий комплекс задач: выявление перспектив изменения внешнего окружения организации; формирование целей и стратегии развития; определение первостепенных задач и способов их решения, затрат и результатов деятельности; согласование работы структурных подразделений орга-

низации; формирование базы для проведения контроля, реализации целей и выполнения поставленных задач.

Эффективность процесса планирования определяют следующие принципы: подход к организации как к открытой системе, которая находится под воздействием внешнего окружения; гибкость – адаптация плановых заданий в соответствии с изменяющимися условиями деятельности организации; оптимальность принимаемых решений; непрерывность процесса планирования.

Библиографический список

1. Ахметова Г.З. Бизнес-план как инструмент управления развитием организации // Проблемы и перспективы развития менеджмента в России : материалы V Междунар. науч.-практ. конф. (Омск, 17 мая 2017 г.) / Минобрнауки России, ОмГТУ ; [редкол.: Д.И. Чернявский (отв. ред.) и др.]. – Омск : Изд-во ОмГТУ, 2017. – С. 6–10.

2. Маковецкий М.Ю., Череповецкий П.С. Проблемы и пути совершенствования государственной инвестиционной поддержки субъектов малого предпринимательства // Омский научный вестник. Сер. «Общество. История. Современность». – 2017. – № 4. – С. 73–7.

Я.Е. Поливина

*Научный руководитель: И.Г. Князева, канд. экон. наук, доцент
Омский государственный университет
им. Ф.М. Достоевского (г. Омск, РФ)*

РИСКОВАЯ НАПРЯЖЕННОСТЬ КАК СОСТАВЛЯЮЩАЯ ОЦЕНКИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ СТРАНЫ

Ежедневно под влиянием различных событий в мире происходят экономические изменения, вызывающие экономическую нестабильность. Существует небольшое количество инструментов для оценки экономической нестабильности страны (в основном, инструментарий затрагивает уровень предприятий регионов), однако в настоящее время уже ведутся исследования для стран. В данной работе рассматривается возможность использования калькулятора интегральной рискованной напряженности предприятия для странового уровня.

Для оценки рисков многими компаниями применяется такой инструмент, как калькулятор интегральной рискованной напряженности [7, с. 76]. Данный инструмент представляет собой матрицу, состоящую из трех обширных блоков: развитие отрасли (предприятия), конкурентоспособность предприятия, менеджмент предприятия.

Каждый из блоков, в свою очередь, имеет свои составные части, оцениваемые по пятибалльной шкале, где 0 – самый низкий уровень, 5 – самый высокий уровень:

1. Блок «развитие отрасли (предприятия)» включает: темп развития компании, стадию ее жизненного цикла, стадию жизненного цикла рыночной ниши. Данный блок демонстрирует показатель рискованности развития компании.

2. Блок «конкурентоспособность предприятия» включает: техническую конкурентоспособность продукции, экономическую конкурентоспособность продукции, уровень сервиса. По данному блоку результатом вычислений является показатель рискованности конкурентоспособности компании.

3. Блок «менеджмент предприятия» включает: квалификацию ключевых менеджеров, степень регламентации стратегических процедур, степень децентрализации в принятии решений. Результатом является показатель рискованности менеджмента компании.

После проведения расчетов по трем блокам результирующие показатели суммируются, а итогом вычислений является интегральный показатель рискованности напряженности компании (ИП), который имеет собственную шкалу оценки. Если $ИП > 35$, то это сигнал тревоги для компании, если ИП находится в промежутке [21;34], то ситуация в компании в целом устойчива. Если ИП находится в промежутке [9;20], то потенциал компании используется слабо и необходимо усилить ее позиции.

Видится необходимым провести адаптацию инструмента для уровня страны. Таким образом, вышеперечисленные блоки калькулятора будут выглядеть следующим образом:

1. Блок «развитие страны», который включает: темпы развития страны (ВВП), стадию жизненного цикла страны (основанная на динамике ВВП) и интеграционного объединения, в которое входит исследуемая страна (динамика совокупного ВВП стран объединения) [1, 4].

2. Блок «конкурентоспособность страны» включает: техническую конкурентоспособность страны (долю высокотехнологичной продукции в ВВП), уровень экспорта товаров и экспорта услуг (по данным платежного баланса страны) [5,6].

3. Блок «менеджмент страны» включает: степень иерархичности управленческого аппарата исполнительной власти, степень выполнения стратегических задач, степень децентрализации в принятии решений (принимаются на местах или необходимо согласование высших властей) [2,3].

Адаптированный калькулятор рискованности напряженности был апробирован на примере Российской Федерации и Республики Казахстан, входящих в Евразийский экономический союз (ЕАЭС). Результаты расчетов показали, что ИП для РФ равен 30 баллам (находится в промежутке [21;34]), что говорит об устойчивости экономики страны, ИП для РК равен 23 баллам (находится в промежутке [21;34]), что также свидетельствует об устойчивости страны.

Однако применение данного инструмента на практике вызвало множество вопросов, среди которых: является ли адаптированный калькулятор работоспособным (можно ли сравнить полученные результаты и с чем), а также является ли балльная шкала оценок адекватной или требуется и ее адаптация. Именно эти вопросы мы выделяем как цель наших дальнейших исследований.

Библиографический список

1. Официальный сайт Официальный сайт Министерства национальной экономики РК Комитета по статистике. URL: http://stat.gov.kz/faces/wcnav_externalId/publications (дата обращения: 22.01.2018).
2. Официальный сайт Президента РК. URL: http://www.akorda.kz/ru/official_documents/strategies_and_programs (дата обращения: 12.02.2018).
3. Официальный сайт Президента РФ. URL: <http://static.kremlin.ru/media/acts/files/0001201802230004.pdf> (дата обращения: 10.02.2018).
4. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/accounts/# (дата обращения: 20.01.2018)
5. Платежные балансы РК 2008-2016 гг. URL: <http://www.nationalbank.kz/?docid=626> (дата обращения: 07.02.2018).
6. Платежные балансы РФ 2008-2016 гг. URL: https://www.cbr.ru/statistics/credit_statistics/bp.pdf (дата обращения: 20.01.2018).
7. Родина Л.А. Экономические риски: систематизация и анализ: конспект лекций в слайдах. Омск: Изд-во ОмГУ, 2016. 104 с.

А.О. Рогов,

*Научный руководитель Т.В. Конорева, канд. экон. наук, доцент
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

РАЗРАБОТКА БИЗНЕС-МОДЕЛИ ОТКРЫТИЯ ШКОЛЫ ИНОСТРАННЫХ ЯЗЫКОВ

В ходе изучения дисциплины «Бизнес-планирование» было изучено, что такое бизнес модель по Остервальдеру. Существует множество различных бизнес-моделей. Но данная модель обладает рядом преимуществ по сравнению с другими моделями. Бизнес-модель – это структура бизнес процессов и связей между ними, которые используются для планирования, контроля и коррекции деятельности организации. Действующим компаниям бизнес-модель Остервальдера поможет не только найти узкие места, выявить новые точки роста, но и проанализировать деятельность конкурентов, заимствуя лучшие практики. Модель подходит и для стартапов, если налажены поставщики и партнеры, известны каналы сбыта, посчитана стоимость издержек. А вот как выглядит сама бизнес модель Остервальдера состоящая из девяти ключевых блоков (Рис. 1).

На основе предложенного видения бизнес-модели нами разработана бизнес модель по открытию школы иностранных языков.

1. Ценностное предложение: Школа иностранных языков, которая нацелена оказать качественные услуги своим клиентам, и обучить их действительно профессионально иностранному языку, который они хотят. Подход, к каждому клиенту и учитывая, его пожелания в изучении иностранных языков. Наша дея-

тельность не нацелена на получении максимальной прибыли, мы хотим предоставить качественные услуги нашим клиентам.

2. Потребительские сегменты от 3 лет – до 45 лет:

- дети;
- подростки;
- взрослые.

3. Взаимоотношение с клиентами:

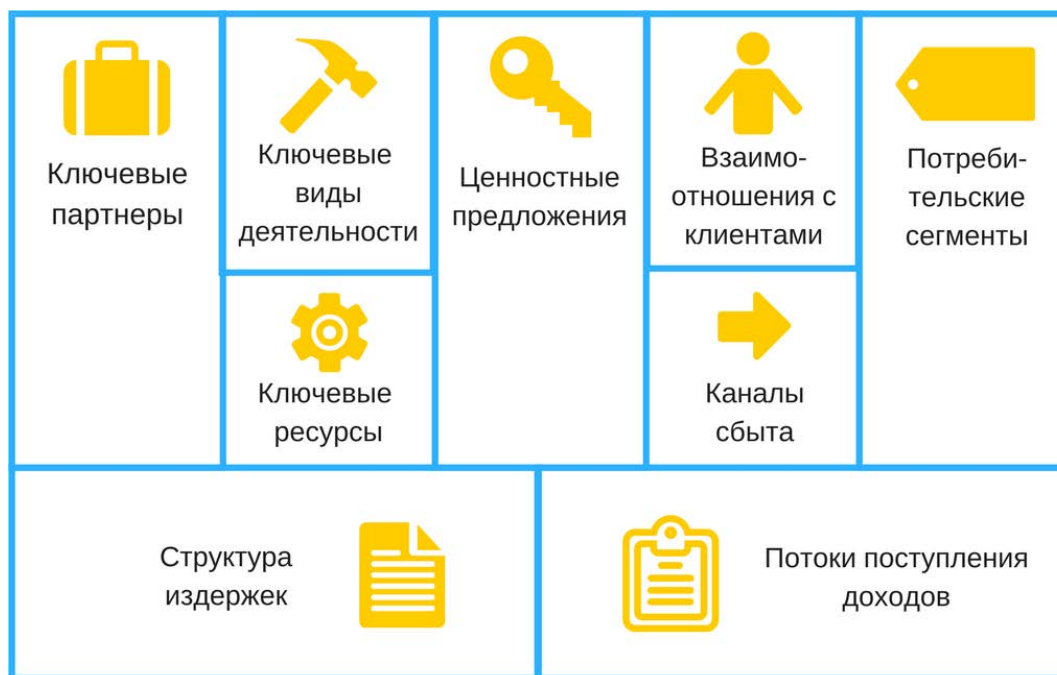


Рис. 1. Графическое представление бизнес-модели по Остервальдеру

Работа проходит как в малых группах не более 3-х человек так и индивидуально. Оказание услуг по изучению иностранных языков таких как:

- английский;
- немецкий;
- французский;
- итальянский;
- испанский;
- португальский;
- китайский;
- японский;
- арабский.

Перечень языков к изучению нами составлен на основе изучения сайтов аналогичных организаций, а также на основе экспертных оценок востребованных к изучению иностранных языков. Поддержка коммуникации с клиентами в течении всего обучения.

4. Каналы коммуникации сбыта:

- сайт;
- реклама (TV, internet, банеры, билборды.);
- сарафанное радио.

5. Потоки поступающих доходов:

Оказание профессиональных услуг клиентам в изучении иностранных языков.

6. Ключевые виды деятельности:

Оказание образовательных услуг.

7. Ключевые ресурсы:

- помещение;

- преподаватели.

8. Ключевые партнеры:

- поставщики канцелярии;

- аутсорсинг клининговой компании.

9. Структура издержек:

- аренда;

- реклама;

- выплата заработной платы;

- налоги, отчисления.

Данная модель подлежит корректировке и последующей доработке в ходе дальнейшей разработки бизнес-плана открытия школы иностранных языков.

Библиографический список

1. Построение бизнес-моделей: настольная книга стратега и новатора / Остервальдер А. , Пинье И. / 2-е издание , 2016. 113 с.

Д.Н. Рудаков

*Научный руководитель: Б. Г. Хаиров, канд. экон. наук, доцент
Финансовый университет при Правительстве РФ (Омск, РФ)*

РАЗВИТИЕ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ В РОССИЙСКОМ МАШИНОСТРОЕНИИ

В настоящее время основным вызовом для России является угроза утраты конкурентоспособности на мировой арене по причине отставания в переходе на цифровую экономику и внедрения ее в различные отрасли. Это вопрос национальной безопасности, технологической независимости, в полном смысле слова – нашего будущего. Технологическое отставание, зависимость означают снижение безопасности, экономических возможностей страны, а в результате потерю суверенитета[2].

Российская Федерация занимает 41-ое место по готовности к цифровой экономике со значительным отставанием от лидирующих стран[.]. Для сокращения разрыва, необходимо внедрение инноваций и технологическое перевооружение в отраслях, особенно в машиностроении, потому что эта отрасль занимает центральное, системообразующее место в экономике. Машиностроение

является основой развития промышленно-технологического потенциала страны и роста других отраслей, обеспечивает всю экономику средствами производства. Кроме того необходимость цифровизации обусловлена технологической отсталостью этой важнейшей отрасли. Так, степень износа основных фондов обрабатывающих производств составляет 48,1% [3], в то время как в развитых странах около 20%.

Цифровизация может помочь российским машиностроительным предприятиям сделать технологический рывок, повысить эффективность, выйти на мировой рынок и обеспечить рост российской экономики. Целесообразно проанализировать мировой опыт и выделить основные тренды: Внедрение интеллектуальных датчиков в оборудование; роботизация производства; использование облачных технологий; Сквозная автоматизация и интеграция производственных и управленческих процессов в единую информационную систему; Переход на электронный документооборот; Цифровое моделирование технологических объектов на всем жизненном цикле; использование аддитивных технологий.

Применение этих технологий в совокупности позволит предприятию получить долгосрочные конкурентные преимущества, поэтому ведется работа по созданию умных фабрик, где компьютерные системы отслеживают физические процессы и принимают децентрализованные решения на основе алгоритмов саморганизации [1, с. 298-299].

Проанализируем сильные и слабые стороны, возможности и угрозы цифровизации машиностроения в России с помощью методов SWOT-анализа и PEST-анализа, позволяющих многоаспектно оценить ситуацию в этой отрасли.

Таблица 1

SWOT-анализ

Сильные стороны	Слабые стороны
<ol style="list-style-type: none"> 1. Рост производительности 2. Снижение издержек и цены продукции 3. Повышение качества продукции 4. Рост конкурентоспособности 5. Повышение рентабельности 6. Удобство взаимодействия с заказчиками 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Необходимость переобучения персонала, повышения цифровой грамотности 2. Высокие материальные затраты 3. Сокращение числа рабочих мест, требующих среднюю квалификацию 4. Сильная зависимость от киберугроз
Возможности	Угрозы
<ol style="list-style-type: none"> 1. Государственная поддержка 2. Желание внедрить цифровые технологии предприятиями 3. Развивающаяся сфера ИКТ 4. Наличие научно-исследовательских и инжиниринговых центров 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Информационные угрозы 2. Несоввершенство нормативной базы 3. Недостаток кадров в сфере ИКТ 4. Низкий уровень инвестиций 5. Высокая процентная ставка 6. Недостаток средств у предприятий

Таким образом можно сделать вывод, что цифровизация машиностроения несет в себе много преимуществ, но ее осуществление может быть существенно затруднено. Проанализируем факторы внешней среды, которые могут влиять на цифровизацию машиностроения.

Таблица 2

PEST-анализ

Политические факторы	Экономические факторы
1. Государственный курс на цифровизацию 2. Высокий уровень коррупции 3. Несовершенство нормативно-правовой базы	1. Низкий уровень инвестиций 2. Конкуренция с другими странами 3. Санкции 4. Низкие темпы роста экономики
Социальные факторы	Технологические факторы
1. Угроза потери рабочих мест 2. Необходимость овладения новыми цифровыми компетенциями 3. Недостаток кадров в сфере ИКТ	1. Низкий уровень развития технологий 2. Большая доля пользователей интернета 3. Изношенность оборудования

Таким образом можно сделать вывод, что России необходима цифровизация машиностроения, и ее проведение может обеспечить рост экономики. Однако есть существенные препятствия, которые необходимо преодолеть.

Самые насущные проблемы лежат в финансовой и технологической сфере. У предприятий машиностроительной отрасли не хватает средств для проведения цифровизации, низкий уровень инвестиций и высокий процент кредита значительно усугубляют этот процесс.

Кроме того особое значение имеет не просто внедрение импортных технологий, а разработка своих, которые смогут конкурировать с иностранными и обеспечивать нашим предприятиям технологическую независимость. Развитие собственных технологий осложняется низким уровнем инноваций и НИОКР в России. Также необходимо совершенствовать нормативно-правовую базу и механизмы налогообложения, которые должны стимулировать инновационно-техническое развитие предприятий машиностроения.

С развитием цифровых технологий прогнозируется стремительный рост высокотехнологичных рабочих мест, задачу нехватки которых необходимо решить. Еще одним важным моментом являются проблемы кибербезопасности и защиты данных. Их решение должно обеспечить стабильное функционирование предприятий машиностроения.

Все вышеперечисленное нашло отражение в рамках пяти направлений государственной программы «Цифровая экономика Российской Федерации»: нормативное регулирование, кадры и образование, формирование исследовательских компетенций и технических заделов, информационная инфраструктура и информационная безопасность[].

Библиографический список

1. Бабкин А.В. Цифровая трансформация экономики и промышленности: проблемы и перспективы/ под ред. д-ра экон. наук, проф. А.В. Бабкина. –СПб. : Изд-во Политехн. ун-та, 2017. URL: <http://inecprom.spbstu.ru/files/industry-2017/digital-transformation-economy-industry.pdf> (Дата обращения: 03.04.2018) – С.296-317.
2. Послание Президента РФ Федеральному собранию от 01.03.2018 «Послание Президента Федеральному собранию» URL: www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_291976/ (Дата обращения: 03.04.2018)
3. Федеральная служба государственной статистики. URL: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/business/osnfond/STIZN_vs.xls (Дата обращения: 03.04.2018)
4. World Economic Forum: The Global Information Technology Report 2016 innovating in the Digital Economy [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www3.weforum.org/docs/GITR2016/GITR_2016_full%20report_final.pdf (Дата обращения: 03.04.2018)

Д.Н. Рудаков,

*Научный руководитель: М. Ю. Маковецкий, канд. экон. наук
Финансовый университет при Правительстве РФ (г. Омск, РФ)*

«ЯПОНСКОЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ЧУДО» И ВОЗМОЖНОСТИ ЕГО ПОВТОРЕНИЯ В РОССИИ

В последнее время темпы роста ВВП являются недостаточными для стабильного развития России, мы все больше отстаем от развитых стран и даже от среднемирового показателя. Поэтому необходимы модернизация экономики, экономический прорыв, «экономическое чудо» в России. В этой связи нам представляется полезным проанализировать опыт других стран, сумевших совершить «экономическое чудо». В качестве яркого примера такой страны мы полагаем возможным рассмотреть Японию, совершившую успешную «догоняющую модернизацию», а также определить возможности применения японского опыта в современной России.

Япония, экономика которой была разрушена после Второй мировой войны, проводила политику, которая впоследствии получила устойчивое название «японское экономическое чудо». Эта политика относилась к периоду развития страны в период с середины 1950-х до конца 1970-х гг. и была направлена на индустриализацию на базе химической и тяжелой промышленности (в 1950-е – 1960-е годы) и на базе «экономики знаний» (в 1970-е годы), путем активного развития импортозамещающих отраслей и содействия экспорту [2, с. 57].

Важным фактором «экономического чуда» был существенный прирост инвестиций, который базировался на увеличении за счет пониженной налоговой

нагрузки нормы сбережений населения и аккумуляции этих средств путем привлечения через почтово-сберегательные фонды. Для Японии был характерен низкий уровень прямых иностранных инвестиций и сильный протекционизм во внешнеэкономической политике с постепенной либерализацией торговли и счета капитала, проводившейся по мере совершенствования японской продукции и роста готовности экономики к иностранной конкуренции.

С помощью льготного налогообложения и низкопроцентного кредитования стимулировались приоритетные отрасли промышленности, проводилась политика сбалансированных бюджетов и низких бюджетных расходов (до 1965 г.), поэтому одним из основных инструментов обеспечения роста экономики стала соответствующая денежно-кредитная политика, с помощью которой удерживался приемлемый уровень инфляции, поддерживалась макроэкономическая стабильность и обеспечивалась кредитная поддержка экономики, способствующая повышению уровня монетизации. Несмотря на низкие бюджетные расходы, большая часть бюджетных ресурсов направлялась на поддержку экономики, включая субсидии для поддержки экспорта продукции и импорта оборудования.

В течение практически всего периода реформ в Японии осуществлялся полный государственный контроль за финансовой системой, проводился полный валютный контроль (вплоть до 1964 г.), обеспечивавший заниженный курс национальной валюты, что, в свою очередь, стимулировало экспорт. Только в 1967 году началась либерализация счета капитала, осуществлявшаяся с приоритетом привлечения долгосрочных высококачественных инвестиций в японскую экономику и регулированием потоков спекулятивного капитала. Окончательно ограничения по счету капитала были сняты лишь в 1980 году.

Таким образом, политика «японского экономического чуда» была последовательной и прошла эволюцию от поддержания режима полного протекционизма во внешних экономических отношениях, сильной роли государства и жесткого контроля за финансовыми отношениями внутри страны, в которой широко применялись административные методы регулирования, до постепенного ослабления ограничений по мере укрепления национальной экономики и роста ее конкурентоспособности.

Рассмотрим мероприятия «японского экономического чуда», которые могут быть эффективно применены в современной российской экономике. Прежде всего для обеспечения устойчивого экономического роста России необходимо повышение уровня долгосрочных инвестиций и бюджетных средств, направляемых в реальный сектор, а также уход от спекулятивной модели финансового рынка. Повышение уровня инвестиций целесообразно осуществлять с помощью перехода к массовой модели инвестирования, увеличения уровня сбережений населения и внедрения этих средств в финансовый сектор, с последующим перераспределением в реальный. Однако России, в отличие от Японии, нужно также стимулировать и приток иностранных инвестиций, потому что иначе может происходить ограничение масштабов потребления населения,

как в настоящее время в Японии, или нарастание долгового бремени государства.

Необходимо четко понимать, что любые инвестиции, независимо от конкретной формы, в которой они осуществляются, становятся фактором экономического роста только при условии тесного взаимодействия финансовой системы и реального сектора экономики, когда финансовые потоки накопительного, спекулятивного, краткосрочного характера постепенно превращаются в долгосрочные производственные инвестиции [1, с. 85–93.].

В России на сегодня существует достаточно низкая норма накопления, ее увеличение может происходить, как и в Японии, с помощью снижения налоговой нагрузки, но для этого необходим соответствующий пересмотр параметров бюджета России. Кроме того, льготное налогообложение предприятий способствует развитию промышленности. Также росту промышленности может способствовать ориентация на импорт оборудования и технологий и на экспорт готовой продукции. В течение шести лет мы должны практически удвоить объем сырьевого, неэнергетического экспорта до 250 миллиардов долларов [3].

России нужно стремиться к увеличению финансовой глубины, ведь это повысит способность финансового сектора кредитовать экономику на нужды модернизации. При этом нужно противодействовать немонетарной инфляции и постепенно снижать ключевую ставку.

В Японии, в отличие от России, поддерживался сильно заниженный курс национальной валюты, что способствовало развитию экспорта, ограничению вывоза капитала, который способен, как показывает опыт России, лишиться экономику значительной части финансовых ресурсов на цели модернизации. Поэтому нашей стране необходимо постепенное сокращение разрыва между реальным и номинальным курсом рубля.

В целом на сегодня в России сформирована рыночная экономика, в которой уже невозможен полный государственный контроль, как это было в Японии на начальных этапах. Тем не менее, как нам представляется, придется аккуратно обращаться к административному регулированию и повышать роль государства, потому что рынок не может сам справиться с такими многолетними финансовыми деформациями, как сверхвысокий процент, завышенный валютный курс, высокая немонетарная инфляция, низкая монетизация, низкая насыщенность кредитами, а также такими «искривлениями», как огосударствление финансового сектора и сверхконцентрированная собственность в нем.

Решить указанные проблемы можно, если органы государственного регулирования сконцентрируются на достижении экономического роста, на уничтожении деформаций в макрофинансах и на создании финансовых условий для «российского экономического чуда», а не на таргетировании инфляции. На наш взгляд, нужно, увеличивая роль государства в экономике, создать благоприятную рыночную среду, основу для дальнейшего развития, а потом постепенно снижать государственное присутствие и административное регулирование в экономике, ограничившись в основном косвенным, наподобие того, как это было в Японии.

Библиографический список

1. Маковецкий М.Ю. Место и роль финансового рынка в инвестиционном обеспечении экономического роста // Вестник Омского университета. Серия «Экономика». 2013. № 3. С. 85–93.
2. Миркин Я.М. Финансовые стратегии модернизации экономики: мировая практика / Под ред. Я. М. Миркина. М.: Магистр, 2014.
3. Послание Президента Российской Федерации Федеральному Собранию Российской Федерации от 01 марта 2018 года // СПС «Консультант Плюс». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_291976/ (дата обращения 03.04.2018).

Ю.Ю. Романовская,

*Научный руководитель: П. Б. Любецкий, канд. экон. наук, доцент
Белорусская государственная сельскохозяйственная академия
(г. Горки, Республика Беларусь)*

МАРКЕТИНГОВАЯ СТРАТЕГИЯ МОЛОКОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЙ БЕЛАРУСИ

Целью данного исследования является выявление содержания маркетинговой стратегии развития предприятий молочной отрасли Республики Беларусь. Поскольку у большинства белорусских молочных предприятий маркетинговая стратегия открыто не декларируется, то сделать вывод о ее содержании можно на основании нескольких важнейших ее составляющих – товарной и сбытовой стратегии.

Методы, использованные в исследовании: метод анализа литературных источников, исторический, монографический, расчетно-конструктивный методы и др.

Молочная промышленность является одной из ведущих отраслей пищевой промышленности в Республике Беларусь. Это связано с тем, что молоко и молочные продукты являются важной частью рациона населения. В Республике Беларусь около 40 предприятий, занимающихся переработкой молока. Около 5 % мирового экспорта молочной продукции приходится на Беларусь. Крупнейшими предприятиями отрасли являются «Савушкин продукт», «Бабушкина крынка», «Молочные продукты», «Беллакт», «Березовский сыродельный комбинат».

Товарная стратегия может быть охарактеризована структурой выпускаемой молочной продукции. Объем производства молока в конце 2017 года в Республике Беларусь составил почти 7 тыс. тонн [табл. 1]. По программе развития аграрного бизнеса в Республике Беларусь на 2016 -2020 гг. планируется достижение объема производства молока к 2020 году в размере не менее 9,2 тыс. тонн.

Таблица 1.

Производство молока и молочной продукции на 2013-2017 гг.

Продукция	Произведено, тыс. тонн				
	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.
Молоко	6120	6246	6638	6764	6991
Сыры жирные	132,3	165,7	178,8	158,3	158
Масло сливочное	99,1	105,9	113,3	96,9	101,3
Цельномолочная продукция	1827	1900,1	1966	1625,6	1611

По результатам исследования темп прироста молока в 2017 году к 2016 году в сельскохозяйственных организациях составил 3,3% или 227 т. Производство цельномолочной продукции белорусскими предприятиями в 2017 году составило 1611 тыс. тонн, что на 1,5% меньше уровня 2016 года. Объем производства сливочного масла в 2017 году составил 101,3 тыс. тонн, что на 4,3 % больше, чем в 2016 году, сыра – 158 тыс. тонн, что на 0,2% меньше, чем в 2016 году [2].

Причины роста производства молока в Беларуси заключаются в увеличении продуктивности и поголовья стада. Впервые в стране в 2017 году средний годовой удой на одну корову превысил 5000 кг.

Сбытовую стратегию можно охарактеризовать как «диверсификация рынков сбыта». Структура молочного экспорта Республики Беларусь пока сосредоточена на поставках в страны СНГ, причем главным импортером является Россия. На долю РФ пришлось 96,3 % экспорта или 182 тыс. т. Он уменьшился на 9,5%, но его стоимость выросла на 13,3% до 766 млн долл. США. Выросли поставки в страны ЕАЭС – Казахстан, Кыргызстан. Перепроизводство молочной продукции в Беларуси обуславливает экспортную ориентацию развития молочной промышленности. Объемы экспорта молочной продукции за 2013-2017 гг. представлены в табл. 2 [1].

Таблица 2.

Экспорт молочной продукции в 2013-2017 гг., тыс. тонн

Продукция	Год					2017 г. в % к 2016 г.
	2013	2014	2015	2016	2017	
Молоко и сливки несгущенные	287	323	325	317	307	96,8
Молоко и сливки сгущенные и сухие	238	197	234	213	230	108,0
Молочная сыворотка	121	121	131	135	117	86,7
Масло сливочное	117,1	124,8	155,4	161,6	151,9	94,0
Сыры и творог	141	167	183	205	189	92,2

По данным таблицы в 2017 году экспорт молока сократился на 3,2 %, молочной сыворотки - на 13,3%, сливочного масла – на 6%, сыра и творога – на 7,8%, сгущенного молока увеличился на 8%. Это связано решением Россельхознадзора временно приостановить поставки в Россию некоторых видов мо-

лочной продукции из Беларуси из-за неоднократно выявленных нарушений требований безопасности.

Таким образом, проведенный анализ показывает, что в целом маркетинговая стратегия молокоперерабатывающих предприятий имеет достаточно консервативный характер, однако ситуация на главном сегменте рынка ЕАЭС вынуждает белорусских производителей начать диверсификацию рынков сбыта для обеспечения возможности перспективного развития отрасли.

Библиографический список

1. Беларусь снизила производство сыров и сырого молока [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://agronews.com/by/ru/news/agrosfera/2017-11-28/proizvodstvo-molochnoj-produkcii>. Дата доступа: 02.04.2018.

2. Национальный статистический комитет Республики Беларусь [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.belstat.gov.by/>. Дата доступа: 02.0.2018.

Н.В. Рудко, В.И. Филинова

*Научный руководитель: Ан Ю. Н., доцент факультета очного обучения
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий*

АНАЛИЗ ОРГАНИЗАЦИИ И ОСНОВНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ В БАНКЕ «ФК ОТКРЫТИЕ»

Кредитование является основным видом операций ПАО Банк «ФК Открытие». Кредиты составляют основную статью доходных активов в балансе банка, а полученные по ним проценты являются основной статьей банковских доходов.

Динамика и структура розничного кредитного портфеля ПАО Банк «ФК Открытие» представлена в табл. 1.

Изменения, произошедшие в кредитном портфеле банка ПАО Банк «ФК Открытие», нашли свое отражение в динамике и структуре розничного кредитного портфеля. Так рост розничного кредитного портфеля более чем в 3 раза по состоянию на 01.10.2016 г. обусловлен увеличением объемов, предоставленных кредитов физическим лицам по всем направлениям. Существенное влияние на рост розничного кредитного портфеля оказало увеличение объемов предоставленных:

- потребительских кредитов в 3,5 раза или на 54 412, 639 млн. руб.;
- ипотечных кредитов на 16 727,535 млн. руб. или в 2 раза;
- ссуд, предоставленных на покупку жилья, не обеспеченных залогом жилья - 16 727,535 млн. руб. или в 17,5 раз.

В структуре розничного кредитного портфеля наибольшую долю занимают потребительские кредиты в течение всего анализируемого периода.

**Динамика розничного кредитного портфеля
ПАО Банк «ФК Открытие» по видам кредитования, млн. руб.**

Виды кредитов, предоставленных физ.лицам	01.10.2015	01.10.2016	Изменение за год		01.10.2017	Изменение за год	
			млн. руб.	%		млн. руб.	%
потребительские кредиты	22 033,645	76 446,284	+54 412,639	+246,9	55 572,263	-20 874,021	-27,31
ипотечное кредитование	15 076,05	31 803,585	+16 727,535	+110,95	32 419,374	+615,789	+1,94
ссуды на покупку жилья, не обеспеченные залогом жилья	929,769	16 282,075	+15 352,306	+1 615,96	16 401,779	+119,704	+0,74
овердрафт	704,368	8 485,694	+7 781,326	+1 104,72	7 612,344	-873,35	-10,29
кредиты ИП	54,486	3 042,978	+2 988,492	+5 484,88	2 178,344	-864,634	-28,41
автокредитование	366,382	2 172,414	+1 806,032	+492,94	1 677,756	-494,658	-22,77
Итого	40 164,700	138 233,030	+98 068,33	+244,16	115 861,915	-22 371,115	-16,20

Существенное влияние на сокращение розничного кредитного портфеля ПАО Банк «ФК Открытие» на 16,2% или 22 371,115 млн. руб. оказало снижение объемов потребительского кредитования 20 874,021 млн. руб. или 27,31% относительно показателей аналогичного периода прошлого года. В результате несколько изменилась структура розничного кредитного портфеля - удельный вес потребительских кредитов снизился с 55,3% до 47,96%;

Показатели кредитного риска ПАО Банк «ФК Открытие» представленные в табл. 2.

Показатели кредитного риска ПАО Банк «ФК Открытие»

Наименование показателя	1Ноя	1Дек	1Янв	1Фев	1Мар	1Апр	1Май	1Июн	1Июл	1Авг	1Сен	1Окт
с 01.11.2015 г. по 01.10.2016 г.												
Доля просроч. ссуд	3.2	3.3	3.1	3.4	3.2	3.3	3.6	3.6	3.6	3.6	5.0	5.2
с 01.11.2016 г. по 01.10.2017 г.												
Доля просроч. ссуд	5.6	6.2	5.9	6.1	6.3	6.4	6.3	6.5	6.8	9.2	9.8	11.0

Доля просроченных ссуд в течение всего анализируемого периода имеет тенденцию к увеличению. Объем просроченной задолженности в ПАО Банк «ФК Открытие» вырос, и более чем в 2 раза (на последнюю отчетную дату) превышает среднее значение уровня просроченных ссуд по российским банкам (около 3-4%). При этом, следует отметить значительный рост доли просроченных ссуд в течение последнего анализируемого года при сокращении суммы кредитного портфеля.

Доля резервирования на потери по потребительским кредитам ПАО Банк «ФК Открытие» имеет тенденцию роста за анализируемый год (табл. 3).

Таблица 3

**Показатели резервирования на потери по потребительским кредитам
ПАО Банк «ФК Открытие»**

Дата	Общая сумма потребительского кредита, тыс. руб.	Размер резерва на потери, тыс. руб.	Доля резервирования на потери по ссудам, %
на 01.10.2015	23 033 645	5 303 123	23,02
на 01.10.2016	76 446 284	27 807 575	36,38
на 01.10.2017	55 572 263	27 228 020	43,0

Представленные в Таблице 3 показатели свидетельствуют об ухудшении качества портфеля потребительских кредитов ПАО Банк «ФК Открытие».

Следует отметить, что доля просроченной задолженности увеличилась при сокращении объемов кредитования физических лиц, что свидетельствует об ухудшении качества кредитного портфеля и свидетельствует о высоком уровне кредитного риска по кредитам, предоставленным физическим лицам, включая потребительское кредитование.

Таким образом, результаты проведенного анализа потребительского кредитования в ПАО Банк «ФК Открытие» позволяют сформулировать следующие выводы:

1. Кредитные операции ПАО Банк «ФК Открытие» являются основной статьей доходной статьей активов в балансе банка, доля кредитного портфеля за вычетом резерва составила 49,5 % общих активов банка на 01.10.2017 г.

2. Доля розничных кредитов в кредитном портфеле ПАО Банк «ФК Открытие» на 01.10.2017 г. составляет 9,3%, при этом объем кредитования физических лиц за год сократился на 16,2%.

3. Удельный вес потребительских кредитов в структуре розничного кредитного портфеля составил 55,3% и 47,96% на 01.10.2016 г. и 01.10.2017 г. соответственно.

4. Уровень рискованности потребительского кредитования высок, так как
– доля резервов на потери по данной категории кредитов выросла за три года с 23,02% до 43,0%;

– объем просроченной задолженности розничного кредитного портфеля на 01.10.2017 г. составляет 65,81% от общего размера ссудной задолженности фи-

зических лиц. Наибольшую долю в структуре просроченной задолженности занимают просроченные ссуды, предоставленные клиентам, по сроку просрочки свыше 1 года – 81,4% на 01.10.2017 г.

Библиографический список

1. Официальный сайт ПАО Банк «ФК Открытие»: [сайт]. URL: <https://ir.open.ru/>

Н.В. Соболева

*Научный руководитель Т.В. Конорева, канд. экон. наук, доцент
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

ПРАКТИЧЕСКОЕ ПРИМЕНЕНИЕ БИЗНЕС-МОДЕЛИРОВАНИЯ В ХОДЕ БИЗНЕС-ПЛАНИРОВАНИЯ

Все большее внимание как в теоретическом, так и практическом аспекте сегодня уделяется бизнес-моделированию. Бизнес-моделирование применяется как в отношении готового действующего бизнеса, где упор делается на детальное описание бизнес-процессов и выстраивание взаимосвязей между ними, так и на стадии разработки бизнес-идеи начинающими предпринимателями. Бизнес-модель – это компактное и упрощенное представление о бизнесе предназначенное для радостного представления и анализа деятельности всей системы взаимосвязанных бизнес процессов бизнеса [1, с. 189].

Наиболее приемлемой методикой для описания идеи бизнеса в ходе бизнес-планирования является, на наш взгляд, бизнес-модель по Остервальдеру.

Чтобы внедряемая в организации методика (технология) и проект в целом были успешными и принесли запланированные результаты, желательно, чтобы они были:

1. Недорогими. Особенно это актуально для средних и небольших организаций, которые не могут себе позволить внедрять дорогостоящие решения.
2. Простыми и понятными рядовым сотрудникам организации.
3. Практически направленными, иметь достаточно «быстрые», и в то же время, долгосрочные результаты.
4. Учитывали специфику менеджмента российских компаний.
5. Содержали примеры и типовые решения.

Данная методика отвечает перечисленным требованиям. С использованием современных методов прогнозирования, применяемыми в бизнес-планировании, таких как метод мозгового штурма, метод коллективных и индивидуальных экспертных оценок нами разработана бизнес-модель для открытия бесконтактной автомойки.

1. Ценностей предложение.

Первая, единственная качественная бесконтактная автомойка и мелко срочный ремонт транспорта.

2. Потребительские сегменты;

Владельцы автомобилей, мотоциклов и мопедов, проживающие в ближайших поселениях, проезжающие по трассе.

3. Взаимоотношения с клиентами;

Индивидуальный подход к каждому клиенту (в ходе ремонта). Оказание услуг по осмотру и починки автомобилей, мотоциклов и т.д. предоставление специальных комбинезоны и обуви при необходимости.

4. Каналы коммуникации сбыта;

ДубльГис, рекламные щиты, плакаты и вывески.

5. Потоки поступающих доходов;

От пользования клиентами бесконтактной автомойки. От оказания услуг связанных с новинкой и/или заменой автозапчастей.

6. Ключевые виды деятельности;

Предоставление оснащенного места для промывки автомобиля. Осмотр автомобиля, консультация, ремонт, замена автозапчастей.

7. Ключевые ресурсы;

Высококвалифицированные специалисты в области механики.

8. Ключевые партнеры;

Магазин автозапчастей.

9. Структура издержек;

Оплата коммунальных услуг (вода, электричество), налог на землю, выплата работникам, реклама, прочие расходы.

В ходе дальнейшей разработки других разделов бизнес-плана необходимо опираться на данную бизнес-модель. Кроме того, она подлежит постоянной доработке и корректировке.

Библиографический список

1. Дубровин И.А. Бизнес-планирование на предприятии: Учебник для бакалавров, 2-е изд.(изд:2). М.: ИТК Дашков и К, 2016. 432 с.

А.С. Соколова

*Научный руководитель: Н.В. Пузина, канд. экон. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, Россия)*

ИГРОВЫЕ МОДЕЛИ ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЙ В УСЛОВИЯХ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ И РИСКА"

Нужда в экономическом образовании растущего поколения остается актуальной и в сегодняшние дни. Экономические знания считаются обязательным компонентом подготовки учащихся к жизни после школы. Этим и объясняется интерес учащихся к постижению механизмов управления экономикой.

Экономика иногда сталкивается с ситуацией, когда в присутствии многих участников эффективность решения одного из них зависит от того, какие реше-

ния принимали другие участники. Например, доход предпринимателя от продажи продукта зависит не только от цены, установленной на нем, но и от количества товаров, приобретенных покупателем. Или, выбирая ассортимент товаров, производимых предприятием, необходимо учитывать, какой ассортимент продукции производит другие предприятия.

В некоторых случаях существует неопределенность, вызванная отсутствием информации (погода, потребительский спрос и т. Д.). Эти условия не связаны с сознательной реальностью. Для Решения проблемы принятия решений в условиях неопределенности существуют матричные игровые модели, называемые играми с Природой. Активным участником этой игры является Человек (менеджер), который сознательно выбирает одно из возможных контрольных решений, в то время как он не знает, какое состояние будет иметь внешняя среда, но знает все его состояния и влияние каждого такого состояния на контролируемой системы.

Вторым, пассивным, участником этой игры выступает Природа (погода, покупательский спрос и т.д.)Которая обеспечивает внешнюю среду управляемой системы.,. Природа не принимает решений, она просто находится в одном из возможных состояний.

Ситуацию риска можно охарактеризовать тем фактом, что человек знает не только возможные состояния Природы, но и вероятность наступления каждого такого состояния. Выбор значений вероятности для каждого состояния Природы на основе личного опыта, интуиции и здравого смысла или на основе анализа ситуации в математических моделях.

Математические модели разрешают принять наилучшие решения по управлению сложной системой в условиях неопределенности и риска.

В работе изложены игровые модели принятия решений в условиях неопределенности и риска на основе критериев оптимальности Крайнего пессимизма Вальда, оптимизма-пессимизма Гурвица, минимаксное сожаление Сэвиджа, минимальный кредит Байеса. Именно они проанализировали конкретную ситуацию на примере Игрового Менеджера на Рынке.

Рассмотрим принятие управленческих решений Менеджером фирмы, которая производит и продает горячие бисквиты в ситуации неопределенности.

Каждый день Менеджер должен принять решение о количестве выпеченных булочек, не зная точно, какой будет уровень спроса на них. Его цель - получить максимальную выгоду для фирмы, точнее, для ее владельца.

Представьте себе эту ситуацию, игру Менеджера с рынком. Менеджер - активный игрок, который принимает административное решение сознательно, исходя из поставленной цели. На момент принятия решений Менеджер не знает, какой уровень спроса на рынке. Рынок — это пассивный игрок, который устанавливает уровень для горячих булочек, идя равнодушно к решениям Менеджера. Не зная, какой будет уровень спроса, Менеджер должен знать много возможных уровней

В связи со всем вышесказанным строится таблица (матрица) полезностей принятых решений Менеджера по управлению фирмой при спросе, который сформировался на рынке.

В качестве полезности исхода естественно принять сумму дневной прибыли, равную доходу за вычетом убытков и штрафов. Полезность результатов записывается в виде прямоугольной числовой таблицы, их называют полезной матрицей результатов игры. Расчет результатов полезности позволяет сравнивать эти результаты друг с другом. Основываясь на полезности всех возможных решений для принятия решений, оптимальным решением является тот, чья полезность является наибольшей. Трудность в выборе решений связана с тем, что во время этого выбора состояние рынка неизвестно.

В различных практических ситуациях в условиях неопределенности используются различные критерии оптимальности принятия решений. В статье рассматриваются основные, широко используемые критерии.

1) Критерий крайнего пессимизма

2) Критерий оптимизма – пессимизма с показателем λ Гурвица.

3) Критерий минимаксного сожаления Сэвиджа .

4) Критерий минимального риска Байеса (вероятностный критерий

В своей практической работе я дам исследование критериев оптимального выбора на примере предприятия, занимающегося производством хлебобулочных изделий.

Некоторое предприятие (Р) решает открыть новую ветку для производства горячих булок. Необходимо определить наиболее подходящее количество нового типа запеченных горячих булок.

Я делаю смету расходов на производство булочек, а также рассчитываю ожидаемый доход в зависимости от количества проданных продуктов. В зависимости от принятого решения - количество булочек, произведенных $a = 20, 30, 40, 50$, и количество купленных предметов $b = 0, 10, 20, 30, 40, 50$, что зависит от множества случайных факторов и неизвестный Р, в связи с этим получается следующая таблица:

b a	0	10	20	30	40	50
20	-121	62	245	245	245	245
30	-168	14	198	380	380	380
40	-216	-33	150	332	515	515
50	-264	-81	101	284	468	650

Таким образом, предстоит делать предпочтение между разными решениями:

- по критерию Вальда испечь 20 булочек (лучше вообще отказаться от производства);
- по критерию Гурвица испечь 20 булочек, если заказчик - пессимист и 50 булочек если он оптимист;
- наконец, по критерию Сэвиджа следует испечь 40 булочек.

Таким образом, были рассмотрены различные критерии оптимальности, которые позволяют находить оптимальные решения в условиях неопределенности и риска в конкретной практической ситуации, пример игры менеджера с

рынком. Показано, что оптимальное решение зависит не только от полезности результатов, но и от применения каждого из критериев

В результате практических исследований можно сделать общий вывод: матричные игровые модели являются универсальными математическими устройствами для решения различных классов задач при неполной информации об исследуемых объектах.

О.Д. Софиенко, Н.А. Бойко

*Научный руководитель: Б. Г. Хаиров, канд. экон. наук, доцент
Финансовый университет при Правительстве РФ (г. Омск, РФ)*

АНАЛИЗ ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ В ТУРИЗМЕ

Управление в сфере туризма представляет собой довольно сложную систему, в рамках которой происходит передача и обработка больших информационных потоков. Обеспечить в таких условиях качественный уровень управления возможно лишь при реализации современных информационных управленческих технологий. По этим причинам специализированные информационные системы находят свое применение на предприятиях туристической индустрии. Постоянная необходимость в сборе, анализе и передаче информации является одним из важных условий при принятии управленческих решений и минимизации рисков. Обратимся к внешним и внутренним факторам, влияющим на развитие туризма (таблица 1).

Таблица 1

SWOT-анализ[1]

Сильные стороны	Слабые стороны
<ul style="list-style-type: none"> -Достопримечательности -Объекты мирового наследия, внесенные в список ЮНЕСКО -Уникальная природа -Проведение крупных фестивалей 	<ul style="list-style-type: none"> -Неразвитость инфраструктуры -Качество гостиниц и уровень услуг -Оснащенность для обслуживания иностранных туристов -Транспортное обслуживание туристов -Высокие цены при недостаточно высоком уровне обслуживания
Возможности	Угрозы
<ul style="list-style-type: none"> -Потенциальный источник доходов -Экономическое развитие городов -Привлечение инвестиций малого и среднего бизнеса -Использование растущего интереса российских и зарубежных туристов -Развитие информационного поля курортов 	<ul style="list-style-type: none"> -Недостаток собственных финансовых ресурсов -Нестабильность цен на туристические услуги, постоянный рост ценообразования -Сильная конкуренция -Сезонные колебания спроса на туристические услуги

Все вышеперечисленные проблемы в той или иной мере приводят к тому, что во многих регионах России туризм до сих пор слабо развит или вовсе почти отсутствует.

В настоящее время к первоочередным задачам государственных органов по управлению туризмом относится создание эффективных условий для работы туристских организаций, что предполагает:

- укрепление материально-технической базы индустрии туризма путем привлечения отечественных и иностранных инвестиций;
- развитие инфраструктуры туризма для обеспечения конкурентоспособности страны на мировом туристском рынке;
- разработка и внедрение прогрессивных методов и стандартов туристского обслуживания;
- проведение активной рекламно-информационной деятельности, направленной на продвижение и формирование образа России как страны, благоприятной для туризма.

Вопрос неразвитости информативных ресурсов является важнейшей проблемой инновационного потенциала цифровой экономики туристической отрасли. Необходимо создать единую базу данных туристских ресурсов Российской Федерации и организовать работы по ее ведению и регулярному обновлению, внедрить и развивать единую унифицированную систему туристской навигации на улицах, внутри зданий и сооружений, являющихся объектами туристского показа, содействовать реализации программы развития информационных технологий, использовать IT-технологии в туризме.

Главный недостаток на сайтах как крупных, так и мелких фирм - это то, что информация предоставляется в основном на русском языке, мало сайтов, где существует 2 языка - русский и английский. Поэтому необходимо разрабатывать сайты как минимум на 3-4 языках, а также постоянно упрощать пользование сайтом, чтобы посетитель сайта мог быстро найти интересующую его информацию. Информация должна быть более подробной о туристическом центре. Все это позволит улучшить деятельность электронного ресурса туристических компаний России.

Развитие инновационного потенциала организации может осуществляться только через развитие всех ее подразделений, а также всех элементов производственно-хозяйственной системы. Поэтому для оценки инновационного потенциала необходим тщательный анализ или диагностика внутренней среды организации, которая построена из элементов, образующих ее хозяйственную систему. Оценка инновационного потенциала предприятия индустрии туризма обычно производится по схеме: ресурс → функция → проект. Под проектом или программой имеется в виду выпуск и реализация нового продукта (услуги), направление деятельности.

Вывод: туризм, являясь выгодной отраслью экономики, может стать при соответствующих условиях важнейшей статьей валового национального дохода России.

Библиографический список

1. Анализ сильных и слабых сторон туристской отрасли. URL: https://studwood.ru/1129374/turizm/analiz_silnyh_slabyh_storon_turistskoy_otrasli_swot_analiz (дата обращения: 01.03.2018г.).
2. Пантюхова Т. С., Якимович Г. Б. Подход к оценке инновационного потенциала туристской индустрии. URL: <https://cyberleninka.ru/article/v/podhod-k-otsenke-innovatsionnogo-potentsiala-turistskoy-industrii-regiona> (дата обращения: 28.02.2018г.).
3. Сушко Ю. Е. Проблемы развития туристической отрасли // Молодой ученый. – 2017. – №21. — С. 255-258. URL: <https://moluch.ru/archive/155/43811/> (дата обращения: 03.03.2018).

А.В. Строкина

*Научный руководитель: Н.В. Пузина, канд. экон. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

УПРАВЛЕНЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ И ПРИЧИНЫ ИХ ВОЗНИКНОВЕНИЯ

В настоящее время, достаточно часто в управлении возникает задача определения каких либо элементов управления, или их причины возникновения. Например, нужно определить ряд задач для того, чтобы понять, сколько нужно закупать материалов такого то типа, или выяснить отношение работника к чему-либо. Такую задачу тоже можно считать управленческой проблемой, но она имеет только одно единственное решение.

Управленческая проблема – это вопрос, задача, возникающие в процессе управления, требующая хорошего и прогрессивного разрешения.

Проблемы всегда имеют такое определенное свойство, возникать не в свое время, однако предприятие не останавливается из-за этого в развитии.

Меняется соотношение его внутренних переменных, изменяется внешнее окружение, и в результате, естественно, возникают сложные вопросы, которые необходимо решать. Например, изменились ставки налогов, устарела технология и т. д.

Чтобы понять, откуда возникли причины, каких-либо проблем, необходим, спрогнозировать анализ. В ходе его проведения можно обнаружить достаточно ясные причины, тем самым отсеять побочные, неглавные, сопутствующие, глубоко изучить и оценить ситуацию. Таким образом, будет разработан ряд определенных мероприятий к принятию необходимого решения.

Управленческие проблемы классифицируется по степени важности и срочности. Как правило, самые важные проблемы являются наиболее срочными. Также необходимо проанализировать масштабы последствий, в случаях принятия решений, для тех которых затрагивают данные проблемы. Необходимо рассмотреть возможность решения проблемы с наименьшими затратами и в

оптимальные сроки. Оценить степень риска, связанного с решением данной проблемы, и возможность возникновения новых проблем на этой основе и тем самым оценить степень структуризации и формализации, возможность выразить проблему в количественных и качественных показателях и т. д.

Однако проблемы, как правило, могут еще различаться по способам их разработки. Например, когда путь решения проблем только один, а других пути решений нет, такой способ можно назвать безальтернативный. Также бывают и многовариантный способ, когда проблему можно решить несколькими способами, а в случаях, когда ни один из способов не может дать положительного ответа на данный вопрос, как разрешить проблему, применяют комбинационный способ. Данный способ заключается в том, чтобы не противоречить, друг другу, для этого проводится комбинирование отдельных частей и способов решения проблем.

Также можно рассматривать по видам критериев проблем. Таких критериев как стратегические, которые направлены на формирование стратегических данных, для их изучения и оценки в использовании. Тактические, разрешение которых происходят в более короткие сроки, чем стратегические, а также долгосрочные, среднесрочные и краткосрочные.

В любой организации или в любом предприятии, каждый руководитель с первых шагов в своей деятельности сразу же встречается некоторыми проблемами. Они могут быть маленькими и большими, решаемыми или не решаемыми, рискованными или не очень.

Причинами их возникновения скрывается в самой работе людей. Так как управленческие проблемы возникают вследствие нежелательных явлений внутренней или внешней среды, получения результатов работы, отличающегося от запланированного, ошибочных действий руководства и рядовых исполнителей.

Таким образом, можно отметить, что к основным причинам возникновения управленческих проблем являются изначально ошибочные цели организации, способы и сроки их достижения. Также неверные принципы и методы деятельности работников, ошибочные критерии оценки возможностей предприятия и сотрудников. Однако, бывают и умышленные нарушения в технике, финансах, поставках и т. д. Немало важно понимать, что могут происходить изменения в политике и экономике государства, природные катаклизмы и стихийные бедствия (пожар, наводнение и др.).

Все этим необходимо правильно определить источник возникновения проблемы и найти решения для ее полного устранения и получения необходимого нами результата.

Во-первых, анализ содержит ситуации, в рамках которой обнаружались признаки возникновения проблемы. Если возникновение проблем удалось обнаружить на ранних стадиях, то возможностей предотвращения проблемных развития событий значительно больше. Работа на данном анализе ведется в так называемом проблемном поле, где выявляются и формулируются возникшие перед предприятием проблемы.

Во-вторых, анализ проводится самой проблемы. Затягивать его ни в коем случае нельзя, так как может быть упущено драгоценное время для решения возникшей проблемы.

В-третьих, рекомендуется выявить факторы, которые ограничивают для принятия рационального решения какой-либо проблемы. Кроме этого, менеджеры могут выработать и реализовать рациональное решение лишь тогда, когда высшее руководство предоставит им соответствующие полномочия.

В-четвертых, выработки рационального решения необходимы для осуществления оценки и выбора данных альтернатив из имеющихся вариантов. Для начала формулируются все возможные из представленных альтернатив и из них выбираются наиболее реальные, которые готовы к реализации проблем для достижения поставленных целей. В данном случае нужно найти самый оптимальный вариант, позволяющий устранить проблему.

В-пятых, согласование решения с исполнителями и всеми заинтересованными сотрудниками. Оно осуществляется путем визирования документа (приказа), предписывающего исполнение выбранного из предоставленных решений данной проблемы.

И, наконец, заключительным моментом является утверждение решения высшим руководителем предприятия. Такая процедура является обязательной, если для реализации решения требуется израсходовать материальные, денежные и людские ресурсы и резервы. Тот, кто несет ответственность за эти средства, тот и утверждает решение. После этого начинается реализация рационального решения.

Таким образом, управленческие решения часто вызывают проблемы, а иногда и яростное сопротивление настроенных специалистов. Ведь ими проведен анализ проблемы, изучены и отобраны альтернативы, построены математические модели и т.д. Но опытный менеджер может настоять на своем и убедить сотрудников принять именно нестандартное решение. И в конечном итоге он оказывается прав, конечно, если все его доводы и предложения не были авантюрой.

М. В. Фирсанов, Е.В Копейко

*Научный руководитель: Б.Г. Хаиров, канд. экон. наук, доцент
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
(г. Омск, РФ)*

НЕФТЕДОБЫВАЮЩАЯ И НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ РОССИИ

Данная тема более чем актуальна в наше время, так как мы на прямую зависим от нефтепродуктов. Особено Российская Федерация, так как стоимость рубля в большом значении зависит от цены на нефть, за счет продажи формируется государственный бюджет. Поэтому государственная политика в большой степени направлена на повышении цены на нефть. Так же наша нефть пользует-

ется успехом и в других странах, что не мало важно, но существует рядом проблем, которые предстоит решать в ближайшие годы. Такие как исчерпание запасов нефти, поиск новых месторождений, так же повышение эффективности по добычи нефти. Российская Федерация одна из стран, которая также вкладывает большие деньги на инновации в этой отрасли, так как инновации необходимы и они несомненно окупятся, так как существуют трудноизвлекаемые запасы. Россия за последние годы продвинулась на несколько шагов вперед в развитии, что не мало важно. Проанализируем возможности и препятствия, преимущества и недостатки нефтедобывающей и нефтеперерабатывающей промышленности в РФ. Для этого воспользуемся инструментами SWOT-анализа, PEST-анализа, позволяющими с разных сторон оценить положение дел в этой отрасли.

SWOT-анализ

Сильные стороны: - высокая концентрация мировых ресурсов нефти; - использование отечественного оборудования; - четкая стратегия развития отрасли; - приближение нефтеперерабатывающих предприятий к местам потребления нефтепродуктов; - развитие Центров НИОКР; - Высокий уровень инвестиционной активности; - Поддержка государства; - Развитая законодательная база в сфере недропользования; - Наличие интегрированной нефтегазотранспортной инфраструктуры, соединяющей рынки Азии и Европы; - Потенциал по развитию новых нефтегазотранспортных мощностей; - Высокие темпы роста добычи нефти и газового конденсата; - Актуальный источник энергии.

Слабые стороны: - Высокие затраты на энергоресурсы; - Низкая скорость продвижения новых технологий от этапа коммерческого предложения до промышленного применения; - Проблемы загрязнения окружающей среды, утилизации попутного нефтяных компонентов.

Возможности: - Сокращение энергозатрат; - Разработка и развитие собственных и контролируемых каналов сбыта продукции; - Продажа на всем мировом рынке; - Добыча в во все возможных месторождениях нефти.

Угрозы: - Повышение влияния со стороны государства в будущем; - Снижение мировых цен на нефть и нефтепродукты; - Рост конкуренции и, как следствие, ограничение будущего доступа к наиболее перспективным месторождениям углеводородных запасов - Кризисная ситуация в стране; - Существенный недостаток ликвидности из-за выводу иностранного капитала; - Неблагоприятные изменения валютного курса; - Выход из строя производственного оборудования; - Несвоевременный ввод в эксплуатацию производственных объектов; - Неблагоприятная инвестиционная политика; - Изменение политического режима; - Стихийные бедствия; - Военные действия. [1]

PEST-анализ

Политико-правовые факторы:

1. Несовершенная и сложная налоговая система, приводящая к установлению высоких цен на услуги и вымыванию оборотных средств предприятия.
2. Неблагоприятная внешнеполитическая обстановка

Экономические факторы:

1. Увеличение тарифов естественных монополий.

2.Изменения в курсах валют, цены на капитал

Социокультурные факторы:

1. Уровень образования населения страны.
2. Предпочтения конечных потребителей продукции.
- 3.Квалификация кадров

Технологические факторы:

1. Использование в практике новых технологий добычи и транспортировки

Новизна:

Разработана не имеющая аналогов в мире технология переработки отходов, образующихся на нефтеперерабатывающих заводах в процессе получения высокооктанового компонента бензина.разработаны первые в мире приводы на основе вентильных электродвигателей, которые обладают совокупностью характеристик, позволяющих реализовать оптимальный технологический режим отбора продукции скважин с минимальными энергозатратами и максимальным ресурсом. использование технология сшитых полимерных систем,СПГ-технологии,ЭС – технология.[3]

Библиографический список

1. SWOT – АНАЛИЗА ПРИ ПРИНЯТИИ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО РЕШЕНИЯ 2014 [электронный ресурс] Режим доступа: <https://www.scienceforum.ru/2014/519/597->(Дата обращения: 25.03.2018.)
2. Самые продуктивные новые технологии нефтедобычи 2017— [электронный ресурс] Режим доступа:<https://neftok.ru/dobycha-razvedka/novye-tehnologii-neftedobychi.html> -(Дата обращения: 25.03.2018.).

Р.Р. Хабибуллин

*Научный руководитель: Е.Ю. Лалова , канд. экон. наук, доцент
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

**ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДОСТОВЕРНОСТИ БУХГАЛТЕРСКОЙ
(ФИНАНСОВОЙ) ОТЧЕТНОСТИ**

Бухгалтерская (финансовая) отчетность – это единая система данных об имущественном и финансовом положении организации и о результатах ее хозяйственной деятельности, составляемая на основе данных бухгалтерского (финансового) учета по установленным формам.

В составе бухгалтерской (финансовой) отчетности отражается имущество и источники его формирования, включая имущество хозяйств, производств, иных структурных подразделений, а также филиалов и представительств, выделенных на отдельный баланс и не являющихся юридическими лицами [1].

Цель бухгалтерского (финансового) учета – предоставление данных, необходимых для составления финансовой отчетности фирмы, которая предназначена как для собственной администрации, так и для внешних пользователей.

Согласно ПБУ 4/99 бухгалтерская отчетность должна включать показатели деятельности всех филиалов, представительств и иных подразделений (включая выделенные на отдельные балансы). Ведение бухгалтерского учета сплошным методом, без пропуска каких-либо фактов хозяйственной жизни должно обеспечивать достоверность бухгалтерской отчетности.

Недостоверность бухгалтерской отчетности возможна в результате непреднамеренных или намеренных действий должностных лиц организации. При этом преднамеренное искажение отчетных данных является фальсификацией, т.е. внесением в отчетность ложных сведений о финансово-хозяйственной деятельности организации с целью обмана и введения в заблуждение внутренних и внешних ее пользователей.

За фальсификацию финансовых документов учета и отчетности финансовой организации, в соответствии с Уголовным кодексом Российской Федерации, предусмотрено привлечение к уголовной ответственности [3].

Непреднамеренное искажение одного или нескольких показателей бухгалтерской отчетности может возникать по причинам, связанным с недостатками организации бухгалтерского учета и документального оформления фактов хозяйственной жизни. В этой связи, главной задачей экономических субъектов является следование существующим требованиям к ведению бухгалтерского учета, а также поиск способов, которые смогут исключить возможность ошибок и обеспечить достоверность бухгалтерской (финансовой) отчетности. Для обеспечения достоверности отчетности возможно проведение следующих мероприятий:

1. Проведение инвентаризации.

Как бы ни был точен бухгалтерский учет, основанный на данных первичных учетных документов, в процессе предпринимательской деятельности в хозяйствующем субъекте возникает немало отклонений в стоимость активов и обязательств между отражением данных в документах и фактическим их состоянием. В целях проверки правильности данных учета и фактического наличия ценностей принято проводить инвентаризацию. Именно инвентаризация является одним из важнейших элементов [2].

2. Регулярные аудиторские проверки.

Аудитом называется систематический процесс сбора и оценки свидетельств об экономических действиях и событиях с целью определения степени их соответствия установленным критериям и выражения мнения о достоверности бухгалтерской отчетности экономического субъекта [3]. Помимо выражения мнения о достоверности отчетности аудиторы могут оказывать сопутствующие услуги, такие как постановка бухгалтерского учета, восстановление бухгалтерского учета, консультирование по вопросам бухгалтерского учета и налогообложения и другие. Ряд организаций подлежат обязательному аудиту в соответствии с федеральным законом № 307-ФЗ «Об аудиторской деятельности». Организации, не подлежащие обязательному аудиту могут по собственной инициативе заключать договоры о проведении аудита.

3. Передача ведения бухгалтерского учета на аутсорсинг.

Услуги аудитора оцениваются достаточно дорого. Малые предприятия могут не иметь достаточных финансовых средств для их оплаты. В этом случае выходом из положения является передача ведения бухгалтерского учета на аутсорсинг. Слово «аутсорсинг» образовано из двух английских слов – out source, которые дословно переводятся как «внешний источник», при этом в своем нынешнем значении аутсорсинг подразумевает передачу части функций и задач сторонней компании. Аутсорсинг бухгалтерских услуг – передача ведения бухгалтерского учета организации сторонним специалистам. Делается это для оптимизации бизнес-процессов – компания получает возможность сконцентрироваться на основном бизнесе, снизить финансовые риски и, что немаловажно, сократить финансовые затраты [4].

Применение аутсорсинга помогает решить проблемы функционирования и развития в современных экономических условиях посредством сокращения издержек, ускорения адаптации к изменяющимся условиям внешней среды, уменьшения рисков.

К сожалению, не смотря на все преимущества аутсорсинга, в России пока существует ряд препятствий мешающих его применению. Основная причина это – российский менталитет. Руководители малых предприятий предпочитают сами вести бухгалтерский учет, а большинство руководителей привыкли видеть и лично контролировать деятельность бухгалтера у себя на предприятии. Также в российском законодательстве понятие аутсорсинга не прописано ни в одном нормативном акте.

В современных реалиях предложенные направления позволят избежать существенных ошибок при формировании бухгалтерской отчетности, повысят ее достоверность и доверие к данным отчетности внутренних и внешних пользователей как в российской рыночной среде, так и в мировой экономике.

Библиографический список

1. Приказ Министерства финансов Российской Федерации от 06.07.1999 г. № 43н «Об утверждении положения по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» (ПБУ 4/99)» // URL: <http://www.consultant.ru/> (Дата обращения 07.04.2018).
2. Безруких, П.С. Бухгалтерское дело: учебное пособие / П.С. Безруких, И.П. Комиссарова. Москва: Юнити-Дана, 2015. 271 с.
3. Рогуленко, Т.М. Основы аудита: учебник / Т.М. Рогуленко, С.В. Пономарева. - 5-е изд., стереотип. Москва: Флинта, 2017. 508 с.
4. Сигунова, Т.А. Бухгалтерский управленческий учет: учебное пособие / Т.А. Сигунова, Н.Б. Кутинова. Москва; Берлин: Директ-Медиа, 2017. 150 с.

М.Э. Хаккулова

*Научный руководитель: Е.В. Иванова, к.э.н., доцент
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

АНАЛИЗ ОРГАНИЗАЦИИ ПРОЦЕССА ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК НА ТЕРРИТОРИИ ОМСКОЙ ОБЛАСТИ

Планирование закупок осуществляется на основании переходных положений Федерального закона № 44, Приказа Министерства экономического развития России и Федерального казначейства от 31 марта 2015 года № 182/7н «Об особенностях размещения в единой информационной системе или до ввода в эксплуатацию указанной системы на официальном сайте Российской Федерации в информационно-телекоммуникационной сети "Интернет" для размещения информации о размещении заказов на поставку товаров, выполнение работ, оказание услуг, размещения заказов на 2015-2016 годы» с помощью программного обеспечения муниципальной информационной системы «Закупки города Омска».

Посредством данного программного обеспечения заказчики формируют, утверждают и публикуют в единую информационную систему планы-графики размещения заказов на 2017 год с учетом проведения процедуры согласования документов, предусмотренной постановлением Администрации города Омска.

Главный специалист отдела планирования закупок проводит проверку планов закупок и планов графиков заказчиков, то есть проверяет соответствие расчета совокупного годового объема закупок, соответствие позиций планов закупок, планов-графиков, выбор способов определения поставщиков, планируемых заказчиком. Совокупный годовой объем закупок в 2016 году составил 8 306 634,21 тыс. рублей, в 2015 году 9 254 036 тыс. рублей, и в 2014 году 5 328 095,40 тыс. рублей.

В 2016 году произошли изменения к новому порядку планирования, нормирования и обоснования закупок, предусмотренному главой 2 Закона № 44-ФЗ.

Департаментом были разработаны и утверждены правила нормирования и организована работа главного распорядителя бюджетных средств по формированию с учетом данных правил документов о нормировании закупок на уровне главного распорядителя бюджетных средств. Проведен ряд обучающих мероприятий, подготовлены методические материалы для заказчиков в части подготовки и утверждения документов по нормированию закупок, подготовке планов закупок и планов-графиков. С июня 2016 заказчики начали формировать проекты планов закупок на 2017 год и плановый период 2018-2019 годов с использованием утвержденных документов о нормировании закупок.

Второй этап в организации процесса государственных закупок в департаменте осуществляется в отделе проведения конкурентных процедур. Отдел проведения конкурентных процедур отвечает за подготовку и размещение в единой информационной системе и на электронных площадках информации о проведении конкурентных способов определения поставщиков, подрядчиков,

исполнителей, ведет анализ представленных в составе заявок документов и подготавливает предварительную информацию о соответствии участников закупок предъявляемым требованиям.

На рисунке 1 можно увидеть, динамику количества заявок за 2014-2016 гг.. Общее количество заявок в 2016 г. снизилось на 45% и было самым низким за последние 3 года.

Причинами снижения количества заявок являются:

- незначительное количество закупок ремонтных работ,
- снижение количества случаев подачи нескольких заявок фактически от одного лица,
- обязанность заключения контракта по несостоявшимся аукционам.

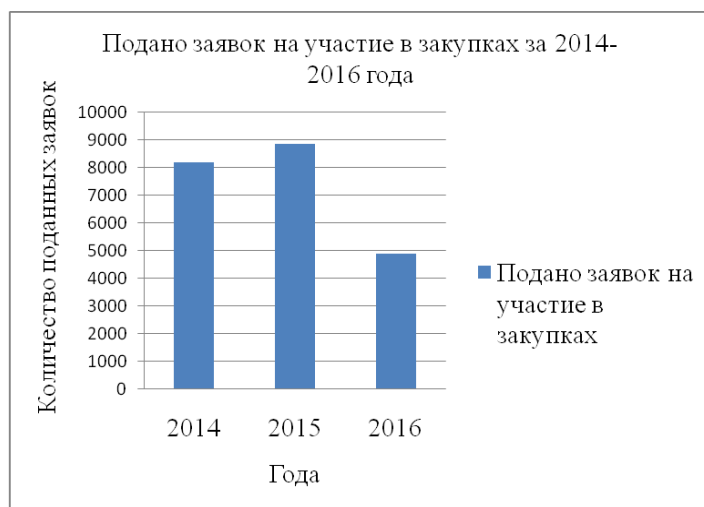


Рис. 1. Количество поданных заявок на участие в закупках

Среднее количество заявок на один лот составило 4,2 заявки на 1 процедуру, происходит снижение на 38%, в 2015 году на 1 лот претендовали 6,8 заявок, в 2014 году - 3,5 заявки. Однако, как мы видим, на результативность закупок это существенным образом не повлияло – доля состоявшихся закупок и относительный размер экономии остались на прежнем уровне.

Рассмотрим количество поданных заявок по конкурентным процедурам:

- по открытым конкурсам и конкурсам с ограниченным участием – 2,1 заявки составило на один лот в 2016 году, в 2015 году – 2,3 заявки, в 2014 году - 1,5 заявки на лот;
- электронные аукционы – 4,9 заявки составило в 2016 году, в 2015 году – 7,7 заявок, 2014 год - 4,1 заявки;
- запросы котировок – в 2016 году - 2,5 заявки на один лот, 2015 год – 2,3 заявки, 2014 год - 2,2 заявки;
- запросы предложений – 1,0 заявка в 2016 году, в 2015 году – 0,6 заявки, 2014 год - 1,9 заявки на один лот.

Таким образом, возросло количество участников запросов котировок и запросов предложений, а по электронным аукционам уровень конкуренции снизился на 36%. В 2014-2015 гг. самой высокой была конкуренция при проведении электронного аукциона на выполнение ремонтных работ.

По результатам анализа итогов рассмотрения заявок участников электронных аукционов сложились следующие показатели: всего на участие в электронных аукционах было подано 4 148 заявок, по результатам рассмотрения первых частей к участию в аукционах допущено 3 733 участника, то есть 10% отклонено, в 2015 году отклонено 14%, а в 2014 году - 21%.

В аукционах приняли участие 1 806 участников или 48% от всех допущенных, в 2015 году – 32%, в 2014 году - 39%. По результатам рассмотрения вторых частей заявок отклонены заявки 202 участника или около 11% , в 2014-2015 годах отклонено 8%. Таким образом, количество случаев отклонения по первым частям заявок снизилось, участники научились оформлять заявки, возросло число участников аукционов, непосредственно участвующих в торгах.

По результатам закупок заказчиками города Омска в 2016 году заключен 4 651 контракт, договор, сведения, о которых подлежат публикации в едином реестре контрактов, заключенных заказчиками в единой информационной системе, на сумму 5 млрд. 850 млн. рублей, из них 2 937 контрактов на сумму 4 млрд. 599 млн. рублей - по результатам конкурентных процедур и 1 717 контрактов на сумму 1 млрд. 251 млн. руб. заключенных с единственным поставщиком.

Общее количество контрактов снизилось на 20% , в 2015 году было заключено 5 840 контрактов, а в 2014 году было заключено 6 837 контрактов.

Экономия денежных средств по результатам проведенных конкурентных процедур составила 214,75 млн. рублей. Для сравнения в 2015 году – 374,1 млн. рублей, а в 2014 году - 372,5 млн. рублей.

Количество несостоявшихся процедур, по которым не был определен исполнитель, составило в 2016 году 130 штук на сумму 1 млрд. 505 млн. рублей. 82 закупки признаны несостоявшимися по причине отсутствия заявок от участников. Из этого объема 1 млрд. 158 млн.рублей являются 3 несостоявшиеся закупки на оказание услуг лизинга на приобретение техники для управления дорожного хозяйства и благоустройства. В 2015 году таких закупок было 120 на сумму 1 млрд. 326 млн.рублей, из них 626 млн.рублей было выделено на постройку Омской крепости. Таким образом, объем закупок, по которым исполнитель не определен, возрос как в абсолютном, так и в относительном выражении.

Четвертый и заключительный этап в организации процесса государственных закупок является мониторинг государственных закупок, за данный этап отвечает отдел методологии и мониторинга.

С целью оказания практической помощи по вопросам работы в муниципальной информационной системе «Закупки города Омска», в октябре 2016 года проведен обучающий семинар для контрактных управляющих учреждений, подведомственных департаменту образования и специалистов департамента образования, координирующих соответствующие вопросы.

В связи с переходом муниципальных унитарных предприятий к осуществлению закупок в рамках Федерального закона № 44-ФЗ для них была организована методическая поддержка: в период с августа по декабрь 2016 года проведено 3 семинара, подготовлены типовые формы документов, используемых при проведении закупок.

Рассмотрев все стадии данного процесса, можно выделить несколько проблем:

- низкий уровень конкуренции среди участников торгов;
- снижение объемов экономии в ходе проведения закупок;
- низкий уровень общественного контроля закупок;
- лоббирование интересов отдельных поставщиков товаров, работ и услуг в ходе проведения закупок;
- технические сбои в единой информационной системе.

Проанализировав организацию процесса государственных закупок Департамента контрактной системы в сфере закупок Администрации города Омска и проведя анализ показателей его деятельности, можно сказать что, Департаментом в целом процесс организации проведения закупок отрегулирован и осуществляется эффективно с соблюдением законодательства Российской Федерации.

Департаментом организовывается методическая поддержка для муниципальных унитарных предприятий в связи с переходом к Федеральному закону № 44 от 05.04.2013 "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" от Федерального закона №223 от 18.07.2011 "О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц". Отделом методологии и мониторинга проведено 254 индивидуальные консультации для заказчиков, что способствует более качественному подходу к формированию заявок.

С каждым годом происходит снижение жалоб на поставщиков что говорит о более стабильных отношениях между участниками закупок. Жалобы на деятельность департамента и его сотрудников не зарегистрированы.

Список использованной литературы:

1. Об утверждении Порядка формирования, утверждения и ведения планов закупок, планов-графиков закупок товаров, работ, услуг для муниципальных нужд, взаимодействия заказчиков с уполномоченным органом на определения поставщиков для муниципальных заказчиков и бюджетных учреждений города Омска при планировании закупок [Текст]: Постановление Администрации города Омска №483-п от 14.04.2016 №483-п [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/430674151> (дата обращения: 20.04.2017).

2. О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд [Текст]: Федеральный закон № 44-ФЗ от 05.04.2013 с изменениями 2017 года. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_144624/ (дата обращения: 12.01.2017).

3. Об утверждении структуры и штатного расписания Департамента контрактной системы в сфере закупок Администрации города Омска [Текст]: Постановление Администрации города Омска №22-п от 15.01.2014 с изменениями на: 07.10.2015. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://docs.cntd.ru/document/430673631> (дата обращения: 20.04.2017).

ФИНАНСОВАЯ ОЦЕНКА БИЗНЕС-ПЛАНОВ

Стабильное существование бизнеса в современной экономике невозможно без качественного управления. Одним из важнейших элементов является планирование, будь то оперативное или стратегическое, благодаря которым можно прогнозировать компанию на будущее, пытаясь свести всевозможные риски до минимума. Наиболее значимый вид с финансовой точки зрения – бизнес-планирование.

Под процессом бизнес-планирования понимается процесс разработки и реализации системы мероприятий, направленных на реализацию предпринимательского, инновационного, инвестиционного и других проектов, развитие предприятия на определенный период времени. Ядром бизнес-планирования является бизнес-план – это аналитический документ, в котором дается описание основных разделов развития организации на конкурентном рынке с учетом собственных и заемных финансовых источников, материальных и кадровых возможностей и предполагаемых рисков, возникающих в процессе реализации предпринимательских проектов.

Для оформления бизнес-планов используются специализированные методики составления, разработанные различными значимыми мировыми экономическими структурами - UNIDO, ЕБРР, KPMG, «Goldman, Sachs&Co», «Ernst&Young».

В отечественной практике также существуют методика Министерства экономического развития РФ, опирающаяся на рекомендации UNIDO, поэтому структура бизнес-плана выглядит следующим образом: исполнительное резюме; общее описание предприятия; продукция и услуги; маркетинг; производственный план; управление и организация; финансовый план; оценка рисков; приложения.

Наиболее важным структурным элементом бизнес-плана является финансовый план, или его финансовое обоснование, т.к. именно в нем выражена сама сущность инвестиционного проекта – его результат, ожидаемые доходы, которые он принесет помимо затраченных средств, что является основным показателем для предпринимателя или инвестора.

Основные задачи бизнес-плана в рамках финансового анализа следующие:

- Обоснование экономической целесообразности и направлений развития инвестиционного проекта;
- Определение источников и необходимых объемов финансирования реализации проекта, что создает основу для привлечения инвесторов и других партнеров по бизнесу для совместного финансирования его реализации;
- Расчет ожидаемых финансовых результатов от реализации проекта, которые отражают эффективность и целесообразность финансовых вложений в реализацию данного проекта.

Для финансовой оценки инвестиционных проектов используется ряд известных показателей. Так, в отечественной практике наиболее распространены:

Рентабельность инвестиций (Return on Investments, ROI). Этот показатель характеризует прибыльность, эффективность инвестированных средств.

$$ROI = \frac{CF}{I}$$

Где, CF – денежный поток, генерируемый проектом; I – объем вложенных финансовых ресурсов.

Срок окупаемости инвестиций (Payback period, PP). Это период, за который вновь построенное или модернизированное предприятие способно возместить вложенные в него инвестиции за счет прибыли или то время, за которое инвестор сможет вернуть вложенный капитал.

$$PP = \frac{I}{CF}$$

При оценке будущих доходов проекта важной составляющей является поиск ставок дисконтирования - r, которые позволяют привести доходы и расходы к значениям, приближенным к реальным. Дисконтирование — это процесс пересчета будущей стоимости денежного потока в текущую.

Чистый дисконтированный доход (Net present value, NPV). Этот показатель отражает непосредственное увеличение денежных средств помимо вложенных ресурсов.

$$NPV = \sum_{t=1}^n \frac{CF_t}{(1+r)^t} - I$$

Где CF_t – денежный поток, генерируемый проектом в год t; I – объем вложенных финансовых ресурсов; r – ставка дисконтирования.

Индекс рентабельности инвестиции (Profitability index, PI). Под этим показателем понимают отношение текущей стоимости денежного притока к чистой текущей стоимости денежного оттока с учетом первоначальных инвестиций.

$$PI = \frac{\sum_{t=1}^n \frac{CF_t}{(1+r)^t}}{I}$$

Внутренняя норма рентабельности (Internal rate of return, IRR), или внутренняя норма прибыли инвестиций — это значение ставки дисконтирования, при котором NPV проекта равен нулю. Расчет этого коэффициента необходим для того, чтобы определить максимально допустимый уровень расходов по проекту.

$$NPV = \sum_{t=1}^n \frac{CF_t}{(1+irr)^t} - I = 0$$

Где irr – внутренняя ставка доходности.

Стоит отметить, что финансовое планирование в бизнес-проекте также сопряжено с рядом определенных проблем.

Во-первых, возможная нереальность финансовых планов. Это связано с тем, что поступление денежных средств во многом зависит от объемов реализации продукции, которые могут значительно отличаться от запланированных показателей. Также на финансовые результаты оказывает такой фактор, как срок погашения дебиторской задолженности. Немаловажной является проблема «Черного лебедя» – неопределенности будущего. Для минимизации эффекта данных проблем требуется использование дополнительных методов оценки, такие как анализ чувствительности (влияние на NPV таких факторов, как выручка, спрос, затраты, инфляция и т.д.), а также использование сценарного подхода для инвестиционной оценки – расчет финансовых показателей по реалистичному (классический планируемый вариант), пессимистичному (существенно заниженные показатели) и оптимистичному (ожидания от проекта выше чем планируется) сценариям, а также присвоение им вероятности наступления, для расчёта средневзвешенных показателей, на которое можно ориентироваться.

Во-вторых, высокая степень влияния различных рисков, в т.ч. и не экономических. Практика проведения финансовых расчетов имеет модель, которая пытается дать количественное выражения риска - *capitalassetspricingmodel* – CAPM). Ставка дисконтирования (ставка доходности) r рассчитывается по формуле:

$$r = R_f + \beta(R_m - R_f)$$

Где R_f – безрисковая ставка дохода (чаще всего – ставки по гос. Ценным бумагам); β – коэффициент риска, определяющий изменение цены компании по сравнению с изменением цен по всем компаниям данного сегмента рынка; $(R_m - R_f)$ – премия за рыночный риск; R_m – ожидаемая ставка доходности – вознаграждение инвестора, содержащее внутри себя риски, взятые им на себя в связи с осуществлением проекта, ставку инфляции, предполагаемую доходность подобных компаний и прочие показатели эффективности.

В-третьих, финансовое планирование в отечественной практике затруднено с поиском инвестиций. В большинстве случаев, в России прибегают к кредитному инвестированию, что значительно усложняет реализацию проекта и вносит значительные изменения в проект. Частные инвесторы (в т.ч. компании), в соответствии со сложившимся менталитетом, привыкли перекладывать собственные финансовые риски на реализующего проект, что заставляет последнего больше времени уделять выплате задолженностей, чем управлению бизнесом. Данная проблема будет лишена лишь со временем при психологическом изменении мышления российских инвесторов и бизнеса.

Таким образом – бизнес-проект — это важнейший элемент управления инвестиционным проектом. Основная часть – финансовый план, т.к. именно он выражает конечный результат проекта – его прибыль. Для его составления используются различные финансовые показатели оценки в соответствии с различными методиками, сформированными мировой инвестиционной практикой. Однако у финансового планирования в рамках бизнес-планирования есть ряд проблем, связанных с проблемами неопределённости и риска, для решения которых необходимо как проводить более глубокий и широкий финансовый анализ, так и ждать глобальных изменений в экономическом мышлении.

Библиографический список

1. Бизнес-планирование: Учебное пособие / Баринов В. А. - 4-е изд., перераб. и доп. - М.: Форум, НИЦ ИНФРА-М, 2016. 272 с. (Профессиональное образование)
2. Григорьева Н. В. Финансовый план как важнейшая составляющая бизнес-плана // Молодой ученый. 2016. №7. С. 819-822
3. Кравченко, Т. С. Бизнес-планирование как инструмент современного менеджмента в АПК / ; Т. Л. Лепихина, Ю. В. Карпович. // Менеджмент в России и за рубежом. 2014. N 3. С.54-59.
4. Монахов М. В., Третьякова О. Г. Бизнес-планирование как основа инвестиционного проектирования // Вестник Московского университета имени С.Ю. Витте. Серия 1: Экономика и управление. 2014. №4 (10).

Э.Ж. Шаквалов

*Научный руководитель: Н.В. Пузина, канд. экон. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

УПРАВЛЕНЧЕСКИЕ РЕШЕНИЯ

Принятие решения предполагает собой сознательный выбор из существующих вариантов либо альтернатив направленности действий, уменьшающих несоответствие между настоящим и предстоящим желательным капиталом компании. Этот ход включает большое количество различных элементов, однако обязательно в нем содержатся такие компоненты, как проблемы, цели, варианты и решения как выбор альтернативы. Данная процедура находится в основе стратегического планирования работы компании, так как план - это комплект заключений согласно размещению ресурсов и направлению их применения с целью достижения организационных целей.

Принятие управленческих решений исполняется менеджерами разных степеней и носит довольно формализованный вид, таким образом, решение касается не только лишь одной персоны, а зачастую всего относится к подразделению компании в целом.

Принятие решений в компании характеризуется как:

1. сознательная и направленная работа, исполняемая человеком;
2. действие, основанное в фактах и ценностных ориентациях;
3. доля общего процесса управления;
4. процедура взаимодействия членов компании.

Принятие верных решений - это сфера управленческого искусства. Умение и способность выполнять развиваются с навыком, приобретаемым управляющим в течение всей жизни. Комплекс первого и второго, знания и мастерства составляют профессионализм любого управляющего и, в связи зависимости от достигнутого уровня компетенции, говорят о производительности деятельности менеджера.

Имеются конкретные базисные условия, которые исполняются вне зависимости от отличительных черт компании. Они содержат в себе:

1. Формирование компании, способной благополучно осуществлять стратегию;
2. Переоценка бюджетов с целью того, чтобы направлять достаточно ресурсов в разновидности деятельности в цепочке ценностей, которые устанавливают стратегический успех;
3. Формирование определенных стратегий направлений и операций;
4. Внедрение оптимальной практики и техники с целью предоставления непрерывного формирования и улучшения;
5. Формирование трудового окружения и коллективной культуры, поддерживающих стратегию.

Получая решения согласно осуществлению стратегии, менеджеры обязаны определить, внутренние условия для эффективной реализации стратегического проекта, и сформировать данные требования и создать условия в вероятно наиболее краткие сроки.

Из большого количества числа трудностей нынешнего менеджмента одной из основных считается создание, утверждение и реализация управленческого решения, представляющего собой механизм управляющего воздействия. При этом вопрос не является чисто академической. Она обладает весьма серьезное значительное значение, что неминуемо увеличивается согласно мере усложнения хозяйственных ситуаций и управленческих задач, и требующих решения их. Об этом говорят и увеличивающиеся масштабы издержек вследствие не-больших ошибок, разрешенных ошибок.

Принятие решений, кроме того равен как и обмен информацией - составная часть любой управленческой функции. Потребность принятия заключений появляется абсолютно на всех стадиях процесса управления и связана с абсолютно всеми зонами и аспектами управленческой деятельности. Процедура принятия заключений, достаточно четко отображает настоящие трудности, взаимоотношения и взаимосвязи, сформировавшиеся в компании, а их постоянная очередность определяет непрерывность хода управления. Более того, только лишь исследование разработки процесса и осуществления заключений предоставляет вероятность дать оценку содержательную сторону управления, т.к. сущность управления раскрывается в содержании принимаемых заключений. По этой причине, таким образом, немаловажно осознать натуру и суть заключений.

Какие отличия между управленческими (организационными) решениями?

Цели. Субъект управления берет на себя разрешение, отталкиваясь никак не с собственных личных заинтересованностей и нужд, а в целях решения трудностей определенной компании.

Масштаб и последствия. Индивидуальный выбор индивида сказывается на его собственной жизни и может повлиять на немногих близких ему людей. Менеджер, в особенности значительного ранга, подбирает направленность операций никак не только для себя, но и для компании в целом и её сотрудников, и его постановления имеют все шансы значительно оказать влияние в жизни деятельность множества людей. В случае, если компания огромна и влиятельна,

решения её управляющих имеют все шансы всерьез сказаться в общественно - финансовой ситуации целых регионов.

Профессионализм. В индивидуальной жизни человек принимает для себя решения в силу собственного разума и навыка. В управлении системой утверждение заключений сложная, непростая, серьезная и формализованная процедура, требующая первоклассной подготовки.

Разделение труда. В случае если человек в жизни, принимая решения, как принцип, непосредственного его и осуществляет, в таком случае в компании имеется конкретное распределение работы: одни сотрудники (менеджеры) занята решением возникших проблем, а другие (исполнители) - реализацией ранее принятого решения.

Управленческие решения. Это выбор альтернативы, принятый лицом, принимающим решения, в рамках его возможностей и зоне ответственности и направленный на результат для компании.

Необходимо отметить, что в теории принятий решений есть специальный термин - лицо, принимающие решение или сокращено ЛПР. Зачастую этот тот, кто подписывает документ, в котором показано решение и на ком лежит большая ответственность за его результаты.

Одной из свойственных черт исследований, имеющих отношение к вопросу принятия заключений, считается их междисциплинарный характер, объединение различных, а в некоторых случаях и отдаленных согласно собственному объекту сфер урока. В разработке концепции принятия заключений принимают участие философы и математики, психологи и социологи, экономисты и юристы. Это абсолютно, безусловно, т.к. управленческое решение - единое явление и для понимания его сущности необходимо рассмотреть все его ключевые нюансы.

Психологический, информационный, юридический и организационный.

Данные различные подходы концентрируют интерес, в котором один случай, пускай и существенном, нюансе управленческого решения, но не дают полного представления о нем. И только лишь соединение дает возможность осознать суть подобного непростого хода равно как утверждения заключений.

Решение - это выбор альтернативы. Потребность принятия решений разъясняется осмысленным и направленным характером человеческой работы, появляется абсолютно на всех этапах процесса управления и является доля каждой функции менеджмента.

Принятие решений в компаниях (т.е. управленческих решений) обладает несколькими различиями с выбора отдельного лица, т.к. считается неиндивидуальным, а массовым ходом.

На вид принимаемых решений колоссальное воздействие проявляет уровень всесторонности и правдивости данных, каковой обладает руководитель. В связи с данного постановления имеют все шансы восприниматься в обстоятельствах определенности и зарубка, либо неопределенности.

Основными способами повышения качества управленческих решений являются:

1. Использование умственных концепций помощи принятия заключений;
2. Преимущество большое количество вариантности решений;
3. Введение в компаниях стереотипов свойства в управлении.

Библиографический список

1. Учитель, Ю.Г. Разработка управленческих решений: учебник / Ю.Г. Учитель, А.И. Терновой, К.И. Терновой. - 2-е изд., перераб. и доп. - Москва : Юнити-Дана, 2015. 383 с. Библиогр.: с. 346-350.

2. Управленческие решения. Сборник студенческих работ / под ред. И.А. Куянцева. - Москва : Студенческая наука, 2012. 1837 с.

О.О. Шрайнер,

*Научный руководитель: С.И. Ультан, канд. экон. наук
Омский государственный университет им. Ф.М. Достоевского (г. Омск, РФ)*

РЕАЛИЗАЦИЯ КОНЦЕПЦИИ БЕРЕЖЛИВОГО ПРОИЗВОДСТВА: НА ПРИМЕРЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ КАК ОТРАСЛИ СФЕРЫ УСЛУГ

В настоящий период времени организациям здравоохранения необходимо эффективно расходовать денежные средства, оптимизировать затраты в рамках своей деятельности. При этом в данном режиме важно суметь увеличить качество предоставляемых услуг. В этом контексте учреждения здравоохранения и специалисты изучают новаторские подходы и методы, которые позволяют повысить качество ухода за пациентами, а также снижают количество затрат. Все чаще учреждения здравоохранения реализуют концепцию бережливого производства. Отметим, что данная концепция начала распространяться в промышленных компаниях прошлого столетия. Реализуя рассматриваемую концепцию, медицинские учреждения добиваются значительных улучшений в безопасности пациентов, а также снижают затраты.

Также некоторые авторы выделяют основополагающие компоненты, которых необходимо придерживаться при реализации рассматриваемой концепции (в том числе в здравоохранении) (см. табл. 1) [2, р. 398].

Таблица 1

Основные компоненты реализации концепции бережливого производства

Компонент	Суть компонента
Лидерство	Суть данного компонента заключается в необходимости поощрять персонал, совершенствовать его работу, ставить цели и достигать их.
Вовлеченность сотрудников	В рамках данного компонента стоит выделить желание сотрудников выполнять свою работу, внося определенные коррективы в процессы, если это необходимо.
Организационная культура	Рассматривая данный компонент, стоит акцентировать внимание на общие ценности, убеждения, которые могут повлиять на то, как сотрудники думают, ведут себя.
Клиентоориентированность	Уход, ориентированный на пациента, может быть определен в рамках того, как активно участвует в их лечении медицинский персонал.

Как видим, существует определенный набор компонентов, которые необходимо учитывать при реализации бережливого производства.

Так, бережливое производство – концепция управления производственным предприятием, основанная на постоянном стремлении к устранению всех видов потерь [4, с. 29] (перепроизводство, задержка, транспортировка, лишние этапы обработки, запасы – избыточное количество сырья, которое не добавляет ценности продукту, лишние передвижения, дефекты). Приведем пример реализации концепции в здравоохранении Канады [3, р. 5]. Provincial Health Services Authority стремится принять концепцию как средство постоянного совершенствования системы управления, которая позволяет сотрудникам всех уровней снижать затраты и максимизировать то, что ценится пациентом. Бережливое производство реализуется через программу «imPROVE», которая была создана для того, чтобы помочь учреждению стать более эффективным, улучшить здоровье пациентов, устранить потери и повысить ценность организации, найдя новые решения для повседневных проблем. Концепция начала применяться во всех службах учреждения. Так, анализируя проект по реализации концепции в детской больнице интенсивной терапии, следует отметить следующее. Персонал, который работал с пациентами, заметил, что на одном и том же пациенте выполняются повторные анализы крови. В дальнейшем посредством реализации бережливого производства для этих пациентов была установлена стандартная работа с кровью, дублирование анализов крови было снижено на 90%. Снижение издержек оценивается в 32 400 долл. США в год (устранение 2160 ненужных тестов).

Также в рамках бережливого производства выделяют следующие принципы: постоянное совершенствование деятельности, составление потока создания ценности, единство цели, уважение сотрудников, выполняющих свою работу, визуализация информации, гибкое регулирование [5, с. 202]. Более того, сложно представить реализацию рассматриваемой концепции без учета следующих составляющих: структура, процесс, результат (рис. 1).

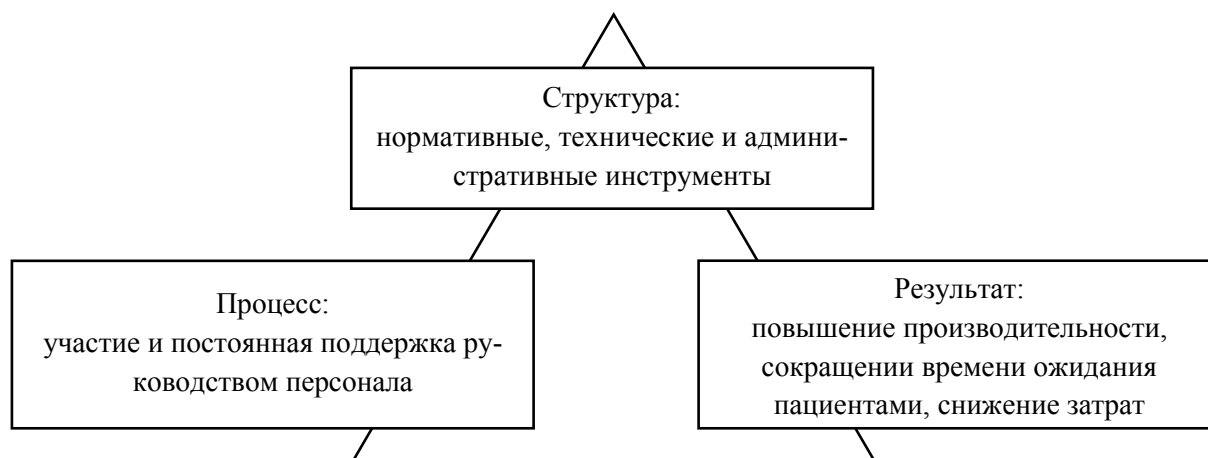


Рис. 1. Составляющие концепции бережливого производства

Так, мы видим, что структура состоит из нормативных, технических и административных инструментов, которые помогают стандартизировать работу медицинского учреждения с целью повышения эффективности медицинского обслуживания. Чтобы процесс ухода за пациентами был успешным, должны быть взаимосвязаны приверженность, участие и постоянная поддержка руководством персонала. Результат реализации бережливого производства в организациях сферы здравоохранения состоит в повышении производительности и эффективности персонала, сокращении времени ожидания пациентами, снижении затрат, сокращении продолжительности пребывания пациентов в медицинском учреждении, повышении качества предоставляемых услуг, снижении количества ошибок в обслуживании и др.

Таким образом, можно сказать о том, что здравоохранение занимает важное место в социально ориентированной рыночной экономике. Для увеличения эффективности деятельности в рамках рассматриваемой отрасли необходимо применять методы, которые дают возможность достичь определенных целей. Как показывает зарубежный опыт, реализация бережливого производства позволяет снизить затраты, а также повысить качество предоставляемых услуг.

Библиографический список

1. Chan H.Y. Lean techniques for the improvement of patients' flow in emergency department // World Journal of Emergency Medicine [Electronic resource]. Available at: <https://www.ncbi.nlm.nih.gov/pmc/articles/PMC4129868/> (accessed 01.10.2017).
2. Habidin N.F., Shazali N.A., Ali N., Khaidir N.A., Jamaludin N.H. Exploring lean healthcare practice and supply chain innovation for Malaysian healthcare industry // Int. J. Business Excellence. 2014. Vol. 7. No 3. pp. 394–410.
3. Lean in British Columbia's Health Sector [Electronic resource]. Available at: <https://www.health.gov.bc.ca/library/publications/year/2011/Lean-in-BCs-health-sector.pdf> (accessed 01.04.2018).
4. Шаповалова М.А., Бондарев В.А., Корецкая Л.Р. Бережливая медицина как отраслевой вариант бережливого производства // Главный врач: Хозяйство и право. 2015. № 5. С. 24–29.
5. Шрайнер О.О. Международный опыт применения концепции бережливого производства в сфере здравоохранения // Актуальные направления научных исследований XXI века: теория и практика. 2017. №9 (35). С. 200–203.

Секция 2

ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ОБЩЕСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ В РОССИИ

А.А. Адилова

*Научный руководитель: С.А. Алжанкулова, канд. юрид. наук
Академии экономики и права
им. У.А. Джолдасбекова (Талдыкорган, Казахстан)*

АНАЛИЗ ПРАВА НА ДОСТАТОЧНОЕ ЖИЛИЩЕ В МЕЖДУНАРОДНОМ ПРАВЕ

В международном праве прав человека признается право каждого на достаточный жизненный уровень, в том числе на достаточное жилище. Несмотря на то, что это право занимает в международно-правовой системе центральное место, достаточного жилища лишены свыше миллиарда людей. Миллионы людей по всему миру живут в условиях, создающих угрозу для их жизни или здоровья, в перенаселенных трущобах и неформальных поселениях или в иных условиях, которые не способствуют обеспечению их прав человека и их достоинства. Ежегодно миллионы людей выселяются в принудительном порядке или оказываются под угрозой принудительного выселения из их домов.

Право на достаточное жилище является правом человека, признаваемым в международном праве прав человека как часть права на достаточный жизненный уровень. Впервые ссылка на него делается в пункте 1 статьи 25 Всеобщей декларации прав человека[1]. В Международном пакте об экономических, социальных и культурных правах, который, согласно широко распространенному мнению, является центральным механизмом защиты права на достаточное жилище, говорится о праве каждого на достаточный жизненный уровень для него и его семьи, включающий достаточное питание, одежду и жилище, и на непрерывное улучшение условий жизни (статья 11) [2]. В принятых с той поры других международных договорах по правам человека признаются или упоминаются право на достаточное жилище или некоторые его элементы, такие как принцип неприкосновенности жилища и невмешательства в частную жизнь.

Право на достаточное жилище касается всех государств, поскольку каждое из них ратифицировало по крайней мере один международный договор, где речь идет о достаточном жилище, и обязалось защищать право на достаточное жилище посредством принятия международных деклараций, планов действий и/или итоговых документов конференций. В конституциях нескольких государств защищается право на достаточное жилище или излагается общая обязанность государства обеспечивать всем достаточное жилище и достаточные жизненные условия. Суды различных правовых систем также принимали решение по делам, касающимся осуществления этого права, включая, например,

принудительные выселения, защиту интересов квартиросъемщиков, дискриминацию в жилищном секторе или доступ к основным услугам, связанным с жильем.

На региональном уровне право на достаточное жилище признается в Европейской конвенции о правовом статусе трудящихся-мигрантов (1977 года), Африканской хартии прав и основ благосостояния ребенка (1990 года) и пересмотренной Европейской социальной хартии (1996 года). Хотя в Европейской конвенции о защите прав человека и основных свобод (1950 года), Европейской социальной хартии 1961 года, Американской конвенции о правах человека 1969 года и Африканской хартии прав человека и народов (1981 года) нет прямой ссылки на право на достаточное жилище, в судебной практике защита этого права вытекает из осуществления других прав человека, таких, как право на неприкосновенность частной жизни, право собственности и на спокойное пользование собственностью и право на защиту семьи.

Конкретные положения в отношении права на достаточное жилище изложены также в некоторых международных руководящих указаниях и принципах. Особо актуальными являются Основные принципы руководящие указания, касающиеся выселений и перемещений по соображениям развития, которые были разработаны в рамках мандата Специального докладчика по вопросу о достаточном жилище. В них излагаются обязательства государств обеспечивать защиту против принудительных выселений, а также конкретные обязательства до, в ходе и после выселений по соображениям развития.

Статья 2 Международного пакта об экономических, социальных и культурных правах гласит, что каждое участвующее в Пакте государство обязуется в индивидуальном порядке и в порядке международной помощи и сотрудничества, в частности в экономической и технической областях, принять в максимальных пределах имеющихся ресурсов меры к тому, чтобы обеспечить постепенно полное осуществление признаваемых в Пакте прав всеми надлежащими способами, включая, в частности, принятие законодательных мер [2].

Не все аспекты права на достаточное жилище могут быть осуществлены немедленно, но, как минимум, государства должны продемонстрировать, что они предпринимают все возможные усилия, с учетом имеющихся ресурсов, для улучшения защиты и поощрения этого права. Под имеющимися ресурсами понимаются ресурсы, которые доступны государству в порядке международной помощи и сотрудничества, как указано в статьях 2 (1), 11 и 23 Пакта.

Статья 3 Пакта налагает далее на каждое участвующее в Пакте государство обязательство обеспечить равное для мужчин и женщин право пользования всеми предусмотренными в нем экономическими, социальными и культурными правами. Существует также безотлагательное обязательство принимать меры, которые должны быть конкретными, продуманными и адресными, в целях осуществления права на достаточное жилище. Каждому государству следует гарантировать по крайней мере минимальный базовый уровень этого права. К примеру, ему следует обеспечивать, чтобы значительное число людей не было лишено элементарного крова и жилья. Если государство не в состоянии сделать этого, оно должно продемонстрировать, что оно предприняло все возможные

усилия по использованию всех имеющихся в его распоряжении ресурсов, для того чтобы безотлагательно выйти на эти минимальные базовые уровни.

Аналогичным образом, если оно принимает регрессивную меру, т.е. такую меру, которая приводит к ослаблению защиты права на достаточное жилище, то тогда оно должно продемонстрировать, что оно тщательно взвесило все варианты, рассмотрело общие последствия принятия этой меры для всех прав человека и в полной мере воспользовалось всеми имеющимися в его распоряжении ресурсами. Поскольку наиболее реальные меры по осуществлению права на достаточное жилище в каждом государстве будут разными, в международных договорах нет каких-то готовых рецептов. В Пакте просто говорится о том, что полное осуществление признаваемых в нем прав должно обеспечиваться «всеми надлежащими способами, включая, в частности, принятие законодательных мер»[3, с. 57].

Далее исходя из того, что права человека взаимозависимы, неделимы и взаимосвязаны нарушение права на достаточное жилище может затронуть осуществление широкого круга других прав человека и наоборот. Доступ к достаточному жилищу может быть предварительным условием для осуществления нескольких прав человека, включая право на труд право на здоровье, право на социальное обеспечение, право голоса, право на неприкосновенность частной жизни или право на образование.

Таким образом, основные международные документы определяющие критерии обеспечения и гарантий права на жилище приняты 20 и более лет назад. За это время мир существенно изменился. Требуется принятие новых, полагаем комплексных документов по данной проблеме с учетом реалий сверурбанизации и глобализации, где необходимо разъяснить все указанные выше проблемы понимания права на жилище.

Библиографический список

1. Всеобщая декларация прав человека от 1948 года // www.e.gov.kz.
2. Международный пакт об экономических, социальных и культурных правах от 1966 года // www.e.gov.kz.
3. Мусаева А.Е. Некоторые проблемные вопросы обеспечения права на достаточное жилище на современном этапе // Мысль. 2017. № 4. С. 57

А.Д. Бабкина

Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (Омск, РФ)

ЮРИДИЧЕСКАЯ КЛИНИКА КАК ИНДИКАТОР ОБЩЕСТВЕННОЙ ОЦЕНКИ КАЧЕСТВА ЮРИДИЧЕСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ

В данной статье будет рассматриваться вопрос о формировании правового сознания и повышению уровня правовой культуры. При этом предлагается ряд мер идеологического и организационного характера, призванных способствовать созданию комфортной социально-правовой среды.

Подчеркивается особая роль юридической клиники при оказании бесплатной юридической помощи в процессе формирования правового сознания студентов высших учебных заведений. Так же в статье отмечено, что создание и функционирование юридических клиник как формы оказания студентами высших учебных заведений бесплатной квалифицированной юридической помощи населению является одной из мер государственной политики в области образования и воспитания подрастающего поколения, юридического образования и подготовки юридических кадров.

Так, правовое сознание понимается несколько шире, хотя можно отметить, что сознание и образование – это процессы, которые протекают параллельно. В настоящее время формирование правового сознания является актуальной проблемой, так как правовое пространство активно расширяется¹. Без элементарных правовых сведений об изменениях в законодательстве в современном российском обществе сложно адаптироваться.

Наряду с формированием правовой компетентности студентов юридических вузов правовое сознание необходимо студентам не юридических специальностей, тем, кто повышает квалификацию, работодателям, родителям учащихся общеобразовательных учреждений, молодым специалистам.

Россия – это правовое, демократическое государство, как провозглашено в Конституции Российской Федерации. При оценке действующей Конституции существует точка зрения о том, что необходимо включить отдельной главой конституционные нормы, регламентирующие институт гражданского общества в России: его составляющие, формы и методы взаимодействия с государством, модель взаимоотношений. Скорее всего, следует согласиться, что цивилизованное современное государство должно быть, во-первых, правовым, а значит, обладающим признаком наличия развитого гражданского общества. Достичь такой характеристики в отсутствии высокой правовой культуры, правового воспитания, а главное, правосознания граждан такого государства, невозможно.

Создание и функционирование юридических клиник как формы оказания студентами высших учебных заведений бесплатной квалифицированной юридической помощи населению является одной из мер государственной политики в области образования и воспитания подрастающего поколения, юридического образования и подготовки юридических кадров.

Организация юридических клиник на современном этапе является также качественным подспорьем для реализации положений Федерального закона от 21.11.2011 года № 324-ФЗ «О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации». Согласно части 2 статьи 22 данного федерального закона участниками негосударственной системы бесплатной юридической помощи являются юридические клиники (студенческие консультативные бюро, студенческие юридические бюро и другие) и негосударственные центры бесплатной юридической помощи.

¹ Лунева Д. В., Сидоров С. В. Потенциал специалиста-правоведа в обеспечении социальной защиты учащихся // Сидоров С.В. Сайт педагога-исследователя. – URL: <http://si-sv.com/publ/6-1-0-138>.

Следовательно, формирование и развитие юридических клиник и студенческих приемных на территории Российской Федерации имеет правовую базу и богатую историческую основу, но главное, оно имеет вполне конкретную и особо важную цель в виде подготовки будущих бакалавров юристов, как активных участников российского гражданского общества, несмотря на возможный, подчас вынужденный, выбор работы по иной специальности.

В структуре образовательного комплекса студенты юридической клиники выполняют следующие специфические по своему содержанию функции:

- образовательную: расширяют, дополняют и углубляют знания, получаемые в учебном заведении;
- информационную: расширяют осведомленность граждан в правовых вопросах, увеличивает возможность доступа граждан к получению правовой информации о возможности защиты гарантированных государством прав и свобод;
- разъяснительную: обеспечивают адекватность уяснения сообщаемых сведений, доступность решений Европейского суда и обеспечения единства применения общих стандартов в области прав человека;
- идеологическую: популяризуют идеи и концепции, отражающие особые интересы социальных общностей и групп;
- агитационно-пропагандистскую: распространяют сведения о деятельности юридической клиники в целях привлечения новых членов;
- консультативную: распространяют функциональные знания о едином понимании прав человека, необходимые гражданам в повседневной жизни.

В заключении хотелось бы отметить, что вопросы правового воспитания и повышения правовой культуры – это длительный процесс, затрагивающий изменение объективных условий жизни общества, целенаправленную идеологическую, организационную работу, осуществление комплекса специально-юридических мер. В концентрированном виде эти меры должны быть сориентированы на то, чтобы создать социально-правовую среду и утвердить у людей веру в право. Иначе невозможно говорить о формировании правового государства и гражданского общества.

Библиографический список

1. Дружинина А. В. Становление юридической клиники в вузах России / А.В. Дружинина. // Юридическое образование и наука. 2011. № 4. С. 16-18.
2. Концепция правового просвещения до 2020 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: pravo.khv.ru // (Дата обращения 1.04.2018 г.)
3. Лунева Д. В., Сидоров С. В. Потенциал специалиста-правоведа в обеспечении социальной защиты учащихся // Сидоров С.В. Сайт педагога-исследователя. – URL: <http://si-sv.com/publ/6-1-0-138> (дата обращения: 1.04.2018 г.).

ПРЕТЕНЦИОЗНЫЙ ПОРЯДОК РАЗРЕШЕНИЯ СПОРОВ

С 1 июня 2016 года претензионный, то есть обязательный досудебный порядок разрешения споров стал обязательным условием в арбитражном процессе. Иными словами, по общему правилу суд не будет рассматривать спор, возникший из гражданских правоотношений, если стороны не подтвердят, что они приняли меры по предварительному урегулированию конфликта, согласно ч. 5 ст. 4 Арбитражного процессуального кодекса.

В соответствии с п. 5 ст. 4 АПК РФ обратиться в арбитражный суд можно только по истечении 30 календарных дней со дня направления претензии другой стороне спора.

Несоблюдение указанного порядка дает суду право:

- вернуть исковое заявление (пп.5 п. 1 ст. 129 АПК РФ), если оно не принято судом;
- оставить исковое заявление без рассмотрения (пп.2 п.1 ст. 148 АПК РФ), если оно принято судом.

Как показывает анализ исследованных мнений, большая часть представителей правового сообщества считают указанную норму ненужной и обременительной формальностью, поскольку направление претензии, как правило, не приводит к урегулированию спора. При этом процессуальное законодательство обязывает стороны направлять друг другу претензии даже по тем делам, в которых защита права может быть осуществлена только судом. Например, споры:

- о признании сделок недействительными (по основаниям, не связанным с корпоративными спорами);
- о признании права (включая разновидности дел этой категории о признании права или обременения отсутствующим, о сносе самовольной постройки и т.п.).

По логике законодателя, нововведения будут способствовать развитию альтернативных способов разрешения споров и сокращению дел в судах. Однако существует ряд рисков: нельзя исключить недобросовестные действия другой стороны спора в течение предоставленного 30-дневного срока (вывод активов и т.д.), ссылки недобросовестного контрагента на ненадлежащее уведомление или неполучение досудебной претензии; при этом, до предъявления в суд иска (заявления) также затруднено получение обеспечительных мер (институт предварительных обеспечительных мер применяется судами крайне редко).

Ввиду отсутствия определенных критериев применимых к досудебной претензии возникает ситуация, в которой кредитор, направляя письмо должнику с требованием погасить задолженность, полагает, что тем самым о выполняет требования досудебного урегулирования спора. В действительности данное письмо не может считаться до судебной претензии, так как в данном случае кредитор, опираясь на положение статьи 309 ГК РФ фактически требует от

должника исполнения его обязательств, то есть пользуется своим правом, но в данном случае кредитор не имеет намерений в урегулирование данного спора.

И здесь у судов есть разногласия:

Так, суд АС Уральского округа суды считает, что претензионный порядок по указанной категории дел обязателен (дела № А60-33490/2016, № А60-30619/2016). Сославшись на п. 7 ч. 1 ст. 126 АПК суды указывают, что к исковому заявлению прилагаются документы, подтверждающие соблюдение истцом претензионного порядка, а в случае их отсутствия заявление о выдаче исполнительного листа на принудительное исполнение решения третейского суда возвращается (ч. 5 и 6 ст. 45 закона о третейских судах).

А в Волго-Вятском и Московском округах придерживаются прямо противоположной позиции (№ А82-10838/2016, № А28-7220/2016, № А41-36154/16 и № А40-132970/16) – там считают, что поскольку спор уже разрешен, а решение третейского суда является окончательным, представлять доказательства соблюдения претензионного порядка не нужно.

Так же как и в предыдущем случае, и та, и другая точки зрения зафиксированы в актах, которые уже вступили в силу.

Необходимо ли обязательное принятие мер по досудебному урегулированию спора по искам, инициированным прокурором? Суды не могут прийти к единому мнению: в Поволжском округе (№ А49-7569/2016) считают, что прокурор должен соблюдать обязательный претензионный порядок, поскольку он пользуется процессуальными правами и несет процессуальные обязанности истца (ч. 3 ст. 52 АПК). А на Дальнем Востоке и на Северном Кавказе (№ А24-2282/2016, № А32-19170/2016) уверены, что не должен – прокурор не является стороной материальных правоотношений, из которых вытекает процессуальное требование, предъявленное им в арбитражный суд. Обе позиции подтверждены вступившими в силу актами.

Для недобросовестного истца тоже есть лазейка – ввиду отсутствия определенных критериев закон позволяет направлять досудебные претензии и по юридическому адресу компании, даже если он не совпадает с реальным. В итоге ответчик считается уведомленным, хотя фактически он ничего не получал. Складываются такие ситуации, когда ответчик узнает о судебном разбирательстве уже после начала судопроизводства.

Дело в том, что Арбитражный процессуальный кодекс устанавливает срок, в течение которого заявитель должен предъявить исковое заявление (п. ст. 99 АПК РФ). Указанный срок не должен превышать 15 дней. При этом согласно нововведениям, об обязательном досудебном урегулировании спора срок между направлением претензии и предъявлением иска не может быть менее 30 дней. В результате чего складывается ситуация, при которой истец вынужден сначала направить контрагенту претензию и только после истечения 15 дней может обратиться в суд с заявлением о предварительных обеспечительных мерах, что позволяет недобросовестному ответчику в течение 15 дней продать спорное имущество третьему лицу.

Таким образом, внесение в Арбитражный процессуальный кодекс РФ изменений, касающихся обязательного досудебного порядка урегулирования спо-

ров, по нашему мнению, не достигло преследуемой законодателем цели - ускорения работы судов, поскольку направление претензии в крайне редких случаях обеспечивает получение по ней удовлетворения. В итоге спор все равно будет рассматриваться в суде.

При этом указанным нововведением были созданы дополнительные препятствия для реализации иных инструментов, закрепленных в АПК РФ. Кроме того, как показывает анализ судебных актов, суды в разных регионах по-разному трактуют и применяют эти положения при рассмотрении дел, что нарушает единство судебной практики.

Остается надеяться, что Верховный суд РФ даст разъяснения по всем перечисленным вопросам. А до этого момента в спорных ситуациях придется соблюдать требования АПК формально, в том числе без оглядки на срок претензионного рассмотрения, как, например, в случае подачи встречного иска, т.е. одновременно направлять претензию и подавать иск.

Библиографический список

1. Определение Верховного Суда РФ от 01.03.2017 № 309-ЭС16-17306 по делу № А60-33490/2016) /Электронная правовая справочная система «Консультант плюс» [Электронный ресурс] //URL:<http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=ARB&n=492220#08253995872262632>

2. Определение Верховного Суда РФ от 20.03.2017 по делу № 309-ЭС16-17446, А60-30619/2016) /Электронная правовая справочная система «Консультант плюс» [Электронный ресурс] //URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=ARB&n=494112#08757939718205254>

3. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 28.12.2017) // Российская газета. 10.02.1996. № 27.

4. Обзор судебной практики АС ВВО октябрь 2016// Адвокатская контора № 12[Электронный ресурс] //URLhttp://12advokatov.ru/sites/default/files/obzor_10.2016.pdf

Е. Е. Биличенко,

*Научный руководитель: А. В. Агеева, канд. юрид. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

К ВОПРОСУ О ЗАЩИТЕ ПРАВ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ В ВООРУЖЕННОМ КОНФЛИКТЕ ГОСУДАРСТВ

В современном мире особую актуальность имеют права несовершеннолетних. Ребенок, в силу его особого статуса и особенностей психологического состояния, нуждается в особой защите со стороны общества и государства. В данной статье мы бы хотели обратиться к острой проблеме связанной с практикой вербовки и использования детей в качестве «солдат» в ходе вооруженных конфликтов международного и немеждународного характера. Для этих целей

мы постарались обратить внимание на такие вопросы как: юридическая ответственность детей, принимающих непосредственное участие в вооруженном конфликте; алгоритм поведения военных при виде вооруженных детей; реабилитация детей и возвращение их к мирной жизни после вооруженного конфликта или факта установления подобного незаконного поведения в отношении них.

Для начала обратимся к понятию и содержанию вооруженного конфликта. Вооружённый конфликт — вооружённое противостояние между государствами или социальными общностями внутри отдельных государств, имеющее целью разрешение экономических, политических, национально-этнических и иных противоречий через ограниченное применение военной силы [1].

Зачастую, в таких столкновениях среди участников в разном качестве оказываются – дети. Несмотря на то, что использование в военных действиях лиц младше 18 лет было запрещено еще Женевской конвенцией, что, следовательно, является военным преступлением. О принципах Женевской конвенции, а тем более Декларации прав ребенка в зонах современных вооруженных конфликтов вспоминают редко, а использование малолетних «солдат» дает возможность воюющей стороне получить такие преимущества, которые заставляют забыть обо всех ограничениях – юридических, нравственных и религиозных [3]. Дети связывают свою жизнь с вооруженными силами и оружием по различным причинам, среди которых вербовка, психологическое давление, угрозы, способ обеспечения своей защиты и выживания. Все чаще и в большем числе конфликтов именно молодые люди, а иногда и просто дети играют активную роль – и как непосредственные комбатанты, и как косвенные участники [8, с.1]. В связи с этим встает вопрос определения и установления вида и меры ответственности за вовлечение несовершеннолетних к участию в вооруженных действиях должна лежать на лицах, которые их вовлекают в данные конфликты. Стоит отметить тот факт, что возраст детей, принимающих участие в вооруженных столкновениях порой от 5 до 18 лет, соответственно не все несовершеннолетние, принимающие участие в вооруженных конфликтах, не отдают отчет в том, что они делают [5]. Примером тому может служить рассказ В. Богомолова «Иван». Мальчику Ивану пришлось в годы войны многое пережить, увидеть гибель родных. В нём живёт недетская ненависть к фашистам и страстное желание отомстить врагам за гибель семьи. Исходя из данного рассказа можно сделать вывод, что в единичных случаях детьми движет чувство мести и крови, которое позволяет недобросовестным участникам вооруженных конфликтов вербовать детей для дальнейшего использования в собственных целях, зачастую в качестве скорее не «солдат», а «орудия». Очевидно, что дети не имеют представления о степени опасности, которую они могут представлять при участии в подобных вооруженных конфликтах и не отдают отчет своим действиям. Относительно этого вопроса среди юридической общественности существуют полярные точки зрения. Проанализировав их, мы пришли к следующим выводам. В отношении применения уголовной ответственности к детям, следует учитывать их психическое состояние, цели и мотивы, как составляющую субъективного признака состава преступления. Подвергнутые психологи-

ческой «обработке», насилию, угрозам причинения вреда близким, несформированное сознание детей не способно противостоять осознанному давлению и вербовке со стороны взрослых участников вооруженных столкновений. Таких детей необходимо изолировать из окружающей кровавой обстановки, и направить для реабилитации в специализированные организации. Законодатель полагает, что в отдельных случаях лицо осознает свои действия, их последствия и ответственность за них, не достигнув возраста восемнадцати лет. В различных государствах предусмотрен различный возрастной ценз для эмансипации.

Так, например, в соответствии со статьей 27 Гражданского кодекса Российской Федерации несовершеннолетний, достигший шестнадцати лет, может быть объявлен полностью дееспособным [2]. В этой связи, было бы уместным предусмотреть право ареста несовершеннолетних, достигших определенного возраста, и при наличии определенных оснований уполномоченными на то лицами. При этом речь не идет о немедленном применении ответственности к данной категории несовершеннолетних, а лишь о пресечении совершения данными лицами преступлений и правонарушений, непосредственно связанных с их участием в вооруженном конфликте. Также необходимо предусмотреть процедуру работы с несовершеннолетними, которые были задержаны, а именно: условия содержания, процедуру выявления существенных оснований к привлечению данных лиц к ответственности, а также процедуру определения соответствующих, адекватных и соразмерных мер ответственности.

Одним из актуальных вопросов является вопрос о том, как именно должны себя вести военные при встрече вооруженного ребенка. Ответ кажется очевидным, но не все так просто, как казалось бы. Дело в том, что поведение ребенка не предсказуемо. Солдаты, которые не раз принимали участие в вооруженных конфликтах, не подозревают, что такое беззащитное существо может причинить вред или убить. Следовательно, не воспринимая таких детей как источник опасности, многие из них были убиты или искалечены [4]. Так, например, в одной из статей говорится, что Натан Росс Чемпен – американский военный погиб от множественных ранений в результате обстрела, не видя при этом, кто ведет огонь. В статье приводится мнение, что даже если бы этот солдат видел, кто в него стреляет, а это был 14-летний мальчик, то он все равно вряд ли смог бы ответить ответным огнем, поскольку перед ним встал бы вопрос – либо умереть самому, либо застрелить мальчика. Как отмечается в данной статье – использование детей в качестве солдат в вооруженных формированиях служит способом понизить моральный уровень врага [7]. Еще в 2001 стало очевидным, насколько беспомощными могут быть военные в таких ситуациях: в западноафриканском Сьерра-Леоне целый патрульный отряд британских миротворцев попал в плен, наткнувшись на детей-боевиков и растерявшись, когда те открыли огонь. У 150 бойцов спецназа, которые освобождали заложников, выбора не было: им пришлось убивать детей, чтобы освободить миротворцев. Операция закончилась несколькими десятками убитых. У многих британских солдат, сообщает вашингтонский BrookingsInstitute, после этого инцидента были затяжные депрессии и посттравматические стрессовые синдромы [9].

А так же в соответствии с ч. 2. ст.3 Конвенции о правах ребенка, Государства-участники обязуются обеспечить ребенку такую защиту и заботу, которые необходимы для его благополучия, принимая во внимание права и обязанности его родителей, опекунов или других лиц, несущих за него ответственность по закону, и с этой целью принимают все соответствующие законодательные и административные меры [6].

До сих пор не разработан единый документ, касающийся положения детей в вооруженном конфликте, который включал бы в себя следующие положения: в каком качестве могут выступать дети; что будет считаться преступлением; какие действия со стороны взрослых в отношении детей будут считаться преступными; какое необходимо наказание, как для детей, так и для взрослых; какие меры ответственности должны предприниматься; на что необходимо обратить внимание при реабилитации детей в нормальное общество. Такого рода документ существенно улучшил положение детей, оказавшихся в вооруженном конфликте. Однако до тех пор, пока такой документ не будет принят на международном уровне, необходимо обращать внимание на причины данного явления, разрабатывать и предпринимать меры, направленные на прекращение и предотвращение данной ситуации, а также отслеживать, как эти меры реализуются, для того, чтобы дети могли чувствовать, что их проблемами занимаются.

Библиографический список

1. Вооружённый конфликт // Википедия URL: <http://ru.wikipedia.org/?oldid=89396209> (дата обращения: 05.03.2018).
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 09.01.2018).
3. Дети-Солдаты // ForumDaily. URL: <http://www.forumdaily.com/afrikanskie-srazheniya/> (дата обращения 05.03.2018).
4. Дети-солдаты: обзор проблемы// URL: <http://amnesty.org.ru> (дата обращения 05.03.2018).
5. Зенкевич А. И., «Дети и вооруженные конфликты» URL: http://pravo.mgimo.ru/sites/default/files/pdf/014_zenkevichai.pdf (дата обращения 05.03.2018).
6. Конвенция о правах ребёнка от 20.11.1989 г. // Ведомости СССР. 1990. № 45. Ст.3.
7. Оружие массового поражения. URL: <https://newsland.com/user/4296647980/content/oruzhie-massovogo-porazheniia/5267005>(дата обращения 05.03.2018).
8. Попов И. Феномен «солдат-детей»// Независимое военное обозрение от 16.04.2004 No. 014 С. 2.
9. Тейзе Е. Американцы боятся иракских детей-солдат. URL: <http://podrobnosti.ua/47397-amerikantsy-bojatsja-irakskih-detej-soldat.html> дата обращения 05.03.2018).

ОСОБЕННОЕ И ОБЩЕЕ В СЛЕДСТВЕННОМ ОСМОТРЕ

При расследовании любого преступления основополагающей процедурой является криминалистическая практика неразрывно связанная с производством следственного осмотра. Без этой процедуры восстановить первоначальную картину происшествия впоследствии бывает невозможно. А.А. Керимов пишет: «При расследовании преступлений одним из самых сложных в вопросе выработки тактики проведения, набора технических средств, с минимальным временем на подготовку, но продуктивным в плане объема доказательств следственным мероприятием является осмотр места происшествия» [3, с.18].

Нужно сказать, что существует специфика осмотров по разным видам преступлений – в сфере оборота наркотиков [1], в сфере экологии [2], осмотра при расследовании неправомерного доступа к компьютерной информации [4], в сфере коммерции [5] и так далее.

Однако, во всех случаях имеются и некоторые общие моменты. Прежде всего, следственный осмотр определяется, как следственное действие, которое заключается в непосредственном изучении и выявлении следователем различных следов, существующих на месте преступления материальных объектов, которые могут иметь то или иное отношение, к рассматриваемому делу, а также состояния, свойств, их признаков и взаиморасположения. Путем осмотра всегда можно обнаружить вещественные следы события. Осмотр позволяет следователю ознакомиться полнее с обстановкой на месте события, глубже вникнуть и понять суть расследуемого преступления.

Своевременность является важнейшим условием при производстве следственного осмотра. Она заключается в том, что после поступления участники следственного действия, после соответствующего сообщения немедленно без отлагательств выезжают на место преступления, либо происшествия и безотлагательно производят его осмотр.

Полнота получения информации является вторым условием эффективного следственного осмотра. Исследование обстановки места происшествия обуславливает полноту осмотра места происшествия. Полнота осмотра предполагает исследование всех объектов и следов, имеющих отношение к делу. Обеспечить подлинную полноту осмотра следователь может только тогда, когда он фиксирует не только подряд всей имеющейся на месте происшествия объекты, но и обеспечивают подлинную полноту и с учетом всех возможных версий расследуемых событий, тщательно проверил исследуемый материал. Особое значение, требование полноты производимого осмотра, приобретает еще потому, что осмотр в большинстве случаев является неповторимым следственным действием.

Планомерность, то есть последовательность действий по заранее предусмотренному плану, является третьим обязательным условием следственного

осмотра. Активное и целенаправленное исследование обстановки и объектов места происшествия.

С учетом этих принципов, следователем должно соблюдаться, наиболее оптимальное направление движений, только после тщательного осмотра одного участка, должен осуществляться переход к другому участку, и так в тщательной последовательности. В исследовании фиксации обстановки, в исследовании следов на месте происшествия в независимости от подтверждения или опровержения выдвинутых следователем версий, состоит объективность осмотра.

Оказание следователю помощи, охрану и поддержание порядка на месте происшествия в момент проведения следствия, следователю оказывают работники полиции. Также работники полиции оказывают следователю помощь в установлении свидетелей и очевидцев, участвуют в поиске следов, обеспечивают прочесывание местности и прочие. Также в процессе следствия по поручению следователя, либо по собственной инициативе, работники полиции применяют служебно-розыскных собак.

Постоянный обмен информацией, обсуждение полученных в ходе осмотра данных и его результатов, являются условием эффективного взаимодействия следователя и оперативных работников. Представители общественности также могут привлекаться для обеспечения охраны места происшествия, выявления очевидцев, свидетелей и прочее.

В случаях, когда возникает необходимость в специальных познаниях, для участия в осмотре вызывается специалист, который оказывает помощь следователю, чтобы сориентироваться в сложившейся той или иной обстановке, выяснить характер происшествия, оказывает содействие, при описании в протоколах, отдельных частей тела человека, машин и прочее.

На протяжении всего предварительного следствия, осмотр места происшествия является отправной точкой. Протокол осмотра места происшествия отражает максимальное количество информации, которая характеризует:

- личность преступника;
- само преступление;
- доказывает вину преступника.

В условиях высокой преступности в стране и сложной криминогенной обстановки, важное значение в деятельности правоохранительных органов имеет высокий профессионализм в работе.

Неумелые действия могут привести к тому, что результаты следственного осмотра либо используются не в полной мере, либо вообще не используются. Поэтому следует отметить важность высокого профессионализма в работе следственной группы. Важность следственного осмотра в предварительном расследовании заключается также в том, что он заметно влияет на процент раскрываемости преступлений.

Таким образом, учитывая значимость и важность следственных осмотров, работникам правоохранительных органов нужно постоянно повышать свой профессиональный уровень, что облегчит выполнение задач, которые стоят перед правоохранительными органами.

Библиографический список

1. Байтиков А.Ш. Особенности тактики производства следственного осмотра при расследовании наркопреступлений, совершенные организованной преступной группой // Наука, новые технологии и инновации. – 2011. – № 2. – С. 226-232.
2. Бирюков С.Ю., Шинкарук В.М. Особенности тактики осмотра места происшествия по фактам загрязнения окружающей среды // Legal Concept. 2017. Т. 16. № 2. С. 45-50.
3. Керимов А.А. Актуальные проблемы практики осмотра места происшествия // Наука и образование сегодня. 2017. № 9 (20). С. 18-19.
4. Коровин Н.К. Тактические особенности следственного осмотра при расследовании неправомерного доступа к компьютерной информации // Проблемы современной науки и образования. 2017. № 7 (89). С. 92-94.
5. Осяк А.Н., Осяк В.В. Тактические особенности производства отдельных видов следственного осмотра при расследовании коммерческого подкупа // В сборнике: Криминалистика: актуальные вопросы теории и практики: Сборник трудов участников Международной научно-практической конференции. 2017. С. 111-116.

А. Н. Григорьева

Научный руководитель: А. В. Ястребов

Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (Омск, РФ)

ДОВЕДЕНИЕ ДО САМОУБИЙСТВА В СЕТИ ИНТЕРНЕТ

Интернет – одно из величайших изобретений Тима Бернеса-Ли. С его приходом, людям стало проще добывать информацию, общаться с людьми, не выходя из дома и многое другое... [6, с. 32]

С появлением глобальной сетевой паутины под названием интернет появилось масса проблем касающиеся психо-эмоционального состояния человека, такие как сцены жестокости, в открытом доступе, продажа наркотиков, мошенничества в сети, но самая актуальная и глобальная проблема эпохи информационных технологий считается совершение преступлений против личности, а именно доведение человека до суицидального состояния, а в некоторых случаях до самоубийств в Интернете.

Впервые о проблеме пропаганды самоубийств заговорили в 2015-2016 годы, когда по стране прокатилась волна странных подростковых самоубийств. Дело в том, что в каждом самоубийстве были общие черты, такие как порезы лезвием на руке в виде кита, смерть подростка происходила в 4:20 утра и др. [3, с. 12]. Тогда следствием были просмотрены страницы погибших подростков, и выводы прокуратуры повергли в шок родителей, правоохранительные органы, и оказалось, что все самоубийцы состояли в одних и тех же так называемых группах-смерти, данных сообществах размещались рисунки китов на запястье,

видеозаписи со сценами самоубийств, подробно описывались способы совершения самоубийств. Самоубийство преподносилось, как способ освободиться от всех проблем, стать известным и популярным.

Символом группы-смерти являлся - кит. Как известно синий кит выбрасывается на берег отверженным океаном. Так и подростки, как им казалось, отверженные родителями, школой или любимым человеком, хотели покончить с жизнью, так же красиво, как данное животное. Администраторы групп каждый день закладывали в детские неокрепшие умы, что выпрыгнуть из окна или упасть с крыши огромного здания и парить в облаках – эта лучшая смерть.

В сообществах подросткам предлагалось сыграть в игру. Поначалу дети вступают в нее, думая, что в любой момент смогут остановиться, но с каждым днем, с каждым новым заданием психика ребенка входит в резонанс с невидимым убийцей, который под видом игры незаметно окутывает его разум. И в самом конце, присылается задание, в котором говорится о том, что ребенок должен совершить самоубийство.

По оценкам МВД за последние годы число самоубийств в России выросло на 60% [4, с. 13]. Всеми виной так называемые «группы смерти».

Безусловно, за группами в соцсетях должны следить специальные механизмы, которые смогут предотвращать распространение опасной информации.

«16 мая 2016 г. «Российская газета» опубликовала итоги журналистского расследования по проблеме пропаганды самоубийства среди несовершеннолетних в социальных сетях. По данным издания, речь идет о целенаправленной и организованной деятельности, жертвами которой могли стать более 100 детей и подростков, живших в благополучных и любящих семьях» [5].

Пункт д, части 2, статьи 110 Уголовного кодекса Российской Федерации гласит о том, что доведения до самоубийства в публичном выступлении, публично демонстрирующим произведении, средствах массовой информации или информационно-телекоммуникационных сетях (включая сеть «Интернет»), -

наказывается лишением свободы на срок от восьми до пятнадцати лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до десяти лет или без такового и с ограничением свободы на срок до двух лет или без такового [2].

Таким образом, стоит отметить, что среди всех естественных прав человека и гражданина – главное это право на жизнь. Данный факт зафиксирован в ст. 20 Конституции Российской Федерации [1]. Закрепление в основном законе государства данного права ставит перед правоохранительными органами и государством задачу борьбы с преступлениями, направленными на причинение смерти другому человеку, в числе которых доведения до самоубийства.

Стоит отметить, что статья 110 УК РФ носит не совсем доработанный характер, в части изложения и списка способов совершения преступления.

Исходя из этого, на наш взгляд, необходимо дополнить диспозицию ст. 110 УК РФ в части способов совершения данного преступления, а именно считать способом совершения преступления уговор, подкуп, обман, содействие совершению самоубийства с помощью советов, указаний, информирования, предоставления средств и орудий совершения преступления.

Безусловно, такое преступление как доведение до самоубийства наносит вред не только государству, но и обществу в целом. Бьёт по моральным и эстетическим ценностям каждого человека.

Исходя из всего вышесказанного, мы считаем, что власть должна тщательно следить за разного рода группами в Интернете.

Кроме того государству также необходимо заняться воспитанием детей и подростков, ведь многие родители не в силах уделить детям должное внимание из-за того, что посвящают слишком много времени работе.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12.12.1993 (с изм. от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // СЗ РФ. 2014. № 31. Ст. 4398.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 19.02.2018) // СЗ РФ. 17.06.1996. № 25. Ст. 2954.
3. Куликов В. «Группа смерти» от трех до пяти // РГ. 2017. 16 янв. С. 12
4. Петров И. Около процента детских суицидов совершаются по вине «групп смерти» // РГ. 2017. 30 март. С 13.
5. Проект федерального закона № 1092225-6 «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» // Текст документа приведен в соответствии с публикацией на сайте <http://asozd.duma.gov.ru/> по состоянию на 06.06.2016.
6. Федоров, А.В. Западный экран: авторы и звезды (записки из прошлого века): биография / А.В. Федоров. М.: Директ-Медиа, 2013. С. 32.

А.Г. Денисеня

*Научный руководитель: К.В. Бугаев, канд. юрид. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

ИСТОРИЯ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА КРАЖУ: ПЕРИОД МОНАРХИИ

Основным источником права в Древней Руси была Русская Правда. Среди имущественных преступлений в Русской Правде упоминаются и разбой, на отделенный от грабежа, а также самовольное пользование чужим имуществом и другие. Кража или татьба рассматривалась как более опасное поведение, чем открытое хищение имущества, поскольку открытое, порой насильственное завладение имуществом (особенно принадлежащее иноземцам) в древние времена считалось проявлением дозволенной отваги и мужества, а тайное хищение свидетельствовало о коварстве и низости лица, его совершившего.

Выделение в Русской Правде предметов как квалифицированных видов краж было обусловлено значимостью этих предметов для быта и ведения хозяйства либо значимостью места, из которого совершалась кража. Основанием

дифференциации ответственности за данные преступления выступают натурально-экономические свойства вещи, а не стоимостные. Поэтому предмет посягательства часто строго дифференцировался в законе [1, 2, 3, 5].

Дифференцированную ответственность за неоднократное совершение краж в период феодальной раздробленности на Руси содержала и Псковская судная грамота. За совершение кражи в третий раз также предусматривалась смертная казнь. Кроме того, смертная казнь выносилась за церковную кражу, конокрадство и кражу государственного имущества из Кремля.

По Псковской судной грамоте выделялись также такие преступления как разбой, грабеж и «наход». При этом содержание этих понятий не раскрывалось, а за грабеж и разбой предусматривались одинаковые размеры штрафа.

В последующих правовых актах получает развитие институт неоднократности краж. Так, в Судебнике 1497 г. уже выделяются «простая» и «квалифицированная» кражи

Простой считалась кража, совершенная впервые, повторной – совершенная два и более раза. Появляются новые квалифицированные виды краж. К ним, помимо повторной, отнесены церковная и головная кража (сопровождающаяся убийством). [1, 2, 3, 4, 5].

В отличие от ранее действовавшего законодательства Судебник впервые отнес к субъектам преступлений холопов и допустил применение «торговой казни» даже к феодалам, замешанным в краже. При отсутствии денежных средств вор должен был отрабатывать убытки.

Судебник 1550 г. и последовавшие за ним указы легли в основу Сводного судебника 1606 г., который был определенным образом систематизирован и регулировал процессуальные вопросы рассмотрения, в том числе и уголовных дел о кражах.

Указом царя Михаила Федоровича 1637 г. для лиц, совершивших кражи неоднократно, и для разбойников устанавливалось клеймение.

В Соборном уложении 1649 г. помимо краж, к преступлениям против собственности были отнесены грабеж, разбой, мошенничество, уничтожение, повреждение имущества.

Смертью наказывалась и кража, хоть и совершенная в первый раз, но сопряженная с убийством. Такое же наказание предусматривалось и за церковную кражу.

Параллельно с Соборным уложением с 1715 г. стал действовать Артикул воинский Петра I, в котором наряду с воинскими предусматривалась ответственность за преступлениями имущественного характера.

Особенности этого законодательного акта, относящегося в первую очередь к воинским преступлениям, предопределили появления в нем новых квалифицированных составов краж: казенного имущества, кражи караульным, из разрытых могил, во время военного похода, в военном лагере и многие другие [2, 3, 5, 7].

Указом «О суде и наказании за воровство разных родов и о заведении рабочих домов» был исключен термин «татьба», начали использоваться понятия

воровство и кража, причем термин «воровство» стал родовым понятием для завладения имуществом, которое было подразделено на: воровство-кражу, воровство-грабеж и воровство-мошенничество.

Воровство-кража имела место, когда «кто у кого тайным образом возьмет деньги или иное движимое имущество, без воли и согласия того, чьи те деньги или движимое имущество; оное спрячет или продаст, или заложит, или инако употребит в свою пользу». Данная систематизация преступлений против имущества, как и определение воровства-кражи, сохранилась и в Своде законов уголовных 1832 г.

Указав о краже, как о «тайном взятии чужого имущества», составители Свода, кроме того, отнесли к ней также присвоение имущества, взятого на сохранение, присвоение находки, продажу или покупку «заведомо утаенного».

Все преступления против собственности подразделялись по предмету на преступления против казенной собственности и против частной собственности, а кража и мошенничество, кроме того, подразделялись по стоимости похищенного и рецидиву.

По Уложению о наказаниях уголовных и исправительных 1845 г. понятие кражи было объединено с понятиями грабежа, разбоя и мошенничества одним понятием похищения: «похищение чужого имущества смотря по видам сего преступления и сопровождавшим оное обстоятельствам, признается разбоем, грабежом, кражею или мошенничеством.»

Кража определялась как «всякое, каким бы то ни было образом, но втайне, без насилия, угроз и вообще без принадлежащего к свойству разбоя или грабежа обстоятельств, похищение чужих вещей, денег или иного движимого имущества» [1, 3, 5].

В Уголовном уложении 1903 г. под один состав были объединены кража и ненасильственный грабеж, обозначенные термином «воровство» как тайное или открытое похищение чужого движимого имущества с целью присвоения [1,2,3,5].

«Отягченным» считалось воровство стоимость похищенного превышала 500 рублей, легким – если цена похищенного составляла менее 50 копеек, при возврате похищенного и совершении этого преступления «по крайности».

Уголовное уложение действовало до 1917 года. Этот год стал переломным годом для истории российского государства. История развития законодательства о краже свидетельствует о том, что именно в составе кражи наиболее ярко отражаются все изменения, происходящие в обществе и в социально-экономическом развитии государства.

Библиографический список

1. История отечественного государства и права: учебное пособие / Г.Ю. Курскова, В.Ф. Калина, В.Н. Белоновский и др.; под ред. Н.В. Михайловой, Г.Ю. Курсковой. М.: Юнити-Дана, 2015. 647 с.

2. История отечественного государства и права: учебное пособие / под ред. Курсковой, А.В. Давиденко. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2014. 423 с.

3. История отечественного государства и права: учебник / под ред. Р.С. Мулукаева. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: Юнити-Дана, 2015. 703 с.
4. Кузнецов И.Н. История государства и права России: учебное пособие / И.Н. Кузнецов. М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2016. - 696 с.
5. Преступление и наказание в истории России. В 2 ч. Ч. I / Наумов А.В. - М.: Юрлитинформ, 2014. 752 с.
6. Преступление и наказание в истории России. В 2 ч. Ч. II / Наумов А.В. - М.: Юрлитинформ, 2014. 656 с.
7. Смирнов, С.Н. История отечественного государства и права: учебное пособие / С.Н. Смирнов. М.: Юнити-Дана, 2015. 335 с.

Ю.А. Иванова

*Научный руководитель: Н.А. Конради, преподаватель
Сибирская региональная школа бизнеса (колледж) (г. Омск, РФ)*

ОБСТОЯТЕЛЬСТВА, СМЯГЧАЮЩИЕ НАКАЗАНИЕ: ВОПРОСЫ СУДЕБНОЙ ПРАКТИКИ

В действующем Уголовном Кодексе РФ (далее – УК РФ) определены обстоятельства, которые смягчают или отягчают наказание виновному лицу. [1].

Под обстоятельствами, смягчающими наказание, следует понимать средства индивидуализации наказания, установленные в законе, которые говорят о меньшей общественной опасности преступного деяния и личности виновного. [4, с. 15].

Таким образом, при наличии таких обстоятельств, суд снижает наказание виновному.

Смягчающие обстоятельства изложены в перечне ст. 61 УК РФ, который выполняет 2 функции:

- 1)обязывающую;
- 2)ориентирующую. [5, с. 69].

Согласно обязывающей функции, суд обязан изучить дело и выявить в нем все имеющие обстоятельства, из числа названных, в перечне, отразить их в приговоре и учесть при назначении наказания.

Вторая функция - ориентирующая. Она даёт право судье, на основании части 2 статьи 61 УК РФ, признать смягчающими и учесть при избрании наказания и другие подобные обстоятельства, не предусмотренные ч. 1 ст. 61 УК РФ. [2].

Это говорит о том, что перечень обстоятельств, смягчающих наказание, является открытым. Именно поэтому суд может рассмотреть иное обстоятельство как смягчающее.

Проанализировав уголовное законодательство России 20 столетия, а именно УК 1926,1960 года, можно прийти к выводу, что перечень таких обстоятель-

ств не претерпел существенных изменений в своем содержании, однако изменились названия таких обстоятельств.

Изучив судебную практику за период 2010-2017 г.г. в отношении применения судом смягчающих обстоятельств, можно прийти к следующим выводам.

1. В большинстве случаев суд учитывал такие обстоятельства, как чистосердечное раскаяние, положительные характеристики, совершение преступления впервые, полное признание вины, возмещение ущерба – смягчающими. Но этих обстоятельств нет в перечне, закреплённом в ч. 1 ст. 61 УК РФ.

Можно отметить, что некоторые обстоятельства в одном случае суд рассматривает как смягчающие и снижает наказание виновному, а в другом – как характеризующие личность или показатель опасности, что не влияет на назначение наказания.

Следовательно, суды смешивают обстоятельства, смягчающие наказания и обстоятельства, характеризующие личность виновного.

Для решения данной проблемы есть два кардинальных способа, которые неоднократно подвергались рассмотрению многими учеными и практиками:

1. установить закрытый перечень обстоятельств, смягчающих наказание, то есть не давать суду возможность выбора. Тогда суд будет учитывать только те обстоятельства, которые закреплены в перечне ч. 1 ст. 61 УК РФ.

2. Добавить иные обстоятельства, непредусмотренные ч. 1 ст. 61 УК РФ в этот перечень, но также оставить его открытым.

Первый способ для решения данной проблемы может и будет эффективным, но нельзя забывать про индивидуализацию наказания, а также про принцип справедливости и гуманности.

Второй способ больше подчёркивает все принципы и индивидуализацию наказания. Ведь если добавить более значимые обстоятельства в перечень, то судья обязан будет их рассмотреть и учесть при назначении наказания. А иные обстоятельства, не предусмотренные в данном перечне, но имеющие значения смягчающих, судья также сможет рассмотреть.

Таким образом, более правильной представляется точка зрения изменения перечня, путем внесения иных обстоятельств, при этом оставив перечень открытым. Именно так можно будет сохранить гуманность, справедливость и индивидуализацию наказания.

Библиографический список

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 года № 63-ФЗ // "Собрание законодательства РФ", 17.06.1996, N 25, ст. 2954.

2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 22.12.2015 N 58 "О практике назначения судами Российской Федерации уголовного наказания" // "Российская газета", N 295, 29.12.2015.

3. Воронин В.Н. Следует ли перечень смягчающих обстоятельств сделать закрытым? // «Российский судья», 2016, № 9, С. 45-50.

4. Скрипенко Н.Ю. Анализ правоприменительной практики признания судами обстоятельств, смягчающих наказание, не указанных в законе // «Российская юстиция», 2016, № 4, С. 15-17.

5. Тасаков С.В. Нравственные основы некоторых обстоятельств, смягчающих наказание по уголовному законодательству России // «Российская юстиция», 2016, № 7, С. 68-70.

В.А. Игнатенко,

*Научный руководитель: В.С. Янчук, преподаватель
Сибирская региональная школа бизнеса (колледж) (г. Омск, РФ)*

ОБВИНИТЕЛЬНЫЙ УКЛОН В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ

В 2012 году наш президент, В.В. Путин, указал на необходимость «разбивать обвинительную связку между судами и правоохранительными органами». Однако для реализации этих важных положений так ничего и не было сделано.

К сожалению, анализ российской практики, прецедентная практика Европейского суда по правам человека (далее - ЕСПЧ) показывают, что вопреки прямым предписаниям закона обвинительный уклон в российском уголовном судопроизводстве процветает и имеет тенденцию к усилению. Обвинительный уклон - это не "популистский штамп", а объективно существующее и достаточно распространенное в современной судебной практике явление. Суть его в стремлении сначала сформулировать, а затем любой ценой подтвердить приговором суда обвинение, которое не отвечает требованию всесторонности, полноты и объективности исследования фактических обстоятельств дела и в силу этого не позволяет суду правильно применить нормы уголовного права и вынести правосудное решение по делу. [2]

На заседании Совета при Президенте РФ по развитию гражданского общества и правам человека, проходившего 1 октября 2015г., доктор юридических наук Т.Г. Морщакова обратила внимание Президента России на данную проблему.[6] Прежде всего, организация деятельности по подбору и назначению на должность судей. Два главных источника пополнения судейского корпуса в России-это аппарат суда и прокуратура. На них вместе приходится 51% ныне действующих судей. Из других правоохранительных органов и госсектора приходят еще 27,6% судей.[1] Спецификой, присущей российской судебной системе, является набор судей из аппарата суда. В других юрисдикциях судебной клерки-это отдельная профессия, они не претендуют на то, чтобы становиться судьями. У них в компетенции другие, и образование. Это менеджерские позиции.

Сегодня вышестоящие суды отменяют оправдательные приговоры в пять раз чаще, чем обвинительные. Оправдание подсудимого имеет негативные последствия для всей правоохранительной системы. Следователи и прокуроры, впрочем, как и сами судьи, могут быть привлечены к дисциплинарной ответственности. Поэтому когда встает вопрос о возможности вынесения оправдательного приговора, судьи стараются найти компромиссное решение и договориться со сторонами либо заручиться поддержкой вышестоящей инстанции.

Профессор Т.Н. Нешатаева отмечает, что отсутствие детальной регламентации положений об оценке деятельности судей влияет также и на карьерное продвижение судей.[4] Некоторые российские судьи вынуждены строить свои отношения в суде и вне суда в нарушение норм о независимом суде. Российская практика карьерного судебного роста свидетельствует о следующем: рассчитывая на повышение класса, необходимо позаботиться о связях с кадровой службой и заручиться расположением председателя суда. Иными словами, в отсутствие законодательства расцветают теневые правила игры, обозначаемые как административный произвол (дискреционность), корпоративизм, фаворитизм.

Проведение оценки деятельности судьи должно осуществляться специальным независимым органом и учитывать мнение общественности.

К следующей группе причин, способствующих обвинительному уклону российского правосудия, следует отнести уголовно-процессуальные процедуры и институты судебных разбирательств в судебных инстанциях. Для судебных стадий уголовного процесса самым большим вопросом является урегулирование процедуры протоколирования судебного разбирательства, т.к. действующая сегодня форма протоколирования в уголовном судопроизводстве не выдерживает никакой критики, протоколы слишком часто фальсифицируют, подгоняют под уже готовый приговор, под позицию стороны обвинения. Более того, аудио и видеозапись судебного разбирательства должны размещаться на сайте суда в открытом доступе. Исключениями из порядка размещения видеозаписи на сайте в открытом доступе могут быть случаи, когда судебное заседание проходит в закрытой форме.

Обвинительный уклон проявляется и в п.18 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 30 июня 2015г. №29 «О практике применения судами законодательства, обеспечивающего право на защиту в уголовном судопроизводстве»[5], в котором заложена токсичная идея: «Суд может не признать право обвиняемого на защиту нарушенным в тех случаях, когда отказ в удовлетворении ходатайства либо иное ограничение в реализации отдельных правомочий обвиняемого или его защитника обусловлены явно недобросовестным использованием ими этих правомочий в ущерб интересам других участников процесса, поскольку в силу требований части 3 статьи 17 Конституции Российской Федерации осуществление прав и свобод человека не должно нарушать права и свободы других лиц».

Анализ следственной практики и статистики свидетельствует о том, что следователи достаточно часто за основу расследования берут исключительно обвинительные версии и недостаточно проверяют версии защиты. Нередко они квалифицируют содеянное обвиняемым по более тяжким, чем следует, составам преступления, при избрании меры пресечения предпочитают ходатайствовать перед судом о заключении подозреваемого, обвиняемого под стражу, игнорируя иные меры пресечения. При проведении следственных и иных процессуальных действий имеют место нарушения прав и законных интересов участников уголовного судопроизводства со стороны защиты.[3]

Преодолеть обвинительный уклон возможно. Для этого необходима новая кадровая политика в судах и правоохранительных органах, рассчитанная на

приток профессионалов, которые воспитаны на идеях соблюдения прав человека и гуманного правосудия.

Другим средством преодоления обвинительного уклона могут стать широкомасштабные структурные и организационно-правовые преобразования в деятельности органов уголовной юстиции (изменение системы оценки деятельности судов и правоохранительных органов, широкая гласность при отправлении правосудия и введение институтов гражданского контроля за этой деятельностью и др.).

Кроме того, необходимы системные изменения в законодательном регулировании всех стадий уголовного судопроизводства, направленные на подлинное воссоздание равного баланса между обвинением и защитой.

Библиографический список

1. Волков В. А судьи кто? // Коммерсантъ.гу. Приложение «Ъ-Огонек». 2015. 5 окт.
2. Воскобитова Л.А. Обвинение или обвинительный уклон? // Актуальные проблемы российского права. 2014. № 3. С. 455 - 462.
3. Назаров А.Д. Обвинительный уклон в деятельности субъектов, ведущих уголовный процесс, как фактор, способствующий появлению ошибок в уголовном судопроизводстве // Актуальные проблемы российского права. 2015. № 9. С. 149 - 154.
4. Нешатаева Т.Н. Карьерное продвижение судьи: проблемы правового регулирования. URL: <http://www.vivakardry.com/25/htm>.
5. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 30.06.2015 № 29 «О практике применения судами законодательства, обеспечивающего право на защиту в уголовном судопроизводстве»//Российская газета, № 150, 10.07.2015.
6. Чупилкин Ю.Б. Как разорвать «обвинительную связку» между судом и правоохранительными органами? // Адвокатская практика. 2016. № 3. С. 53 - 58.

Ж. В. Клок

*Научный руководитель: К.В. Бугаев, канд. юрид. наук
НОУ ВПО «Сибирский институт бизнеса и информационных технологий», (г. Омск, РФ)*

КРИМИНАЛИСТИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПРЕСТУПЛЕНИЙ, СВЯЗАННЫХ С НЕЗАКОННЫМ ОБОРОТОМ НАРКОТИЧЕСКИХ СРЕДСТВ

Криминалистическая характеристика преступлений, являясь самостоятельной отраслью криминалистики, содержит систему научных положений и разрабатываемых на их основе рекомендаций по организации и осуществлению следственной деятельности. Помимо общих положений, она включает систему частных криминалистических методик расследования отдельных видов пре-

ступлений, рассматривает специфику таких элементов, как криминалистическая характеристика преступлений; общие принципы организации расследования преступлений; принципы построения методик расследования и предотвращения преступлений.

Вопрос о разработке единой базовой методики расследования преступлений, объединяемых в один род, неоднократно поднимался в криминалистической литературе [3; 4; 7]. Объяснялось это тем, что при расследовании таких преступлений, как правило, возникают одинаковые следственные ситуации на различных этапах расследования и, в соответствии с этим, действия следователя по их раскрытию и расследованию, одинаковая.

Наркотические средства и психотропные вещества входят в Перечень наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров, подлежащих контролю в Российской Федерации в соответствии с ФЗ от 8 января 1998 года № 3-ФЗ «О наркотических средствах и психотропных веществах» [1].

Большинство фактов сбыта наркотических средств посягательств совершаются в крупных городах, где дислоцируются, перемещаются многочисленные группы людей, стремящихся к быстрому удовлетворению своих потребностей. Из-за возникших противоречий между желаниями населения и существующими социально-экономическими условиями, рождаются новые преступные сети сбыта наркотических средств [4, с. 43-45].

В любом случае, субъекты сбыта наркотиков стремятся избрать такие места, где легче найти потерпевших, стремящихся к удовлетворению каких-либо потребностей (рестораны, клубы, концертные площадки, курорты, центры досуга молодежи, учебные заведения и т.д.). Современный способ сбыта наркотиков связано с использованием мобильной телефонной связи, электронной техники, в связи с чем законодателем были дифференцированы его составы [9, с. 221].

Способы совершения преступлений в сфере незаконного оборота наркотиков в современном мире, и в том числе демократической России, отличается исключительной разнообразностью. Основное значение приобретают виртуальные формы общения, которые осуществляются через новейшие средства коммуникации (мобильные телефоны, планшеты и др.) Сеть Интернет является великим проводником в сферы информации о свойствах наркотических средств или психотропных веществ и путях их приобретения. Сбыт наркотиков через Интернет на данный момент является одним из проблемных мест, в связи с тем, что такие преступления сложно раскрыть и установить непосредственно продавца (сбытчика) наркотиков [5].

Следует отметить, что изъятие следов преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотических средств, имеет определенные особенности. Некоторые ученые полагают, что получение образцов для исследования в процессе освидетельствования недопустимо, так как это должно осуществляться при производстве судебной экспертизы [10]. Однако большинство исследователей считают возможным изъятие образцов для исследования в процессе освидетельствования. Как отмечает профессор А.Р.Белкин, в процессе освидетельствования могут быть получены (изъяты) образцов биологического материала,

смыслов с рук, подногтевого содержимого и при изъятии может быть составной частью самых различных следственных действий, в том числе, и освидетельствования [2, с.15-17]. В.В. Кальницкий отмечает, что освидетельствование может предшествовать производству судебной экспертизы [6, с. 22]. Ряд исследователей подчеркивает необходимость получения биологических образцов в ходе освидетельствования при расследовании дорожно-транспортных преступлений [8, с. 220-221].

Нельзя не отметить, что в порядке ст. 179 УПК РФ при расследовании преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотических средств, возможно и направление на медицинское освидетельствование в связи с подозрением на употребление наркотических средств. Данное обстоятельство обусловлено нормами ФЗ «О наркотических средствах и психотропных веществах» [1].

Подводя итог, можно сказать, что изучение данной темы актуально в наше время в связи с быстрым появлением новых способов и видов преступлений сбыта наркотических средств, психотропных веществ или их аналогов и требует более детального изучения и совершенствования законодательства для пресечения и раскрытия данного вида преступления.

Библиографический список

1. Федеральный закон от 08.01.1998 № 3-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «О наркотических средствах и психотропных веществах» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017) // Собрание законодательства РФ. – 12.01.1998. – № 2. – ст. 219.
2. Белкин А.Р. Осмотр и освидетельствование как следственные действия: проблемы законодательной регламентации // Уголовное судопроизводство. – 2015. – № 2.
3. Гармаев Ю.П. Теоретические основы формирования криминалистических методик расследования преступлений: Монография / Ю.П. Гармаев. – Иркутск: ИЮИ ГП РФ. – 2003.
4. Зиберова О.С. Способы незаконного вывода за рубеж денежных средств при совершении коммерческих операций // Вестник Калининградского филиала Санкт-Петербургского университета МВД России. – 2016. – №1 (43).
5. Зиберова О.С., Зиберов С.В. Расследование хищений, совершенных с использованием электронных платежных средств. Научно-практическое пособие / О.С. Зиберова, С.В. Зиберов; М-во внутренних дел Российской Федерации, Калининградский юридический ин-т. Калининград. – 2011.
6. Кальницкий В.В. Следственные действия: Учеб.пособие. 2-е изд., перераб. и доп. Омск: Омская академия МВД России. – 2003.
7. Косарев С.Ю. Криминалистические методики расследования преступлений: генезис, современное состояние, перспективы развития: Дис. ... д-ра юрид. наук / С.Ю. Косарев. – СПб. – 2005.
8. Кузьмина О.Л., Маханек А.Б. Вопросы производства освидетельствования на состояние опьянения в порядке УПК РФ // Современное уголовно-процессуальное право России: уроки истории и проблемы дальнейшего реформирования. Сборник материалов Международной конференции к 60-летию

доктора юридических наук, заслуженного деятеля науки РФ В.В. Николюка. – 2016.

9. Мазунин Я.М. Проблемы теории и практики криминалистической методики расследования преступлений, совершаемых организованными преступными сообществами (преступными организациями): Дис. ... д-ра юрид. наук / Я.М. Мазунин. – Барнаул. – 2005.

10. Рыжаков А.П. Комментарий к Уголовно-процессуальному кодексу Российской Федерации (постатейный). 9-е издание, переработанное. Подготовлен для системы КонсультантПлюс. – 2014.

Е.И. Ковалева

*Научный руководитель: Н.И. Ревенко, канд. юрид. наук, доцент
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (Омск, РФ)*

ТРЕБОВАНИЯ К «ИНОМУ ЛИЦУ», ВЫСТУПАЮЩЕМУ В КАЧЕСТВЕ ЗАЩИТНИКА В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ

Согласно ч. 2 ст. 49 УПК РФ: «В качестве защитников участвуют адвокаты. По определению или постановлению суда в качестве защитника могут быть допущены наряду с адвокатом один из близких родственников обвиняемого или иное лицо, о допуске которого ходатайствует обвиняемый. При производстве у мирового судьи указанное лицо допускается и вместо адвоката» [1].

Проблема заключается в том, что УПК РФ не разъясняет каким критериям должно отвечать «иное лицо», указанное в данной норме закона.

В соответствии с п. 11 Постановления Пленума Верховного Суда от 30.06.2015 № 29 «О практике применения судами законодательства, обеспечивающего право на защиту в уголовном судопроизводстве»: «При разрешении ходатайства обвиняемого, заявленного в соответствии с частью 2 статьи 49 УПК РФ о допуске одного из близких родственников или иного лица в качестве защитника, суду следует не только проверять отсутствие обстоятельств, указанных в статье 72 УПК РФ, но и учитывать характер, особенности обвинения, а также согласие и возможность данного лица осуществлять в установленном законом порядке защиту прав и интересов обвиняемого и оказывать ему юридическую помощь при производстве по делу. В случае отказа в удовлетворении такого ходатайства решение суда должно быть мотивированным» [4].

На основании выше изложенного можно предположить, что в качестве «иного лица», могут выступать лица, не имеющие юридического образования, тогда возникает вопрос о способности данных лиц оказать квалифицированную юридическую помощь.

Согласно Концепции судебной реформы 1991 года «квалифицированную юридическую помощь могут оказать только юристы, отвечающие определенным повышенным требованиям, то есть имеющие статус адвоката (к ним предъявляются самые высокие требования) либо юристы, получившие лицензию на оказание юридической помощи» [3].

Согласно мнению Г.М Резника, «оказание юридических услуг любыми лицами, вне каких бы то ни было профессиональных стандартов, нарушает конституционные нормы о правовом государстве, равенстве граждан и квалифицированной юридической помощи»[6].

Ввиду вопросов, возникающих в практике, Конституционный Суд РФ в абз. 8 п. 3 Постановления Конституционного суда РФ от 16 июля 2004 г. № 15-П [2], разъясняет данную проблему так: «лишение лиц права обратиться помимо адвоката к другим лицам, способным, как они полагают, оказать квалифицированную юридическую помощь, фактически привело бы к понуждению их использовать только один способ защиты, что не согласуется со статьей 45 (часть 2) Конституции Российской Федерации; такое ограничение вопреки статье 48 (часть 1) Конституции Российской Федерации значительно сузило бы возможности свободно выбирать способ защиты своих интересов, а также право на доступ к правосудию, что гарантировано статьей 46 (часть 1) Конституции Российской Федерации»

По мнению Конституционного Суда РФ это закономерно, ведь необходимо «обеспечивать баланс публичных интересов и прав и законных интересов лица при выборе представителя для судебной защиты, не допуская несоразмерного ограничения как права на судебную защиту, так и права на получение квалифицированной юридической помощи», так же: «законодатель вправе предусмотреть преимущества для адвокатов при допуске их в качестве представителей в суде, если необходимость таких преимуществ обусловлена публичными интересами, что, например, имеет место в уголовном судопроизводстве в отношении представителей».

На наш взгляд, для решения данной проблемы, стоит установить определенные критерии к допуску «иного лица» в качестве защитника.

Учитывать не только обстоятельства, описанные в п. 11 Постановления Пленума Верховного Суда от 30.06.2015 № 29 «О практике применения судами законодательства, обеспечивающего право на защиту в уголовном судопроизводстве», но и установить определенный перечень вопросов, для того что бы суд убедился в том, что лицо может оказать квалифицированную юридическую помощь обвиняемому не нарушая его права.

Библиографический список

1. «Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 19.02.2018)// «Российская газета». № 249. 22.12.2001.

2. Постановление Конституционного Суда РФ от 16.07.2004 № 15-П «По делу о проверке конституционности части 5 статьи 59 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации в связи с запросами Государственного Собрания - Курултая Республики Башкортостан, Губернатора Ярославской области, Арбитражного суда Красноярского края, жалобами ряда организаций и граждан»// СПС КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.consultant.ru/>

3. Постановление Верховного Суда РСФСР от 24.10.1991 № 1801-1 «О Концепции судебной реформы в РСФСР» // СПС КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.consultant.ru/>

4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 30.06.2015 № 29 «О практике применения судами законодательства, обеспечивающего право на защиту в уголовном судопроизводстве» // СПС КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.consultant.ru/>

5. Резник Г.М. К вопросу о конституционном содержании понятия «квалифицированная юридическая помощь» // Адвокат. 2007. № 4. С. 25 - 27.

Е.И. Ковалева

*Научный руководитель: С. Л. Банищикова, канд. юрид. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

ПРОБЛЕМЫ ПРАВОПРИМЕНЕНИЯ В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

Существующая система государственной регистрации юридических лиц зачастую именуется учеными и практиками несовершенной. При более внимательном рассмотрении данного вопроса обнаруживаются многочисленные проблемы как организационного, так и правового характера. Одной из них является проблема достоверности сведений, предоставляемых при государственной регистрации юридического лица.

Данный вопрос обсуждается на страницах юридической печати уже довольно давно, однако только в последнее время нашло свое отражение нормативное закрепление этого вопроса в Гражданском кодексе Российской Федерации [1] (далее – ГК РФ).

Так, в соответствии с п. 3 ст. 51 ГК РФ государственный орган, уполномоченный осуществлять регистрацию юридических лиц, до такой регистрации обязан проверить достоверность сведений, которые вносятся в единый государственный реестр юридических лиц. Таким образом, можно говорить о повышении значения проверки регистраторами достоверности информации, особенно на этапе создания юридического лица.

В тоже время дальнейший анализ российского гражданского законодательства позволяет сказать, что исполнение данной обязанности затруднено. Это обусловлено препятствиями, созданными рядом нормативных положений действующего законодательства. Данное обстоятельство, в свою очередь, создает угрозу нарушения прав и охраняемых законом интересов добросовестных участников гражданского оборота.

В первую очередь, следует обратить внимание на недостаточность срока, предоставляемого законодателем, для исполнения этой обязанности.

Так, в соответствии с п. 1 ст. 8 Федерального закона от 08.08.2001 № 129-ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных

предпринимателей» [2] регистрирующий орган должен проверить достоверность предоставляемых сведений в течение 5-ти дней, данного периода времени явно недостаточно для надлежащего исполнения данной обязанности.

При этом на практике невозможность продления данного срока зачастую приводит к отказу в государственной регистрации юридического лица, примером этому служит решение по делу № А65-16904/2015.

Потребительское общество «С.Х» обратилось в суд с заявлением к Межрайонной инспекции с требованием об отмене решения МРИ ФНС № 18, по РТ об отказе в государственной регистрации от 27 февраля 2015 г. № 6495А. Решением Арбитражного суда Республики Татарстан от 9 сентября 2015 года в удовлетворении заявленных требований отказано. В апелляционной жалобе заявитель просил суд апелляционной инстанции отменить решение Арбитражного суда Республики Татарстан от 9 сентября 2015 года по делу № А65-16904/2015 и принять по делу новый судебный акт об удовлетворении заявленных требований, указывая на то, что создаваемое Потребительское общество «Л.Т.Т.» не подпадает под ограничение на использование в наименовании юридического лица слов «потребительское общество», в связи с чем оснований для отказа в удовлетворении иска нет [3]. Суд апелляционной инстанции не нашел оснований для отмены обжалуемого судебного акта.

В научной литературе уже высказывались соображения по поводу увеличения срока регистрации, например, С.В. Сарабаш [5, с. 29].

Кроме того, проверка достоверности соответствующей информации может быть связана с необходимостью получения дополнительной информации, например, о личности учредителя. Если в качестве учредителя выступает лицо, которое известно в налоговых органах как массовый учредитель, то необходима дополнительная проверка, поскольку имеется достаточно большая вероятность того, что создаваемое юридическое лицо является «однодневкой» [4, с. 51].

Также нельзя признать достаточным механизмом предупреждения создания сомнительных субъектов – требование о том, чтобы подпись уполномоченного лица была засвидетельствована в нотариальном порядке. Даже установление уголовной ответственности в должной мере не предупреждает создание юридических лиц через подставных субъектов, или же с использованием фиктивных документов. Также необходимо учитывать и то обстоятельство, что зачастую подставные субъекты осознают противоправный характер своей деятельности. Это и массовые учредители, также субъекты, которые за плату выступают в соответствующем качестве. Как правило, такие юридические лица создаются с целью совершения в дальнейшем правонарушений различного характера.

Таким образом, считаем, что для надлежащей реализации требования п. 3 ст. 51 ГК РФ необходимо дальнейшее совершенствование законодательства, что позволит обеспечить достоверность сведений единого государственного реестра юридических лиц и создаст дополнительные механизмы защиты прав и охраняемых законом интересов добросовестных участников гражданского оборота. В этой связи, полагаем необходимым нормативно закрепить возможность проведения правовой экспертизы, определить ее стадии и сроки. Механизм такой экспертизы должен быть максимально прозрачным для того, чтобы избе-

жать различных злоупотреблений со стороны регистрирующих органов. Также следует увеличить срок проверки достоверности представленной информации до 10 дней. Это не создаст сложностей в регистрации, но позволит в большей мере обеспечить чистоту реально действующих юридических лиц.

Библиографический список

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. 1994. № 32. Ст. 3301.
2. Федеральный закон от 08.08.2001 № 129-ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2001. № 33 (часть I). Ст.3431.
3. Постановление одиннадцатого Арбитражного апелляционного суда от 11 декабря 2015 г. по делу № А65-16904/2015.URL: <http://sudact.ru/arbitral/doc/1rJ3mEnC4iWC/> (датаобращения: 16.12.17).
4. Гражданское право. Том I / Е.А. Суханов [и др.]; под ред. Е.А. Суханова. М., 2014. 732 с.
5. Сарбаш С.В. Направления совершенствования законодательства о регистрации юридических лиц // Вестник гражданского права. Том 6. № 1. С. 29.

Е.И. Ковалева

Научный руководитель: А.В. Ястребов

Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)

КОРРУПЦИЯ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ: АСПЕКТЫ ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ЕЕ РЕШЕНИЯ

Коррупция в сфере государственной службы, является одной из основных проблем, которая несет негативное воздействие, как на государственную политику, так и на законодательную службу в целом.

Ввиду того, что коррупция существует в экономической и социальной инфраструктуре, оказывается отрицательное давление на органы государственной власти, в результате чего, граждане Российской Федерации, лишаются возможности на оказание бесплатных обязательных услуг в области социального обеспечения.

Кроме того, лица, подвергнувшиеся коррупционному воздействию, нарушают закон, но избегают юридической ответственности.

Вследствие чего, у общества возникает негативное отношение к правоохранительным и судебным органам, то есть в целом государственной власти в глазах населения.

Такая проблема как – коррупция, существует не только в Российской Федерации, но и в других странах, без исключения. Для борьбы с данным негативным явлением, в ряде стран существует эффективная система противодей-

ствия, в большинстве государств также США, образовалась атмосфера неприязненного отношения общества к данному опасному социальному явлению.

Борьба с коррупцией, на данном этапе является одной из главных в Российской Федерации, начиная с 2008 года, издавались документы по устранению этой проблемы.

Если сравнивать показания сбора и регистрации информации о коррупционных проявлениях, сделанные Министерством внутренних дел Российской Федерации, то мы увидим следующее: с января по сентябрь 2017 года выявлено 18969 преступлений коррупционной направленности, из которых 5596 совершены в крупном и особо крупном размерах, что на 13,6 % больше, чем на 2016 год [2, ст. 26]

По статистическим данным Генеральной прокуратуры в январе – июне 2016 года было выявлено 21 359 преступлений в сфере коррупции. Из них количество выявленных преступлений по ст. 290 УК РФ (получение взятки) увеличилось на 19,7 % (с 3 884 до 5 027); предусмотренных ст. 291 УК РФ (дача взятки), — на 4,4 % (с 4 000 до 4 176). [3]

В Омской области на ноябрь 2017 года выявлено 67 преступлений коррупционной направленности, что на 6 % меньше, чем в 2016 году (101).

По данным статистики можно сказать, что уровень коррупции в России действительно высок, и требует к себе большого внимания. Не смотря на то, что постоянно ведутся разработки новых законопроектов, ситуация по борьбе с коррупцией не меняется.

В настоящее время действует Федеральный закон от 25.12.2008 N 273-ФЗ (ред. от 28.12.2017) «О противодействии коррупции» [1], так же в 2018 году выйдет новый Указ Президента Российской Федерации «О Национальном плане противодействия коррупции на 2018 — 2019 годы». [4]

На основании вышеизложенного, можно сделать вывод, что в государственном механизме противодействия коррупции в системе государственной службы Российской Федерации для комплексного и эффективного решения данной проблемы нужно активизировать весь нормативно-организационный потенциал. Также основным способом решения проблемы коррупции является активное подключение всех слоев населения к ее решению, так как только реализация всех способов противодействия коррупции в общем может привести к ожидаемым положительным результатам и позволит свести коррупцию до минимального уровня.

Библиографический список

1. Федеральный закон от 25.12.2008 N 273-ФЗ (ред. от 28.12.2017) «О противодействии коррупции» ФЗ // СПС «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru/>
2. Официальный сайт Трансперенси Интернешнл Россия (Transparency International) // URL: <http://transparency.org.ru/research/v-rossii/>.
3. Официальный сайт Правовой статистики Генеральной Прокуратуры Российской Федерации // URL: http://crimestat.ru/offenses_map.
4. PASMI. RU // URL: <https://pasm.ru/archive/199450/>.

ОСОБЕННОСТИ СУБЪЕКТА, СОВЕРШИВШЕГО УБИЙСТВО НОВОРОЖДЕННОГО РЕБЕНКА

Наиболее общественно-опасными являются преступления, связанные с покушением на жизнь человека. Данные преступления различаются между собой степенью тяжести, обстоятельствами преступления и личностью виновного. При этом одной из актуальных является проблема квалификации убийства матерью новорожденного ребенка. Это деяние в ходе которого мать лишает жизни своего ребенка.

Статья 106 «Убийство матерью новорожденного ребенка» была введена в Уголовный кодекс Российской Федерации (далее - УК РФ) с 1 января 1997 г. Диспозиция данной статьи предусматривает несколько видов посягательства на жизнь новорожденного: во время родов или сразу же после родов; в условиях психотравмирующей ситуации; в состоянии психического расстройства, не исключающего вменяемости [1].

Законодатель считает данный состав убийства привилегированным (совершенным при смягчающих обстоятельствах), учитывая специфическое психическое состояние женщины, родившей ребенка. Однако правоприменитель, как правило, квалифицирует по ст. 106 УК РФ и деяния, когда виновная до рождения ребенка имела умысел избавиться от него путем причинения ему смерти [4]. Такие случаи, по нашему мнению, следует квалифицировать только по п. «в» ч. 2 ст. 105 УК РФ, т. е. как убийство малолетнего или иного лица, заведомо для виновного находящегося в беспомощном состоянии.

В настоящее время в обществе растет число супружеских пар, которые для обретения своего ребенка используют технологии суррогатного материнства, а также институт усыновления или удочерения. Поэтому при совершении данного преступления может возникнуть вопрос материнства (субъекта преступления).

Субъектом преступления является физическое лицо, совершившее общественно опасное деяние и способное в соответствии с уголовным законом понести наказание. В статье 106 УК РФ законодатель определил, что субъект данного преступления специальный, то есть мать новорожденного ребенка, вменяемая и достигшая возраста 16 лет.

Семейный кодекс РФ (далее - СК РФ) устанавливает, что при усыновлении ребенка фамилия, имя и отчество матери и отца усыновившего ребенка записываются в книге записей рождения по указанию усыновителя, то есть возможны случаи признания женщины матерью при усыновлении или удочерении (ст. 134 СК РФ) [2]. В связи с этим возникают вопросы, связанные с субъектом данного посягательства [6].

Так, например, А. И. Коробеев определяет, что субъектом преступления, предусмотренного ст. 106 УК РФ может быть только женщина – мать новорожденного ребенка, достигшая к моменту совершения преступления 16 лет. Так

же он поясняет что термин «мать» должно использоваться в широком смысле, так как в диспозиции статьи не говорится об убийстве новорожденного ребенка суррогатной матерью [7].

Суррогатное материнство представляет собой вынашивание и рождение ребенка по договору заключенному между суррогатной матерью и потенциальными родителями (ст. 55) [3]. Необходимо отметить, что как следует из определения в данной ситуации матерью новорожденного ребенка будет признаваться другая женщина. Следовательно, при совершении посягательства на жизнь ребенка потенциальной матерью это деяние будет квалифицироваться по п. «в» ч. 2 ст. 105 УК РФ.

В тоже время, А. Н. Красиков считает, что субъектом преступления по закону может быть только мать новорожденного ребенка, и считает необходимым заменить термин «мать» на термин «родильница». Родильницей называется женщина от момента отделения плаценты, до окончания процессов обратного развития полового аппарата и изменений в других органах, возникающих во время беременности. Этот период в среднем продолжается 6-8 недель после родов [5].

Анализ вышеизложенных проблем квалификации преступления, предусмотренного ст. 106 УК РФ и связанных, прежде всего, с особенностями субъекта данного состава, предполагает необходимость соответствующих изменений в уголовный закон. С этой целью, во-первых, заменить в названии и составе преступления, предусмотренного ст. 106 УК РФ термин «мать» на понятие «родильница». Во-вторых, добавить примечание к данной уголовно-правовой норме, в котором предусмотреть разъяснение о том, что «если родильница имела цель избавиться от плода после его рождения путем причинения ему смерти, то ее деяние следует рассматривать как убийство, предусматривающее ответственность по п. «в» ч. 2 ст. 105 УК РФ».

Данные предложения, по нашему мнению, позволят более точно определить специальный субъект рассматриваемого преступления, так как именно родильница может испытать значительное и достаточно глубокое эмоциональное потрясение, вызванное появлением новорожденного ребенка.

Библиографический список

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 19.02.2018) [электронный ресурс] // URL:<http://www.consultant.ru>. (дата обращения 24.03.2018).
2. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 № 223-ФЗ (ред. от 29.12.2017) [электронный ресурс] // URL:<http://www.consultant.ru>. (дата обращения 23.03.2018).
3. Федеральный закон от 21.11.2011 № 323-ФЗ (ред. от 07.03.2018) «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» [электронный ресурс] // URL:<http://www.consultant.ru>. (дата обращения 26.03.2018).
4. Комментарий к Уголовному кодексу российской Федерации. Особенная часть / Под ред. Ю.И. Скуратова и В.М. Лебедева. М., 1996. С. 16, 17.

5. Красиков А.Н Уголовно-правовая охрана прав и свобод человека в России. Саратов. 1996. С. 46.

6. Мурзина Л.И. «Квалификация убийства новорожденного ребенка, совершенного его матерью // Известия Пензенского государственного педагогического университета им. В.Г. Белинского. 2012. С 134-137.

7. Постатейный комментарий к Уголовному кодексу РФ / Под ред. А.И. Чугаева. М., 2010. С. 258.

Е. Ю. Оленёва

*Научный руководитель: С. Л. Банщикова, канд. юрид. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ АЛИМЕНТНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ РОДИТЕЛЕЙ И НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ДЕТЕЙ В РОССИИ

Алиментные обязательства представляют собой обязанность по осуществлению содержания соответствующих лиц, связанных с плательщиком семейно-правовыми отношениями в соответствии с действующим законодательством. Алиментные обязательства возникают на основе императивных норм семейного права. Законодательством предусмотрены добровольный и принудительный способ взыскания алиментов.

Институт алиментных обязательств является одним из важнейших институтов семейного права. Проблема алиментных обязательств актуальна в настоящее время. В условиях современной действительности алиментные правоотношения носят достаточно конфликтный характер и поэтому заслуживают особого пристального внимания и участия со стороны государства. В современном обществе, назначение алиментов судом, либо подписание соглашения по их выплате не дает гарантии того, что до полного совершеннолетия ребенок будет получать суммы, которые положены ему на содержание.

В настоящее время около 10 миллионов детей в Российской Федерации живут в неполных семьях и вправе по закону рассчитывать на алименты. Однако более половины детей из неполных семей алиментов не получают, поскольку покинувшие их отцы или матери, уклоняются от исполнения уплаты алиментных обязательств [12].

Конституция Российской Федерации [1**Ошибка! Источник ссылки не найден.**] является основным законом государства и содержит в статье 38 норму о защите материнства и детства. В данной статье определяется, что заботу о детях обязаны исполнять оба родителя в полном ее проявлении, и если один уклоняется от заботы о несовершеннолетнем ребенке, то государство будет принимать принудительные меры для такого обеспечения.

Федеральный закон от 24.07.1998 № 124-ФЗ «Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации» [7] содержит в себе нормы о гарантиях прав ребенка и нормы о необходимости формирования программ по защите прав ребенка, которые были нарушены. Стоит обратить внимание на то, что правовая

защита детства включает всю сферу жизнедеятельности ребенка. Например, охрану материнства, социальное обеспечение ребенка, др.

Законодатель в главе 13 Семейного Кодекса Российской Федерации [2] (далее – СК РФ) рассматривает алиментные обязательства в узком смысле и содержит нормы регулирующие случаи уклонения от уплаты алиментов или несвоевременную уплату. Виды дохода плательщика, из которых производится удержание, предусмотрены в Постановлении Правительства РФ от 18.07.1996 № 841 «Перечень видов заработной платы и иного дохода, из которых производится удержание алиментов на несовершеннолетних детей» [8].

Также, положение о неуплате родителем без уважительных причин, в нарушение решения суда или нотариально удостоверенного соглашения средств на содержание несовершеннолетних детей, содержится в ч.1 ст. 157 Уголовного кодекса Российской Федерации [3]. Если родитель, систематически уклоняется от выплаты алиментов, то он подлежит уголовной ответственности. Например, систематическое, продолжительное сокрытие факта работы по совместительству признается в судебной практике формой уклонения от уплаты алиментов.

Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях [4] содержит статью 5.35.1 и предусматривает, что если неуплата родителем без уважительных причин средств на содержание несовершеннолетнего ребенка, не содержит уголовно наказуемого деяния, то плательщик подвергается к административному наказанию.

В Российской Федерации, законодательство регламентирует два порядка уплаты алиментов и если родители несовершеннолетнего ребенка не могут договориться о добровольной выплате, то родитель, с которым остался ребенок, может требовать от второго выплату алиментов в судебном порядке, размер алиментов в таком случае установлен законом в долевом соотношении (п. 1 ст. 83 СК РФ). Родитель, с которым остался ребенок, обязан действовать в интересах своего ребенка и не допускать ограничения его правоспособности, а именно – обеспечить необходимыми материальными благами несовершеннолетнего ребенка.

Также законодатель устанавливает выплату алиментов на содержание несовершеннолетних в твердой денежной сумме, которую родители определяют по обоюдному согласию (п. 2 ст. 83 СК РФ). Следует отметить, что алиментные обязательства, в большинстве случаев, возникают при расторжении брака родителей, но также возможно взыскание алиментов на содержание несовершеннолетних детей и без расторжения брака.

При подробном изучении правового регулирования алиментных обязательств, в отношении родителей и несовершеннолетних детей, многие ученые и практикующие юристы выделяют ряд проблем. Например, Е.А. Палей [10] указывает на проблему уплаты алиментов — отсутствие минимального размера алиментов, выплачиваемых на содержание несовершеннолетних детей, установленного законом. Автор утверждает, что при разработке СК РФ, законодатель отказался от установления минимальной суммы алиментов, объясняя это тем, что в современных экономических условиях у государства нет необходи-

мых средств воздействия на лиц, не желающих работать или не желающих получать соответствующий заработок.

Решение данной проблемы сегодня может выразиться в приравнивании минимальной суммы выплаты алиментов к величине прожиточного минимума, который устанавливается региональными нормативными правовыми актами. Например, в соответствии с Региональным соглашением о минимальной заработной плате в Омской области [11] с 1 июля 2017 года в Омской области минимальный размер оплаты труда составляет 9 760 рублей. Мы разделяем это мнение и предлагаем, дополнить пунктом 3 статью 81 СК РФ, а именно: внести норму, которая установит минимальный размер выплаты алиментов родителем в отношении несовершеннолетних детей, и сформулировать ее следующим образом: *«Минимальный размер выплаты алиментов должен быть не меньше суммы минимального размера оплаты труда, утвержденного нормативным актом субъекта Российской Федерации»*. Данное изменение в законодательстве, на наш взгляд, приведет к достойному материальному обеспечению несовершеннолетних в России.

Остановимся ещё на одной проблеме — розыск должника по алиментам. Российским законодательством урегулирована процедура розыска должника в Федеральном законе от 2 октября 2007 № 229-ФЗ «Об исполнительном производстве» [5], но как показывает практика, исполнение судебного акта осложнено отсутствием информации о точном местонахождении должника. Н.С. Махарадзе [9] предлагает устранить данную проблему путем создания единой базы, в которую будут вноситься все сведения и последние активные действия должника. Например, последнее место работы, государственная регистрация имущества на данное лицо, а также последняя активность банковских счетов и заключение каких-либо договоров на имя должника. Мы согласны с данным предложением и полагаем, что создание базы и постоянное ее обновление значительно улучшит воздействие на плательщиков, а именно на уклонение от уплаты алиментов. Данную обязанность необходимо возложить на судебный пристав. Так как в Российской Федерации взыскание алиментов и долгов производится через службу судебных приставов и данное полномочие целесообразно предоставить к осуществлению данной федеральной службе.

Считаем, что указание на такую обязанность в статье 12 Федерального закона от 21 июля 1997 № 118-ФЗ «О судебных приставах» [6] облегчит работу судебных приставов и ускорит поиск должников по алиментам.

Полагаем, что предложенные нами внесение изменений и усовершенствование законодательства приведут к совершенствованию правового регулирования алиментных обязательств родителей и несовершеннолетних детей. Сократится число случаев неисполнения закона, а именно – систематическое уклонение от уплаты алиментов на несовершеннолетних детей, которое является пространенным преступлением.

Для нормального развития общества, становления правового государства каждый гражданин должен следовать норме права. Это непременно касается и исполнения алиментных обязательств. Игнорирование требований закона может поставить несовершеннолетних детей в трудные жизненные условия, поскольку в силу своих личностных особенностей (малолетства, беспомощности)

они не имеют возможности обеспечить себя материально без помощи своих близких, а также государства.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации от 12 декабря 1993 // Российская газета. 1993. № 237.
2. Семейный кодекс Российской Федерации от 29 декабря 1995 № 223-ФЗ // Российская газета. 1996. № 17.
3. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июля 1996 № 63-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 1996. № 12. Ст. 116.
4. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30 декабря 2001 № 195-ФЗ // Российская газета 2001. № 256.
5. Федеральный закон от 2 октября 2007 № 229-ФЗ «Об исполнительном производстве» // Собрание законодательства РФ. 1997. № 30. Ст. 3591.
6. Федеральный закон от 21 июля 1997 № 118-ФЗ «О судебных приставах» // Собрание законодательства РФ. 1997. № 30. Ст. 3591.
7. Федеральный закон от 24 июля 1998 № 124-ФЗ «Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 1998. № 31. Ст. 380.
8. Постановление Правительства РФ от 18 июля 1996 № 841 «О Перечне видов заработной платы и иного дохода, из которых производится удержание алиментов на несовершеннолетних детей» // Российская газета. 1998. № 100.
9. Махарадзе Н.С. Алиментные обязательства: проблема правоприменения. URL: <https://elibrary.ru/defaultx.asp> (дата обращения: 11.11.17).
10. Палей Е.А. Алиментные обязательства в семейном праве в Российской Федерации. URL: <https://cyberleninka.ru/> (дата обращения: 11.11.17).
11. Региональное соглашение о минимальной заработной плате в Омской области от 22 июня 2016 года № 58-ДС. URL: <http://www.garant.ru/> (дата обращения: 11.11.17).
12. Федеральная служба государственной статистики. URL: <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 11.11.17).

Е.Ю. Оленёва

*Научный руководитель: К.В. Бугаев, канд. юрид. наук
НОУ ВПО «Сибирский институт бизнеса и информационных технологий» (г. Омск, РФ)*

ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПОНЯТИЯ И ВИДОВ АЛИМЕНТНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ РОДИТЕЛЕЙ И ДЕТЕЙ

Правовое регулирование исполнения алиментных обязательств в России прошло довольно длительный путь со времен Древней Руси до наших дней [3].

В Семейном кодексе Российской Федерации (далее – СК РФ) алиментные обязательства классифицируются в зависимости от субъектов. Соответственно

выделяются три вида таких обязательств: родителей и детей (гл. 13 СК РФ); супругов и бывших супругов (гл. 14 СК РФ); других членов семьи (братьев и сестер по содержанию своих несовершеннолетних и нетрудоспособных совершеннолетних братьев и сестер; дедушки и бабушки по содержанию внуков; внуков содержать дедушку и бабушку; воспитанников содержать своих фактических воспитателей; пасынков и падчериц по содержанию отчима и мачехи) (гл. 15 СК РФ) [2].

Сторонами алиментного обязательства выступают плательщик и получатель алиментов. Плательщиком может быть только дееспособное физическое лицо, которое состоит в родственной или иной семейно-правовой связи с получателем алиментов. Он обладает алиментоспособностью, т. е. возможностью исполнять свою обязанность по уплате алиментов самостоятельно. Получателем алиментов является признанное таковым по закону физическое лицо, состоящее в родственной или иной семейной связи с плательщиком, в том числе и недееспособное.

Во время развода родители могут самостоятельно договориться об уплате алиментов на детей, определить наиболее удобную для обоих форму и порядок выплаты денежных средств, а также подписать соглашение о выплате алиментов. В этом случае матери и отцу удастся избежать судебного разбирательства, сэкономить свои деньги, время и нервы. Заключить такое соглашение родители могут, как находясь в браке, так и после его расторжения. Документ должен быть подписан обеими сторонами, а также заверен нотариально, только тогда он будет иметь полную юридическую силу.

Некоторые условия, прописанные в соглашении, могут быть изменены по добровольному согласию обеих сторон. Изменение или расторжение соглашения об уплате алиментов должно производиться только в письменной форме и быть заверено нотариально. Если же необходимо внести изменения в документ из-за изменения семейного или материального положения сторон, но достигнуть обоюдного согласия не удастся, заинтересованная сторона имеет право обратиться в органы судебной власти для разрешения вопроса [3].

На основании статьи 106 Семейного кодекса РФ когда соглашения сторон невозможно достичь субъекты, имеющие право на получение алиментов имеют право обратиться в судебные органы с требованием о взыскании алиментов независимо от срока, который истек с момента образования права на алименты, если алименты не выплачивались ранее по соглашению об уплате алиментов [2].

На основании п. 2 статьи 108 Семейного кодекса РФ размер взыскиваемых алиментов устанавливается судом с учетом материального и семейного положения субъектов.

Под изменением материального положения понимается его улучшение либо ухудшение вследствие существенного увеличения или уменьшения доходов получателя алиментов или их плательщика. Изменение семейного положения означает появление в семье получателя или плательщика алиментовлиц, которые находятся на их иждивении и нуждаются в содержании (например, нетрудоспособность родителей получателя алиментов, рождение у плательщика алиментов детей в новом браке и т.д. [6].

Размер взыскиваемых алиментов определен в статье 81 Семейного кодекса РФ. Так, на первого ребенка выплачивается одна четвертая часть заработка или прочего дохода родителей. На содержание второго ребенка выплачивается одна треть заработка, а на трех и более детей – половина заработка либо прочего дохода родителей [7, с. 170].

Тем не менее, размер таких долей может быть занижен либо завышен судебным органом с учетом материального или семейного положения субъектов и прочих заслуживающих внимания обстоятельств.

При возникновении же задолженности по вине субъекта, который обязан выплачивать алименты по решению судебного органа, виновное лицо обязан выплатить получателю алиментов неустойку в размере одной десятой процента от не уплаченной суммы за каждый простроченный день, при чем получатель алиментов наделяется полномочиями взыскивать с их плательщика все нанесенные просрочкой исполнения алиментных обязательств убытки в части, не покрытой неустойкой [5, с. 8].

Выплата алиментов, которые подлежат взысканию по решению судебного органа, прекращается:

- при достижении несовершеннолетнего ребенка восемнадцатилетнего возраста либо тогда, когда ребенок получил полную дееспособность до достижения ими совершеннолетнего возраста;

- при усыновлении (удочерении) ребенка, на содержание которого удерживаются алименты;

- при признании судебным органом восстановления трудоспособности или завершения нуждаемости в помощи получателя алиментов;

- со смертью субъекта, которому уплачивались алименты, или субъекта, который был обязан выплачивать алименты (п. 2 ст. 120 Семейного кодекса РФ) [4, с. 71].

Исходя из вышесказанного можно сделать вывод, что алиментные обязательства обладают строгим персональным характером, а так же являются безвозмездными: они не отчуждаемы от личности обязанного и управомоченного лица, не передаются по наследству, прекращаются со смертью обязанного и управомоченного лица, не могут истребоваться обратно, даже если они взысканы ошибочно, кроме случаев, когда основой взыскания были ложные сведения.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // «Собрание законодательства РФ», 04.08.2014, № 31, ст. 4398.

2. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 № 223-ФЗ (ред. от 14.11.2017) // «Собрание законодательства РФ», 01.01.1996, № 1, ст. 16

3. Авдеева Н. И. Добровольное исполнение алиментных обязательств. Особенности правового регулирования в Российской Федерации // Известия

Юго-Западного государственного университета. Серия: История и право. 2017. Т. 7, №4(25). С. 96–100.

4. Бурдо Е.П. Основания возникновения и виды алиментных обязательств в семье // Пробелы в российском законодательстве. Юридический журнал. 2014. № 3. С. 71–73.

5. Бурдо Е.П. Понятие и правовая природа алиментных обязательств // Бизнес в законе. Экономико-юридический журнал. 2014. № 3. С. 8 – 11.

6. Морозов, Л.В. К вопросу об алиментных обязательствах родителей в отношении своих несовершеннолетних детей / Л.В. Морозов // Общество: политика, экономика, право. 2016. № 8. С. 82-84.

7. Раджабова Ж.К. Практика и проблемы исполнения алиментных обязательств // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2015. № 4. С. 170-171.

Ю.В. Паленкина

*Научный руководитель: К.В. Бугаев, канд. юрид. наук
НОУ ВПО «Сибирский институт бизнеса и информационных технологий» (г. Омск, РФ)*

ХАРАКТЕРИСТИКА УСЫНОВЛЕНИЯ КАК ПРИОРИТЕТНОЙ ФОРМЫ УСТРОЙСТВА ДЕТЕЙ, ОСТАВШИХСЯ БЕЗ ПОПЕЧЕНИЯ РОДИТЕЛЕЙ

В настоящее время приоритетным направлением Российской Федерации является обеспечение и защита прав ребенка. На всех уровнях, от бытового до нормативно-законодательного, в России признано право ребенка жить и воспитываться в семье. Регулирование данного вопроса берет свои истоки из ст. 21 Конвенции ООН о правах ребенка [1].

С момента принятия и введения в действие Семейного Кодекса Российской Федерации с 1 марта 1996 (далее – СК РФ) года [2] прошло 20 лет. За это время был принят целый ряд законов, подзаконных нормативно-правовых актов, направленных на развитие основных положений СК РФ, их конкретизацию, развитие, разработку механизма их реализации, вносились изменения и дополнения по совершенствованию его норм, в том числе регулирующих отношения по усыновлению. К числу таких нормативно-правовых актов можно отнести: [3], [4], [5] и другие.

Рассматриваемый нами институт усыновления имеет богатейшую историю. Так, в Римской империи впервые вопросы усыновления приобрели юридический вид, то есть процесс приема чужого ребенка в семью закреплялся на уровне законов [13]. Уже при Юстиниане взятие под свое покровительство сироты приобрело: 1) значение «заботы» о нуждающемся себе подобном, но беззащитном создании, а так же 2) значение правопреемника [16]. Усыновление становится для римлянина средством приобретения в усыновляемом лица, ко-

торое после смерти усыновителя было бы преемником его имени, культа, его политического и религиозного «я» [9].

Усыновление в науке семейного права определяется как: 1) форма устройства детей, оставшихся без попечения родителей, под которой понимается способ определения юридической судьбы ребенка посредством деятельности определенных органов власти, направленный на его устройство в семью усыновителей для воспитания; 2) форма воспитания детей в семье усыновителя, при которой для усыновленного создаются такие же условия (материальные, нравственные, духовные и т.п.) для жизни, как и для родных детей; 3) юридический факт, устанавливаемый решением суда и порождающий комплекс правоотношений, аналогичных по своему содержанию с родительскими; 4) юридический акт, «в силу которого между двумя лицами (усыновителем и усыновленным) возникают правовые (как личные, так и имущественные) отношения, существующие между родителями и детьми» [8].

С точки зрения Ю.Ф. Беспалова усыновление представляет собой форму устройства детей, оставшихся без попечения родителей. Кроме того, усыновление - это факт, имеющий юридическое значение, он выступает способом, применяемым судом для защиты прав и интересов ребёнка [7, с. 63]. С позиции В.В. Рязанцева усыновление является сложным юридическим актом, отражающим волю будущих усыновителей, родителей, выразивших своё согласие, несовершеннолетнего, достигшего возраста десяти лет, а также волю государства, подтверждаемую решением суда [14, с. 25]. Известна точка зрения, основывающаяся на тождественности отношений усыновителей и усыновлённых с родственными отношениями между родителями и кровными детьми. Эти взаимоотношения предполагают наличие «бессознательной любви», которая обычно существует в семье [15, с. 45]. Приверженцы иной позиции, например, С.А. Муратова, Л.М. Пчелинцева, считают, что акт усыновления в юридическом смысле приравнен к рождению ребёнка - данные правоотношения эквивалентны родительским с социальной точки зрения [11, с. 181]. А.М. Нечаева отмечает, что усыновление представляет собой акт, влекущий возникновение прав и обязанностей, тождественных родительским, на основании закона [12, с. 64]. Однако, по мнению М.В. Антокольской, следует отметить, что фактические отношения между усыновителями и детьми могут быть отличны от родительских, например, когда ребёнок знает о своём усыновлении [6, с. 289-290].

Усыновление (удочерение) ребенка осуществляется по правилам особого производства, что урегулировано, прежде всего, нормами Гражданского процессуального кодекса РФ. Права и обязанности усыновителя и усыновленного ребенка возникают со дня вступления в законную силу решения суда об установлении усыновления ребенка [10].

В заключение хотим отметить, что генезис института усыновления (удочерения) показывает нам, что на протяжении всего периода его существования в нем была объективная необходимость.

Библиографический список

1. Конвенция о правах ребенка (одобрена Генеральной Ассамблеей ООН 20.11.1989) (вступила в силу для СССР 15.09.1990 г.) // Сборник международных договоров СССР, выпуск XLVI, 1993.
2. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 № 223-ФЗ // «Собрание законодательства РФ», 01.01.1996, № 1, ст. 16.
3. Федеральный закон от 24.07.1998 № 124-ФЗ «Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации» // «Собрание законодательства РФ», 03.08.1998, № 31, ст. 3802.
4. Федеральный закон от 16.04.2001 № 44-ФЗ» О государственном банке данных о детях, оставшихся без попечения родителей» // «Собрание законодательства РФ», 23.04.2001, № 17, ст. 1643.
5. Указ Президента РФ от 28.12.2012 № 1688 О некоторых мерах по реализации государственной политики в сфере защиты детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей // «Собрание законодательства РФ», 31.12.2012, N 53 (ч. 2), ст. 7860.
6. Антокольская М.В. Семейное право: учебник [Текст] / М.В. Антокольская. – М.: Юристъ, 2003. – 384 с.
7. Беспалов, Ю.Ф. Семейно-правовое положение ребенка в Российской Федерации: монография [Текст] / Ю.Ф. Беспалов – М.: Проспект, 2016. – 280 с.
8. Буянова Е.В. Процессуальные особенности рассмотрения дел об усыновлении (удочерении) детей и отмене усыновления (удочерения) детей: монография. Оренбург: ООО ИПК «Университет». 2014. – 369 с.
9. Загорский А.И. Фрагмент книги «Курс Семейного права» // Семейное и жилищное право. 2008. №6. – С. 32-48.
10. Михневич А.В., Беланова Г.О. Усыновление (удочерение) ребенка по правилам особого производства // Ленинградский юридический журнал. 2013. №2 (32). – С. 109-114.
11. Муратова, С.А. Семейное право : учебник [Текст] / С.А. Муратова. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. – 320 с.
12. Нечаева, А.М. Усыновление детей иностранцами в Российской империи [Текст] / А.М. Нечаева // Российская юстиция. - М.: Юридическая литература, 2002, № 10. – С. 63-65.
13. Победоносцев К.П. Курс гражданского права. Часть вторая: права семейные, наследственные и завещательные. Классика Российской цивилистики. КонсультантПлюс. 2005. – 639с.
14. Рязанцев В.В. Правоотношения усыновления в российском семейном праве. [Текст] : Дис. ...канд. юрид. наук: 12.00.03 / Рязанцев В.В. - М., 2001. – 196 с.
15. Семейное право: Учебник [Текст] / Гонгало Б.М., Крашенинников П.В., Михеева Л.Ю., Рузакова О.А.; Под ред. П.В. Крашенинникова. М.: Статут, 2008. – 288 с.
16. Чезаре Санфилиппо. Курс Римского частного права: Учебник. М.:БЕК. 2002. – 400с.

УСЫНОВЛЕНИЕ (УДОЧЕРЕНИЕ) КАК ФОРМА УСТРОЙСТВА ДЕТЕЙ, ОСТАВШИХСЯ БЕЗ ПОПЕЧЕНИЯ РОДИТЕЛЕЙ, В РОССИИ

Проблема усыновления (удочерения) детей, оставшихся без попечения родителей – тема чрезвычайно актуальная. В соответствии с международным и российским правом и законодательством обеспечение интересов и прав детей – это основополагающая задача государства. Одно из самых важных прав ребенка – право жить и воспитываться в семье – закреплено в Семейном кодексе Российской Федерации от 29.12.1995 № 223–ФЗ [3] (далее – СК РФ).

По статистическим данным в 2016 году в России было выявлено 57 290 детей, оставшихся без попечения родителей, а устроено в российские семьи 53 633 ребенка (включая тех детей, которых выявили в предыдущие годы); в иностранные семьи было передано 486 детей. В 2015 году таких несовершеннолетних было выявлено 58 168 чел., устроено в российские семьи 58 609 (включая тех, кого выявили в другие годы), в иностранные семьи в том же году были переданы 746 чел. [17].

Правовое регулирование отношений, возникающих при усыновлении детей в России сегодня осуществляет ряд нормативных правовых актов, основным из которых является СК РФ. Указанный документ определяет порядок выявления и устройства детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей и формы их воспитания. Нормы СК РФ базируются на Конституции Российской Федерации [1], в которой определяются приоритеты семьи и детства, находящихся под защитой государства.

Федеральный закон от 24.07.1998 № 124–ФЗ «Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации» [10] устанавливает основные гарантии прав и законных интересов ребенка, которые предусмотрены Конституцией РФ, а также дает определение детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей. Федеральный закон от 16.04.2001 № 44–ФЗ «О государственном банке данных о детях, оставшихся без попечения родителей» [11] устанавливает порядок формирования, учета и использования банка данных о детях, оставшихся без попечения родителей, не устроенных в семью. Федеральный закон от 28.12.2012 № 272–ФЗ «О мерах воздействия на лиц, причастных к нарушениям основополагающих прав и свобод человека, прав и свобод граждан» [12] запрещает передачу детей, являющихся гражданами Российской Федерации, на усыновление (удочерение) гражданам США.

Порядок усыновления (удочерения) регулирует Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138–ФЗ (далее – ГПК РФ) [4]. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 № 51–ФЗ [5]

раскрывает вопросы опеки и попечительства, называет цели их установления, функции опекунов и попечителей, условия установления опеки и попечительства в отношении несовершеннолетних, взаимодействие источников правового регулирования.

Не оставляет без внимания российский законодатель и ответственность за незаконное усыновление, а также за разглашение тайны усыновления (удочерения), которую регулируют нормы Уголовного кодекса Российской Федерации от 13.06.1996 № 63–ФЗ [6]. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195–ФЗ в свою очередь устанавливает ответственность за незаконные действия по усыновлению (удочерению) ребенка, по передаче его под опеку (попечительство) или в приемную семью [7].

Порядок и особенности государственной регистрации усыновления (удочерения) определяет Федеральный закон от 15.11.1997 № 143–ФЗ (ред. от 29.12.2017) «Об актах гражданского состояния» [8]. Отдельные вопросы, связанные с отношениями по усыновлению детей в России регулируют также такие нормативные правовые акты как Федеральный закон от № 62–ФЗ «О гражданстве Российской Федерации» [13], Федеральный закон от 31.05.2002 № 48–ФЗ «Об опеке и попечительстве» [9], Конвенция о правах ребенка [2] и другие.

СК РФ не содержит сегодня легального определения усыновления (удочерения). На основе анализа норм семейного законодательства (п. 1 ст. 137 СК РФ) наиболее полное определение дано Л.М. Пчелинцевой, которая под усыновлением понимает юридический акт, в результате которого между усыновителями (усыновителем) и его родственниками, с одной стороны, и усыновленным ребенком с другой, возникают такие же права и обязанности, как между родителями и детьми, а также их родственниками по происхождению [15]. По мнению автора, усыновление влечет за собой следующие правовые последствия: установление правовой связи между усыновителями (усыновителем) и усыновленным ребенком, а также между усыновленным ребенком и родственниками усыновителя; 8, правовой связи усыновленного ребенка с его родителями и другими родственниками по действительному кровному происхождению. Усыновление (удочерение) одновременно является как правообразующим, так и право прекращающим юридическим фактом.

Также эту проблему выделяет И.А. Дёмина [14] и предлагает устранить ее путем изменения п. 1 ст. 124 СК РФ и закрепления понятия усыновление, под которым предлагается понимать институт семейного права и законодательства, сложный юридический акт, особую разновидность правоотношений, имеющих в своем субъективном составе основания возникновения, прекращения и содержания правовых связей между усыновителем и усыновленным, отличных от родительских правоотношений, регулируемых нормами семейного законодательства.

Мы разделяем мнение авторов и считаем, что усыновление как юридический акт представляет собой решение суда, вынесенное по просьбе лица, жела-

ющего принять ребенка в свою семью, с соблюдением законодательно закрепленных условий и порядка вынесения такого решения.

Усыновление в России допускается только в отношении несовершеннолетних детей (п. 2 ст. 124 СК РФ) и производится судом по заявлению лиц, желающих усыновить ребёнка в порядке особого производства по правилам гражданского процессуального законодательства (п. 1 ст. 125 СК РФ, п.1 ч.2 ст. 262 ГПК РФ).

Одним из наиболее важных и дискуссионных вопросов сегодня остается проблема сохранения тайны усыновления. В Конвенции о правах ребенка говорится, что каждый ребенок имеет право знать своих родителей. Похожая норма содержится в СК РФ: «тайна сохранения усыновления должна быть сохранена». Полагаем, что для решения данной проблемы необходимо внести изменения в СК РФ. А именно: путем изменения статьи 139 СК РФ, дополнив ее пунктом 3 в следующей редакции: *«Тайна усыновления может быть раскрыта усыновленному ребенку, достигшему совершеннолетия, по его просьбе»*.

Остановимся ещё на одной проблеме – условие действительности родительского согласия на усыновление и требование о том, чтобы такое согласие не было дано за вознаграждение или компенсацию какого-либо рода. Российское законодательство не содержит нормы, которая способствовала бы защите прав ребенка в ситуации, когда родитель дал согласие на усыновление, находясь, например, в трудной жизненной ситуации, когда он не имеет возможности воспитывать и содержать своего ребенка. Г.М. Садеева предлагает, устранить данную проблему путем изменения ст. 129 СК РФ, а именно прямого запрета на внесение платежей за усыновление ребенка [16].

Считаем это предложение обоснованным, поскольку психологическое состояние будущей матери в период беременности и после рождения ребенка нуждается в особом подходе, поэтому матери новорожденного необходимо осознать факт материнства и принять правильное решение в отношении рожденного ею ребенка. Такое изменение семейного законодательства, позволит предотвратить случаи дачи родителями, возможно, необдуманного согласия на усыновление ребенка.

Изложенное выше свидетельствует о несовершенстве нормативно-правовой базы в сфере обеспечения прав детей, оставшихся без попечения родителей, что является неблагоприятным фактором, который при определенных условиях может способствовать созданию угрозы национальной безопасности в целом. Поэтому необходимо дальнейшее совершенствование правовых основ обеспечения безопасности детей. Данная проблема имеет крайне важное и непреходящее значение, как для теории семейного права, так и для практической деятельности органов государственной власти различного уровня и органов местного самоуправления по различным направлениям защиты прав детей. Полагаем, что совершенствование современного российского семейного законодательства приведет к улучшению правового регулирования в области усыновления (удочерения) детей.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации» (принятая всенародным голосованием 12.12.1993) // Российская газета. 1993. № 237. Ст.38.
2. Конвенция о правах ребенка» (одобрена Генеральной Ассамблеей ООН 20.11.1989) // Сборник международных договоров СССР. 1993. Выпуск XLVI.
3. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 № 223–ФЗ // Российская газета. 1996. № 17. Ст. 124,129,139.
4. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138–ФЗ // Российская газета. 2002. № 220.
5. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51–ФЗ // Российская газета. 1994. № 238-239.
6. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 №63–ФЗ (ред. от 31.12.2017) // Российская газета. 1996. № 118.
7. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195–ФЗ //Собрание законодательства РФ. 2002. №1 (часть1). Ст.1.
8. Федеральный закон от 15.11.1997 № 143-ФЗ «Об актах гражданского состояния» // Собрание законодательства РФ. 1997. № 47. Ст. 39.
9. Федеральный закон от 24.04.2008 № 48–ФЗ «Об опеке и попечительстве» // Парламентская газета. 2008. № 31-32.
10. Федеральный закон от 24.07.1998 № 124–ФЗ «Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации» // Российская газета. 1998. № 147.
11. Федеральный закон от 16.04.2001 № 44-ФЗ) «О государственном банке данных о детях, оставшихся без попечения родителей» // Собрание законодательства РФ. 2001. № 17.Ст.10.
12. Федеральный закон от 28.12.2012 № 272-ФЗ «О мерах воздействия на лиц, причастных к нарушениям основополагающих прав и свобод человека, прав и свобод граждан» // Собрание законодательства РФ. 2012. № 53.Ст.4
13. Федеральный закон от 31.05.2002 № 62–ФЗ «О гражданстве Российской Федерации» // Российская газета. 2002. № 100.
14. Дёмина И.А. Проблемные аспекты усыновления в Российской Федерации» // Инновационные процессы: потенциал науки и задачи государства: сборник статей Международной научно-практической конференции. 2017. URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=30301875>(дата обращения: 27.12.17).
15. Пчелинцева Л.М. Семейное право. URL: <http://www.be5.biz/pravo/s002/7.html#2-1>(дата обращения: 27.12.17).
16. Садеева Г.М. Усыновление как форма устройства детей, оставшихся без попечения родителей: теория и практика применения // Государство и право. 2015. URL: <https://dlib.rsl.ru/01005569596>(дата обращения: 27.12.17).
17. Статистика по усыновлению и опеке в 2016м году.URL:<http://ru-adopt.livejournal.com/484972.html>(дата обращения: 27.12.17).

КРИМИНАЛИСТИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПРЕСТУПЛЕНИЙ, СОВЕРШАЕМЫХ ОРГАНИЗОВАННОЙ ПРЕСТУПНОЙ ГРУППОЙ

Организованная преступность – сложное антисоциальное явление, лишенное государственных границ. Определимся с таким понятием как «криминалистическая характеристика» преступлений, совершаемых организованной преступной группой. В.Ф. Козлов, анализируя объем понятия категории «криминалистическая характеристика», готов согласиться с расширительным толкованием характеристики и уточнить терминологическую сущность этой научной категории, назвав ее «социально-правовой характеристикой преступлений».[3] Подобное предположение высказывал А.М. Кустов, который считает необходимым заменить криминалистическую, уголовно-правовую, криминологическую, оперативно-розыскную, уголовно-процессуальную характеристики социально-правовой характеристикой преступлений.[4]

А.Н. Алиев наиболее подробно раскрывает содержание криминалистической характеристики преступления, и справедливо предлагает систематизировать информацию о характерных признаках преступлений по трем блокам: технологическому, структурно-организационному и личностному.[2]

Применительно к преступлениям, совершаемым организованными преступными группами, следует согласиться с мнением Н.Э. Абдукаримовой о том, что криминалистическая характеристика преступлений, совершенных организованными преступными группами, существенно отличается от преступлений, совершенных единичными субъектами, и выступает в качестве системы данных о наиболее вероятных преступниках, действующих по принципам четкой организованности, иерархичности, распределения ролей и особых условий конспирации (сокрытия). [1]

Закономерности расследования преступлений, совершенных организованными преступными группами могут быть объединены в систему, состоящую из трёх групп закономерностей расследования:

1. Закономерности, связанные с особенностями доказывания по групповым делам;
2. Закономерности, которые определяют организацию расследования преступлений, совершенных организованными преступными группами;
3. Закономерности, основанные на особенностях поведения членов организованных преступных групп во время следствия и определяющие тактику расследования групповых преступлений.

Важная закономерность расследования групповых преступлений, относящаяся к этой же группе – взаимосвязь в доказывании вины соучастников по групповому преступлению, т.е. доказанность вины одного соучастника всегда связана с доказыванием вины других соучастников. Реально существующая

связь в доказывании вины соучастников объективно определена совершением преступления группой.

Наличие подобной связи и взаимозависимости намного облегчает задачу по установлению всех соучастников группового преступления и доказыванию их вины.

Трудоёмкость расследования группового преступления значительно увеличивается по сравнению с расследованием преступления, совершённого одним лицом. Возрастание трудоёмкости расследования преступления, совершенного организованной преступной группой, основывается на том, что по делу увеличивается количество обвиняемых и соответственно однородных процессуальных и следственных действий.

Большой интерес для практики расследования преступлений, совершенных организованными преступными группами представляют закономерности третьей группы, которые определяют поведение обвиняемого на следствии по групповым делам и методику их расследования. Такие как:

а) неопределенность поведения и показаний одного соучастника для другого;

б) наличие противоречий в интересах обвиняемых, а также иногда и конфликтов между ними;

в) ориентирование каждого обвиняемого в своем поведении на следствии и показаниях на интересы всей группы, являющейся для них референтной;

г) возможность использования конформизма членов организованной преступной группы для изменения их позиции по делу и показаний.

Особенности расследования дел о преступлениях, совершенных организованными преступными группами, обусловлены тем, что каждый участник преступной группы, выполнив свою роль в преступлении, по своему строит поведение на следствии и против каждого соучастника имеется различный объем доказательств. Неопределенность поведения на следствии соучастников организованной группы с точки зрения психологии объясняется тем, что на каждого из них во время следствия действуют различные факторы. Например, такие факторы, как наличие у следователя веских доказательств, уличающих кого-нибудь их членов преступной группы; боязнь опоздать с дачей правдивых показаний по делу, поскольку соучастник может дать правдивые показания первым, а других обвиняемых выставить в невыгодном свете; отсутствие желания отвечать за всю преступную деятельность группы, и, в первую очередь, в тех случаях, когда данный обвиняемый не участвовал в совершении группой тяжких преступлений или играл там второстепенную роль – в некоторых случаях это приводит обвиняемых к даче правдивых показаний, как о своих действиях, так и действиях других членов преступной группы.

Подводя итоги, можно отметить, что разобрав различные мнения правоведов относительно криминалистической характеристики преступлений, совершаемых организованными преступными группами, можно прийти к следующему выводу: криминалистическая характеристика преступлений, совершаемых организованными преступными группами, содержит в себе три блока криминалистически значимых сведений:

- объективно-информационный, представленный информацией о целях, способах и обстановке совершения преступлений, совершаемых организованными преступными группами;
- структурно-организационный, содержащий криминалистически значимые сведения о типе организованных преступных групп, особенностях связей между их участниками и специфике распределения преступных ролей;
- субъективно-информационный, содержащий криминалистически значимые сведения о психологических особенностях участников организованных преступных групп.

Библиографический список

1. Абдукаримова Н.Э. Уголовно-правовая и криминалистическая характеристика наркопреступлений, совершенных организованными преступными группами: Автореф. дис. канд. юрид. наук: 12.00.08, 12.00.09; Кыргызско-Российский славянский университет. – Бишкек, 2011. – 26 с.
2. Алиев А.Н. Криминалистическая характеристика контрабанды наркотических средств, совершаемой членами организованных преступных формирований (по материалам Республики Таджикистан): Автореф. дис. д-ра юрид. наук: 12.00.12. – Люберцы, 2013. – 29 с.
3. Козлов В.Ф. К вопросу о соотношении уголовно-правовой, криминологической и криминалистической характеристик преступления // Эксперт-криминалист. – 2012. – №2. – С. 35-38.
4. Кустов А.М. Криминалистическая или социально-правовая характеристика преступлений как ориентир в борьбе с преступностью // Роль и значение деятельности Р.С. Белкина в становлении современной криминалистики: Материалы международной научной конференции (к 80-летию со дня рождения Р.С. Белкина). – М., 2002. – С. 220-224.

И.Н. Руденко

*Научный руководитель: К.В. Бугаев, канд. юрид. наук
НОУ ВПО «Сибирский институт бизнеса и информационных технологий» (г. Омск, РФ)*

ИЗНАСИЛОВАНИЕ: УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ, КРИМИНОЛОГИЧЕСКИЙ И КРИМИНАЛИСТИЧЕСКИЙ АСПЕКТЫ

Во все времена жизнь и здоровье человека, его свобода, честь и достоинство имели и имеют наибольшую значимость в системе социальных ценностей. Любое развитое общество охраняет права своих граждан, их жизнь, достоинство и неприкосновенность личности. С давних пор, такое опасное деяние как изнасилование являлось тяжким преступлением. Различные народы в разные периоды своей жизни жестоко наказывали насильников, так как изнасилование

не только воздействовало на дальнейшую жизнь женщины, но и вредило авторитету патриархального уклада.

Уголовный кодекс Российской Федерации определяет изнасилование, как половое сношение, с применением насилия или с угрозой его применения к потерпевшей, или к другим лицам, либо с использованием беспомощного состояния потерпевшей. [1] В свою очередь, Пленум Верховного Суда Российской Федерации дает более широкое разъяснение изнасилования. К преступлениям, предусмотренным статьями 131 и 132 Уголовного кодекса Российской Федерации, относятся: половое сношение, мужеложство, лесбиянство и иные действия сексуального характера в отношении потерпевшего лица (потерпевшей или потерпевшего), которые совершены вопреки его воле и согласию и с применением насилия или с угрозой его применения к потерпевшему лицу или к другим лицам либо с использованием беспомощного состояния потерпевшего лица. При этом мотив совершения указанных преступлений (удовлетворение половой потребности, месть, национальная или религиозная ненависть, желание унижить потерпевшее лицо и т.п.) для квалификации содеянного значения не имеет. [2] Проблеме искоренения насилия в отношении женщин, в том числе и в сфере сексуальных отношений, уделено внимание в Резолюциях Генеральной Ассамблеи Организации Объединенных Наций 61/143 от 19 декабря 2006 года, 62/133 от 18 декабря 2007 года «Об активизации усилий в целях искоренения всех форм насилия в отношении женщин» и 62/134 от 18 декабря 2007 года «Об искоренении изнасилования и других форм сексуального насилия во всех их проявлениях, в том числе в ходе конфликтов и связанных с ними ситуациями». Защите детей, в том числе от всех форм сексуальной эксплуатации и сексуального совращения, посвящены Декларация прав ребенка от 20 ноября 1959 года и Конвенция о правах ребенка от 20 ноября 1989 года.

Мотив преступника базируется на склонности господствовать и властвовать над жертвой. Искать предпосылки сексуального насилия нужно не только в физиологических потребностях. Физиологическая половая потребность может выступать предпосылкой изнасилования только тогда, когда у насильника имело место длительное блокирование этой потребности. Главной причиной изнасилований является самоутверждение. Как показывает практика, большая часть насильников не выбирают жертву, они выбирают обстоятельства, которые способствуют совершению преступления.

Типология насильников складывается следующим образом:

1. «Охотящийся» – внезапно нападают с целью изнасилования на незнакомых женщин;
2. Конформный – совершают преступления под влиянием групп;
3. Ситуативный (импульсивный) – совершают изнасилования в ситуации, субъективно оцениваемой как благоприятная;
4. Отвергаемый – лица с физическими или психическими аномалиями, у которых есть проблемы во взаимоотношениях с противоположным полом, не могут нормально удовлетворить свои потребности;
5. Регрессивный – насильники малолетних девочек и женщин преклонного возраста;

б. Пассивный (игровой) – совершают преступления в связи с сексуально-провокационным поведением женщины.[3]

С точки зрения виктимологии поведение потерпевших условно делится на группы: провоцирующего характера, которое выражается в установлении контакта с совершенно незнакомыми или малознакомыми людьми и создающее обстановку для совершения преступления. Также, такое поведение может быть у потерпевшей и при наличии у нее признаков психического инфантилизма. Женщины, которые имеют положительную характеристику, намного чаще становятся жертвами внезапных нападений со стороны насильников или их обманных действий.

Социальная проблема изнасилования связана с тем, что столкнувшись с изнасилованием, общество начинает обвинять не преступника, а именно жертву такого преступления. По данным государственной статистики, растёт число зарегистрированных изнасилований, ухудшается раскрываемость данного преступления. В 2016 году зарегистрировано за изнасилование и покушение на изнасилование три тысячи девятьсот преступлений. [4]

На сегодняшний день создано существенное число абсолютно новых систем и подходов к решению задач борьбы с преступностью. Совершенствование научных технологий криминалистики, повышение профессионализма следователей и других работников правоохранительных органов позволяет повысить результативность расследования и выявления преступлений. Остается фактом, что особенности расследования «серийных» убийств, которые совершались для сокрытия изнасилований, почти не были задеты. Создание четкой программы и методических рекомендаций, направленных на расследование изнасилований, особенно для типичных ситуаций уголовной практики является самой важной задачей. Нужно более внимательно отнестись к виктимологии поведения потерпевших, более пристальное рассмотрение которого, является актуальной проблемой в настоящее время, а также необходимо компенсировать пробел между теорией и практикой в расследовании преступлений против нравственности.

Для того чтобы женщины имели возможность чувствовать себя в безопасности и защищенными, от такого преступления как изнасилование, следует увеличить раскрываемость данного преступления, обеспечить информационную, образовательную, воспитательную работу по изменению традиционных стандартов мышления, основанных на гендерном превосходстве, развивать реабилитационные центры жертв и профилактики данного вида преступления.

Список литературы

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 19.02.2018) // Собрание законодательства РФ. -17.06.1996. №25. Ст. 2954,
2. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 4 декабря 2014 г. №16 г. Москва «О судебной практике по делам о преступлениях против половой неприкосновенности и половой свободы личности» // Российская газета. №284. 12.12.2014.

3. Антонян Ю.М., Голубев В.П., Кудряков Ю.Н. Изнасилование: причины и предупреждение. М.: Изд-во ВНИИ МВД СССР, 1990. 192 с.
4. Российский статистический ежегодник. 2017: Стат.сб. / Росстат. Р76. М., 2017 686 с.
5. Чистяков О.И. Российское законодательство X-XX веков. Тома 1,4. Законодательство Древней Руси // М.: Юридическая литература, 1984.

О.Н. Палушкина

*Научный руководитель: Н.И. Ревенко, канд. юрид. наук, доцент
Омский государственный университет им.Ф.М. Достоевского (Омск, РФ)*

ИНФОРМАЦИОННАЯ АНАЛИТИКА КАК ОСНОВНОЙ ИНСТРУМЕНТ В РАСКРЫТИИ И РАССЛЕДОВАНИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

На современном этапе технологического развития информационная среда так перенасыщена, что встает вопрос, как из большого количества ненужных знаний отобрать то, что будет полезным в раскрытии и расследовании преступлений. С такой проблемой часто сталкиваются следователи в своей профессиональной деятельности.

В связи с тем, что работа следователя включает анализ полученной информации, видится логичным развивать и усовершенствовать его информационно-аналитические способности. И применительно к профессии следователя информационная аналитика может рассматриваться как одно из основных средств познания [2, с.44]. Чаще всего анализ информации проводится только мысленно, иногда для визуализации применяются элементарные схемы. Однако, на современном этапе развития технологий, представляется возможным прибегнуть к моделированию программных продуктов, которые будут помогать в системном анализе данных.

Перед современной информационно-аналитической деятельностью стоит цель – получение выводного знания, оценка состояния и тенденций в развитии объекта [2, с.75]. Следователь, как аналитик, получает выводное знание без обращения к исследованию самого объекта, а на основе его информационного моделирования. Следовательно, информационный анализ является специфическим средством познания объектов разной природы на основе анализа и синтеза уже известного, документализированного знания о них.

Источником анализируемых знаний являются информационные ресурсы. Это наиболее существенная часть профессиональных источников документальной информации [2, с.287]. Традиционно к информационным ресурсам в следственной деятельности можно отнести: криминалистические учеты, картотеки, базы и банки данных. Однако, с появлением Интернета открываются новые перспективы в изучении личности людей и опасных социальных явлений [3, с.67]. Например, в 2016 году были выявлен ряд подростковых суицидов, и бла-

годаря своевременному и грамотному анализу страниц в социальных сетях, была обнаружена взаимосвязь между данными событиями, - все дети состояли в группах «смерти». Организаторов групп привлекли к уголовной ответственности по статье 110 УК РФ [4, с.15].

Помимо информационной аналитики, как мыслительного процесса, представляется возможным внедрять информационные программы и системы, работающие по принципу искусственного интеллекта, которые бы в несколько раз ускорили и упростили деятельность по раскрытию преступлений. Подобные программы успешно функционируют в разных коммерческих сетях. Facebook начал использовать технологию искусственного интеллекта для выявления склонных к самоубийству пользователей. Нейросеть анализирует содержание записей аккаунтов, выявляя признаки возможного кризисного состояния [6].

Главная проблема информационно-аналитической деятельности следователя заключается в недостаточности использования им современных технологий для анализа данных. Внедрение и применение программ искусственного интеллекта (далее ИИ) на территории России вывело бы деятельность по расследованию и раскрытию преступлений на совершенно другой уровень. Конечно, существующие на сегодня интеллектуальные системы имеют очень узкие области применения, и созданный в перспективе ИИ для предварительного расследования не будет исключением [1]. Принцип искусственного интеллекта и программ, сконструированных под ИИ, заключается в имитации логики человека [5].

Разработка программ ИИ поможет решить и другую серьезную проблему – объединение информации с разных криминалистических учетов. Искусственный интеллект по созданному алгоритму будет подключаться к базам данных и учетам, находить необходимую для следователя информацию. В программе возможно создать опцию распознавания подобий, например, дифференциация по способу совершения преступлений, что серьезно сократит количество серийных преступлений и поможет предупредить новые. Программа будет находить аналогии и полезную информацию, но без сотрудника, умеющего пользоваться аналитическими технологиями и приемами логики, ее потенциал не будет реализован. Главным «оператором» по-прежнему будет выступать следователь.

Таким образом, существует большое количество путей решения назревших проблем, связанных с анализом информации в работе органов, осуществляющих предварительное расследование. Но какие бы программные новшества не были разработаны и внедрены – необходимо предусмотреть:

- подготовку кадров, планирующих работать с программой;
- безопасность программы;
- возможность совершенствования программы.

В перспективе, программа не может заменить человека в аналитике. Однако, тандем из искусственного интеллекта и следователя, умеющего обращаться с программой, будет весомым аргументом против преступности.

Библиографический список

1. Гершман А. Заблуждения искусственного интеллекта [Электронный ресурс]. URL: <https://postnauka.ru/faq/80051> (дата обращения: 21.03.2018).
2. Гордукалова Г.Ф. Технологии анализа и синтеза профессиональной информации: учебно-практическое пособие. СПб.: Профессия, 2015. 544 с.
3. Дрейпер Р. Глобальная слежка //Nationalgeographic. 2018. № 173. С. 56-87.
4. Как прижали хвост Лису//Московский комсомолец. 2017. №27447. С.15-16.
5. Толковый словарь по искусственному интеллекту /А. Н. Аверкин,М. Г. Гаазе-Рапопорт, Д. А. Пospelов. М.:Радио и связь, 1992. 256 с.
6. Фейсбук: нейросети против суицида [Электронный ресурс]. URL: <https://ru.content.guru/news> (дата обращения: 21.03.2018).

М.А. Пичугина

*Научный руководитель: К.В. Бугаев, канд. юрид. наук
НОУ ВПО «Сибирский институт бизнеса и информационных технологий» (Омск, РФ)*

ТИПИЧНЫЕ СЛЕДСТВЕННЫЕ СИТУАЦИИ ПЕРВОНАЧАЛЬНОГО ЭТАПА РАССЛЕДОВАНИЯ ОРГАНИЗОВАННОЙ ПРЕСТУПНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Типичными следственными ситуациями первоначального этапа расследования преступлений, совершенных преступными организациями, могут быть следующие[8].

1. По времени, прошедшем с момента совершения преступления организованной преступной группой: а) совершение членами организованной преступной группы преступления в настоящее время (приобретение, хранение, сбыт наркотических средств; приобретение, хранение, сбыт оружия; захват и удержание заложников; легализация денежных средств; незаконная деятельность банков, фондов; оформление фиктивных денежных документов и т.п.); б) преступление уже совершено организованной преступной группой, и с момента его совершения прошло незначительное время; в) преступление совершено организованной преступной группой, и с момента его совершения прошло значительное время.

2. По месту нахождения членов организованной преступной группы: а) члены преступной группы задержаны при совершении ими преступления (с личным); б) члены преступной группы после совершения преступления установлены и задержаны; в) члены преступной группы не установлены или не задержаны.

С помощью органов внутренних дел осуществляется розыск и задержание соучастников преступления и иных членов организованной преступной группы [5].

Чаще всего на этапе производства первоначальных следственных действий осуществляется осмотр места происшествия, который являясь разновидностью следственного осмотра, представляет собой следственное действие, состоящее в обнаружении, восприятии, изучении и фиксации состояния, свойств и признаков материальных объектов, находящихся на месте происшествия, в целях выяснения характера происшедшего события, личности преступника, мотивов преступления и иных обстоятельств, подлежащих установлению при расследовании преступлений [7, с.3]. Большое значение имеет фиксация в протоколе осмотра места происшествия обстановки места происшествия. Так, в приговоре по уголовному делу по обвинению Д. говорится, что показания подсудимого, данные в ходе предварительного следствия об обстоятельствах совершенного им преступления, соответствует обстановке места происшествия [2].

На наш взгляд, верной является справедливо поддержанная в отечественной науке точка зрения А.И. Винберга, который в качестве составляющих осмотра места происшествия называет: а) изучение механизма происшествия; б) фиксацию обстановки происшествия; в) обнаружение, сохранение и последующее исследование следов преступной деятельности, предметов – документов и иных объектов – вещественных доказательств [6, с.81].

Тактические приемы проведения допроса свидетеля и потерпевшего схожи, а правила допроса свидетеля и потерпевшего, регламентированные уголовно-процессуальным кодексом (далее – УПК РФ [1]), едины. В начале допроса свидетеля основное внимание уделяется установлению с ним надлежащего психологического контакта. Для этого важно установить уважительный, доброжелательный контакт со свидетелем, в том числе выразить ему благодарность за явку и готовность помочь следствию. По общему правилу следователь / дознаватель при проведении допроса свидетеля использует такой тактический прием, как свободный рассказ, позволяющий добиться максимально доверительных отношений между следователем/дознавателем и свидетелем. К тому же, излагая в своих показаниях те или иные факты в определенной, возможно, хронологической, последовательности, допрашиваемый легче вспомнит (уточнит) мелкие, но порой очень существенные для уголовного дела детали [3, с. 54]. В случаях, когда свидетель дает заведомо ложные показания, следователь / дознаватель прибегает к детализации и конкретизации вопросов, к предъявлению свидетелю собранных по делу доказательств [9].

Назначение экспертизы – это процессуальное действие следователя, лица, ведущего дознание, прокурора, суда (судьи), представляющее собой решение вопроса о назначении экспертизы и вынесения постановления (определения) при возникновении по делу вопросов, требующих для решения специальных знаний в науке, технике, искусстве либо иной профессиональной деятельности [10].

В случае, когда производство экспертизы поручается экспертному учреждению, выбор конкретного эксперта из числа компетентных специалистов производит руководитель учреждения [4, с 112-113].

В целом, в проведении первоначальных действий, позволяет следователю получить достаточные данные о совершении преступления организованной группой.

Библиографический список

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 19.02.2018) // «Собрание законодательства РФ», 24.12.2001, № 52 (ч. I).
2. Решение Омского Районного суда по делу 2-296/2014(2-5409/2013) // [Электронный ресурс]. URL:<https://rospravosudie.com/court-krymskij-rajonnyj-sud-krasnodarskij-kraj-s/act-552569619/>
3. Зеленский М.А. Тактика допроса на стадии предварительного расследования: учебное пособие / М.А. Зеленский, Н.А. Моисеев. Белгород: БелЮИ МВД России, 2009. 72 с.
4. Корухов Ю.Г. Словарь основных терминов судебных экспертиз. М., Библиотека эксперта, 2009. С. 52-53; Болгова В.В. К проблеме типологии правовой идеологии // Вестник Самарского государственного экономического университета. 2012. № 11 (97). С. 112-117.
5. Криминалистика: учебник / под ред. А.Ф. Волынского, В.П. Лаврова. – 2-е изд. перераб. и доп. Москва: Юнити-Дана, 2015. 943 с. // [Электронный ресурс]. URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=115190>.
6. Криминалистика. Полевая криминалистика и её практическое применение: Научно-практическое пособие / Д.А. Турчин, И.С. Чижиков / Под ред. Е.П. Ищенко. М., 2006. 144с.
7. Осмотр места происшествия: Справочник следователя / Под общ. ред. А.А. Леви. М., 1982. 272с.
8. Проблемы предупреждения и расследования преступлений: прошлое и настоящее. Профессору Геннадию Федоровичу Горскому посвящается / Министерство образования и науки РФ, Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования «Воронежский государственный университет»; под ред. В.А. Панюшкина. Воронеж: Издательский дом ВГУ, 2014. – 700 с. // [Электронный ресурс]. URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=441604>.
9. Селезнев, А.В. Современные проблемы криминалистики: учебное пособие / А.В. Селезнев, Э.В. Сысоев; Министерство образования и науки Российской Федерации, Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования «Тамбовский государственный технический университет». Тамбов: Издательство ФГБОУ ВПО «ТГТУ», 2012. 160 с. // [Электронный ресурс]. URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=277940>

10. Словарь по криминалистике: 1250 терминов и определений / Академия Следственного комитета Российской Федерации; под ред. А.М. Багмет, А.И. Бастрыкина, В.В. Бычкова и др. – Москва: Юнити-Дана, 2015. – 383 с. // [Электронный ресурс]. URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=426676>

К.С. Плотникова

*Научный руководитель: Г.В. Елисеева, старший преподаватель
Сибирский институт бизнеса и информационных
технологий (г. Омск, РФ)*

ПРАВОВОЙ СТАТУС МОЛОДЕЖИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

В настоящее время правовой статус молодежи заслуживает особого внимания. Представители этого поколения являются, одной из самых молодых и не защищенных групп населения.

Под правовым статусом молодежи понимается система правовых норм, закрепляющих права, свободы, гарантии, установленные обязанности, юридическую ответственность, а также определенные условия возникновения дополнительных правовых возможностей для молодежи и механизма их реализации[8]. Это понятие охватывает:

- 1) Деликтоспособность (способность лица самостоятельно нести ответственность за причиненный его деянием вред)
- 2) Правоспособность (возможность физического лица иметь определенные права, обладать ими и быть носителем этих прав)
- 3) Дееспособность (способность лица своими действиями приобретать и осуществлять права и обязанности)

В данном случае мы понимаем молодежь, как социально - демографическую группу, ограниченную возрастными рамками. Молодыми считают тех, кто не достиг 30 лет. Их подразделяют по возрастному критерию на две группы, такие как:

- 1) Несовершеннолетнее лицо, не достигшее 18 лет: ребенок (не достигший 14 лет) и подросток (от 14 до 18 лет)
- 2) Совершеннолетнее лицо в возрасте от 18 до 30 лет.

При рассмотрении действующего федерального и регионального законодательства так же можно установить, что законодатель определяет возраст молодежи в рамках от 14 лет до 30 лет. К примеру, в Федеральном законе от 19 мая 1995 г. № 82-ФЗ «Об общественных объединениях» указывается, что членом молодежного общественного объединения могут быть граждане, «достигшие 14 лет» (нижняя планка), а в Федеральном законе от 28 июня 1995 г. N 98-ФЗ «О государственной поддержке молодежных и детских общественных объединений» закрепляется, что помощь оказывается объединениям граждан в «возрасте до 30 лет» (верхняя планка)” и В Основах государственной молодежной политики РФ (утв. Распоряжением от 29 ноября 2014 года №2403-р.) указывается, что молодежь – это группа, которая «включает лиц в возрасте от 14 до 30 лет»

По данным Росстата на 1 января 2018 года, население молодежи в России составляет 31 млн. человек, это 21% от общей численности населения.

Для того, чтобы лучше узнать о правовом статусе молодежи, давайте подробно разберем каждую возрастную группу.

Правовой статус несовершеннолетних, согласно ст. 15 Конституции РФ, складывается не только из конституционных норм, но и положений Конвенции ООН о правах ребенка и конкретизирующих данные установления норм отраслевого, прежде всего семейного законодательства [9,с.15]. Эта группа граждан находится под особой защитой государства, ибо они в какой - то степени не несут понятия о своих действиях. Поэтому государство ограничивает их от создания для себя обязанностей и нести юридическую ответственность. Так, к примеру, согласно ст. 26 п. 2 ГК РФ дети до 14 лет в праве совершать мелкие бытовые сделки (приобретение сладости в магазине), то есть это не несет никакой юридической ответственности. Лица, достигшие 16 летнего возраста согласно ст. 20 п.1 УК РФ и ст. 2.3 Кодекса об административно правовых отношениях РФ подлежит уголовной и административной ответственности. Необходимо так же выделить, что уголовной ответственности могут подлежать дети, не достигшие 14 лет в особо тяжких случаях, но в основном они обходятся какими-либо ограничениями ст. 20 п.2 УК РФ. По общему правилу дети от 14 до 18 лет могут совершать сделки лишь с письменного разрешения своих законных представителей согласно ст. 26 п. 1 ГК РФ [3]. Государство, защищая несовершеннолетних, дает им гарантированные права: права на жизнь, права воспитываться в семье, право на образование, право на защиту своих прав и т.д.

Совместно с государством ГК РФ предусматривает, что за все свои действия несовершеннолетние несут ответственность сами ст. 1074 п.1 ГК РФ, так же УК РФ предусматривает наказания за совершенные преступления несовершеннолетними от 14 до 18 лет: исправительные работы, наказание в виде лишения свободы, обязательные работы и т.д. ст. 88 УК РФ. Трудовые правоотношения предоставляют множество льгот: время работы, охрана труда и т.д.

Правовой статус совершеннолетних лиц превосходит во много правовой статус несовершеннолетних.

Для совершеннолетних лиц открывается полный спектр прав и свобод, связанных с наступлением гражданской дееспособности. С 18 лет человек вступает во взрослую жизнь и уже сам отвечает за свои поступки. Но не все так просто, как кажется, так как государство ограничивает некоторые права совершеннолетних лиц. Так, к примеру, по общему правилу, лицо, совершившее преступление после совершеннолетия, отвечает за содеянное в полном объеме в соответствии с УК РФ, вне зависимости от фактического возраста. Однако психофизические особенности, характерные для несовершеннолетних, не имеют четких временных границ и могут быть типичны не только для лиц, не достигших 18-летнего возраста, но и для лиц, перешагнувшим этот возрастной рубеж. Так, в ст. 96 УК РФ установлено, что могут быть применены к лицам, совершившим преступления в возрасте от 18 до 20 лет, применяемые меры ст. 88 УК РФ, за исключением помещения в специальные учебно-воспитательные учре-

ждения закрытого типа либо назначение отбывания наказания в воспитательной колонии [6].

Так же отмечает в своей статье С. Г. Никитин: «государство ущемляет некоторые политические и гражданские права ограничивая возрастной ценз молодежи : избрание в Гос. Думу от 21 года, судьи от 25 лет. Хотя Конституция РФ провозглашает, что государство гарантирует равенство прав и свобод человека и гражданина независимо от каких-либо обстоятельств» [10]. Так согласно ст. 25. Международного Пакта о гражданских и политических правах “каждый гражданин, без какой бы то ни было дискриминации и без необоснованного ограничения в правах должен допускаться в своей стране на общих условиях равенства к государственным должностям” [1], так же, как и в Конституции РФ в ст. 32 п. 4, что все граждане имеют равный доступ к государственной службе. Поэтому можно сделать вывод, что ограничение на занятие государственных должностей ущемляет права молодых граждан, дискриминирует их на недопустимых основаниях, противоречит самой Конституции РФ, а потому должно быть отменено.

Таким образом, анализ действующего законодательства в области молодежной политики позволяет сделать вывод о том, что сегодня существует немало проблем в ее реализации, вызванных пробелами в законодательстве и отсутствием единого федерального закона о молодежной политике. В федеральном законе должны быть четко определены понятия «молодежная политика», «молодежь». Должен быть закреплена правовая статус молодежи и молодежных объединений в РФ, ограничены возрастные рамки, а также определены основные цели и приоритетные направления молодежной политики.

Резюмируя вышесказанное, можно сделать вывод о том, что сегодня перед государством стоит важная задача - реформировать и усовершенствовать законодательство в области молодежной политики, так как молодежь является основной социальной группой, в руках которой сосредоточено будущее нашего государства.

Библиографический список

1) "Международный пакт о гражданских и политических правах" (Принят 16.12.1966 Резолюцией 2200 (XXI) на 1496-ом пленарном заседании Генеральной Ассамблеи ООН)// "Ведомости Верховного Совета СССР", 28.04.1976, N 17, ст. 291

2) Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // "Собрание законодательства РФ", 04.08.2014, N 31, ст. 4398.

3) "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 29.12.2017) // "Российская газета", N 238-239, 08.12.1994.

4) "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 05.12.2017) // "Российская газета", N 23, 06.02.1996, N 24, 07.02.1996, N 25, 08.02.1996, N 27, 10.02.1996.

5) "Трудовой кодекс Российской Федерации" от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 05.02.2018) // "Российская газета", N 256, 31.12.2001,

6) "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 19.02.2018) // "Российская газета", N 113, 18.06.1996, N 114, 19.06.1996, N 115, 20.06.1996, N 118, 25.06.1996.

7) "Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 07.03.2018) // "Российская газета", N 256, 31.12.2001.

8) Шелудякова Т.В. Статус молодежи как составная часть статуса личности // 2015 URL: <http://xn----7sbbaj7auwnffhk.xn--p1ai/article/1845> (дата обращения: 29.03.2018).

9) Жуков В.И. Концепция ювенального права современной России: монография // - М.: РГСУ, 2015. - с.15 URL: <https://www.twirpx.com/file/2111447/> (дата обращения: 29.03.2018).

10) Никитин С. Г. К вопросу о правовом статусе молодежи [Электронный ресурс] URL: http://pravmisl.ru/index.php?option=com_content&task=view&id=1559 (дата обращения: 29.03.2018).

Е.Н. Разумова

*Научный руководитель: Н.А. Конради, преподаватель
Сибирская региональная школа бизнеса (колледж) (г. Омск, РФ)*

УСТАНОВЛЕНИЕ МИНИМАЛЬНОГО ВОЗРАСТА УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ПО РОССИЙСКОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ

Среди подростков бытует мнение, что до момента совершеннолетия они не подлежат привлечению к уголовной ответственности, и после совершения преступления злодеяние «сойдет им с рук». Однако, такие мысли являются ошибочными, в действующем Уголовном кодексе Российской Федерации общий возраст уголовной ответственности установлен с 16 лет, а за отдельные преступления - с 14 лет. [1].

Гражданин, достигший этого возраста должен отдавать отчет своим действиям и объективно оценивать свои намерения и поступки. По мнению психологов и ученых, в настоящее время подростки взрослеют гораздо быстрее и уже в более юном возрасте могут в полном объеме осознавать значение своих действий.

Так, у некоторых народов в 14 лет «подростки» бреют щетины и готовы вступить в брак. А в исламской литературе полно примеров замужеств в подобном возрасте. Естественно, что если у людей сформированы тела, то сформиро-

ваны и умы, и умы должны понимать последствия своих действий. Допустим, что растущий организм может не вполне понимать особенности законодательства. Но зато он чётко понимает, где чьё здоровье, и должен понять, что здоровье это тоже имущество. [3, с. 12].

Депутатами Государственной Думы Российской Федерации неоднократно предлагалось снизить возраст для привлечения к уголовной ответственности. Инициаторы данного закона считают, что эти меры помогут исправить сложившуюся ситуацию. В свою защиту они приводят следующие аргументы:

- во-первых, снижение возраста ответственности за уголовные преступления до 12 лет позволит изолировать большее число преступников от общества;

- во-вторых, говорить о том, что 12-летние преступники не осознают своих действий, не приходится — они часто совершают преступления осознанно и стараются замести следы.

- в-третьих, в целом ряде стран мира подростки привлекаются к уголовной ответственности с этого и даже более юного возраста. Так, в некоторых штатах США дети старше 10 лет, совершившие особо тяжкое преступление, могут быть приговорены к пожизненному заключению (при общем возрасте подверженности уголовной ответственности с 16 лет). Также с 10 лет можно попасть под суд в Англии, Австралии, Швейцарии. Уголовная ответственность с 13 лет наступает во Франции, с 14 — в Германии и Японии, в других странах Евросоюза — от 13 до 18 лет. В Ирландии, как и в некоторых восточных странах, можно отправить в колонию 7-летнего ребенка.

В России свое мнение «за» выразил Депутат Госдумы Владимир Поневежский который отмечает, что за последние годы преступность в нашей стране помолодела. Он утверждает, что сейчас преступления совершаются более в раннем возрасте. И необходимо, чтобы существовала возможность привлечения к уголовной ответственности с целью восприятия подростками, что их ожидает в случае совершения тяжких и иных преступлений. [4, с. 56].

Так же в настоящее время поясняет Государственная Дума Российской Федерации: «К сожалению, в последнее время мы все чаще слышим о преступлениях, совершенных несовершеннолетними, часть из которых не подпадает под действия УК ввиду возраста. Это позволяет им совершать особо тяжкие преступления практически без последствий. Порог ответственности для таких преступлений необходимо снижать. Вместе с этим следует продолжать декриминализацию не тяжких статей. [2, с. 13].

Обобщив приведенные мнения, судебную практику, статистику о преступности несовершеннолетних, на наш взгляд, необходимо введение уголовной ответственности с двенадцати лет за определенные составы преступлений:

- 1) убийство (статья 105 УК РФ);
- 2) умышленное причинение тяжкого вреда здоровью (статья 111 УК РФ);
- 3) насильственные действия сексуального характера (статья 132);
- 5) умышленное уничтожение или повреждение имущества при отягчающих обстоятельствах (часть вторая статьи 167).

Библиографический список

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 года № 63-ФЗ // "Собрание законодательства РФ". 17.06.1996. N 25. ст. 2954.
2. Рыжаков Ю.П. Уголовная ответственность несовершеннолетних // Уголовное право. № 10. С. 11-13.
3. Трунцевский Ю.В.: Девиантное поведение малолетних: квалификация и профилактика // "Российский следователь". 2015. № 4. С. 10-12.
4. Щедрин Н.В. Минимальный возраст уголовной ответственности или минимальный возраст применения уголовных санкций? // "Судья". 2017. N 8. С. 56-57.

И. Н. Руденко,

*Научный руководитель: А. Н. Хоменко, канд. юрид. наук, доцент
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

ОСОБЕННОСТИ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ИЗНАСИЛОВАНИЕ

Уголовный кодекс Российской Федерации (далее - УК РФ) определяет изнасилование, как половое сношение, с применением насилия или с угрозой его применения к потерпевшей, или к другим лицам, либо с использованием беспомощного состояния потерпевшей [1].

Основным объектом изнасилования является половая свобода взрослой женщины. Под половой свободой понимается право лица самостоятельно решать, с кем и как удовлетворять свои сексуальные желания. Допустимые границы половой свободы устанавливаются самой женщиной, в отношении которой совершаются сексуальные действия. При этом женщина самостоятельно оценивает, пострадала ли ее половая свобода. В случае изнасилования несовершеннолетней или малолетней девочки объектом является половая неприкосновенность, которая предполагает запрет на совершение любых сексуальных действий против личности. Если посягательство на половую свободу и неприкосновенность сопровождается применением насилия, вред причиняется дополнительному объекту - здоровью потерпевшей. Для наличия состава этого преступления потерпевшей может быть только лицо женского пола, независимо от ее отношений с виновным (муж, сожитель и т.д.) [3].

Объективная сторона изнасилования состоит в половом сношении с применением насилия или угрозы его применения к потерпевшей или к другим лицам либо с использованием беспомощного состояния потерпевшей. Таким образом, обязательными признаками объективной стороны являются действия в виде полового сношения и способа, соединенного с применением физического или психического насилия, либо использование беспомощного состояния потерпевшей [2].

Уголовная ответственность за изнасилование наступает и в случае, если насилие или угроза его применения относилась к детям, родителям, супругу и другим близким потерпевшей лицам. Заявлять о том, что жертва изнасилования находилась в беспомощном состоянии имеется возможным только тогда, когда подтвердиться тот факт, что она не руководила собственными действиями и не могла сопротивляться или отдавать себе отчет в происходящем. Совершенно не имеет значения факт введения жертвы в такое состояние [1].

Субъективная сторона изнасилования характеризуется только прямым умыслом. Виновное лицо осознает, что, вопреки воли потерпевшей, совершает с ней половое сношение с применением насилия или с угрозой его применения к потерпевшей или к другим лицам либо с использованием ее беспомощного состояния, и желает этого.

Субъект преступления - специальный, только вменяемое лицо мужского пола, достигшее 14-летнего возраста. В качестве соисполнителя может быть признано и лицо женского пола, когда, например, женщина применяет насилие или высказывает угрозы применения насилия к потерпевшей или иным лицам, приводит потерпевшую в беспомощное состояние для совершения мужчиной полового сношения. В таких случаях имеет место выполнение части объективной стороны изнасилования, имеющей сложный, структурный характер, и пол виновного лица правового значения не имеет [1].

Степень общественной опасности изнасилования, обуславливается тем, что женщина, имея меньшую мускульную силу, не может оказать должного сопротивления, а также последствиями, связанными с причинением телесных повреждений. Кроме того, надругательство может привести к серьезным психологическим отклонениям, таким как длительная и глубокая депрессия. Не исключена возможность суицидального поведения пострадавшей.

В заключение следует отметить, что уголовно-правовая борьба с рассмотренным преступлением должна оказывать серьезную превенцию на лиц, совершивших изнасилование. Для этого следует повысить качество раскрываемости и расследования данных посягательств, обеспечить информационную, образовательную, воспитательную работу по изменению традиционных стандартов мышления, основанных на гендерном превосходстве.

Библиографический список

1. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 4 декабря 2014 г. № 16 г. Москва «О судебной практике по делам о преступлениях против половой неприкосновенности и половой свободы личности» [Электронный ресурс] URL: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/70712364/> (Дата обращения: 17.03.2018).

2. Гладких В.И., Курчеев В.С. Уголовное право России. Общая и Особенная части: учебник. / Под общей редакцией д.ю.н., профессора В.И. Гладких. М.: Новосибирский государственный университет, 2015. С. 210.

3. Уголовное право. Особенная часть: Учебник. Издание второе исправленное и дополненное / Под ред. доктора юридических наук, профессора Л.В.

Иногамовой-Хегай, доктора юридических наук, профессора А.И. Рарога, доктора юридических наук, профессора А.И. Чучаева. М.: Юридическая фирма «КОНТРАКТ»: ИНФРА, 2008. С. 111.

М.К. Сейпиева

*Научный руководитель: К.В. Бугаев, канд. юрид. наук
НОУ ВПО «Сибирский институт бизнеса и информационных
технологий» (г. Омск, РФ)*

ЭТАПЫ РАССЛЕДОВАНИЯ УБИЙСТВ, СОВЕРШЕННЫХ НА БЫТОВОЙ ПОЧВЕ

Под убийством совершенным на бытовой почве, понимаются насильственное лишение жизни человека (нескольких человек), совершенное в сфере внепроизводственной социальной жизни [3]. Расследование и раскрытие данных убийств – представляет собой одну из наиболее важных задач правоохранительных органов. Количество этих преступлений в России остается очень большим и, к сожалению, имеет тенденцию к дальнейшему росту [11 с. 106-107].

Этап расследования, как отмечается в литературе, – это элемент, представляющий собой взаимосвязанную систему действий, объединенных единством задач, условиями расследования, спецификой криминалистических приемов. В этот временной промежуток происходит установление всех обстоятельств расследуемого преступления, а также изобличение лиц, его совершивших, путем производства следственных и иных процессуальных действий в рамках выдвинутых версий и составленного плана расследования [9, с. 86].

Моментом начала первоначального этапа расследования следует считать момент установления основания для возбуждения уголовного дела, что вытекает из анализа ряда статей УПК РФ (ст. 140, 144, 145, 146, 156) [1]. Главное условие определения момента начала первоначального этапа расследования заключается в том, что у следователя должны отсутствовать сомнения относительно преступного характера события, а именно относительно умышленного причинения смерти потерпевшему [5, с. 118].

На первоначальном этапе расследования версии о совершении убийства должны рассматривать в качестве основных [10]. В рамках последующего этапа, с целью полного установления всех обстоятельств расследуемого уголовного дела, следователь продолжает работу по собиранию, проверке и оценке доказательств. Все эти свойства доказательственной информации и дают возможность перейти от эвристического (вероятностного, нередко интуитивного) к дискурсивному (последовательному, построенному на логических выводах, полученных из накопленных по делу доказательств) варианту расследования [4, с. 213].

На последующем этапе расследования убийств, совершенных на бытовой почве, в основном проводятся такие следственные действия, как допрос обвиняемого, повторные или дополнительные допросы свидетелей, первоначальные

допросы вновь выявленных свидетелей, очные ставки, следственные эксперименты, повторные осмотры и др. [8, с. 8].

Условной границей между первоначальным и последующим этапами расследования может быть момент:

- 1) выполнения следователем самых неотложных, с его точки зрения, следственных действий;
- 2) задержание лица, подозреваемого в совершении преступления;
- 3) получение важного доказательства, влияющее на дальнейшее расследование уголовного дела.

Такая подвижность границ между начальным и последующими этапами расследования соответствует динамике и индивидуальному характеру этого процесса, который каждый раз протекает со своими специфическими особенностями. Иными словами, момент окончания одного этапа и начала другого — это вопрос факта, конкретного акта расследования.

Заключительный этап. Обосновывая необходимость выделения заключительного этапа расследования, И. А. Возгрин указывает, что «по содержанию третий этап должен включать в себя оценку собранных по делу доказательств, принятие решения об окончании расследования, определение порядка окончания расследования и тактические приемы его проведения» [3, с. 12].

По мнению М.В. Кардашевой, задачей завершающего этапа расследования является подведение итогов предварительного следствия (гл. 30 УПК РФ) или дознания (ст. 225 УПК РФ), а задачей последующего этапа — сбор доказательств, достаточных для принятия решения об окончании предварительного следствия (ст. 212, 215 УПК РФ) или дознания (ст. 225 УПК РФ). «Если приоритетная задача не решена, то невозможно наступление следующего этапа расследования» [6, с. 97].

Важные соображения, могущие быть использованными при определении содержания заключительного этапа расследования, высказаны Н.Г. Шуруховым, В. П. Бахиным, В. М. Быковым и Н. Л. Макаровым. В содержание заключительного этапа включает только разрешение заявленных ходатайств (ст. 219 УПК РФ), составление обвинительного заключения. После подписания следователем обвинительного заключения уголовное дело с согласия руководителя следственного органа немедленно направляется прокурору (ст. 220 УПК РФ). На заключительном этапе подводятся итоги проведенного расследования, устраняются допущенные ошибки и недоработки и принимается процессуальное решение, формулируемое обычно в виде обвинительного заключения или постановления о прекращении дальнейшего производства по делу [7; 12, с. 141].

Окончание заключительного этапа связано с составлением следователем обвиняемого заключения, списка лиц, подлежащих вызову в суд, и справки о движении уголовного дела [2].

Библиографический список

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 19.02.2018) // «Собрание законодательства РФ», 24.12.2001, № 52 (ч. I), ст. 4921.

2. Адельханян, Р.А. Криминалистика: курс лекций: учебное пособие / Р.А. Адельханян, Д.И. Аминов, П.В. Федотов. Москва: Юнити-Дана, 2015. 239 с. // [Электронный ресурс]. URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=115192>.

3. Варламов, В.А. Детектор лжи. 2-е изд. М.: ПЕР СЭ-Пресс. – 2004. 31 с.

4. Герасимова ИФ. Криминалистика: учебник / под ред. И.Ф. Герасимова и Л.Я Драпкина. М.: Высш. Шк., 2012. 672 с.

5. Дергач Н.С. Алексеенко А.А. Определение границ первоначального этапа расследования убийств // Сборник статей по итогам Всероссийской научно-практической конференции. 2017 года. Изд.: Национальный исследовательский Томский государственный университет (Томск), 2017. С. 118-119.

6. Кардашевская М.В. Базовые методики расследования. LAP, 2012. 217 с.

7. Криминалистика / Алексеенко А.А. Москва: РИПОЛ классик, 2016. 114 с. // [Электронный ресурс]. URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=480862>.

8. Ложкова И.А. Методики расследования отдельных видов преступлений: Учебное пособие. М., 2008. 44 с.

9. Лузгин И.М. Методологические проблемы расследования. М., 1973. 216 с.

10. Методика расследования отдельных видов преступлений против личности : учебник / под общ. ред. В.Н. Карагодина. – Москва : Юнити-Дана, 2015. 503 с. // [Электронный ресурс]. URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=426621>.

11. Нуркаева Т.Н. Спорные вопросы квалификации убийства, совершенного из хулиганских побуждений и по бытовым мотивам. // Вестник ВНГУ. 2016. № 2. С. 19-25.

12. Шурухнов Н.Г. Влияние уголовно-процессуального законодательства на структуру и содержание расследования преступлений // Органы предварительного следствия в системе МВД России: история, современность, перспективы (к 50-летию со дня образования следственного аппарата в системе МВД России): сб. матер. всерос. науч.-практ. конф.: в 2 ч. М., 2013. 255 с.

К.А. Станкевич

*Научный руководитель: Г.В. Елисеева, старший преподаватель ФОО
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

ТОТАЛИТАРНЫЕ И АВТОРИТАРНЫЕ ПОЛИТИЧЕСКИЕ РЕЖИМЫ В ПОЛИТИКЕ СОВРЕМЕННЫХ ГОСУДАРСТВ

Согласно Конституции, наша страна является федеративным правовым, с республиканской формой правления, демократическим государством. Но каждый знает, из истории нашей страны, что так было не всегда. Россия проделала длинный и трудный путь становления государства с демократической

формой правления. До этого в нашей стране господствовали тоталитаризм и авторитаризм.

Давайте разберемся в понятиях «тоталитаризм» и «авторитаризм», а также ответим на вопрос, есть ли место данным политическим режимам в организации власти современных государств.

В своей статье О.А. Назаренко дала очень точные определения данным политическим режимам. Про тоталитаризм она написала следующее: «Существование идеи полного подчинения народа государству, при котором ущемляются права и свободы человека, ухудшается экономическое состояние, происходит массовое обеднение, в последствие определяется как тоталитарный режим. Тоталитаризм представляет собой режим, который характеризуется отсутствием реальных прав и свобод граждан, репрессивным принуждением граждан к исполнению властной воли, которая не опирается на закон и контролирует все сферы общественной жизни»[1,с.3]. Так же она отметила, что деятельность этого режима концентрируется на ликвидации прав, свобод, законных интересов человека и гражданина, однопартийности и репрессивного отношения к оппозиции.

Так же в статье она проанализировала и авторитаризм: «Исторически известный и изучаемый современной наукой авторитарный режим, отличается тем, что значительно ограничивает права и свободы человека. Авторитарный режим рассматривается в научном сообществе как властный режим, что предполагает использование политической власти, обусловленное особым, личным отношением к ней со стороны субъекта управления. Его содержание говорит о присутствии формальной выборности или ее отсутствии, ограничении политических прав народа, осуществление власти определенным субъектом или группой субъектов, тем самым негативно воздействуя на жизнь общества» [2,с.3]. Назаренко разделяет позицию М. Павловского, что «в том или ином виде авторитарный режим складывается везде там, где нет достаточно развитого гражданского общества и правового государства с присущими им формами, принципами, нормами, процедурами и механизмами утверждения господства права и правовой законности, гарантий защиты и осуществления прав и свобод человека и гражданина, постоянного и эффективного контроля над деятельностью государственных органов и должностных лиц»[3,с.3]. Разумеется, нельзя не согласиться с данными определениями.

Тоталитаризм и авторитаризм – явления, сохранившиеся в политике современных государств. Для подтверждения этого тезиса в пример тоталитарного политического режима можно привести КНДР (Северную Корею). На сегодняшний день эта страна является самым закрытым государством в мире. О нем известны, в основном, стереотипы: испытания ядерного оружия, грандиозные парады, закрытость общества и повальная нищета населения страны. Как пишет в своей статье А.А. Карпов: "В КНДР существует жесткая административно-полицейская система контроля над всеми сферами жизни граждан. Интересным представляется и организация мест лишения свободы. В них попадают не только за уголовные преступления, но и за политические. Поэтому лагеря и тюрьмы четко разграничены: в одних находятся уголовные преступники, в дру-

гих - политически неблагонадежные, причем последних отправляют в лагеря без суда и на неопределенный срок. Это не является наказанием"[4,с.1]. В Северной Корее достаточно сильно ущемляются права и свободы человека. Корейцам запрещено свободно покидать пределы своей страны, запрещено водить машину, если у тебя нет высокого политического статуса, носить джинсы, даже причёски должны быть определенных моделей, установленных государством. К выводу о том, что в КНДР господствует тоталитаризм пришел и Владимир Джабаров, государственный политический деятель, который выразился следующим образом: «На мой взгляд, это всё-таки тоталитарное государство. При всём уважении, это государство, где правит единственная партия. Где идеи чётко обозначены. Но раз народ это терпит, значит, их это вполне устраивает. Главное — не вмешиваться, чтобы они сами решали, какому образу, стилю жизни им следовать». Соответствуя представленным мнениям, стоит сделать вывод о том, что государство КНДР – яркий пример политики тоталитарного режима в современном мире.

А вот примером государства с авторитарным режимом может служить Саудовская Аравия. Эта страна живет по строгим законам Шариата, любое другое открытое вероисповедание кроме Ислама запрещено, за празднование неисламских праздников следует наказание, фотографирование без разрешения запрещено, так же под запретом различного рода развлечения (кинотеатры, театры и т.п.). Систематическая дискриминация женщин, де-юре и де-факто: женщинам требуется разрешение от мужчины-опекуна, чтобы выйти замуж, отправиться в поездку, получить высшее образование, а также на определённые виды хирургического вмешательства. Женщинам до сих пор не разрешено водить машину. По поводу устройства политической власти в Саудовской Аравии, да и в принципе, странах арабского Востока, в статье выразили свое мнение Пирогов А.И. и Бирюков Д.А.: «Можно констатировать, что авторитарные политические режимы в арабских странах носят характер диктатур. Другие отличительные черты арабской действительности — преследование инакомыслия, введение запретов на оппозицию и даже репрессии в отношении оппозиционно настроенных кругов, что естественно сопрягается с нарушениями прав и свобод человека, лишаящими смысла демократические преобразования. Отсутствие демократических устоев можно объяснить направленностью политики властей на устранение возможностей для иных (оппозиционных) политических сил проявлять активность и влиять на политическое сознание масс. Опираясь на принципы шариата, власти открыто объявляют взгляды сторонников демократических нововведений не только ошибочными, но и вредными заблуждениями»[5,с.4].

В Саудовской Аравии глобально нарушаются права человека и гражданина, идут репрессии против гражданского общества. На сессии ООН в Женеве довольно остро встал вопрос о притеснении прав в этой стране, незаконных арестах и задержаниях, несправедливых судах, пытках и других жестоких форм обращения. «Четыре года назад саудовские дипломаты прибыли в Женеву и приняли целый ряд рекомендаций, необходимых для улучшения ситуации с правами человека в стране. С тех пор власти страны не только ничего не предприняли, напротив - они ужесточили репрессии», - заявил Филипп Лютер, ди-

ректор программ Amnesty International по Ближнему Востоку и Северной Африке. - «У международного сообщества есть долг перед всеми мирными активистами Саудовской Аравии, которых с тех пор незаконно арестовали, пытали и бросили в тюрьму. Международное сообщество обязано призвать власти страны к ответственности».

Тоталитаризм и авторитаризм существуют и на сегодняшний день и им все же есть место в политике современных государств. Некоторые страны считают, что такие режимы, по пути которых они идут, лучше для их развития, нежели демократия, что признана большинством стран мира. Но как же тогда смириться с тем фактом, что в данных режимах на человека просто закрывают глаза и создают ему огромные барьеры, препятствующие саморазвитию, образованию, наконец, свободе его собственного слова, мыслей и воле. Невозможно отрицать факт существования государств с тоталитаризмом и авторитаризмом, как и тот факт, что людям в этих государствах живется куда хуже, чем в странах с демократией. Но имеем ли право вмешиваться в их политику? Может им, как и нам в свое время, нужно пройти этот нелегкий путь управления государством через эти режимы, и рано или поздно, они либо придут к демократии, либо, что, конечно, маловероятно, усовершенствуют тоталитаризм и авторитаризм.

Библиографический список

1. Карпов Андрей Александрович Современный тоталитаризм и его разновидности // Ленинградский юридический журнал. 2016. №1 (43). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennyy-totalitarizm-i-ego-raznovidnosti> (дата обращения: 30.03.2018).
2. Кхтани Мохаммед Обойд Аль Индекс развития человека как показатель результатов социального развития Королевства Саудовская Аравия // Власть. 2012. №8. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/indeks-razvitiya-cheloveka-kak-pokazatel-rezultatov-sotsialnogo-razvitiya-korolevstva-saudovskaya-araviya> (дата обращения: 30.03.2018).
3. Назаренко Ольга Анатольевна Политический режим: теоретико – правовая характеристика // PolitBook. 2013. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/politicheskiy-rezhim-teoretiko-pravovaya-harakteristika> (дата обращения: 30.03.2018).
4. Пирогов Александр Иванович, Бирюков Денис Андреевич Особенности функционирования политических режимов в арабском мире // ЭСГИ. 2015. №3 (7). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-funktsionirovaniya-politicheskikh-rezhimov-v-arabskom-mire> (дата обращения: 30.03.2018).
5. Сизов Юрий Иванович, Курбанова Зайнаб Абулмуслимовна Социально-правовой статус женщин в мусульманском обществе // Вестник ВолГУ. Серия 5: Юриспруденция. 2014. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sotsialno-pravovoy-status-zhenschin-v-musulmanskom-obshchestve> (дата обращения: 30.03.2018).

К. И. Степанюгина,

*Научный руководитель: С. Л. Банщикова, канд. юрид. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

ПРОБЛЕМА РЕАЛИЗАЦИИ АНТИКОРРУПЦИОННЫХ ЗАПРЕТОВ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ

Коррупция в системе государственной службы России представляет серьёзную угрозу национальной безопасности, функционированию публичной власти, затрудняет экономическое развитие и угрожает основам рыночной экономики, ограничивает конкуренцию и свободу экономической деятельности. На данный момент по данным Федеральной службы статистики численности работников, замещающих должности государственной гражданской службы Российской Федерации, имеющие стаж работы более 25 лет на период 2016 года в органах государственной власти, составляет 75077 человек [8].

Многие ученые уделяют данной теме большое внимание. Например, Е.В. Охотский [7], М. В. Костенников [6], др. Так, С.А. Казанович считает, что коррупцию следует рассматривать как криминологическое, социально-экономическое явление, обладающее многоструктурным и многоуровневым содержанием, в содержательный объем которого входит комплекс неоднородных видов общественно опасных деяний [5].

Среди нормативных правовых актов и иных официальных документов, регулирующих указанные отношения, следует назвать: Конституцию Российской Федерации от 12 декабря 1993 года [1]; Федеральный закон от 27 июля 2004 года № 79 «О государственной гражданской службе» [2]; Федеральный закон от 25 декабря 2008 года № 273-ФЗ «О противодействии коррупции» [3] и др.

В системе государственной службы для административного противодействия коррупции актуальна система административных запретов, а также проблема их реализации. Административно-правовой запрет представляет собой наиболее жесткий способ правового регулирования общественных отношений, с его помощью определяются виды деятельности или вид действий, которые запрещены.

Федеральным законом «О государственной гражданской службе» в ст.17 определены основные запреты, связанные с гражданской службой в сфере пресечения коррупционных правонарушений. Таким образом, гражданскому служащему запрещается: приобретать в случаях, установленных федеральным законом, ценные бумаги, по которым может быть получен доход; принимать без письменного разрешения представителя нанимателя награды, почетные и специальные звания (за исключением научных) иностранных государств, международных организаций, а также политических партий, других общественных объединений и религиозных объединений; гражданскому служащему, его супруге (супругу) и несовершеннолетним детям запрещается открывать и иметь счета (вклады), хранить наличные денежные средства и ценности в иностранных банках, расположенных за пределами территории Российской Федерации и др.

Следовательно, ФЗ «О государственной гражданской службе РФ» закрепляет положение о том, что за несоблюдение запретов, связанных с государственной службой, устанавливается ответственность (ст. 59.1), а также порядок применения за совершение коррупционных правонарушений. Законодатель в ст.59.2 поясняет, что в связи с нарушением гражданским служащим правил настоящего закона, применяются меры пресечения в виде увольнения гражданского служащего.

Назначение запретов в системе государственной службы состоит в том, чтобы обеспечить эффективную профессиональную деятельность по исполнению полномочий государственных органов, установить препятствия возможным противозаконным действиям государственных служащих, создать условия для независимости служебной деятельности и вместе с тем гарантировать осуществление государственными служащими гражданских прав [7, с. 213]. Запреты всегда закрепляются в императивной форме и содержат в себе указания не совершать те или иные действия, которые описаны нормой административного права [5]. В данном случае речь идет о борьбе с явлением более широким в своем понимании – речь идет именно о предупреждении и пресечении коррупции в государственном аппарате. Однако следует сказать, что в связи с этим существует проблема в реализации административного запрета.

На практике возникает множество проблем, связанных с реализацией антикоррупционных запретов в системе государственной службы. Так, из определения Конституционного Суда РФ от 25 сентября 2014 г. № 1858-О «Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданки Бронниковой О.Д. на нарушение ее конституционных прав пунктом 2 части 1 статьи 59.2 и частью 3 статьи 59.3 Федерального закона «О государственной гражданской службе Российской Федерации» [4] видно, что гражданский служащий в своей жалобе оспаривает конституционность п. 2 ч. 1 ст. 59.2 указанного закона, закрепляющего, что государственный гражданский служащий подлежит увольнению в связи с утратой доверия в случае непредставления им сведений о своих доходах, расходах, об имуществе и обязательствах имущественного характера, а также о доходах, расходах, об имуществе и обязательствах имущественного характера своих супруги (супруга) и несовершеннолетних детей либо представления заведомо недостоверных или неполных сведений, что является коррупционным правонарушением.

По мнению заявительницы, оспариваемые нормы противоречат статьям 1 (часть 1), 17 (часть 1), 19 (части 1 и 2) и 55 (части 1 и 2) Конституции РФ, поскольку п. 2 ч. 1 ст. 59.2 названного закона устанавливает единственный вид дисциплинарного взыскания – увольнение в связи с утратой доверия и не позволяет учитывать при этом тяжесть проступка, причины и условия его совершения, предшествующее поведение государственного гражданского служащего.

Конституционный Суд РФ, изучив представленные материалы, не находит оснований для принятия данной жалобы к рассмотрению. В своем определении суд принял решение отказать в принятии к рассмотрению жалобы гражданки Бронниковой, поскольку она не отвечает требованиям, и в соответствии с этим, жалоба в Конституционный Суд РФ признается не допустимой.

Действительно, по нашему мнению такое правовое регулирование, направленное на предотвращение коррупции, обусловлено самой целью деятельности государственной службы, поступая на которую гражданин реализует право на свободное распоряжение своими способностями к труду и добровольно избирает профессиональную деятельность, предполагающую наличие определенных запретов и обязанностей, связанных с реализацией особых, публично-правовых, полномочий. Поэтому для обеспечения реализации запретов, связанных с режимом гражданской службы, целесообразно закрепить в ст. 37 ФЗ «О государственной гражданской службе РФ» [2] положение о том, что в случае нарушения служащим антикоррупционных запретов, связанных с гражданской службой, к нему будет применяться такое дисциплинарное наказание, как освобождение от занимаемой должности гражданской службы. А если данное нарушение имеет отягчающие вину обстоятельства, то к служащему будет применяться такое наказание, как увольнение с гражданской службы. Данное положение напрямую способствовало бы противодействию коррупции в системе государственной службы.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации от 12 декабря 1993 // Российская газета. 1993. № 237.
2. Федеральный закон от 27 июля 2004 года № 79 «О государственной гражданской службе» // Российская газета. 2004. № 162.
3. Федеральный закон от 25 декабря 2008 г. № 273-ФЗ «О противодействии коррупции» // Российская газета. 2008. № 266.
4. Определение Конституционного Суда РФ от 25 сентября 2014 г. № 1858-О «Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданки Бронниковой О.Д. на нарушение ее конституционных прав пунктом 2 части 1 статьи 59.2 и частью 3 статьи 59.3 Федерального закона «О государственной гражданской службе Российской Федерации». URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=170071&dst> (дата обращения: 13.12.17).
5. Казанович С. А. Экономические и правовые методы борьбы с криминальной предпринимательской деятельностью. Частный сектор и коррупция: монография. URL: <https://www.litmir.me/br/?b=553819>(дата обращения: 13.12.17).
6. Костенников М. В., Куракин А. В.Административный запрет как средство противодействия коррупции в системе государственной службы. URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=main_ub_red&action=auth_user(дата обращения: 13.12.17).
7. Охотский Е.В. Противодействие коррупции: учебник и практикум. Москва, 2017. 367 с.
8. Федеральная служба Государственной статистики Российской Федерации. Статистика численности и состава работников, замещавших должности государственной гражданской службы. URL: <http://rosstat.ru/statistics/population/demography/>(дата обращения: 13.12.17).

ИСТОРИЯ ПРАВА

Право – это система общеобязательных, формально определенных норм (правил поведения), генетически и функционально связанных с государством, выражающих согласованные интересы и волю общества, содержание которых вытекает из природы и характера господствующей в обществе системы экономических, политических и иных отношений [7, с.171].

История права является как областью размышлений о различных конфликтах в обществе на почве права, а также о влиянии социума на обеспечение всеобщего блага, порядка и поддержания мира и согласия. История права – это также часть социальной истории, которая изучает не только самобытное и характерное в правовой жизни разных культур и народов, но и общие черты, элементы заимствований и подражаний в моральном, культурно-нравственном или хозяйственном общении и регулировании.

Право зародилось еще в первобытном строе. Первобытное право характеризовалось двумя категориями – казуистичность и объективизм. В первобытном обществе существовали меры и санкции, например такие, как изгнание в случае предательства. Человек оставался «без роду и без племени» и считался диким зверем, которого разрешалось безнаказанно убить [3, с.52].

По мере возрастания оборота продуктов и их производства более значимую роль начинает занимать имущество, а также развивается семейное право. На этой стадии формируются роли главы семей, жены, детей [5, с.79].

Отношения кровного родства, встречаемого в первобытном строе, ослабевают с развитием и расширением общин и возникновением государственности, однако теория общего происхождения продолжает поддерживаться, особенно в малонаселенных мелких городах.

С укреплением государственной власти появляются новые порядки. Например, общество начинает делиться на знать и незнатных соплеменников, а также происходит расслоение по роду деятельности – по собирательству, охоте, целительству и др., меняется система принуждения.

Роль физического наказания возросла позже, с появлением потребности в усиленных мерах принуждения. Важную роль играло также культ сакрального авторитета общинного и надобщинного лидера, которое привело к переходу от родообщинных связей к административно-территориальным и послужило шагом к приближению к новой социально-политической обстановке.

Хаммурапи (1793-1750 годах до н. э) положил начало законности. Его законы были составлены с учетом популярных мифологических представлений о путях достижения «истинного счастья и доброго правления» (слова из торжественного Пролога к Законам Хаммурапи). Текст Законов был выбит на каменном столбе, на котором был изображен сидящий на троне бог Солнца, правосу-

дия и предзнаменований по имени Шамаш, который воплощал справедливость во всем мире.

В Древней Греции была зарождена система судов. Исторически первым судом был суд базилевса – вождя племени, который имел власть над жизнью и имуществом соплеменников [4, с.93].

Судебное разбирательство в афинской гелиэе разграничивалось на дела государственной важности и дела населения. Так как форма заседания состояла в обвинении, то участникам суда приходилось брать доказательства на себя. Из всех форм свидетельств, таких как показания под пыткой или закон, наиболее авторитетным считалось письменное свидетельство, так как оно практически не подвергалось изменению. На Руси же важным показанием считалась клятва, и если она была дана ложно, то клявшийся за это подвергался особой казни [2, с.106].

После античного времени можно выделить средневековье или эпоху феодализма. Феодализм являлся основой лично-имущественных отношений и социальной структуры Европы того времени. Эта организация основывалась в основном на иерархии авторитета, власти, прав, где высшей и социальной лестницы был монарх. Большое влияние на формирование и укрепление личных и материальных связей в обществе оказывало феодальное право. Его субъектами выступали господин (сеньор, лорд, феодал, помещик) и его слуга (вассал, рыцарь и др.).

С ростом городов стало сильнее выражаться городское право. Оно отражает значимый признак городского самоуправления и свободы населения: здесь исчезало деление на свободных и несвободных. Источниками городского права можно считать местные обычаи и вольности, законы (хартии, жалованные сеньорами), акты, изданные городским правительством, решения городских судов, влияние ленного и канонического права, а также морское, вексельное, цеховое право и право торговли.

С наступлением Нового времени произошли перемены в отношении религии и культов. Эти перемены вошли в историю как Реформация, которая повлияла на многие стороны жизни католической церкви почти во всей Западной Европе. С этим связано и создание романо-германской правовой семьи [6, с.29].

Если продолжить рассматривать историю законов в Европе, то следующим ярким периодом стал июль 1789 – август 1792 г. Это было время конституционного течения конфликта между монархом и национальными избранниками. Самым значимым событием конституционной истории этого времени стало принятие Декларации прав человека и гражданина, примером которой во многом послужила Декларация независимости США.

К концу XVIII века в Европе начались революционные движения, главная причина которых – недовольство народных масс властью и положением их прав. Люди стали пересматривать свои взгляды на закон и требовали более справедливого отношения.

Марксистско-ленинская общая теория права явилась основанной на марксизме-ленинизме совокупностью объективно верных, обобщенных теоретико-методологических знаний о правовой действительности. Эта теория охватывала

все знания о праве, о его источниках и типах, семьях, системах и ее сутью является акцент на изучении социалистического права [1, с.9].

И в наше время право продолжает развиваться как философская, политическая и социальная система.

Библиографический список

1. Алексеев, С. С. Общая теория права. Курс в двух томах. М.: Юрид. лит., 1981. 361 с.
2. Беляев, И.Д. Лекции по истории русского законодательства. СПб, 1999. 640 с.
3. Графский, В. Г. Всеобщая история права и государства: Учебник для вузов. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Норма, 2007. 752 с.
4. Нерсесянц, В. С. Общая теория права и государства. Учебник для юридических вузов и факультетов. М.: Издательская группа Норма-Инфра-М, 1999. 552 с.
5. Протасов, В. Н. Теория права и государства: краткий курс лекций М.: Издательство Юрайт, 2014. 191 с.
6. Рене, Д. Основные правовые системы современности: Пер. с фр. В. А. Туманова. М.: Междунар. отношения, 1996. 400 с.
7. Черданцев, А.Ф. Теория государства и права: Учебник для вузов. М.: Юрайт-М, 2002. 432 с.

А. А. Тимченко,

*Научный руководитель: В.С. Янчук, преподаватель
Сибирская региональная школа бизнеса (колледж) (г. Омск, РФ)*

ВОЗМОЖНО ЛИ АДВОКАТСКОЕ РАССЛЕДОВАНИЕ В РОССИИ?

В соответствии с подпунктом 1 пункта 1 статьи 7 Федерального закона «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в РФ», адвокат обязан «честно, разумно и добросовестно отстаивать права и законные интересы доверителя всеми не запрещенными законодательством Российской Федерации средствами».[1] В указанное понятие средств включаются и средства адвокатского расследования, под которыми понимаются, основываясь на представленной в статье дефиниции адвокатского расследования, отдельные процессуальные действия, направленные на сбор сведений и выявление обстоятельств, имеющих юридическое значение.

Исследование позиций различных авторов и анализ материалов следственной и судебной практики позволяют утверждать, что адвокатское расследование – многогранное понятие, не имеющее юридического закрепления и однозначного толкования. Обобщив содержание различных научных положений, отметим, что адвокатское расследование представляет собой: А) правовой институт в виде совокупности правовых норм, различных по источнику и отраслям, но образующих собой единое целое предметом и методом правового регу-

лирования; Б) деятельность защитника по исследованию обстоятельств дела, направленная на выявление обстоятельств, оправдывающих подзащитного либо смягчающих его ответственность.[3]

В Кассационном определении Верховного Суда РФ по делу К. от 08.12.2004 указано, что «из смысла ст. 84 и 86 УПК РФ следует, что относимые к делу сведения, полученные защитником в результате опроса частных лиц... нельзя рассматривать в качестве показаний свидетеля или потерпевшего. Они получены в условиях отсутствия предусмотренных уголовно-процессуальным законом гарантий их доброкачественности и поэтому могут рассматриваться в качестве оснований для вызова и допроса указанных лиц... или для производства других следственных действий по собиранию доказательств, а не как доказательства по делу».[2] Как видно, защитник не имеет права собирать доказательства, но имеет возможность собирать информацию лишь об источниках доказательств, которые после их процессуальной проверки путём проведения следственных действий могут быть признаны доказательствами.

Опрос лиц и составление в связи с этим протоколов, собирание предметов, документов и есть иные процессуальные действия, которые вправе производить защитник, а собранная таким путём информация является допустимыми доказательствами по уголовному делу. Дознаватель, следователь в отношении выявленных и представленных защитником доказательств будут решать вопрос об их относимости, а не допустимости, а потому защитник обращается к следователю, дознавателю или в суд для исследования и проверки собранной им информации, приобщения к делу в качестве доказательств.[4]

Таким образом, защитник не уполномочен собирать доказательства непосредственно и может ввести полученные материалы в уголовный процесс только через уполномоченных должностных лиц, указанных в ч. 1 ст. 86 УПК РФ, а осуществляемое им «адвокатское расследование» носит непроцессуальный характер.

Исследование проблематики адвокатского расследования позволило нам прийти к ряду выводов, основные из которых сводятся к следующему[3]:

а) отсутствие в современной уголовно-процессуальной доктрине общепринятых теоретических основ адвокатского расследования позволяет утверждать о возможности его представления как правового института, образованного совокупностью процессуальных норм, и как процессуальной деятельности защитника, направленной на получение доказательственной информации;

б) проанализированные нормы отраслевого законодательства и материалы судебной и следственной практики свидетельствуют о значительных затруднениях при осуществлении права защитника на собирание и представление доказательств, ставших непреодолимым препятствием в претворении состязательного процесса;

в) изменение форм получения защитником доказательств, коснувшееся ст. 6 и 6.1 Федерального закона «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации», не затронуло уголовно-процессуального законодательства, оставив собранные защитником материалы за пределом перечня доказательств, указанных в ч. 2 ст. 74 УПК РФ;

г) содержание анализируемых нами положений, а также сформированная до настоящего времени судебная и следственная практика указывают на не процессуальный характер «адвокатского расследования» и необходимость придания полученным им материалам надлежащей процессуальной формы через лиц, осуществляющих производство по делу;

д) несмотря на существенные препятствия и ограничения в реализации права защитников на собирание доказательств по уголовному делу, институт адвокатского расследования является действенной формой поиска новых сведений, свидетельствующих о невинности подзащитного, а также ошибок и процессуальных нарушений, допущенных стороной обвинения.

Библиографический список

1. Федеральный закон от 31.05.2002 № 63-ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации»//Российская газета, № 100, 05.06.2002.

2. Определение Верховного Суда РФ от 08.12.2004 N 3-О04-42. Приговор по делу о фальсификации доказательств отменен, производство по делу прекращено за отсутствием в действиях осужденного состава преступления на основании пункта 2 части 1 ст. 24 УПК РФ.

3. Калюжный А.Н. Трансформация форм адвокатского расследования в уголовном процессе: проблемы правовой конструкции и практики реализации // Адвокатская практика. 2017. № 2. С. 44 - 49.

4. Мартынич Е.Г. Адвокатское расследование в уголовном процессе. Теоретико-методологические основы доктрины адвокатского расследования. М.: Юрист, 2009. 258 с.

А.Н. Штрауб,

*Научный руководитель: К.В. Бугаев, канд. юрид. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

ОБЪЕКТЫ ОПЕРАТИВНО-СПРАВОЧНЫХ УЧЕТОВ

Прежде всего при рассмотрении данных учетов коснемся проблемы их специфики. Отличительная сторона оперативно-справочных учетов заключается в том, то что они включают краткое представление предметов учета. По статистике в процессе предварительного следствия приблизительно любого 5-ого правонарушения применение криминалистических учетов дает нам вероятность приобрести важные криминалистические данные.

Данный показатель соответствует общероссийским: по данным Главного информационно-аналитического центра МВД России, в последние годы с помощью информации, содержащейся в криминалистических учетах, раскрывается в среднем от 19 до 30 % совершаемых преступлений [3, с.325-326].

Объектами считаются:

а) граждане Российской Федерации, лица без гражданства (далее – ЛБГ) и иностранные граждане (далее – ИГ), которые: обвиняются в совершении правонарушения, или осуждены за осуществление преступления, или подозреваются в совершении преступления; разыскиваются; личности в отсутствии конкретного участка пребывания либо жительства, которые арестованы и доставлены в приемники-распределители органов внутренних дел, центры общественной помощи в согласовании с российским законодательством;

б) граждане Российской Федерации, ИГ и ЛБГ, которые уже подвергнуты административному аресту; осуществили административное правонарушение, в случае если установление их личности другими методами нельзя;

в) ИГ и ЛБГ, которые подлежат выдворению (депортации) из-за границы территории Российской Федерации;

г) граждане Российской Федерации, ИГ и ЛБГ, которые не готовы согласно состоянию здоровья либо возрасту сообщить сведения о собственной личности, в случае если установление отмеченных сведений другим методом никак не является допустимым.

Общий объем криминалистических, специализированных массивов, и централизованных оперативно-справочных на данный момент составляет несколько сотен миллионов объектов учета [5, с.257].

Учет лиц вышеуказанных выполняется в 2-ух уровнях: местном (информационные центры МВД, ГУВД, УВД субъектов Российской Федерации) с помощью развития и ведения пофамильных и дактилоскопических картотек или автоматизированных банков сведений и федеральном (Главный информационно-аналитический орган (ГИАЦ) МВД Российской Федерации).

ГИАЦ совместно с соответствующими правоохранительными органами Российской Федерации реализует меры по совершенствованию структуры и содержания учетов, отработке методики формирования, ведению и тактике их применения в целях предупреждения, раскрытия и расследования преступлений [1, с.107].

Заметим, то что уже на сегодняшний день отмеченные события не только лишь в техническом, но и в организационном плане призывают принятия срочных мер с целью построения, ввода в действие и обеспечения функционирования:

- системы общей модели сведений и концепции систематизации и кодирования данных – основного дискурсивного стандарта присутствие формирования и модернизации информативных ресурсов ОВД;

- единой концепции электронного документооборота юридически важными бумагами с использованием электронно-цифровой подписи;

- единой концепции управления и администрирования концепции в полном и её ключевых инфраструктурных частей;

- единой системы обеспечения безопасности конфиденциальной информации [4].

В ГИАЦ в федеральный учет устанавливаются:

а) лица, какие осуждены к лишению независимости в конкретный период, к пожизненному лишению свободы;

б) иностранные граждане и ЛБГ, которые осуждены, вне зависимости с состава преступления и вида наказания;

в) граждане Российской Федерации, которые осуждены в иностранной стране и представлены Российской Федерации с целью отбывания наказания, а кроме того в случае поступления использованных материалов о них в согласовании с соглашениями о правовой поддержке и законных отношениях согласно уголовным делам, вне зависимости с состава преступления и типа наказания;

г) лица, которые осуждены к ограничению свободы, исправительным работам, лишению свободы условно, а кроме того с отсрочкой исполнения приговора, в отношении которых судом вынесено установление о смене указанного вида наказания в лишение свободы либо направлении в места лишения свободы с целью последующего отбывания наказания;

д) лица, которые объявлены в местный, федеральный и межгосударственный розыск;

е) лица, которые не имеют определенного места пребывания либо жительства, задержаны и привезены в приемники-распределители органов внутренних дел, центры социальной помощи в соответствии с законодательными и другими нормативными правовыми актами Российской Федерации;

ж) личности, которые обвиняются или осуждены и проходят согласно архивным уголовным делам, хранящимся в основных архивах МВД Российской Федерации, ФСБ Российской Федерации и ФСНП Российской Федерации;

з) иностранные граждане и ЛБГ, которые подлежат выдворению (депортации) за пределы территории Российской Федерации [6, ст.13].

Перечисленные выше учеты нацелены на получение значимой, высококачественной и достоверной практически сразу – розыскной информации, применяемой в целях предотвращения и выявления преступлений, в том числе неправомерного доступа к информации собственно криминалистических учетов ОВД [2, с.226].

Библиографический список

1. Арзумян А.А. К вопросу об эффективности использования оперативно-справочных учетов при раскрытии и расследовании преступлений // Общество: политика, экономика, право. 2016. №2. – С.107-111.

2. Кочерга А.А. Проблемы и пути формирования криминалистических учетов на современном этапе развития // Общество и право. 2010. № 5. С. 223-227.

3. Курин А.А. Концепция создания единой телекоммуникационной системы криминалистической регистрации в целях выявления, раскрытия и расследования преступлений // «Черные дыры» в российском законодательстве. 2007. № 2. С. 325-326.

4. Материалы МВД России и взаимодействующих федеральных органов исполнительной власти, URL: <http://www.mvd.informost.ru/2015/pdf/1-16.pdf> (дата обращения: 05.07.2016).

5. Соболева М.В. Совершенствование информационного обеспечения органов внутренних дел как одно из приоритетных направлений повышения эф-

фективности правоохранительной деятельности // Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России. 2016. № 4 (36). С. 257-261.

б. Федеральный закон от 19 февраля 1993 г. N 4528-I «О беженцах» (с изменениями и дополнениями) // Российская газета. №54. 20.03.1993.

А. Н. Штрауб

*Научный руководитель: А. Н. Хоменко, канд. юрид. наук, доцент
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

К ВОПРОСУ ОЦЕНКИ ПРАВОМЕРНОСТИ НЕОБХОДИМОЙ ОБОРОНЫ

В настоящее время продолжает оставаться актуальной проблема, связанная с обеспечением защиты личности, общества и страны от преступных посягательств. Что предполагает не только организацию деятельности судов и правоохранительных органов, но и применение юридических средств, направленных на повышение социально-правовой активности граждан в противодействии преступности.

В этой связи российский законодатель регламентировал основания признания правомерным причинение вреда лицам, которые посягали на охраняемые законом социальные ценности. К одному из таких оснований относится институт необходимой обороны, который является гарантией реализации конституционного положения о том, что каждый вправе защищать свои права и свободы всеми способами, не запрещенными законом (ч. 2 ст. 45 Конституции РФ) [1].

Необходимая оборона – это правомерная защита от общественно опасного посягательства, реализуемая в причинении вреда посягающему лицу [3]. Сущность названного правового института определена главным образом положениями Уголовного кодекса Российской Федерации (ст. 37 УК РФ), которые остаются неизменными в течение многих лет, несмотря на постоянные предложения правоведов по усовершенствованию данного уголовно-правового института [2, с. 21.].

Отсутствие в уголовном законе четких и однозначно воспринимаемых условий правомерности, определяющих сущность необходимой обороны, влечет за собой разные их восприятия и толкования со стороны ученых-правоведов, работников судебно-следственных органов и обычных граждан. Является одной из причин немногочисленности фактов реализации на практике названного правового института.

Условиями правомерности необходимой обороны, в том числе определяющими ее основания, по отношению к противоправному посягательству являются:

а) общественная опасность посягательства (в результате его совершения причиняется вред охраняемым уголовным законом общественным отношениям);

б) посягательство должно быть фактическим (реальным), то есть имеет место начавшееся, но неоконченное противоправное действие;

в) посягательство должно быть действительным (усматривается подлинная возможность (способность) причинения вреда охраняемым уголовным законом общественным отношениям).

Помимо оснований для применения необходимой обороны существует также границы допустимой защиты:

а) защита должна быть своевременной (временные пределы обороны);

б) причинение вреда наступило только в отношении посягающего лица;

в) защитные меры соразмерны степени и характеру посягательства – защита не превышает пределов необходимой обороны [2, с. 22].

Вышеуказанные условия правомерности необходимой обороны являются оценочными и позволяют формировать широкое судебное усмотрение. Это, чаще всего, приводит к решению о том, что защищавшееся лицо превысило пределы необходимой обороны. Превышением пределов необходимой обороны признаются умышленные действия, явно несоответствующие характеру и опасности посягательства. Вопрос о возникновении и прекращении права на необходимую оборону необходимо разрешать с учетом оценки совокупности конкретных обстоятельств в каждом определенном случае.

Органы предварительного следствия допускают ошибки при квалификации преступления, не учитывая все обстоятельства дела, это приводит к тому, что лицо несет наказание по иному составу преступления отличному от превышения пределов необходимой обороны. Например, судом первой инстанции было установлено, что причиной нанесения удара ножом СЛЮ явилось противоправное поведение СВА, выразившееся в нанесении осужденной телесных повреждений в область лица, тела, осуществление захватов в области шеи. Вместе с этим, правильно установив фактические обстоятельства совершенного деяния, судом действия СЛЮ неверно квалифицированы по ч. 4 ст. 111 УК РФ, как умышленное причинение тяжкого вреда здоровью, опасного для жизни человека, с применением предмета, используемого в качестве оружия, повлекшее по неосторожности смерть потерпевшего.

Суд апелляционной инстанции нашел установленным, что СЛЮ, в силу указанных особенностей ее личности, окружающей обстановки, отсутствия у потерпевшего каких-либо предметов, используемых в качестве оружия, в момент пресечения посягательства (не сопряженного с насилием, опасным для жизни, либо с непосредственной угрозой применения такого насилия), безусловно, понимала неправомерность своих действий, осознавая со всей очевидностью, что могла данное посягательство пресечь, используя другие средства и методы защиты, причиняя потерпевшему вред, значительно меньший, чем тот, который она фактически причинила. С учетом обстоятельств, установленных в судебном заседании суда первой и апелляционной инстанций, действия СЛЮ следует переквалифицировать с ч. 4 ст. 111 УК РФ на ч. 1 ст. 114 УК РФ – умышленное причинение тяжкого вреда здоровью, совершенное при превышении пределов необходимой обороны [3].

Таким образом, для исправления практики, связанной с неверной оценкой правоприменителями условий правомерности необходимой обороны, следует изложить более казуально ст. 37 УК РФ. Например, указать объекты уголовно-правовой охраны, подлежащие защите: жизнь, здоровье человека, свобода передвижения, половая свобода и неприкосновенность, собственность, объекты общественного и государственного значения (например, государственная граница, особо охраняемые территории, предприятия оборонного значения т.п.). Вместе с тем, более четко обозначить возможную соразмерность причинения вреда нападающему, где сопоставить примерные средства нападения и защиты (например, физической силы, специальных средств, взрывчатых веществ, огнестрельного, холодного оружия, предметов, используемых в качестве оружия).

Список литературы

1. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.09.2012 № 19 «О применении судами законодательства о необходимой обороне и причинении вреда при задержании лица, совершившего преступление» // Бюллетень Верховного Суда РФ. 2012. № 11 С. 2.
2. Головкин Н.В. Институт необходимой обороны в российском уголовном праве // Уголовное право. 2014. № 6. С. 21-23.
3. Уголовное право. Общая часть: учебно-методическое пособие для студентов вузов, обучающихся по направлению подготовки 030900 «Юриспруденция» и специальности 030501 «Юриспруденция» / Академия Следственного комитета Российской Федерации; под ред. Д.И. Аминова, А.М. Багмета. М.: Юнити-Дана, 2015. - 271 с.
4. Решение по делу 22-550/2018 // РосПравосудие. URL: <https://rospravosudie.com/court-omskij-oblastnoj-sud-omskaya-oblast-s/act-580889351> (дата обращения 21.03.2018).

А.А. Шунк

Научный руководитель: А.В. Ястребов

Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)

ВОЗМОЖНОСТИ УСТРАНЕНИЕ КОРРУПЦИИ В ТЕКУЩИХ УСЛОВИЯХ

Говоря о возможности преодолении коррупции в современных условиях следует рассмотреть для начала само понятие коррупции. Коррупция – является непростым общественно-экономическим и общественно-политическим парадоксом, возникающая в критериях рынка и глобализации экономики, а основанием для его подъема в обществе считаются товарно-денежные связи, когда появляется общий эквивалент. То есть формируется такая подходящая обстановка, при которой разрешено обменивать все и на все.

По мнению Зиммель Г. «деньги губят природу вещей одним своим прикосновением». По этому тот либо другой облик коррумпированности, осознаваемый

как вопрос, выступает неделимый процесс трудного общественного конструирования коррупции и включает в себя: присутствие большого количества прецедентов продажности (взяточничества) разных чиновников и должностных лиц; понимание данных прецедентов как общественной трудности; криминализацию неких форм коррупционной деловитости; реакцию политических деятелей, правоохранительных органов, адвокатов, СМИ и народонаселения на коррупцию.²

Зарубежный эксперимент и способы борьбы с коррупцией, недопущение распространения данного явления, могут быть полезны и для использования в России, но не полностью, а с учетом менталитета населения, а главное с желанием освободиться от этого постыдного явления, которое именуется культурно «коррупцией», а для более простого понимания - «взяточничеством».

В большинстве стран борьба с коррупцией велась и, по-прежнему, длится. Однако лишь в некоторых странах виден результат, например в Швеции, она до середины XIX числилась государством, насквозь пораженной коррупцией.² После принятия руководством страны стратегического решения о глубокой модернизации, был разработан и начал осуществляться комплекс критериев, сконцентрированных на абсолютное изъятие меркантильных суждений у чиновников.

Госрегулирование было организовано на стимулах беспорочного и серьезного управления – через налоги, льготы и субсидии, а никак не с поддержкой запретов и разрешений, получаемых из тех либо других органов власти. Для людей был выявлен доступ к внутренним документам госуправления, позволивший им понимать работу страны, а основное – создана самостоятельная и результативная система правосудия, учреждены значительные этические стандарты для чиновников. Через некоторое количество лет правдивость стала престижной нормой для госбюрократии.

Заработная плата госслужащих поначалу превосходили зарплаты трудящихся в 12-15 раз. Со временем разница понизилась по двукратной. В настоящее время в Швеции Вотан из самых невысоких значений коррупции в мире. Огромную роль в противодействии коррупции играют храм и публичное мировоззрение. В стране с подозрением отнесутся к предпринимателю, сумевшему из-за маленький период заполучить совсем высочайший заработок, либо к госслужащему, финансы которого ниже его затрат. Публичное мировоззрение превратит такового бизнесмена в неприкасаемого и ему никто никак не станет полагаться ни в коммерциале, ни в домашнем общении. Оно принудит такового госслужащего выйти с должности и никак не дозволит ни разу заполучить работу на госслужбе и в личном коммерциале. В итоге, коррупция, нечестность в личном коммерциале, и в госуправлении видятся очень изредка[9, с. 181].

Иной образчик-Сингапур. В эпизод приобретения автономии в 1965 г. государство была с высоким уровнем коррупции. С эпизода получения самоуправления в составе Английской империи в 1959 г. по 1990 г. теснее в статусе

² Simmel, G. Philosophie des Geldes / G. Simmel. - Berlin, 1958.

² Антикоррупция. Президент Медведев предложил программу противодействия коррупции. Владислав Куликов. «Российская газета»-Неделя №4678 от 5 июня 2013г. Режим доступа: <http://www.rg.ru/2008/06/05/medvedev-korrupcia.html>

независящей державы Сингапур прошёл путь от скудной державы по развитой, с высочайшим уровнем жизни и постиндустриальными разделами экономики. Данный путь был выбран в 1959 г. Премьер-министром Сингапура Ли Куан Ю. Конкретно он принял решение из портового городка, завозившего пресную воду и строительный песок, изготовить финансово-торгашеский центр Юго-Восточной Азии. Однако для данного нужно было понизить степень коррупции.

Регламентировали деяния госслужащих, ликвидировали двусмысленности в законодательстве, преемственно и строго соблюдали принцип главенства и равноправия всех пред законодательством, упрощали упражнения деловитости органов власти, взыскательно наблюдали из-за соблюдением этических стереотипов.³ Центром противодействия коррупции стало независимое Бюро согласно расследованию случаев коррупции. Горожане имели возможность обходиться с претензиями на чиновников и спрашивать воздаяния ущербов.

С истоком антикоррупционной кампания Бюро провоцировало расследования супротив министров правительства Ли Куан Ю, его членов семьи. Министры, уличённые в коррупции, были приговорены к настоящим срокам решения. Сиим Ли Куан Ю доказал горожанам страны, будто в его правительстве министры и серьезные должностные личика имеют все шансы существовать лишь неподкупными и высококвалифицированными. Снижая степень коррупции Ли Куан Ю продемонстрировал, будто настойчивый и квалифицированный труд обязан обладать высшую плату и содействовать улучшению жизни. Творение образа Сингапура, как не опасного и вольного от коррупции страны, завлекло внутренние и заграничные вложения, содействовало скорому финансовому подъему.³

Антикоррупционное законодательство Сингапура непрерывно пересматривается с целью уменьшения коррупционных деяний. Закрепляется судебная система, не считая пафосного статуса, арбитрам предоставлены высочайшие оклады. Предприняты и нестандартные промо-акции - сокращение всех сотрудников таможни и коррумпированных госслужб. Сингапур лидирует в мире согласно неимению коррупции, финансовой воле и развитию. Созданная и принятая в Сеуле (Южная Корея) в 2013 г. согласно воле главы администрации города Гох Куна антикоррупционная программа «OPEN» дозволила горожанам действительно контролировать работу госчиновников.⁴ Они могут в любое время изучить ход рассмотрения документов согласно обращению чрез Веб, существовать в курсе решения вопросов о выдаче разрешений либо наказаний, а в случае проявления коррупции, возражать.

На первом этапе губернатор Сеула внес предложение жильцам городка строчить ему собственно открытки с указанием такого, будто им никак не нра-

³ Лечение заразной жадности: Борьба с коррупцией в Сингапуре. Автор: Арсений Сиротин. 09.03.2014, Антикоррупционная информационная база сайта «Суда нет»: <http://center.sudanet.ru/?tag=сингапур>

³ Лечение заразной жадности: Борьба с коррупцией в Сингапуре. Автор: Арсений Сиротин. 09.03.2014, Антикоррупционная информационная база сайта «Суда нет»: <http://center.sudanet.ru/?tag=сингапур>

⁴ Информационный бюллетень № 15. 28.06.2013, Коалиция против коррупции в Томской области. Официальный сайт Центра антикоррупционных исследований и инициатив «Трансперенси ИнтернешнР»: <http://www.transparency.org.ru/CENTER/DOC/tomsknewsletter15.doc>

вится. Он собственно все данные открытки читал, особенно смотрел из-за открытками бизнесменов. Служащим мэрии включил в тексты договоров о том, что любой станет лишен работы в отсутствии разъяснения обстоятельств при мельчайшем недоверии от предпринимателя, который с ним контактировал, о стягивании решения проблем либо о претензии взяток[10, с.73].

Серьезное воплощение данных основ привело к тому, что за некоторое количество лет коррупция во взаимодействиях коммерциала и государственных органов власти пропала вполне, а антикоррупционная программа «OPEN» стала типичным образцом дела к труду в органах власти. Однако так как деяния взяточничества никак не уступает сообразно древности знаменитой нам летописи человеческой цивилизации, поэтому и исследование скопленного человеческого эксперимента противодействия взяточничеству считается незаменимым условием научного знания предоставленного общественно–правового действия [5, с.123].

Коррупционные действия обязаны нешуточно тревожить русское сообщество. Общепринятый Госдумой в главном чтении следующий президентский законопроект сообразно противодействию коррупции расширяет круг лиц, коим воспрещается обладать счеда в заграничных банках и предписывается объявлять финансы–собственные и членов семьи. В список врубаются все федеральные муниципальные служащие, труженики Центрального Скамейка, муниципальных компаний и личика, чья активность связана, до этого только, с вопросами государственной сохранности державы[6, с.1]. На наш взор, причин и способностей для удачной борьбы с коррупцией, как действием, имеется не мало.

В стране за последние годы создано немало самых разных событий, приняты серьезные документы, взяв на вооружение и отчетливо их выполняя, на всех уровнях власти, разрешено удачно биться и никак не творить критерий для сотворения в том числе и коррупционных обстановок. К примеру, в стране есть Федеральный закон «О полиции» от 06.12.2011 №410-ФЗ, который принят и одобрен Государственной Думой 28 января 2011 года и Советом Федерации 2 февраля 2011 г. Издан Указ Президента РФ «О мерах по противодействию коррупции» от 19 мая 2008 г.№815 [7]. В целях создания системы противодействия коррупции в РФ, при Президенте РФ образован Совет, который возглавляет Президент РФ.

Основными задачами Совета являются: подготовка предложений Президенту РФ, касающихся выработки и реализации госполитики в области противодействия коррупции; координация деятельности федеральных органов исполнительной власти, органов исполнительной власти субъектов РФ и органов местного самоуправления муниципальных образований по реализации госполитики в области противодействия коррупции; контроль над реализацией мероприятий, предусмотренных Национальным планом противодействия коррупции.⁸

Исследуя эту проблему, как коррупция, которая считается реальным тормозом в развитии нашего общества, негативно воздействуя на экономику и жизнедеятельности большинства граждан, в отсутствии конкретных мер по борьбе с ней фактически нереально.

⁸ Метелев С.Е. Деятельность административных органов по противодействию правонарушениям. – Омск, 2014.

Проведенные изучения и приобретенные результаты позволяют сделать выводы и внести некие предписания. Внести конфигурации в Конституцию РФ и в Кодекс РФ о конфискации у коррупционера только (золото, средства, цена, недвижимость, машинки, и т. п., в том количестве и записанное на членов семьи (в особенности преклонного возраста)). Коррупционеру в будущем должно быть категорично воспрещено действовать на таковой должности либо ей схожей, а его активность подвержена мониторингу. Семья коррупционера владеет преимуществом воспользоваться (опосля конфискации) всеми правами гражданина страны: ей должно быть оставлено столько квадратных метров квартирной площади из расчета на каждого, насколько положено согласно ГК РФ и Конституции РФ.

Библиографический список

1. Simmel, G. *Philosophie des Geldes*/G. Simmel.-Berlin, 1958.
2. Антикоррупция. Президент Медведев предложил программу противодействия коррупции. Владислав Куликов. «Российская газета»-Неделя №4678 от 5 июня 2013г. Режим доступа: <http://www.rg.ru/2008/06/05/medvedev-korruptcia.html>
3. Лечение заразной жадности: Борьба с коррупцией в Сингапуре. Автор: Арсений Сиротин. 09.03.2014, Антикоррупционная информационная база сайта «Суда нет»: <http://center.sudanet.ru/?tag=сингапур>
4. Информационный бюллетень № 15. 28.06.2013, Коалиция против коррупции в Томской области. Официальный сайт Центра антикоррупционных исследований и инициатив «Трансперенси ИнтернешнлР»: <http://www.transparency.org.ru/CENTER/DOC/tomsknewsletter15.doc>
5. Крюкова, Н.И. Коррупция: ее сущность исторические корни в России. //Вестник Российского государственного торгово-экономического университета. №9–10(79). 2013. С.123.–130.
6. Платова, Г. Еще чуть–чуть «поборолись с коррупцией»//Советская Россия.-107(14055). четверг. 25 сентября 2014. С.1-8.
7. Метелёв С.Е. Коррупция в российской экономике. Некоторые оценки состояния методами корпоративного аудита // Закон и право. 2015. № 12. С. 3–6.
8. Метелев С.Е. Деятельность административных органов по противодействию правонарушениям. Омск, 2014.
9. Метелёв С.Е. Национальная безопасность и приоритеты развития России: социально- экономические и правовые аспекты. М., 2016. С.223.
10. Метелев С.Е. Трансформационные преобразования в России и криминальные явления на современном этапе развития общества // Криминологический журнал Байкальского государственного университета экономики и права. 2014. № 1. С. 69–76.

КРИМИНАЛИСТИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ГРАБЕЖЕЙ И РАЗБОЙНЫХ НАПАДЕНИЙ

Грабежи и разбойные нападения занимают одно из важных мест в системе корыстно-насильственной преступности. По данным Российского статистического ежегодника в 2016 году зарегистрировано 61,5 тысяч грабежей и 11,4 тысяч разбойных нападений [11, С. 250].

Под разбоем понимается нападение в целях хищения чужого имущества, совершенное с применением насилия, опасного для жизни или здоровья, либо с угрозой применения такого насилия. Под грабежом понимается открытое хищение чужого имущества. [8, С. 100].

В уголовно-правовом смысле грабежи и разбои являются самостоятельными отдельными преступлениями, однако в криминалистическом плане их объединяют, разрабатывая и формируя единую методику расследования. Это объясняется сходством большинства структурных элементов, входящих в состав криминалистической характеристики. Эти преступления объединяют такие признаки, как нападение на потерпевших, насилие и захват чужого имущества. Именно единством объекта нападения и предмета преступного посягательства, сходством способов, механизма совершения грабежей и разбойных нападений в значительной мере вызвана необходимость общей методики их расследования [2, С. 193]. «Их объединяет открытый способ похищения имущества, применение насилия или угрозы насилием (разной степени опасности для грабежа и разбоя), а также ряд других отягчающих ответственность обстоятельств (с незаконным проникновением в жилище или иное хранилище, неоднократно, совершенное группой лиц по предварительному сговору и др.)» [1, С. 755].

В криминалистической литературе существует множество различных взглядов на понятие способа совершения преступления. Г.Г. Зуйков отмечает, что «способ совершения преступления представляет собой систему взаимосвязанных и взаимообусловленных действий по подготовке, совершению и сокрытию преступлений, детерминированных условиями внешней среды и свойствами личности, условиями места и времени и зачастую связанных с использованием соответствующих орудий и средств» [7, С. 16-17].

В.П. Колмаков включают в способ совершения преступления только те действия, которые непосредственно направлены на совершение общественно опасных деяний, считая, что остальные действия остаются за рамками самого совершения преступления [5, С. 27].

Основные способы совершения грабежей и разбойных нападений: нападение на открытой местности, совершаемое с использованием фактора внезапно-

сти без применения насилия; нападение на открытой местности, совершаемое с применением или угрозой применения насилия.

Типичными открытыми местами совершения грабежей и разбойных нападений являются улицы, дворы домов, гаражи, остановочные павильоны, строительные площадки, парки, скверы, лесные массивы.

При совершении грабежей и разбойных нападений на месте преступления могут находиться следы ног, рук, оружия, следы борьбы, а также в памяти потерпевших, свидетелей и очевидцев могут остаться идеальные следы [4, С. 112-117].

К орудиям и средствам совершения грабежей и разбойных нападений относятся: оружие (огнестрельное, холодное, газовое), взрывчатые вещества и взрывные устройства; предметы бытового, спортивного и иного назначения, используемые преступниками в целях причинения вреда здоровью потерпевшего либо угроз причинения такого вреда; предметы маскировки; средства нейтрализации активности потерпевшего (веревки, скотч, шнуры, провода) [9, С. 625].

Р.Л. Ахмедшин под личностью преступника понимает «совокупность его структурных психических составляющих ... личность – образование неоднородное, она включает в себя как элементы, которые мало зависят от конкретной ситуации (личностные ценности, характер, психологический тип), так и элементы, в значительной степени определяемые средой, а не волевым контролем (степень эмоционального переживания, готовность к волевой мобилизации ресурсов организма, некоторые психические процессы)» [3, С. 83].

Более 97% грабежей и разбойных нападений совершаются мужчинами. Дифференциация преступников по основным возрастным группам выглядит следующим образом: несовершеннолетние – около 10%; лица в возрасте 18 – 25 лет – более 40%; лица в возрасте 26 – 30 лет около 29%; лица в возрасте 31 – 40 лет – около 18%; лица в возрасте 41 года и старше – немногим более 3% [6, С.558]. Наличие или отсутствие образования «отражает определенный уровень интеллектуальных способностей и существенным образом сказывается на характере его действий, совершаемых для достижения преступного результата» [12, С. 145].

Согласимся с Н.П. Яблоковым, который подчеркивает: «Выявление и изучение криминалистически значимых особенностей личности потерпевшего и его поведения (до, в момент и после совершения преступления) дают возможность глубже разобраться во многих обстоятельствах преступления, особенно указывающих на своеобразие, направленность и мотивы поведения преступника, его общие (типовые) и индивидуальные свойства... неудивительно, что в преступлениях, где есть потерпевшие, выявление преступника в значительной мере идет по цепи потерпевший – подозреваемый – обвиняемый» [10, С. 55-56].

Таким образом, мы раскрыли важные аспекты криминалистической характеристики грабежей и разбойных нападений, что важно для их эффективного расследования.

Библиографический список

1. Аверьянова Т.В., Белкин Р.С., Корухов Ю.Г., Россинская Е.Р. Криминалистика / Под ред. Р.С. Белкина. М.: Норма-Инфра-М, 2000.
2. Адельханян, Р.А. Криминалистика: курс лекций : учебное пособие / Р.А. Адельханян, Д.И. Аминов, П.В. Федотов. – Москва : Юнити-Дана, 2015. – 239 с.
3. Ахмедшин Р.Л. Криминалистическая характеристика личности преступника. – Томск, 2005. – 412 с.
4. Башкардин Е. Н. Работа со следами на месте происшествия по делам о грабежах и разбойных нападениях // «Наука и Просвещение» (ИП Гуляев Г.Ю.) (Пенза). – 2017. – С. 112-117.
5. Васильев А.Н. Проблемы методики расследования отдельных видов преступлений. М.: Изд-во МГУ, 1978. 71 с.
6. Криминалистика : учебник для бакалавров / под ред. Л. Я. Драпкина. – М. : Издательство Юрайт ; ИД Юрайт, 2012. — 831 с.
7. Зуйков Г.Г. Криминалистическое учение о способе совершения преступления // Соц. законность. 1971. № 11. С. 14-19.
8. Криминалистика: краткий курс / – Москва : РИПОЛ классик, 2016. – 114 с.
9. Криминалистика : учебник / под ред. А.Ф. Волынского, В.П. Лаврова. – 2-е изд. перераб. и доп. – Москва : Юнити-Дана, 2015. – 943 с.
10. Криминалистика / под ред. Н.П. Яблокова. – М.: Юрист, 2005. – 665 с.
11. Российский статистический ежегодник. 2017: Стат.сб./Росстат. -М., 2017 – 686 с.
12. Чуфаровский Ю. В. Юридическая психология : учеб. пос. М., 2007. С. 145.

СТЕНДОВЫЕ ДОКЛАДЫ

А.А. Адилова,

*Научный руководитель: С.А. Алжанкулова, канд. юрид. наук
Академии экономики и права имени У.А. Джолдасбекова
(Талдыкорган, Казахстан)*

АНАЛИЗ ПРАВА НА ДОСТАТОЧНОЕ ЖИЛИЩЕ В МЕЖДУНАРОДНОМ ПРАВЕ

В международном праве прав человека признается право каждого на достаточный жизненный уровень, в том числе на достаточное жилище. Несмотря на то, что это право занимает в международно-правовой системе центральное место, достаточного жилища лишены свыше миллиарда людей. Миллионы лю-

дей по всему миру живут в условиях, создающих угрозу для их жизни или здоровья, в перенаселенных трущобах и неформальных поселениях или в иных условиях, которые не способствуют обеспечению их прав человека и их достоинства. Ежегодно миллионы людей выселяются в принудительном порядке или оказываются под угрозой принудительного выселения из их домов.

Право на достаточное жилище является правом человека, признаваемым в международном праве прав человека как часть права на достаточный жизненный уровень. Впервые ссылка на него делается в пункте 1 статьи 25 Всеобщей декларации прав человека[1]. В Международном пакте об экономических, социальных и культурных правах, который, согласно широко распространенному мнению, является центральным механизмом защиты права на достаточное жилище, говорится о праве каждого на достаточный жизненный уровень для него и его семьи, включающий достаточное питание, одежду и жилище, и на непрерывное улучшение условий жизни (статья 11) [2]. В принятых с той поры других международных договорах по правам человека признаются или упоминаются право на достаточное жилище или некоторые его элементы, такие как принцип неприкосновенности жилища и невмешательства в частную жизнь.

Право на достаточное жилище касается всех государств, поскольку каждое из них ратифицировало по крайней мере один международный договор, где речь идет о достаточном жилище, и обязалось защищать право на достаточное жилище посредством принятия международных деклараций, планов действий и/или итоговых документов конференций. В конституциях нескольких государств защищается право на достаточное жилище или излагается общая обязанность государства обеспечивать всем достаточное жилище и достаточные жизненные условия. Суды различных правовых систем также принимали решение по делам, касающимся осуществления этого права, включая, например, принудительные выселения, защиту интересов квартиросъемщиков, дискриминацию в жилищном секторе или доступ к основным услугам, связанным с жильем.

На региональном уровне право на достаточное жилище признается в Европейской конвенции о правовом статусе трудящихся-мигрантов (1977 года), Африканской хартии прав и основ благосостояния ребенка (1990 года) и пересмотренной Европейской социальной хартии (1996 года). Хотя в Европейской конвенции о защите прав человека и основных свобод (1950 года), Европейской социальной хартии 1961 года, Американской конвенции о правах человека 1969 года и Африканской хартии прав человека и народов (1981 года) нет прямой ссылки на право на достаточное жилище, в судебной практике защита этого права вытекает из осуществления других прав человека, таких, как право на неприкосновенность частной жизни, право собственности и на спокойное пользование собственностью и право на защиту семьи.

Конкретные положения в отношении права на достаточное жилище изложены также в некоторых международных руководящих указаниях и принципах. Особо актуальными являются Основные принципы руководящие указания, касающиеся выселений и перемещений по соображениям развития, которые были разработаны в рамках мандата Специального докладчика по вопросу о доста-

точном жилище. В них излагаются обязательства государств обеспечивать защиту против принудительных выселений, а также конкретные обязательства до, в ходе и после выселений по соображениям развития.

Статья 2 Международного пакта об экономических, социальных и культурных правах гласит, что каждое участвующее в Пакте государство обязуется в индивидуальном порядке и в порядке международной помощи и сотрудничества, в частности в экономической и технической областях, принять в максимальных пределах имеющихся ресурсов меры к тому, чтобы обеспечить постепенно полное осуществление признаваемых в Пакте прав всеми надлежащими способами, включая, в частности, принятие законодательных мер [2].

Не все аспекты права на достаточное жилище могут быть осуществлены немедленно, но, как минимум, государства должны продемонстрировать, что они предпринимают все возможные усилия, с учетом имеющихся ресурсов, для улучшения защиты и поощрения этого права. Под имеющимися ресурсами понимаются ресурсы, которые доступны государству в порядке международной помощи и сотрудничества, как указано в статьях 2 (1), 11 и 23 Пакта.

Статья 3 Пакта налагает далее на каждое участвующее в Пакте государство обязательство обеспечить равное для мужчин и женщин право пользования всеми предусмотренными в нем экономическими, социальными и культурными правами. Существует также безотлагательное обязательство принимать меры, которые должны быть конкретными, продуманными и адресными, в целях осуществления права на достаточное жилище. Каждому государству следует гарантировать по крайней мере минимальный базовый уровень этого права. К примеру, ему следует обеспечивать, чтобы значительное число людей не было лишено элементарного крова и жилья. Если государство не в состоянии сделать этого, оно должно продемонстрировать, что оно предприняло все возможные усилия по использованию всех имеющихся в его распоряжении ресурсов, для того чтобы безотлагательно выйти на эти минимальные базовые уровни.

Аналогичным образом, если оно принимает регрессивную меру, т.е. такую меру, которая приводит к ослаблению защиты права на достаточное жилище, то тогда оно должно продемонстрировать, что оно тщательно взвесило все варианты, рассмотрело общие последствия принятия этой меры для всех прав человека и в полной мере воспользовалось всеми имеющимися в его распоряжении ресурсами. Поскольку наиболее реальные меры по осуществлению права на достаточное жилище в каждом государстве будут разными, в международных договорах нет каких-то готовых рецептов. В Пакте просто говорится о том, что полное осуществление признаваемых в нем прав должно обеспечиваться «всеми надлежащими способами, включая, в частности, принятие законодательных мер» [3, с. 57].

Далее исходя из того, что права человека взаимозависимы, неделимы и взаимосвязаны нарушение права на достаточное жилище может затронуть осуществление широкого круга других прав человека и наоборот. Доступ к достаточному жилищу может быть предварительным условием для осуществления нескольких прав человека, включая право на труд право на здоровье, право на

социальное обеспечение, право голоса, право на неприкосновенность частной жизни или право на образование.

Таким образом, основные международные документы определяющие критерии обеспечения и гарантий права на жилище приняты 20 и более лет назад. За это время мир существенно изменился. Требуется принятие новых, полагаем комплексных документов по данной проблеме с учетом реалий сверурбанизации и глобализации, где необходимо разъяснить все указанные выше проблемы понимания права на жилище.

Библиографический список

1. Всеобщая декларация прав человека от 1948 года // www.e.gov.kz
2. Международный пакт об экономических, социальных и культурных правах от 1966 года // www.e.gov.kz
3. Мусаева А.Е. Некоторые проблемные вопросы обеспечения права на достаточное жилище на современном этапе // Мысль. 2017. № 4. С. 57

А.К. Балабеков,

*Научный руководитель: С.А. Алжанкулова, канд. юрид. наук
Академия экономики и права имени У.А. Джолдасбекова
(г. Талдыкорган, Казахстан)*

АНАЛИЗ МЕЖДУНАРОДНЫХ СТАНДАРТОВ ПО ПРАВУ НА ДОСТАТОЧНОЕ ЖИЛИЩЕ

Жилище является неотъемлемым элементом жизненного уровня (часть 1 ст. 25 Всеобщей декларации прав человека), который необходим для поддержания здоровья и благосостояния человека и его семьи. Более того, в соответствии с частью 1 ст. 11 Международного пакта об экономических, социальных и культурных правах, человек имеет право не только на достаточный жизненный уровень, включающий в себя жилище, но и на непрерывное улучшение условий жизни. Право на достаточное жилище относится к правам второго поколения и как компонент права на достаточный жизненный уровень (ст. 11 МПЭСКП) включает семь основных элементов: правовое обеспечение проживания; доступность с точки зрения расходов; пригодность для проживания; доступность к адекватному жилому фонду; наличие услуг, материалов, возможностей и инфраструктуры; местонахождение; адекватность с точки зрения культуры [1].

Некоторые аспекты права на достаточное жилище требуют последовательной реализации, т.к. для этого необходимы определенные ресурсы, в том числе и финансовые, и могут быть обеспечены в течение определенного периода времени. Например, строительство социального жилья для большого количества людей или обеспечение основных услуг и инфраструктуры потребует времени и денег. Реализация некоторых других аспектов не предполагает значительных денежных затрат и может быть проведена незамедлительно. Например, запрет

дискриминации; запрет принятия намеренных прогрессивных мер; запрет на принудительные выселения, которые могут лишить людей жилища или по результатам которых им может быть предоставлена незначительная компенсация или вообще отказ в получении компенсации.

Обязательства государства по праву на достаточное жилище могут быть негативными и позитивными. К негативным обязательствам относятся: запрет принудительных выселений, запрет регрессивных мер и запрет дискриминации. К позитивным относятся: осуществление шагов по достижению прогрессивной реализации права на достаточное жилище путем использования всех доступных средств; предоставление информации о жилищной ситуации и нуждах (отсутствие правового обеспечения, бездомность) и принятие плана действий; поощрение принятия законодательных мер; реализация плана действий/обеспечение ресурсов; обеспечение средств судебной защиты в случае нарушений.

Правовое обеспечение проживания также является обязательным условием реализации права на достаточное жилище. Владение жильем может иметь несколько форм: наемное жилье (частное и государственное), кооперативное жилье, аренда, частные владения, неформальные поселения и жилище, предоставленное в экстренных ситуациях. Все люди должны иметь определенную степень правовых гарантий в отношении того жилища, в котором они проживают – эта гарантия должна обеспечивать им защиту от насильственного выселения, злоупотреблений и прочих угроз. Государство должно предпринять незамедлительные меры, направленные на предоставление правовой гарантии против необоснованного выселения для тех лиц и домохозяйств, которые в настоящее время такой защиты не имеют – причем такие меры должны быть осуществлены при проведении консультаций с уязвимыми лицами и группами лиц.

Принудительные выселения являются основным видом нарушения права на жилище. Принудительные выселения влияют на право на жилище, достоинство, право на жизнь, право на физическую и умственную целостность, право на частную жизнь, право на семью, право на собственность, право на работу, право на пищу, право на воду, и право на свободу передвижения [2, с. 31]. Не все выселения приводят к нарушению права. Однако для осуществления выселений необходимо соблюдать жесткие условия: обоснованное оправдание/законность, соблюдение процессуальных норм, переселение/компенсация.

Оправданием принудительного выселения могут служить только экстренные обстоятельства. Обоснование должно быть предусмотрено в законе. Общие соображения, такие как «общественные интересы» сами по себе не могут служить обоснованным оправданием. Важным фактором является наличие жилищной альтернативы. Соблюдение процессуальных норм должно иметь место как при принятии решения о выселении, так и при проведении самого выселения. Оба процесса должны контролироваться беспристрастной /независимой структурой (судом).

Государством должен быть обеспечен контроль над решением о выселении, чтобы были учтены следующие факторы: оправданы ли поводы по закону и по факту; как долго проживало на территории сообщество; имели ли место менее кардинальные альтернативы; имели ли место посреднические дей-

ствия/были ли полностью исчерпаны все методы переговоров; было ли направлено предварительное уведомление; соблюдалось ли человеческое достоинство выселяемых; присутствовали ли при выселении ответственные представители власти; была ли обеспечена должная защита уязвимых лиц – детей, беременных женщин, инвалидов, престарелых; была ли обеспечена защита личных вещей/имущества выселяемых; были ли предложены властями какие-либо формы убежища или земли для переселения; имеются ли соответствующие положения о предоставлении компенсаций в случае выселения; имеются ли положения о переселении или реституции.

Государствам-участникам ООН необходимо принимать эффективные жилищные политики по реализации права на достаточное жилище, которые должны найти свое отражение в плане действий и законодательной базе. Государству, прежде всего, необходимо определить ситуации, влекущие за собой невозможность реализации права на жилище (отсутствие правовых гарантий, бедность, группы со специальными потребностями), а затем закрепить законодательно меры, направленные на решение указанных ситуаций: защита от выселений, меры по предоставлению временного убежища, среднесрочный и долгосрочный планы жилищного строительства/стратегия, направленная на борьбу с недостаточностью жилища.

Принимаемые государством жилищные политики должны включать необходимые средства обеспечения правовой защиты: количественные показатели, четкие цели, временные рамки, определение обладателей прав и носителей обязанностей, определение правомочности, консультации и участие, прозрачность и доступ к информации, право на защиту в случае нарушения.

Право на жилище должно быть обеспечено эффективной судебной защитой. При принудительных выселениях суды должны обеспечить контроль за законностью и соблюдением процессуальных норм (т.е. соблюдение установленных правовых критериев при осуществлении выселений). Внимание судов при рассмотрении дел также должно быть направлено на отсутствие дискриминации, что позволит обеспечить контроль за реализацией дискриминационных жилищных политик (т.е. расовое и этническое происхождение, инвалидность, пол, сексуальная ориентация). При оценке позитивных мер со стороны государства, направленных на искоренение дискриминации, обеспечение гарантии против необоснованного выселения (т.е. право общин на владение землей, признание обитателей трущоб) судам необходимо учитывать уместность/обоснованность мер, предпринятых для реализации права на жилище; защиту наиболее уязвимого населения; пригодность социального жилья для обитания; приемлемость жилья с точки зрения его стоимости, достаточность мер, предпринимаемых государством в экстренных случаях. При отправлении правосудия должны учитывать и другие права: право на частную, домашнюю и семейную жизнь, право на собственность, свободу передвижения и проживания, свободу от пыток и бесчеловечного и унижающего обращения, права потребителей, правила зонирования.

Библиографический список

1. Международный пакт об экономических, социальных и культурных правах от 1996 г. URL: <http://www.un.org/ru/documents/conv/conventions/pactecon> (дата обращения 07.03.2018).

2. Батталова З.К. Право на жилище в Республике Казахстан // Фемида. 2017. № 5. С. 31.

Н.А. Биржеминский,

*Научный руководитель: С.А. Алжанкулова, канд. юрид. наук
Академия экономики и права имени У.А. Джолдасбекова
(Талдыкорган, Казахстан)*

К ВОПРОСУ О СОСТОЯНИИ ЗАКОННОСТИ В СФЕРЕ МИГРАЦИОННЫХ ОТНОШЕНИЙ И ВОПРОСЫ СОБЛЮДЕНИЯ ПРАВ ЧЕЛОВЕКА

Применительно к правам человека все процессы его передвижения, в том числе и все виды миграции, основаны на его праве на свободу передвижения (freedom of movement), включающего три составляющие: а) право на свободу перемещения и выбора места жительства внутри страны; б) право на свободу выезда из любой страны; в) право на свободу въезда в свою страну.

Международные стандарты свободы передвижения базируются на следующих основных принципах:

- свобода передвижения внутри страны предполагает право каждого, законно находящегося на ее территории, свободно перемещаться и выбирать себе место жительства без необходимости запрашивать особое разрешение властей; это право относится в равной мере к гражданам страны, иностранным гражданам, лицам без гражданства, беженцам и легальным мигрантам;

- право на выезд из своей страны и право на въезд в свою страну являются личными правами человека и должны гарантироваться законом;

- ограничения въезда-выезда, а также свободы передвижения внутри страны могут быть введены только законом в интересах обеспечения национальной безопасности, поддержания общественного порядка, охраны здоровья, морали и нравственности, защиты прав и свобод других людей; эти ограничения должны соответствовать другим международно признанным правам и свободам, служить ясной цели и быть разумными, необходимыми и достаточными;

- в отношении беженцев или лиц, ищущих убежища, основным принципом является принцип невысылки, то есть обязанность государств не выслать и не возвращать их на границу страны, где их жизни или свободе угрожает опасность по причине их расовой, религиозной, социальной принадлежности, гражданства или политических убеждений.

Нормы Конституции Республики Казахстан, двусторонние межгосударственные договоры (соглашения) Казахстана с другими государствами о выда-

че, другие международные обязательства Казахстана в сфере прав человека соответствуют общепризнанным международным стандартам.

Республика Казахстан в соответствии с ее Конституцией, международными обязательствами в сфере прав человека, другими нормативными правовыми актами гарантирует соблюдение прав человека на ее территории в ходе миграционных процессов.

Тем не менее, на практике встречаются многочисленные факты нарушения миграционного законодательства республики иностранными гражданами, мигрантами, гражданами Казахстана и лицами без гражданства, должностными лицами.

Проблема незаконной миграции приобретает все более четкие и резкие контуры на фоне процессов, происходящих в мире, представляя угрозу стабильности и безопасности для всего мирового сообщества.

При этом Казахстан является одним из узловых промежуточных звеньев транснациональных каналов незаконной миграции, что обусловлено, в первую очередь, специфическим географическим положением республики непосредственно на пути в страны Европы; открытием в последние годы новых международных авиационных, железнодорожных, автомобильных рейсов; всемирным развитием межгосударственного экономического, гуманитарного, культурного и религиозного обмена; коррумпированностью некоторых представителей государственных органов страны; несовершенством системы иммиграционного контроля, а также значительной протяженностью и «прозрачностью» границ, сохранением режима свободного передвижения со странами СНГ [1, с. 37].

Кроме того, немаловажное значение имеет 41 нестабильность социально-политической обстановки в странах исхода мигрантов, последствия войн, вооруженных конфликтов, внутривнутриполитической борьбы в некоторых странах Азии, Ближнего и Среднего Востока; рост активности террористических, религиозно-экстремистских организаций.

Следует отметить, что на Государственной границе Республики Казахстан продолжают иметь место нелегальные миграционные процессы. Граждане третьих стран, пакистанцы, бангладешцы, ланкийцы, афганцы, таджики, узбеки и др. следуют в Россию через Казахстан, незаконно пересекая казахстанско-российскую границу в обход пунктов пропуска.

В настоящее время сохраняется угроза увеличения потока незаконных мигрантов со стороны южных границ, особенно из Кыргызстана и Таджикистана. По имеющимся данным на территории указанных государств скопилось значительное количество граждан Афганистана, Пакистана, Бангладеша, намеревающихся иммигрировать через территорию Казахстана в Россию и страны Западной Европы. Одним из условий, способствующих их незаконной миграции, является относительная доступность получения паспортов некоторых государств Центральной Азии и виз для последующего въезда на территорию Казахстана, «прозрачность» внутренних границ стран СНГ, а также отсутствие в указанных государствах правовой базы, предусматривающей уголовную ответственность за организацию каналов незаконной миграции.

Принимаемые оперативно-розыскные меры, направленные на выявление и пресечение каналов незаконной миграции, свидетельствуют о непрекращающихся попытках организаторов незаконной миграции изыскивать все новые способы и маршруты следования через территорию Казахстана. Зафиксированы неоднократные случаи причастности к этому коррумпированных руководителей туристических фирм, сотрудников миграционной, дорожной полиции и линейных отделов органов внутренних дел на транспорте.

По данным КНБ РК, именно коррумпированность отдельных государственных служащих, контролирующих каналы въезда иностранцев в Казахстан, является стимулирующим фактором для представителей преступных группировок, занимающихся организацией каналов незаконной миграции, устанавливать и развивать связи с указанной категорией лиц и пользоваться их покровительством для беспрепятственного въезда, передвижения и пребывания незаконных мигрантов на территории Казахстана. В процессе выявления и пресечения подобной противоправной деятельности среди сотрудников правоохранительных и таможенных органов КНБ РК возбужден ряд уголовных дел.

Наблюдается тенденция роста нелегальной трудовой миграции в Казахстан – так называемых «сезонных мигрантов». Это, в первую очередь, относится к гражданам среднеазиатских стран СНГ – Узбекистана, 42 Таджикистана, Кыргызстана, где отмечаются слабые темпы развития экономики, низкий уровень жизни. С учетом данных факторов, малообеспеченная часть населения стремится покинуть страну в поисках работы и лучших условий жизни [2, с. 44].

По ряду объективных и субъективных причин они зачастую вынуждены выезжать и трудоустраиваться за рубежом нелегально, создавая на местном рынке труда дефицит рабочих мест и предпосылки для развития такого явления, как безработица. При этом казахстанские работодатели, будучи заинтересованными в дешевой рабочей силе, охотно принимают незаконных мигрантов на работу, чем усугубляют ситуацию на рынке труда и недоплачивают значительные суммы налогов в бюджет страны.

Нередко граждане Таджикистана, Узбекистана и Кыргызстана, приехав в Казахстан в поисках работы, становятся жертвами обмана, мошенничества и эксплуатации со стороны работодателей. Эти граждане, соглашаясь на выполнение каких-либо работ без заключения контракта или договора с лицами, не имеющими соответствующей лицензии, при этом пребывая в Казахстане нелегально, становятся потенциальными жертвами и подвергают себя подобным преступным посягательствам.

Нелегальная трудовая миграция и поиск эффективных путей ее регулирования является одной из наиболее серьезных проблем иммиграционной политики Казахстана. От принятия своевременных и правильных решений в этой области во многом зависит позитивное влияние иммиграционных потоков на развитие экономики, демографическую ситуацию и обеспечение миграционной безопасности страны. Основными задачами в этой связи являются не только усиление мер по пресечению нелегальной миграции, но и создание условий для расширения легальной трудовой миграции и легализации уже работающих мигрантов.

Библиографический список

1. Специальный доклад «О ситуации с правами мигрантов в Республике Казахстан» / Под общей редакцией К. Султанова, Т. Абишева. Астана. 2015. С.37
2. Теймурова С.А. Актуальные вопросы защиты прав мигрантов в эпоху глобализации // Фемида.2016. № 5. С. 44

Д.А. Волоскович

*Научный руководитель: К.В. Бугаев, канд. юрид. наук
Омский государственный университет путей сообщения (г. Омск, РФ)*

АДМИНИСТРАТИВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ КАК СРЕДСТВО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Одним из инструментов защиты информационного общества в административно-правовой сфере является действующее административное законодательство.

Как известно, право значительным образом отстает от общественных отношений, которые возникают и складываются в обществе. Такова традиционная модель правового регулирования: появляются новые общественные отношения, расширяются, устанавливаются и после этого вызывают интерес органов государственной власти и получают законодательное оформление.

В этом смысле возможно использование технологии одномоментного создания и оформления общественного отношения в правоотношение на основе разработанных стандартов и сегментированного совершенствования всеми участниками отношения в режиме реального времени [5, с.19-23]. Однако так не происходит, поскольку используется устаревшая технология «догоняющего законодательства».

Современное право не готово к информационному обществу, поскольку оно закрепляет устои, которые были сформированы для защиты частной собственности на материальные вещи. Проходящие сейчас в законодательстве процессы заключаются в перекладывании существующего образа правового регулирования на общественные отношения в области информации и информационных продуктов. В этой связи необходимо, в частности, совершенствовать административно-правовое регулирование информационной безопасности и обмена, оперативно реагируя посредством установления механизма реализации мер административной ответственности за различные нарушения в информационной области.

Но при этом в литературе отсутствует единое понятие информационной безопасности. Приведем некоторые точки зрения по данному вопросу.

А.А. Малюк, например, понимает информационную безопасность как состояние рассматриваемой системы, при котором она, с одной стороны, способна противостоять дестабилизирующему воздействию внешних и внутренних

информационных угроз, а с другой – ее функционирование не создает информационных угроз для элементов самой системы и внешней среды [4].

Т.В. Закупень отмечает, что информационная безопасность представляет собой социальное, а не чисто техническое явление. Ее нельзя отождествлять с применением специальных технических средств и методов для защиты информации от несанкционированного доступа, похищения, уничтожения и т.д. [3, с.28-34].

А.В. Еркин дает определение информационной безопасности для информационного общества: «...это состояние рассматриваемой системы управления, при котором ее информационная инфраструктура не дестабилизируется под воздействием внешних и внутренних угроз; восприятие результата ее деятельности во внешнем окружении является объективным» [2, с.73].

На основе проведенного анализа можно сформулировать правовое определение информационной безопасности личности как состояния защищенности, при котором отсутствует риск, связанный с причинением информацией вреда здоровью и (или) физическому, психическому, духовному, нравственному развитию человека [1, с.97-105].

Правовые средства обеспечения информационной безопасности достаточно разнообразны. Так, информационная безопасность обеспечивается нормами международного, конституционного и уголовного права. Особое место в системе правовых средств обеспечения информационной безопасности занимают административно-правовые средства. Составляющей названных средств являются юрисдикционные средства, а именно меры административной ответственности. Необходимо отметить, что информационная безопасность является составной частью общественной безопасности.

Административная ответственность за нарушения в области информационной безопасности имеет общие признаки, характеризующие институт административной ответственности в целом, и, являясь его неотъемлемой частью, имеет специфические особенности:

а) основанием выступает административно наказуемое деяние, выразившееся в нарушении установленных стандартов, норм и правил, содержащих требования обеспечения информационной безопасности, ответственность за нарушения которых определена КоАП РФ;

б) в качестве субъекта правонарушения может выступать как общий (физическое, юридическое лицо), так и специальный (должностное лицо, индивидуальный предприниматель) субъект в зависимости от характера нарушения и норм, которые были нарушены;

в) заключается в применении к лицам, их совершившим, основных административных наказаний в виде предупреждения, административного штрафа либо административного приостановления деятельности;

г) решение о рассмотрении дел и применение мер административного наказания в соответствии со ст. 23.1 КоАП РФ уполномоченными на то субъектами.

д) не является единственным видом юридической ответственности. В зависимости от характера нарушения, норм и последствий лицо может привлекаться к уголовной либо (и) дисциплинарной ответственности;

е) является средством обеспечения информационной безопасности на территории Российской Федерации;

ж) является составной частью института административного принуждения.

Как представляется, изложенное позволяет сделать вывод о том, что административная ответственность в области информационной безопасности выступает одним из видов юридической ответственности, состоящей в применении уполномоченными на то органами (должностными лицами), судьями, в пределах их компетенции, мер административного наказания к лицам, виновным в нарушениях правил информационной безопасности.

При этом, несмотря на достаточно большое количество составов административных правонарушений, говорить о том, что в настоящее время созданы все необходимые юрисдикционные средства обеспечения информационной безопасности, пока не приходится. Так, в настоящее время объективно необходимо закрепление ответственности за нарушение требований информационной безопасности.

Библиографический список

1. Баринов С.В. О правовом определении понятия «информационная безопасность личности» // Актуальные проблемы российского права. 2016. № 4. С. 97 – 105.

2. Еркин А.В. Понятия «информация» и «информационная безопасность»: от индустриального общества к информационному // Информационное общество. 2012. № 1. С. 73.

3. Закупень Т.В. Понятие и сущность информационной безопасности и ее место в системе обеспечения национальной безопасности РФ // Информационные ресурсы России. 2009. № 4. С. 28 – 34.

4. Малюк А.А. Информационная безопасность: концептуальные и методологические основы защиты информации: Учеб. пособие для вузов. М.: Горячая линия – Телеком, 2004.

5. Турышев А.А. Уголовно-правовые инструменты защиты информационного общества // Законы России: опыт, анализ, практика. 2017. № 10. С. 19 – 23.

М.С. Дитер,

*Научный руководитель: Н. В. Филина, канд. полит. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ЗАЩИТЫ ПРАВ ГРАЖДАН НА ЗЕМЕЛЬНЫЕ УЧАСТКИ

Сегодня, нахождение жилых объектов недвижимости на земельных участках, права на которые не оформлены в соответствии с требованиями законодательства, является достаточно распространенным явлением в России.

Существуют две причины, почему владельцы жилой недвижимости, находящейся на неоформленном в собственность земельном участке, не оформляют их в собственность.

Во-первых, получение правоустанавливающих документов на земельный участок, в особенности не повлияет на такую возможность, как пользование земельным участком. А во-вторых, для этого потребуются огромные усилия и существенные затраты - при приобретении земельного участка в собственность возникает обязанность по уплате земельного налога. В своей работе Г. Л. Землякова отмечает, что процедура оформления земельного участка в собственность «была и остается дорогостоящей, затратной по времени и практически непосильной для реализации среднестатистическим работающим гражданином, не имеющим юридического образования» [1].

Из этого следует, что рассмотрение вопроса о правовом регулировании земельных участков, неоформленных в собственность, на которых находятся объекты недвижимого имущества, представляет особый интерес.

Принимая во внимание многочисленные изменения земельного законодательства за последнее время, и проанализировав положения Земельного кодекса Российской Федерации (далее - ЗК РФ) и соответствующих нормативно-правовых актов в области земельных правоотношений [2], были выявлены следующие пробелы в правовом регулировании:

- отсутствие норм, устанавливающих срок, в течение которого сохраняется обязанность оформить права на земельные участки за собственниками объектов недвижимости,
- отсутствие ответственности за несовершение либо несвоевременное совершение таких действий.

Рассмотрим некоторые положения земельного законодательства о правовом регулировании земельных участков, расположенных под объектами недвижимого имущества и при этом неоформленных в собственность в соответствии с требованиями.

Важно понимать, что исключительное право на приобретение земельных участков в собственность имеют собственники зданий или сооружений, которые располагаются на соответствующих земельных участках (п.1 ст.39.20 ЗК РФ). Такими собственниками могут быть, как физические, так и юридические лица.

Федеральный закон «О приватизации государственного и муниципального имущества», а именно пункт 3 статьи 28 устанавливает, что на собственниках объектов недвижимости, которые не являются самовольными постройками и располагаются на земельных участках, относящихся к государственной или муниципальной собственности, лежит обязанность либо взять в аренду, либо приобрести у государства или муниципального образования указанные земельные участки, если иное не предусмотрено федеральным законом [3].

Теоретически указанные выше нормы закрепляют право собственности в определенном законом случаях на земельные участки под зданиями и сооружениями за их собственниками, но, как же обстоит дело в отношении земельных участков, находящихся под разрушенными объектами недвижимого имущества?

Регулирование прав собственности на неоформленные земельные участки под разрушенным объектом недвижимости - довольно спорный вопрос. Очень часто на практике, уничтожение объекта недвижимости на неоформленном в собственность земельном участке, для его собственника оборачивается полной потерей каких-либо прав на соответствующий земельный участок [4].

Например, фактом такой потери прав на занимаемый земельный участок, на котором находился уничтоженный объект недвижимости, может послужить неверная тактика защиты. Оформить в первую очередь права на земельный участок и только потом приступить к восстановлению разрушенного объекта недвижимости - кажется логичной последовательностью действий любому законопослушному гражданину. Однако, судебная практика показывает иначе и именно такая последовательность действий может привести к потере прав на занимаемый земельный участок [5].

В заключение, хочу обратить внимание на то, что на данный момент обязанности собственников объектов недвижимого имущества, находящихся на неоформленных в собственность земельных участках, в отношении соответствующих земельных участков недостаточно закреплены. Необходимо установить конкретные сроки для реализации собственниками объекта недвижимости обязанности на оформление в собственность соответствующего земельного участка, ввести и закрепить административную ответственность за несвоевременное оформление земельных правоотношений собственниками объектов недвижимого имущества.

В связи с этим, земельное законодательство в урегулировании таких отношений, на данном этапе, нельзя назвать совершенным. Вопросы требуют дальнейшей проработки с учетом правоприменительной практики.

Библиографический список

1. Землякова Г. Земля под домом - сложности приватизации // ЭЖ-Юрист. 2011. № 39. С. 1, 3.
2. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 №136-ФЗ // СЗ РФ, 29.10.2001, №44, ст. 4147.
3. Федеральный закон от 21.12.2001 №178-ФЗ "О приватизации государственного и муниципального имущества" // СЗ РФ, 28.01.2002, №4, ст. 251.
4. Умеренко Ю.А. Фактический землепользователь как нелегальный участник земельных отношений // Современное право. 2013. N 4.
5. Апелляционное определение от 02 октября 2012 г. №33-5259/2012

М.С. Дитер,

*Научный руководитель: Н. В. Филина, канд. полит. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

ПРОБЛЕМЫ ВЗАИМОСВЯЗИ СВЕТСКОЙ И ЦЕРКОВНОЙ ВЛАСТИ

Общество – это сложная система взаимодействий и взаимоотношений, которые могут быть юридическими, политическими, экономическими, культурными, и др. Также к их числу можно отнести и государственно-религиозные отношения.

Сегодня религия играет немаловажную роль. Результаты исследований, проведенных отделом Института социально-политических исследований Рос-

сийской академии наук, подтверждают этот факт. Анализ статистических данных показывает, что начиная с 1995 г. наблюдается рост доверия населения к церкви. Самый высокий уровень доверия пришелся на 2012 г. — 55 % опрошенных респондентов доверяют церкви. «Более того, после долгого перерыва (с 1999 г.) церковь опередила институт президентства по уровню доверия». Таким образом, «по степени доверия, высказываемого различным социально-политическим институтам, церковь является одним из лидеров наряду с институтами верховной власти и армией» [1, с. 106].

Стоит отметить и результаты опроса, проведенного Всероссийским центром общественного мнения 24 июня 2015 г.: большинство россиян – 64 %, выступают за сохранение и следование в отношении с религией принципу светскости. Кроме того, 47 % уверены в том, что церковь никоим образом не должна вмешиваться в политику, а должна влиять на нравственность. В то же время 47 % опрошенных одобряют сложившиеся взаимоотношения между государством и религией. Поэтому, по мнению большинства опрошенных (57 %), российское общество является секулярным и должно оставаться таким [2].

В соответствии со статьей 14 Конституции РФ, российское государство провозглашает себя светским, то есть никакая религия не может устанавливаться в качестве государственной или обязательной [3]. Но в реальности процессы проникновения религии в общественные сферы налицо. В истории России характер государственно-религиозных отношений менялся в зависимости от типа и сущности религии, поэтому моделей взаимодействия было много и степень взаимопроникновения государства и религии была разной [4]. Одним из примеров государственно-религиозного взаимодействия в настоящее время является сфера образования, в которой ярко проявляется степень влияния религии на государство.

Сегодня мы наблюдаем такую картину: все больше и больше создается религиозных (христианских, мусульманских, буддистских и др.) учебных заведений, например, Российский православный университет (Москва), Новосибирский Свято-Макарьевский православный богословский институт (Новосибирск). Начиная с 2008 г. духовные образовательные учреждения наделены правом реализовывать образовательные программы на основе лицензий (в соответствии с требованиями ФГОС) [5]. Государственную аккредитацию при этом такие духовные образовательные учреждения получают по соответствующим направлениям подготовки, при этом не устанавливая государственный статус учреждения в целом. Соответственно, выпускники религиозных (христианских, мусульманских, буддистских и др.) учебных заведений, которые успешно завершили обучение по образовательным программам, прошедших аккредитацию, получают дипломы государственного образца [6].

В мире существует немало вариантов обозначения места и роли религии в образовании. Отсюда целый ряд работ, посвященный данному аспекту, прежде всего, стоит отметить монографию Н.В. Володиной – «Правовые системы государственно-конфессиональных отношений» [7], принцип отделения церкви от государства в которой является основой построения классификации государственно-религиозных взаимоотношений.

Долгое время в России существовала симфоническая модель отношений между государством и религией. Идея «симфонии» не предполагала их разделенности, наоборот, церковь становилась частью государства. Другие же конфессии тогда находились в достаточно стесненном положении.

Начиная с 2000-х гг. с подачи президента В.В. Путина началось активное вовлечение религии в решение проблем нравственности. Если проследить динамику, то воздействие религии увеличивается и расширяется, поэтому, сегодня сложно найти сферу, которую можно назвать чисто светской или чисто религиозной.

Следует отметить и тот факт, что государственные деятели довольно часто демонстрируют приверженность к религиозным традициям, особенно к традициям православной религиозности (присутствие президента и других лиц на религиозных мероприятиях и праздниках), которая находит всемерное отражение в средствах массовой информации. Думается, что подобное поведение, явно показывающее сближение светского и религиозного, связано с выгодой не только для власти, но также и для церкви [8].

В чем же заключается такая выгода? Прежде всего, государство пытается с помощью религии укрепить позиции светских законов, подкрепляя их религиозностью или сакральностью. Далее – в России религиозное очень тесно переплетено с национальным, поэтому сближаясь с церковью, государство пытается укреплять национальную идентичность народа. И наконец, в третьих, религия всегда выступала и выступает идеологической силой на международной политической арене. В данном случае Н. Володина указывает на важность участия «Русской православной церкви и других традиционных конфессий России в решении общественных проблем (противодействие пьянству, наркомании и другим социально-опасным порокам), сохранении и защите общественной нравственности» [7]. Со стороны религиозных организаций также понятно стремление к сближению с государством. На первом месте, это материальные интересы, т. к. государство финансирует строительство или реконструкцию храмов, религиозных проектов и т. д. И на втором – сотрудничество государства и религии может дать некие преференции церкви, что, кстати говоря, и происходит сегодня по отношению к православию, а также возможное смягчение законов или даже внесение изменений в законодательство для укрепления церкви.

Поэтому необходимо отметить, что государственно-религиозное взаимодействие должно иметь свои рамки. Концепция государственно-религиозных взаимоотношений должна быть направлена на социальное партнерство и возрождение этнической культуры, что позволит избежать чрезмерной клерикализации. В области образования необходимо обеспечить реализацию культурологического подхода, а не религиозную пропаганду.

Очевидно, что государство не должно постоянно вмешиваться в вероисповедание, ведь отношения государства и религии – взаимодействие, опасное своими перегибами, и поэтому здесь необходимо всемерное соблюдение паритета светских и надконфессиональных норм.

Библиографический список

1. Синелина Ю. Ю. О динамике религиозности россиян и некоторых методологических проблемах ее изучения (религиозное сознание и поведение православных и мусульман) // Социс. 2013. № 10. С. 104-115.
2. Пресс-выпуск 2861. Церковь и общество: вместе или порознь [Электронный ресурс] // ВЦИОМ. URL: <https://wciom.ru/index.php?id=236&uid=115295> (дата обращения: 12.09.2017).
3. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) // СПС «Консультант Плюс» (дата обращения: 12.09.2017).
4. Залужный А. Г. Государство и религия в России: проблемы взаимодействия // Россия реформирующаяся / отв. ред. М. К. Горшков. М.: Институт социологии РАН, 2008. С. 493-503.
5. Федеральные государственные образовательные стандарты // СПС Консультант Плюс
6. Федеральный закон от 28.02.2008 №14-ФЗ (ред. от 29.12.2012) «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части лицензирования и аккредитации учреждений профессионального религиозного образования (духовных образовательных учреждений)» // СПС «Консультант Плюс» (дата обращения: 12.09.2017).
7. Володина Н. В. Правовые системы государственно-конфессиональных отношений. М.: Новый индекс, 2009. 480 с.
8. Багаева К.А. Государственно-религиозные взаимоотношения в современном российском обществе // 2016. № 3. С. 82-90.

А. С. Иволгина

*Научный руководитель: Н. В. Филина, канд. полит. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОХРАНЫ ЗЕМЕЛЬ

Проблема охраны земельных ресурсов является одной из актуальных в охране окружающей среды, как и производство продовольствия человека является одной из самых ценных даров природы – это почва. Почва является основой для уборки сельскохозяйственных культур, самого важного богатства, от которого зависит наше существование.

Так что же такое охрана земель? Охрана земель — социально-правовой институт, который характеризует область взаимоотношений человека и природных ресурсов. Принципы охраны земель как природного объекта и как природного ресурса закреплены в Конституции Российской Федерации. [7]. Так, ст. 9 Конституции РФ устанавливает, земля и другие природные ресурсы используются и охраняются в Российской Федерации как основа жизни и деятельности народов, проживающих на соответствующей территории.[1]. Данная формулировка лежит в основе нормы ст. 12 Земельного Кодекса РФ. Основные требо-

вания к охране земельных участков как существенного природного ресурса имеют свое отражение не только в стране, но и в природоохранном законодательстве.[3].

Контроль рационального пользование земельных участков проводится государством его уполномоченными органами и служащими, а также другими субъектами – например, общественные организации, собственниками земельных участков, землевладельцы, арендодатели.

Современные проблемы охраны земель отмечают современные ученые-юристы, такие как: Кабушко А.М. [4], Казанцева Л.А. [5]. По словам Кабушко А.М. «Проблема охраны земель не случайно: земли используются в качестве средства производства в сельском и лесном хозяйстве, а также как пространственный базис. Возникает необходимость охраны земель от нерационального или же неправильного использования...».

Наверное, поэтому следует уделить особое внимание экологии нашего государства. Ведь с развитием сельского хозяйства и лесного производства, развиваются и заводы, а как правило заводы выделяют большое количество вредных веществ в атмосферу. Так же следует уделить внимание рациональному использованию земель, так как длительное неиспользование земель, приводит к потере продуктивности ценных земель, зарастанию их кустарником и лесом или к деградации.

Также следует обратить особое внимание на то, что использование земельных площадей часто может оказывать вредное воздействие не только на состояние земли в целом, но и на другие природные объекты: лес, воду животноводство, подполье, и растительный мир, и даже на воздух. Поэтому целями правовой защиты нашего государства является не только обеспечение благоприятного состояния земли, но и всей окружающей среды. [6]. Правовая защита государства ставит, прежде всего, соблюдение правил рационального использования земель, что предполагает сохранение, восстановление и улучшение благоприятного состояния земли.

Радиоактивная и химическая контаминация имеет наибольшие отрицательные влияния на земельные участки. Земли, которые подверглись радиоактивному и химическому излучению, такие земли как правило ограниченные в пользовании. Такие земли исключают из категории сельскохозяйственных площадей. Консервация земель предполагает изъятие их из оборота, это позволяет восстановить плодородие почв, что в свою очередь предотвратит деградацию земель.

На мой взгляд, на сегодняшний день самой главной проблемой охраны земельных участков - это отсутствие финансовых средств. В связи с этим не могут проводиться некоторые мероприятия по земельной защите.

Государство выделяет недостаточное внимание правовому регулированию отношений прав охраны земельных участков. Чтобы решить ряд вышеперечисленных проблем, нужно в первую очередь лучше координировать государственную политику развития государственной программы. Внедрять новые законы в области неблагоприятного воздействия производств на землю или нерационального использования земельных участков. Также следует заняться реформами гражданского и земельного права в области охраны земельных участков.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ)
2. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30 ноября 1994 г. N 51-ФЗ с изм. и доп. от 31 декабря 2017 года
3. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 N 136-ФЗ (ред. от 31.12.2017)
4. Кабушко, А.М. Экология и экономика природопользования: Ответы на экзаменационные вопросы / А.М. Кабушко. - 3-е изд., перераб. - Минск :ТетраСистемс, 2012. - 143 с.
5. Казанцева, Л.А. Экологическое право: учебник для студентов учреждений высшего профессионального образования / Л.А. Казанцева, О.Р. Саркисов, Е.Л. Любарский. - Москва; Берлин: Директ-Медиа, 2017. - 486 с.
6. Ю. Крохиной. Земельное право. Государственное управление землепользованием. - Москва: Студенческая наука, 2012. - 1610 с.
7. Земельное право: учебник / под ред. И.А. Соболев, Н.А. Волковой, Р.М. Ахмедова. - 8-е изд., перераб. и доп. - Москва: ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2016. - 383 с.

А.С. Иволгина

*Научный руководитель: Н. В. Филина, канд. полит. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ЗЕМЕЛЬНЫЕ ПРАВОНАРУШЕНИЯ

Земельные отношения в российском обществе представляют особую значимость. Так, вследствие земельного реформирования жители нашего государства смогли стать собственниками земельных территорий, или их арендаторами. В следствии данной реформы сложился аграрный рынок, вместе с этим стали возникать дискуссии и трудности в области земельных правонарушений.

Земельное право давно выделилось в отдельную ветвь правовой науки, а это означает, что возникают правонарушения и преступления в данной сфере, таким образом, возникает и ответственность за данные незаконные действия. [4].

В соответствии со статьей 74 ЗК РФ, виновные лица, совершившие аграрные правонарушения, подлежат уголовной ответственности на основании УК РФ. [1]. Уголовной ответственности в сфере земельных преступлений подлежит вменяемый субъект, достигший 16 лет, либо должностное лицо.

Чтобы привлечь лицо виновного в реализации земельных правонарушений, необходимо соблюдать основания уголовной ответственности. Основанием

привлечения к ответственности является реализация правонарушения, содержащего все признаки состава правонарушения, предусмотренного статьей 8 УК РФ. [2].

Урон, который причиняется непосредственно земельным территориям, разделяется на 2 вида — материальный и нравственный. Материальный ущерб — это несоблюдения легитимных имущественных интересов собственника, владельца, арендатора либо пользователя земельным участком (к примеру, инфильтрация почвы токсичными веществами (химией, радиацией)). Нравственный ущерб совсем не причиняет материального ущерба, но наносит вред высоко-нравственного или физиологического характера. [5].

Вина правонарушителя — это неотъемлемое требование привлечение к уголовной ответственности.

Земельное правонарушение — это общественно опасное деяние, которое охраняет уголовный закон с целью пресечения правонарушения под угрозой применения санкции.

Проблема охраны и порчи земельных участков на современном этапе развития юридической науки, стала более чем актуальной в развитии земельных отношений. Изучением различных аспектов проблематики темы занимались многие известные ученые-юристы, например, такие как Болтанова Е.С. и Юсупова З.Г., существует достаточное количество научных работ, но, к сожалению, ученым так и не удалось добиться единого мнения, по вопросам связанных с уголовной ответственностью земельных правоотношений.

Для решения данной проблемы, на мой взгляд, необходимо осуществлять такие программы как:

- Реформирование законодательства. Именно ужесточение санкций против земельных преступлений.

- Экологические программы. Государственная политика должна разрабатывать программы по ликвидации вредных отходов, которые загрязняют почву направлять больше средств.

- Экономические меры. Также должны происходить ужесточение мер по регистрации незаконных сделок с землей, происходить дополнительное финансирование земельных участков (чтобы граждане нашей страны получали земли от государства, ведь большинство преступлений связано с незаконным приобретением земельного участка)

- Технологическая программа. Государственная программа по приобретению новых технологий в области промышленности должна больше финансироваться и разрабатываться, ведь данная программа позволит свести до минимума загрязнение окружающей среды.

Действующий уголовный кодекс регулирует общественные отношения в области использования и охраны земельных участков, которые закреплены в 170 и 254 УК РФ. Хочется подробнее обратить внимание на решение проблемы по данным уголовным статьям.

Статья 170 УК РФ — предусматривает санкцию за регистрацию незаконных сделок, связанных с земельными участками. Также предусматривается санкция за внесение поправок сведений государственного кадастра и уменьше-

ние размеров платежей за землю — такие правонарушения наказываются штрафом в объеме от двухсот тысяч вплоть до пятисот тысяч рублей, кроме того может взиматься заработная плата либо другая прибыль виновного лица за промежуток от одного года вплоть до трех лет.

Статья 254 УК РФ—устанавливает уголовную ответственность за выбросы вредных отходов, загрязняющих почву, что происходит в результате нарушений правил использования и непосредственно при их транспортировке, которые повлекли вред здоровью человеку и экологии в целом [2].

Благодаря уголовному кодексу граждане нашей страны совершают меньше преступлений, из-за угрозы наказания. С принятием УК РФ решаются экологические проблемы, спорные вопросы по правам пользования земельными участками.

Подводя итог, хочется обратить внимание на судебную деятельность в сфере аграрных преступлений. Как показал анализ судебной практики, почти всегда применяется административная мера пресечения за природоохранное преступное деяние. Это связано с тем, что к земельным преступлениям относятся, по моему мнению, весьма халатно, потому что как правило такие правонарушения чаще всего вовсе не считаются общественно опасными. Зато имеют весьма опасные последствия. В ходе рассмотрения судебных дел о преступлениях в сфере землепользования предпочтение отдается административной мере пресечения.

Выбранная мной проблема уголовной ответственности земельных правонарушений в перспективе станет важной темой для российского законодательства, ведь земельное право и уголовный закон будет дорабатываться, и подвергаться дальнейшим реформам. Хочется надеяться на то, что действительно произойдет ужесточение мер наказания к злостным нарушителям режима землепользования. И что к экологическим правонарушениям будут относиться с полной серьезностью и наказываться такие нарушения будут по всей строгости уголовного закона.

Библиографический список

1. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 N 136-ФЗ (ред. от 31.12.2017)
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 31.12.2017)
3. Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации от 08.01.1997 N 1-ФЗ (ред. от 20.12.2017)
4. Болтанова, Е. С. Земельное право России: курс лекций / Е. С. Болтанова ; Министерство образования и науки Российской Федерации, Томский Государственный Университет Систем Управления и Радиоэлектроники (ТУСУР). - Томск: Эль Контент, 2012. - 148 с [Электронный ресурс]. - URL: [//biblioclub.ru/index.php?page=book&id=208612](http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=208612).
5. Юсупова, З. Г. Земельное право: учебное пособие / З. Г. Юсупова; Институт экономики, управления и права (г. Казань). - Казань: Познание, 2014. - 224 с. - Библиогр. в кн.; То же [Электронный ресурс]. - URL: [//biblioclub.ru/index.php?page=book&id=257839](http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=257839).

КЛАССИФИКАЦИЯ И СВОЙСТВА ДОКАЗАТЕЛЬСТВ

В отечественной науке уголовного процесса на протяжении нескольких столетий обсуждаются различные вопросы уголовно-процессуальных доказательств: от разработки различных подходов к их пониманию и до использования «электронных доказательств» в соответствии с требованиями, предъявляемыми к юрисдикционной деятельности государства в XXI веке [1, с.24] и вопрос о доказательствах в уголовном процессе и их ценности для доказывания является актуальным на любом этапе расследования [2, с.133].

Доказательства в уголовно судопроизводстве в зависимости от определенных условий, способов их получения, источников, а также в зависимости от их отношения к главному факту доказывания могут классифицироваться по различным основаниям.

Во-первых, по отношению к источнику доказательства они могут быть, как первоначальными так и производными.

Первоначальными доказательствами являются доказательства полученные от первоисточника. Например, в ходе осмотра места происшествия обнаружено орудие преступления, которое будет являться первоначальным доказательством [3, с.254].

Производными доказательствами считаются доказательства которые содержат сведения, относящиеся к предмету доказывания, но полученные из промежуточных источников. Так, например производными доказательствами будут являться копии документов, показания свидетеля, где он описывает обстоятельства совершенного преступления, которые он лично не наблюдал, а знает со слов другого лица.

Производные доказательства обладают несколькими особенностями:

1) Они менее содержательны в отличии от первоначальных доказательств полученных от первоисточника;

2) Информация, полученная источником в процессе донесения ее участникам уголовного судопроизводства, может быть искаженна.

Во – вторых доказательства, в зависимости от отношения к обвинению, предъявленному конкретному лицу могут быть обвинительными и оправдательными [3, с.255].

Обвинительными считаются доказательства, которые свидетельствуют о виновности обвиняемого в совершении преступления, подтверждают наличие отягчающих обстоятельств, свидетельствуют о причинной связи между действиями обвиняемого и наступившими от преступления вредными последствиями. Так, показания обвиняемого признающего свою вину или показания свидетелей, изобличающие обвиняемого.

Оправдательными могут быть доказательства, которые опровергают обвинение, свидетельствуют о невинности обвиняемого, подтверждают наличие

обстоятельств, признаваемых уголовно – процессуальным законом смягчающими. Например, оправдательными доказательствами являются показания самого обвиняемого, который утверждает, что в момент совершения преступления он находился в другом месте (дача алиби).

В–третьих, по отношению к обстоятельствам, относящихся к предмету доказывания, доказательства являются прямые и косвенные [3, с.256].

Прямыми доказательствами считаются любые сведения, которые непосредственно служат установлению каких – либо обстоятельств, подлежащих доказыванию при производстве по уголовному делу, закрепленных в статье 73 УПК РФ. Например, обвиняемый дает показания о месте, времени и способе совершенного преступления, то есть, его показания дают непосредственное представление о существенных обстоятельствах, которые входят в предмет доказывания по уголовному делу.

Косвенными признаются доказательства, устанавливающие промежуточные факты, на основании которых уже можно сделать вывод об обстоятельствах, подлежащих доказыванию. Особенность косвенных доказательств заключается в том, что взаимосвязь доказательства с обстоятельствами входящими в предмет доказывания не столь очевидна, как при использовании прямых доказательств, поскольку каждое из косвенных доказательств допускает неоднозначное толкование. Таким образом, для достоверного вывода о наличии связи с обстоятельствами входящими в предмет доказывания, необходимо наличие нескольких косвенных доказательств.

В качестве самих доказательств в уголовном судопроизводстве допускаются следующие виды доказательств:

- 1) показания подозреваемого, обвиняемого;
- 2) показания потерпевшего, свидетеля;
- 3) заключение и показание эксперта;
- 4) заключение и показание специалиста;
- 5) вещественные доказательства;
- 6) протоколы следственных и судебных действий;
- 7) иные документы;

В российском уголовно-процессуальном законодательстве выделяют четыре свойства доказательств, а именно относимость, допустимость, достоверность, а также все собранные доказательства в совокупности должны быть достаточными для разрешения уголовного дела. Многие ученые – процессуалисты разделяют понятие требования и свойства доказательств.

Относимость доказательств – это связь его содержания с обстоятельствами, подлежащими доказыванию по уголовным делам, и иными обстоятельствами, имеющими значение для уголовного дела [3, с.245].

Допустимость – свойство доказательств (фактических данных, любых сведений), заключающееся в способности информации быть использованной в этом качестве в уголовном судопроизводстве.

Достоверность означает то, что дознаватель, следователь, прокурор, суд должны оценить полученные доказательства исходя из соответствия действительности. Данное свойство доказательства является одной из гарантий того,

что в процессе расследования и рассмотрения дела в суде будет установлена истина [3, с.305].

Достаточность характеризует не отдельно взятое доказательство, а их совокупность. Она предполагает, что доказательства, собранные по уголовному делу, дают основания субъекту доказывания считать доказанными обстоятельства, составляющие предмет доказывания. При этом в совокупность доказательств, оцениваемую с точки зрения достаточности, включаются только те из них, которые отвечают требованиям относимости, допустимости и достоверности [3, с.307].

Библиографический список

1. Дедушкин А.А. Допустимость как свойство доказательства в уголовном судопроизводстве // Аспирант. 2016. № 8 (24). С. 24-26.
2. Ишмаева Т.П. К вопросу о юридических свойствах доказательств в уголовном процессе // Вестник Челябинского государственного университета. Серия: Право. 2015. № 23 (378). С. 133-136.
3. Уголовно-процессуальное право : учебник для бакалавриата и магистратуры / под общ. ред. В. М. Лебедева. – 2-е изд., перераб. и доп. – М. : Издательство Юрайт, 2017. – 1060 с.

Е.И. Ковалева,

*Научный руководитель: В.М. Степашин, доцент
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск РФ)*

«ЛАЙКИ» И «РЕПОСТЫ» КАК ОСНОВАНИЕ К ПРИВЛЕЧЕНИЮ К УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

С развитием общества, появляются новые способы совершения преступлений.

Так, согласно исследованиям, проведенным А.В. Петряниным, в 2016 г. на вопрос: «В каких формах вы наблюдали призывы к экстремистской деятельности либо распространение экстремистских материалов?» — 96% респондентов ответили, что столкнулись с ними в общедоступной сети «Интернет»[7]. При этом в последние годы возникли трудности квалификации «публичных призывов», «склонении», «распространения», а также «пропаганды» соответствующей информации посредством так называемых «лайков» и «репостов». Как показывает судебная практика, число такого рода уголовных дел заметно возросло. В частности, согласно докладу международной правозащитной группы «Агора» о свободе интернета, в 2015 году было возбуждено более 200 уголовных дел за противоправные высказывания в сети. Нередко возникает в вопросе соотношении понятий «призывы к осуществлению экстремистской деятельности» и «лайк», «репост»[6].

Под «лайком» в научной литературе понимается «условное выражение одобрения опубликованного пользователем материала, осуществляющееся путём нажатия одной кнопки»[10].

Согласно п.4 постановления Пленума Верховного Суда от 28 июня 2011 года № 11 под публичными призывами (статья 280 УК РФ) следует понимать выраженные в любой форме обращения к другим лицам с целью побудить их к осуществлению экстремистской деятельности, при этом публичные призывы совершаются, в том числе, с использованием сети «Интернет»[4]. Преступление следует считать оконченным с момента размещения обращений в указанных сетях общего пользования, а также путем отправления сообщений другим лицам.

Следовательно, сам по себе сделанный «лайк» не образует автоматически соответствующего состава преступления: следует оценить в совокупности причины, по которым он сделан, мотивы лица и т.д. Необходимо учитывать и другие обстоятельства содеянного: контекст, форму и содержание информации, наличие и содержание комментариев, выражающих отношение к ней[2].

Следует согласиться с позицией официальных представителей Минкомсвязи, согласно которой «...лайки или перепосты не являются выражением мнения». Поставленный «лайк» по сути своей ещё не является выражением мнения лица, а потому указанное действие само по себе не образует соответствующий состав преступления[5].

Под «репостом» понимается «копирование какого-либо сообщения (с помощью специальных команд) с одного ресурса на другой с обязательной ссылкой на первоисточника»[8].

Это деяние может содержать признаки некоторых составов преступлений и административных правонарушений.

В частности, анализируя понятие «призыв» и «репост», стоит учитывать отношение лица к информации, которая содержится в «репосте», комментарии к этой информации, а так же обстоятельства, побуждающие копировать такую информацию.

Под массовым распространением следует понимать деятельность, направленную на ознакомление с экстремистским материалом неопределенного круга лиц[9]. При этом распространение может квалифицироваться как по ст. 282 УК РФ[1], так и по ст. 20.29 КоАП РФ. Здесь вопрос должен разрешаться в зависимости от направленности умысла лица, распространяющего указанные материалы. С точки зрения этимологии, понятия «распространение» и «пропаганда» синонимичны[11]. При этом важно учитывать содержание распространяемых таким способом сведений. Более того, такие действия могут содержать и признаки склонения. В ряде своих постановлений Верховный суд подразумевает под «склонением» совершение любых умышленных действий, в том числе однократного характера, направленных на возбуждение к совершению преступления[3]. При этом некоторые ученые утверждают, что термин «вовлечение» шире, чем «склонение» по своему содержанию, поскольку предполагает, возникновение желания и фактическое совершение действия лицом, с оказанием как психического так и физического воздействия на него.

Следует согласиться с Т.Н. Кагачевыми О.С. Наумовым, в том, что необходимы легальные дефиниции понятий «лайк» и «репост», конкретизировать их уголовно-правовое значение и пределы административной и уголовной ответственности за такого рода действия. Вместе с тем необходимо разграничить ответственность за первичную публикацию записи, содержащей призывы к осуществлению экстремисткой деятельности, и за её последующее распространение путем «репоста».

Библиографический список

1. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 19.02.2018) // СПС «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.consultant.ru/>

2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 03.11.2016 № 41 «О внесении изменений в постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 9 февраля 2012 года № 1 «О некоторых вопросах судебной практики по уголовным делам о преступлениях террористической направленности» и от 28 июня 2011 года № 11 «О судебной практике по уголовным делам о преступлениях экстремистской направленности»// СПС «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.consultant.ru/>

3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 15.06.2006 № 14 (ред. от 30.06.2015) «О судебной практике по делам о преступлениях, связанных с наркотическими средствами, психотропными, сильнодействующими и ядовитыми веществами»; Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 09.02.2012 г. № 1 (ред. от 03.11.2016) «О некоторых вопросах судебной практики по уголовным делам о преступлениях террористической направленности» // СПС «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.consultant.ru/>

4. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 28 июня 2011 года № 11 «О судебной практике по уголовным делам о преступлениях экстремистской направленности»// СПС «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.consultant.ru/>

5. Адвокаториум. [Электронный ресурс]. – URL: http://advokatorium.com/index.php/ru/news/chto_nelzya_publicovat_i_repostit_v_sotsialnykh_setyakh_internet_otvetstvennost

6. Газета «Коммерсантъ.ру». [Электронный ресурс]. – URL: <http://kommersant.ru/doc/2932731>

7. Петрянин А.В. Уголовно-правовые, оперативно-розыскные и криминалистические механизмы противодействия экстремизму в телекоммуникационных сетях и сети «Интернет»: на примере статьи 280 УК РФ// Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России. 2016. №1 С. 158 – 161. [Электронный ресурс]. – URL: <https://m.cyberleninka.ru/> (дата обращения: 11.03.2018)

8. Калинина Л.В. Вербальная конкуренция в пространстве интернета: реклама, репост, репост // Вестник Вятского государственного гуманитарного

университета. 2014. № 3. С. 80-88. [Электронный ресурс]. – URL: <https://m.cyberleninka.ru/> (дата обращения: 01.03.2018).

9. Комментарии к КоАП РФ. [Электронный ресурс]. – URL: <http://koapkodeksrf.ru/rzd2/gl-20/st-20-3-koap-rf> (дата обращения: 04.04.2018).

10. Матусевич А.А. Актуальная лексика социальных сетей как отражение развития интернет-технологий // Вестник Вятского государственного гуманитарного университета. 2015. № 7. С. 74-79 [Электронный ресурс]. – URL: <https://m.cyberleninka.ru/> (дата обращения: 01.04.2018).

11. Толковый словарь С.И. Ожегова. [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.вокабула.рф/словари/толковыйсловарьожегова/пропаганда> (дата обращения: 04.04.2018)

М. В. Конопацкая,

*Научный руководитель: В. В. Матюк, старший преподаватель
Белорусская государственная сельскохозяйственная академия
(г. Горки, Беларусь)*

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ИНСТИТУТА ПРАВОСПОСОБНОСТИ И ДЕЕСПОСОБНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ И РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Каждый человек обладает кругом прав и свобод, независимо от гражданства или места нахождения. Но закрепление и реализация этих прав на законодательном уровне во всех государствах отличается.

Сравнивая институты правоспособности и дееспособности в Республике Беларусь (далее – Беларусь) и Российской Федерации (далее – РФ) следует отметить, что масштабных отличий нет. Гражданскими кодексами обоих государств закрепляются понятия правоспособности. Правоспособность – способность иметь гражданские права и нести обязанности. Она закрепляется за всеми гражданами, возникает в момент рождения и прекращается смертью [3, с. 56].

Мы проанализировали статью 19 Гражданского кодекса РФ (далее – ГК РФ) и статью 18 Гражданского кодекса Республики Беларусь (далее – ГК РБ), которые посвящены вопросам правового регулирования имени гражданина. Можем отметить, что в ГК РФ закреплено: «Приобретение прав и обязанностей под именем другого лица не допускается», а также содержится норма об использовании имени другими лицами: «Имя физического лица или его псевдоним могут быть использованы с согласия этого лица другими лицами в их творческой деятельности, предпринимательской или иной экономической деятельности способами, исключающими введение в заблуждение третьих лиц относительно тождества граждан, а также исключающими злоупотребление правом в других формах».

Различно рассматривается вопрос о месте жительства граждан. ГК РБ закрепляет, что местом жительства является место нахождения (адрес) жилого

помещения, право владения, распоряжения и (или) пользования которым возникло у гражданина по основаниям, установленным законодательными актами, либо населенный пункт, где этот гражданин постоянно или преимущественно проживает, а при невозможности установить такое место – место жительства (при его отсутствии – место пребывания), указанное в документе, удостоверяющем личность, либо другом документе о регистрации, либо место нахождения имущества этого лица [1, ст. 19].

В ГК РФ же указано, что это место, где гражданин постоянно или преимущественно проживает. Фактически всё правильно, но если сравнивать с Беларусью, то в РФ упущен момент с указанием регистрации.

В ГК РФ и ГК РБ закреплено, что гражданин не может ограничить свою правоспособность. Законы не предусматривают также возможность лишения гражданина правоспособности в целом.

Дееспособность – способность гражданина своими действиями приобретать и осуществлять гражданские права, создавать для себя гражданские обязанности и исполнять их. Данное понятие закрепляется в статьях 20 и 21 ГК РБ и ГК РФ соответственно. Дееспособность возникает в момент совершеннолетия, т. е. по достижении восемнадцатилетнего возраста, как в Беларуси, так и в РФ.

ГК РФ предусматривает случай несоблюдения установленных законом условий и порядка ограничения дееспособности граждан или их права заниматься предпринимательской либо иной деятельностью. Это несоблюдение влечёт недействительность акта государственного или иного органа, устанавливающего соответствующее ограничение [2, ст. 22].

Касательно вопроса о предпринимательской деятельности граждан можно отметить, что в законодательстве обеих стран существуют свои нюансы. Например, ГК РФ предусматривает предпринимательскую деятельность без государственной регистрации в качестве индивидуального предпринимателя в отношении отдельных видов предпринимательской деятельности. В ГК РБ такой нормы нет.

Несмотря на это, ГК РБ закрепляет положение о том, что количество физических лиц, привлекаемых индивидуальным предпринимателем (далее – ИП) на основании гражданско-правовых и (или) трудовых договоров для осуществления предпринимательской деятельности, а также количество имущества, используемого для этих целей, может быть ограничено законодательными актами.

ГК РФ более подробно раскрывает вопрос о предпринимательской деятельности, нежели ГК РБ. Ч. 5 ст. 23 ГК РФ закрепляет, что граждане вправе заниматься производственной или иной хозяйственной деятельностью в области сельского хозяйства без образования юридического лица на основе соглашения о создании крестьянского (фермерского) хозяйства, заключенного в соответствии с законом о крестьянском (фермерском) хозяйстве. Также гражданин может быть главой такого хозяйства, если он зарегистрирован в качестве ИП [4, с. 45].

В ГК РБ шире раскрыт вопрос о несостоятельности (банкротстве) ИП. Анализируя ст. 24 ГК РБ следует отметить, что большое внимание уделяется требованиям, которые кредиторы ИП вправе предъявлять.

Касательно дееспособности несовершеннолетних в возрасте от 14 до 18 лет следует отметить понятие субсидиарной ответственности. Это ответственность родителей (усыновителей), попечителя за вред, причиненный несовершеннолетними в возрасте от 14 до 18 лет. Ст. 25 ГК РБ закрепляет, что субсидиарную ответственность несёт лицо, давшее письменное согласие на совершение сделки несовершеннолетним.

По результатам анализа правового регулирования дееспособности несовершеннолетних в возрасте до 14 лет, можно отметить то, что ГК РБ выделяет отдельную статью 28, которая посвящена праву распоряжения банковскими вкладами (депозитами) на имя малолетних. ГК РФ этот момент не регулирует.

Гражданские кодексы Беларуси и РФ устанавливают, что никто не может быть ограничен в дееспособности, кроме случаев, установленных законодательством.

Таким образом, в настоящей работе нами было уделено внимание основным аспектам правового регулирования вопросов правоспособности и дееспособности в Беларуси и РФ. Следует сделать вывод, что оба государства уделяют значительное внимание регулированию вопросов право-, дееспособности на законодательном уровне, но, как и во многих других странах ближнего зарубежья, существуют некоторые отличия в содержании правового регулирования. Современное законодательство развивается очень быстро, поэтому, полагаем, вскоре мы придём к идеальной модели института правоспособности и дееспособности.

Библиографический список

1. Гражданский кодекс Республики Беларусь: принят Палатой представителей, одобрен Советом Респ., 7 дек. 1998 г. № 218-3 (в ред. от 30 дек. 2015 г. № 343-3) // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр». – Минск, 2018.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 г. № 51-ФЗ (с изм. и доп. от 22 июня 2017 г.) // Собрание законодательства РФ. – 1996. – № 32. – Ст. 3301.
3. Гатин А. М. Гражданское право / А. М. Гатин. М.: Дашков и К, 2009. 384 с.
4. Грудцын Л. Ю. Гражданское право России: учеб. / Л. Ю. Грудцын, А. А. Спектор. М.: ЗАО Юстицинформ, 2008. 560 с.

НЕДОСТОЙНЫЕ НАСЛЕДНИКИ: ПРАВА И ПРОБЛЕМЫ НАСЛЕДОВАНИЯ

Гражданское законодательство содержит в себе множество различных институтов, одним из которых является институт недостойных наследников.

В современном российском праве институт недостойных наследников достаточно подробно регламентируется статьей 1117 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ)[2, с. 11].

Существует множество различных дискуссионных вопросов касающихся данного института, одним из них является классификация недостойных наследников. Согласно анализу юридической литературы, принято выделять две группы по одному основанию:

1. Наследники, которые судом отстранены от наследования.
2. Наследники, которые не имеют права наследовать.

Стоит согласиться с выделением классификации Д.А. Лисициным, который выделяет два основания[3]:

1. В зависимости от оснований призвания к наследованию можно выделить недостойных наследников: а) не имеющих права наследовать ни по закону, ни по завещанию (абз. 1 п. 1 ст. 1117 ГК РФ); б) не имеющих права наследовать или могущих утратить право наследования по закону, но наследующих по завещанию (абз. 2 п. 1 ст. 1117 и п. 2 ст. 1117 ГК РФ).

2. В зависимости от условий устранения от наследования можно выделить недостойных наследников: а) лишенных права наследования в силу прямого указания закона (п. 1 ст. 1117 ГК РФ); б) отстраняемых от наследования в судебном порядке по иску заинтересованных лиц (п. 2 ст. 1117 ГК РФ).

В пунктах 1 и 2 ст. 1117 Гражданского кодекса Российской Федерации закрепыен исчерпывающий перечень лиц, которых законодатель признает недостойными наследниками, а именно [1, ст. 1117]:

1. Не наследуют ни по закону, ни по завещанию граждане, которые своими умышленными, противоправными действиями, направленными против наследодателя, кого-либо из его наследников или против осуществления последней воли наследодателя, выраженной в завещании, способствовали или пытались способствовать призванию их самих или других лиц к наследованию либо способствовали или пытались способствовать увеличению причитающейся им или другим лицам доли наследства, если эти обстоятельства подтверждены в судебном порядке;

2. Не наследуют ни по закону, ни по завещанию граждане, злостно уклоняющиеся от выполнения лежащих на них в силу закона обязанностей по содержанию наследодателя. Однако в связи с развитием общества и в интересах защиты наследодателя и других наследников можно ставить вопрос о необходимости расширения перечня недостойных наследников.

Из анализа ст. 1117 ГК РФ, видно, что законодатель указывает на прямой умысел в совершении противоправных действий, но остается вопрос, имеет ли место мотив.

Изучив данный вопрос, нам удалось выяснить, что мнение ученых разделилось, одни считают, что мотив имеет место быть, поскольку важна субъективная сторона, так же важна и цель – завладение имуществом наследодателя в качестве наследников (Л.Ю. Грудцына, Ю.К. Толстой).

Другие считают, что достаточно объективных признаков, поскольку важен сам факт совершения противоправных действий (У.А. Омарова, О.Ю. Шиловост).

Если придерживаться мнения первой группы правоведов, то стоит отметить, что умышленными и противоправными могут быть не только действия, но и бездействия, поэтому следует заменить в ст.1117 ГК РФ «действия» на «деяния».

Говоря о второй категории, необходимо помнить, обязанность по содержанию наследодателя предполагает, что она должна быть установлена судебным решением о взыскании алиментов в пользу наследодателя, либо подтверждена заключенным договором. Именно это основание отстранения от наследования вызывает наибольшие проблемы на практике, так как люди неправильно понимают основания, указанные в законе. Большинство считает, что, если, например, наследники не общались с наследодателем, не оказывали ему материальную помощь, то это означает лишение их наследства. Однако это не так. Этот факт позволяет говорить о необходимости четкого указания в законе на конкретные формы закрепления обязательств, при неисполнении которых наследник может быть признан недостойным. На что дает разъяснение Верховный Суд РФ в п. 19 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 29.05.2012 № 9 «О судебной практике по делам о наследовании» [6].

Для решения проблем применения норм об отстранении от наследования недостойных наследников, с учетом материалов судебной практики, необходимо правильно толковать ст. 1117 ГК РФ не давая развигать бурную фантазию гражданам – заявителям при подаче заявления в суд [5, с. 56].

Заявитель данную категорию – «недостойный наследник», воспринимает как этическую, а не как юридическую.

В судебной практике желание признать лицо, которые претендует на наследство, недостойным – это очень частый случай. Вот несколько примеров, которые показывают, что признать наследника таковым очень даже возможно: Гражданин К., родом из Омска, вместе со своей семьей хотел получить наследство от покойного брата. Нотариус же отказал им в этом, так как у умершего была внучка. Этот гражданин решил обратиться в областной суд по причине того, что эта внучка убила свою мать – дочь умершего и была осуждена на срок до 8 лет. Судья, рассмотрев это заявление и предоставленные доказательства, признал внучку недостойным наследником и наследство, нажитое покойным, было разделено между его семьей.

В Таре, у гражданки А. умер брат, и она заявляла, что жена брата, которая не заботилась о брате в последние месяцы его жизни, не проживала с ним и не

помогала, а также не принимала участие в похоронах. Суд, рассмотрев заявление гражданки А, принял решение отказать ей в просьбе сделать жену брата недостойной наследницей, так как суду были представлены только показания этой женщины, а других доказательств суд не увидел.

Решение проблемных вопросов при признании наследополучателя недостойным требует тщательной подготовки.

Иск о признании наследополучателя недостойным – серьезное обвинение, которое должно подкрепляться фактами и основательными доказательствами. И, кроме этого, сопровождаться полным пакетом важных бумаг. Хорошо, когда все они на руках. А, если нет, то истцу (заявителю) предстоит совершить изнурительный забег по госучреждениям с целью получения дубликатов необходимых справок и свидетельств, которые выдают далеко не всем и не всегда[4].

И это – только первая и самая незначительная неприятность, которая может подстергать заинтересованное лицо при отстаивании своих имущественных интересов. Впереди – составление иска, грамотное обоснование своей просьбы и получение причитающейся части наследства, которая может оказаться меньше и не того качества, как должна была.

В заключении можно сформулировать следующий вывод по исследуемой проблеме. Во всех случаях, когда наличествуют систематические противоправные, умышленные действия наследника против наследодателя, зафиксированные в соответствующих документах, имеющих юридическую силу, которые, в конечном счете, являются следствием смерти наследодателя, судам необходимо применять ст. 1117 ГК РФ и признавать таких наследников недостойными.

Имущество, полученное недостойным наследником по наследству, является неосновательно приобретенным. В соответствии с правилами гл. 60 ГК РФ осуществляется возврат неосновательно полученного имущества.

Библиографический список

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 № 230-ФЗ (ред. от 01.07.2017) // СЗ РФ. – 25.12.2006. – № 52 (1 ч.) – Ст. 5496.

2. Демичев А.А. Институт недостойных наследников в российском праве: законодательство и тенденции судебной практики // Наследственное право. – 2014. – № 4. – С. 10 - 13.

3. Лисицын Д.А. Основания и порядок отстранения от наследования // Вестник ЮУрГУ. Серия: Право. – 2011. – №19 (236). URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/osnovaniya-iporyadok-otstraneniya-ot-nasledovaniya>.

4. Недостойные наследники кто они, процедура признания. ник: <http://terrafaq.ru/nasledovanie/voprosy/nedostojnye-nasledniki-kto-oni-procedura-priznaniya.html>

5. Останина Е.А. Некоторые проблемы применения норм об отстранении от наследования недостойных наследников // Закон. – 2017. – № 6. – С. 51 - 60.

6. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 29.05.2012 № 9 «О судебной практике по делам о наследовании» // Российская газета. 2012. – № 127.

ПОНЯТИЕ И КРИМИНАЛИСТИЧЕСКАЯ КЛАССИФИКАЦИЯ ВЕРСИЙ

Для подробного исследования классификаций криминалистической версии, начнем с определения термина «версия». Версия – это обоснованное предположение о явлении или факте. Данный термин часто используется в доказывании, так как именно в этот процессуальный период могут возникать различные суждения, предположения, догадки относительно исследуемых фактов [4].

Криминалистическая версия – это мотивированное предположение о явлении, факте или группе фактов (явлений), имеющих значения для дела. С помощью криминалистической версии устанавливаются различные факты, которые объясняют происходящие, а также устанавливается истина по делу [3].

Криминалистическую версию по логической разновидности гипотезы принято классифицировать на: – научную; – частную; – рабочую (временную) [2].

Научная гипотеза – это вероятностное предположение о причинах исследуемого явления, носящее общий характер, именно это и есть отличительная черта научной гипотезы, от частной; т.е. частная гипотеза направлена на один или несколько фактов, явлений и объясняет только их. Рабочая или временная, как ее принято еще называть, очень схожа с частной, так как она касается одного факта или группы фактов.

Рабочая гипотеза – это выдвигаемое на первых этапах исследования предположение, которое служит условным допущением, позволяющим сгруппировать результаты наблюдений и дать им первоначальное объяснение.

Криминалистическая версия – это, бесспорно, разновидность частной гипотезы так, как она объясняет сущность, происхождение и связи исключительно только отдельных фактов, а это отличительная черта только частной гипотезы, а также в отличие от рабочей гипотезы версия не носит временный характер [1].

Криминалистическая версия представляет специфическую разновидность с отличительными признаками, а именно:

- она предназначена для использования в специфической сфере общественной практики, т.е. в уголовном судопроизводстве;
- выдвижение версии осуществляется только специально уполномоченными лицами, установленными законом, в целях ее проверки вышеуказанными лицами;
- ограничена периодом расследования;
- поясняет факты и обстоятельства, являющимися значимыми по делу [5].

Основания классификации криминалистических версий:

- согласно субъектам и построения криминалистических версий их делят, соответственно, на следственные, оперативно-розыскные (розыскные), экспертные и судебные;

– по объему фактических данных (информационных источников) различают общи, (типичные) и частные (конкретные) криминалистические версии;

– согласно последовательности построения криминалистических версий, а также относительно стадий и этапов досудебного уголовного производства, выделяют: 1) латентные прогнозы – это те, которые могут формироваться в период, когда преступный умысел еще не возник, а имеющиеся условия, обстановка (криминалистическая ситуация) способствуют (или препятствуют) возможному преступному деянию; 2) исходные, первоначальные и последующие криминалистические версии [6];

– согласно формирующим фактическим данным (информационным источникам), имеющим оправдательный или обвинительный характер, криминалистические версии являются, соответственно, оправдательными или обвинительными;

– по степени вероятности криминалистические версии делятся на наиболее вероятные и менее вероятные; в связи с этими классификационными группами существует такое явление (категория), как негативные обстоятельства: 1) при криминалистическом прогнозировании; 2) при построении криминалистических версий; 3) негативные обстоятельства, в построение криминалистических версий, имеют субъективный (внутренний) и объективный (внешний) характер, во-первых, зависят от профессионализма лиц, строящих (формирующих) контролирующих, проверяющих и реализующих криминалистические версии (осуществляющих построение криминалистических версий), и во-вторых, от окружающей обстановки [8].

Если версия не может объяснить все известные в момент ее выдвижения фактические данные, это означает, что:

– факт, который выходит за пределы содержания версии, не относится к данному событию, т.е. не связан с ним;

– в целом версия ошибочна, т.е. не отражает объективно существующую между фактами связь и не может определить направленность расследования;

– во всех случаях версия нуждается в дополнении, корректировке, уточнении, но не требует замены [7].

Сегодня открываются новые возможности для построения и анализа криминалистических версий с использованием современных информационных технологий, теории вероятности и информации.

Библиографический список

1. Бачиева А.В., Кузбагарова Е.В. К вопросу об обнаружении, изъятии и осмотра средств мобильной связи // В сборнике: Оперативно-розыскное противодействие организованной преступности (посвящается памяти профессора Д.В. Ривмана) Материалы региональной научно-практической конференции . сост.: Родичев М.Л., Золотарев В.И., Телепнев П.Ф., Парманасов А.Д.; Санкт-Петербургский университет МВД России. 2015. С. 38-41.

2. Величкин С.А. Научные основы криминалистики // Вестник Санкт-Петербургского университета. Право. 2013. № 3. С. 65-99.

3. Герасимов И.Ф., Драпкип ЛЛ. Учение о криминалистических версиях// Криминалистика: Учсбиик. М., 1994.

4. Иванова Е.С, Индык К.П. Роль специалиста-криминалиста при проведении оперативно-розыскных мероприятий / В сборнике: Оперативно-розыскное противодействие организованной преступности (посвящается памяти профессора Д.В. Ривмана) Материалы региональной научно-практической конференции . сост.: Родичев М.Л., Золотарев В.И., Телепнев П.Ф., Парманасов А.Д.; Санкт-Петербургский университет МВД России. 2015. С. 134-137.

5. Михайлов В.С. Определение понятия криминалистической версии и ее значение // В сборнике: Судебная экспертиза: прошлое, настоящее и взгляд в будущее материалы всероссийской научно-практической конференции. Санкт-Петербургский университет МВД России. 2016. С. 223-224.

6. Реховский А.Ф. Теоретические основы учения о криминалистических версиях / А. Ф. Реховский; Юрид. ин-т ДВГУ. – Владивосток : Изд-во Дальневост. ун-та, 1996. – 115 с.

7. Теория доказательств в советском уголовном процессе / Белкин Р.С., Винберг А.И., Дорохов В.Я., Карнеева Л.М., и др.; Редкол.: Жогин Н.В. (Отв. ред.), Миньковский Г.М., Ратинов А.Р., Танасевич В.Г., Эйсман А.А.. – 2-е изд., испр. и доп. – М.: Юрид. лит., 1973. – 736 с.

8. Чельшева О.В. Объект и предмет криминалистики // Криминалистический вестник. – С.-Пб.: Изд-во С.-Петербург. юрид. ин-та Генеральной прокуратуры РФ, 2002, Вып. 1. – С. 13-27.

Ж. Г. Исенова,

*Научный руководитель: К.В. Бугаев, канд. юрид. наук
Омский государственный университет путей сообщения (г. Омск, РФ)*

МЕРЫ ЗАЩИТЫ КОММЕРЧЕСКИ ЗНАЧИМОЙ ИНФОРМАЦИИ

Для результатов интеллектуальной деятельности, имеющих содержательный характер, имеется потребность в закреплении абсолютных прав на объекты, не обособленные или даже не поддающиеся обособлению на основе четких формальных признаков. Единственным способом обособления таких объектов является сохранение их конфиденциальности, и эта конфиденциальность одновременно составляет содержание правовой охраны ... С помощью конфиденциальности в этом случае охраняется объект, именуемый «ноу-хау», который может относиться к любой сфере независимо от своего профиля [2, с.44].

Юридические меры защиты коммерческой тайны. Меры юридического характера означают принятие внутренних нормативных документов и построения работы в соответствии с законодательством о защите информации, составляющей коммерческую ценность. Правовые основы защиты коммерческой тайны закладываются в уставах, приказах, правилах внутреннего трудового распоряд-

ка, контрактах и трудовых договорах. В коллективном договоре или трудовом соглашении отдельным пунктом оговаривается обязанность наемного сотрудника соблюдать правила сохранности сведений, которые стали известны по службе.

Гражданский кодекс Российской Федерации содержит целый ряд общих норм, закрепляющих возможность охраны конфиденциальности коммерчески значимой информации: обязанность коммерческого представителя по сохранению в тайне ставших ему известными сведений о торговых сделках, регулирующих необходимость соблюдения условий конфиденциальности по договору подряда (ст. 727 ГК РФ), по договорам на выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ, по договору коммерческой концессии (ст. ст. 1027, 1032 ГК РФ), по договору простого товарищества (ст. ст. 1042, 1045 ГК РФ), а также по сохранению банковской тайны (ст. 857 ГК РФ) и тайны страхования (ст. 946 ГК РФ). Кроме перечисленных, используются и непоименованные в ГК РФ договоры (договоры на выполнение маркетинговых исследований, на передачу ноу-хау и коммерческой информации и др.) [1].

Кроме того, применяются Федеральные Законы «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» и «О коммерческой тайне» [3, 4].

Фактически правовая защита информации реализуется в устоявшихся формах, выбор которых обусловлен сферой деятельности компании. Например: 1) создание специализированного делопроизводства с особым способом хранения, передачи и доступа к документации, составляющей коммерческую тайну; 2) физические и электронные носители закрытой информации маркируются по установленным правилам; 3) составление списка администраторов, в компетенцию которых входит разграничение доступа к информации, связанной с коммерческой тайной; 4) ограничение круга сотрудников с доступом к информации, находящейся под защитой; 5) формирование общего порядка получения конфиденциальных сведений; 6) исполнение требований сохранности коммерческой тайны при разработке проектов, реализации решений, тестировании новой продукции, производстве изделий, реализации товаров, рекламе; 7) обеспечение сохранности данных при проведении деловых переговоров, внутренних совещаний, подписании контрактов, использовании технических средств по работе с информацией (запись, обработка, хранение, передача данных); 8) обеспечение правового взаимодействия с представителями государственных структур, уполномоченных на проведение контрольных проверок; 9) использование превентивных мер: наличие внутреннего и внешнего пропускного пункта, поста охраны; 10) обучение специалистов, имеющих дело с коммерческой тайной, правилами информационной безопасности.

Важная часть юридического оформления защиты коммерческой тайны – трудовые соглашения с сотрудниками. В текст соглашения рекомендуют включать перечень мер по обеспечению безопасности данных, которые могут стать известны сотруднику во время выполнения обязанностей, а также меры ответственности. При халатном отношении сотрудника к защите данных или пред-

намеренном вредительстве соглашение станет юридической базой для привлечения нарушителя к ответственности и возмещения убытков.

Административно-организационные меры защиты коммерческой тайны. Меры административно-организационного обеспечения сохранности коммерческой тайны включают два важных блока: наличие структурного подразделения, выполняющего роль службы информационной безопасности, и наличие пунктов пропуска и постов охраны на объектах предприятия, особо нуждающихся в защите. Служба охраны отвечает за контроль посещений: оформление пропусков, фиксацию времени пребывания на территории организации.

Полномочия службы информационной безопасности распространяются на установление порядка рассекречивания и уничтожения информации, которая находилась под защитой. ИБ-подразделение контролирует публикуемую информацию, обеспечивает техническими средствами защиты офисные помещения и оборудование для работы с информацией, формирует систему защиты электронных носителей информации и набор технических средств контроля пользовательских рабочих станций, принимает превентивные меры против несанкционированного доступа к закрытым сведениям.

Важную роль в обеспечении защиты коммерческой тайны отводится кадровой службе. При участии ИБ-специалистов специалисты по работе с персоналом проводят инструктаж по соблюдению мер безопасности при обращении со сведениями, которые являются коммерческой тайной. HR-служба также создает условия для систематического совершенствования навыков персонала в сфере защиты данных, проверяет работников, подозреваемых в краже или несанкционированном разглашении коммерческой тайны, проводит разъяснительные беседы с сотрудниками, которые увольняются.

Социально-психологические меры защиты коммерческой тайны. Организационные и правовые меры повышения безопасности сведений, составляющих коммерческую тайну, дополняются мерами социально-психологического характера. Работа с персоналом ведется в двух направлениях: 1) квалифицированная оценка соискателей при приеме на работу. Подбор и назначение претендентов на должности в соответствии с профессиональными и моральными качествами; 2) материальное поощрение сотрудников, которые последовательно соблюдают регламент работы с конфиденциальной информацией.

Технические средства защиты коммерческой тайны. В условиях «цифровизации» экономика, когда бизнес-процессы переводят в электронный формат, надежная защита коммерческой тайны невозможна без технических и программных средств обеспечения информационной безопасности.

Итак, полноценная защита конфиденциальных данных и успешное развитие бизнеса, невозможны без полного комплекса различного рода мер.

Библиографический список

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 05.12.2017) // Собрание законодательства РФ, 29.01.1996, № 5, ст. 410.

2. Интеллектуальные права: Понятие; Система; Задачи кодификации: Сборник статей / В. А. Дозорцев; Исследовательский центр частного права. М.: Статут, 2003. 416 с.

3. Федеральный закон от 29.07.2004 № 98-ФЗ (ред. от 12.03.2014) О коммерческой тайне // Собрание законодательства РФ, 09.08.2004, № 32, ст. 3283.

4. Федеральный закон от 27.07.2006 № 149-ФЗ (ред. от 25.11.2017) Об информации, информационных технологиях и о защите информации (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2018) // Собрание законодательства РФ, 31.07.2006, № 31 (1 ч.), ст. 3448.

Е.В. Попко

*Научный руководитель: В. В. Матюк, ст. преподаватель
Белорусская государственная сельскохозяйственная академия
(Горки, Республика Беларусь)*

ПОЛУЧЕНИЕ ДОКАЗАТЕЛЬСТВ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ СИСТЕМ ВИДЕОКОНФЕРЕНЦСВЯЗИ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

Видеоконференцсвязь – это совокупность различных технологий, которые обеспечивают интерактивное взаимодействие двух и более удаленных абонентов. Между участниками конференцсвязи организуется обмен аудио- и видеоинформацией в режиме реального времени, а также совместная обработка информации в интерактивном режиме. Система видеоконференцсвязи является высокотехнологичным устройством, позволяющим ощутить «эффект живого присутствия» вне зависимости от удаленности участников.

В гражданском процессе использование систем видеоконференцсвязи очень удобно и практично, но только в некоторых случаях. Также не все доказательства можно получить с помощью видеосвязи.

Применение систем видеоконференцсвязи при допросе участников процесса, опознании лиц и (или) объектов должно обеспечивать возможность участникам процесса, находящимся в суде, рассматривающем дело, непосредственно задавать вопросы и получать ответы от допрашиваемых лиц или лиц, участвующих в опознании, реализовывать другие процессуальные права и исполнять процессуальные обязанности. При этом должно обеспечиваться надлежащее качество изображения и звука.

Ход и содержание осуществляемых процессуальных действий с использованием систем видеоконференцсвязи отражаются в протоколе судебного заседания с последующим приобщением к нему соответствующего электронного носителя информации, на котором зафиксированы допрос или опознание с использованием систем видеоконференцсвязи.

В случае применения в отношении лица, участвующего в проведении процессуальных действий, предусмотренных частью 1 статьи 343–1 УПК, мер по

обеспечению безопасности в соответствии с главой 8 УПК оно может быть допрошено либо с его участием может быть проведено опознание лица с использованием систем видеоконференцсвязи с соответствующими изменениями внешности и (или) голоса, обеспечивающими неузнаваемость защищаемого лица [1].

В. П. Скобелев отмечает, что видеоконференцсвязь получила в ГПК весьма фрагментарную регламентацию. Так, остались неурегулированными вопросы: о порядке взаимодействия судов при организации видеоконференцсвязи; о распространении на помещение другого суда, с которым установлена видеоконференцсвязь, режима судебного заседания; кто из работников другого суда должен присутствовать в этом помещении при проведении видеоконференцсвязи (полагаем, что это должен быть судебный секретарь – для установления личности участников процесса, поддержания порядка в помещении и т. д., а также, возможно, лицо, выполняющее функции специалиста – для обеспечения технической возможности видеоконференцсвязи); о продолжительности видеоконференцсвязи (полагаем, что если в видеоконференцсвязи участвуют непосредственно заинтересованные в исходе дела лица, то она должна осуществляться на протяжении всего судебного заседания, в том числе охватывать и этап оглашения итогового судебного постановления); должен ли секретарь другого суда подписывать протокол судебного заседания и участвовать в его составлении [2].

Отметим, что проведение судебного заседания при использовании видеоконференцсвязи сопряжено с рядом сложностей. Прежде всего это трудности, связанные с установлением личности (проверкой полномочий) тех участников процесса, с которыми осуществляется видеоконференцсвязь: состав суда хоть и несет ответственность за установление личности (проверку полномочий) указанных субъектов процесса, однако сам выполнить данные действия не имеет возможности, сделать это придется секретарю другого суда, что значительно повышает риск судебной ошибки, причем уже в самом начале судебного заседания.

Не совсем понятно также, как при использовании видеоконференцсвязи суд сможет взять у соответствующих лиц подписку об уголовной ответственности в случаях, предусмотренных п. 3 ст. 187, ч. 5 ст. 267, ч. 2 ст. 277 ГПК; осуществить предписания ч. 2 ст. 285 ГПК о том, что заявление истца об отказе от иска, признание иска ответчиком, условия мирового соглашения сторон, заявление сторон о заключении соглашения о применении медиации должны быть подписаны соответствующей стороной (сторонами) в протоколе судебного заседания; реализовать правило ч. 3 п. 25 постановления Пленума Верховного Суда Республики Беларусь от 28 июня 2001 г. № 7 «О применении норм Гражданского процессуального кодекса при рассмотрении дел в суде первой инстанции», позволяющее суду обязать юридически заинтересованных в исходе дела лиц, а также свидетелей подписать в протоколе любые данные ими объяснения (показания).

Считаем, что видеоконференцсвязь не самый лучший способ для исследования и проверки письменных и вещественных доказательств. Для определения доброкачественности данных доказательств их требуется непосредственно «подержать в руках», «потрогать». Поэтому если исследование данных доказательств будет происходить в помещении, где находится состав суда, это повлечет ущемление прав заинтересованных в исходе дела лиц, с которыми проводится видеоконференцсвязь. Если же доказательства будут представлены последними в ходе видеоконференцсвязи, то нарушены будут права остальных заинтересованных в исходе дела лиц. Более того, в таком случае суд сам будет лишен возможности надлежащим образом исследовать доказательства, что может привести к неправильному разрешению дела. Между тем подобный вариант развития событий прямо допускает ч. 4 ст. 185–1 ГПК, где сказано, что «доказательства, представленные в судебном заседании в суде, осуществляющем организацию видеоконференцсвязи, направляются в суд, рассматривающий дело, не позднее дня, следующего за днем проведения судебного заседания». Как отмечает В. П. Скобелев, надлежащим образом исследовать и оценить эти доказательства суд сможет лишь по окончании судебного заседания и соответственно после вынесения решения [2].

Разделяем мнение В. П. Скобелева в том, что есть определенные основания сомневаться в целесообразности введения в гражданский процесс видеоконференцсвязи: во-первых, ввиду небольших размеров территории страны и максимальной приближенности судов неэкономической юрисдикции к населению; во-вторых, по соображениям процессуальной экономии (при видеоконференцсвязи количество задействованных помещений судов и судебных секретарей удваивается); в-третьих, из-за процессуальных затруднений, сопутствующих применению видеоконференцсвязи [2].

Библиографический список

1. О соответствии конституции Республики Беларусь Закона Республики Беларусь «О внесении изменений и дополнений в некоторые кодексы Республики Беларусь»: решение Конституционного Суда Республики Беларусь 29 декабря 2015 г. // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Республики Беларусь. Минск, 2018.

2. Скобелев В. П. Об использовании видеоконференцсвязи в гражданском процессе / В. П. Скобелев // Сборник научных статей. Могилёв: Могилевский институт МВД, 2016. С. 253–257.

ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПРИЗНАКА ЗЛОСТНОСТИ ПРИ КВАЛИФИКАЦИИ УКЛОНЕНИЯ ОТ УПЛАТЫ СРЕДСТВ НА СОДЕРЖАНИЕ ДЕТЕЙ ИЛИ НЕТРУДОСПОСОБНЫХ РОДИТЕЛЕЙ

Конституцией Российской Федерации от 12 декабря 1993 года в ч. 1 и 2 ст. 38 установлено, что «материнство и детство, семья находятся под защитой государства. Забота о детях, их воспитание – равное право и обязанность родителей» [1].

Среди преступлений, совершаемых в сфере семейных отношений, особое место занимает злостное уклонение родителей от уплаты по решению суда средств на содержание несовершеннолетних детей, а также злостное уклонение от уплаты алиментов, ответственность за которые предусмотрена ч. 1 и ч. 2 ст. 157 Уголовного кодекса Российской Федерации от 13 июня 1996 № 63-ФЗ (далее – УК РФ) [3].

На сегодняшний день, согласно Семейному Кодексу Российской Федерации от 29 декабря 1995 № 223-ФЗ (далее – СК РФ) [2], к кругу лиц, имеющих право на алименты, относятся: супруги (ст. 89); бывшие супруги (ст. 90); «добросовестный супруг» при признании брака недействительным (п. 4 ст. 30); родители и дети (ст. 80, 87); усыновители и усыновленные (ст. 137); бывшие усыновители и усыновленные (п. 4 ст. 143); братья и сестры (ст. 93); бабушки (дедушки) и внуки (внучки) (ст. 94, 95); отчимы (мачехи) и падчерицы (пасынки) (ст. 97); фактические воспитатели и их воспитанники (ст. 96). Указанные лица приобретают право на алименты или несут обязанность по алиментированию при наличии указанных в СК РФ обстоятельств.

В настоящее время, алименты часто являются единственным источником содержания несовершеннолетних детей, поэтому сам факт привлечением к ответственности неплательщиков алиментов является актуальной. Тем самым ответственность в рамках уголовного законодательства за данный вид правонарушения в соответствии со ст.157 УК РФ является одним из наиболее эффективных методов погашения задолженности по алиментам.

Однако, по данным статистики в Российской Федерации, например, только за первое полугодие 2015 года по ч. 1 ст.157 УК РФ было осуждено 30 тыс. 148 человек, в 2014 году за совершение указанного преступления было осуждено 62 тыс. 703 человека [9]. Данные преступления ставят под сомнение саму способность выполнения государством задачи охраны семьиматеринства и детства, указанных в Конституции РФ.

Итак, основной проблемой квалификации данного преступления является отсутствие единообразного понимания такого конструктивного признака состава преступления как злостность.

Как правило, уголовная ответственность по ст. 157 УК РФ наступает, если уклонение было злостным. По нашему мнению, основным упущением при толковании обсуждаемой нормы является то обстоятельство, что термин «злостность» трактуется в том смысле, что во внимание принимается только обязательность предупреждения должника судебным приставом об уголовной ответственности и следующий за этим период уклонения от уплаты средств. Тем самым, не раскрывается тот период, с какого момента начинается уголовно наказуемое неисполнение обязанности по уплате этих средств [5, с. 644].

Многие ученые юристы предлагают свои точки зрения. Например, по мнению Е.Ю. Четвертаковой «злостное уклонение от уплаты средств применительно к ст. 157 УК РФ наступает только при неуплате алиментов после наложения штрафа за неисполнение решения суда и повторного предупреждения со стороны судебного исполнителя» [7]. М.Ю. Порохов полагает достаточным одного предупреждения об уголовной ответственности для привлечения лица к уголовной ответственности [6].

Термин «злостность» может употребляться при самом различном поведении должника: сокрытие официального места работы, места жительства, неизвестное местонахождение, но в обязательном порядке злостность выражается в систематическом и упорном отказе от выплаты материальной помощи [4].

Кроме того, она может выражаться в сокрытии своего места жительства и места работы, а иногда в отъезде в неизвестном направлении, чтобы уклониться от выполнения возложенных судом на основании закона обязанностей. Поскольку злостное уклонение от уплаты алиментов – продолжаемое преступление, родитель может быть привлечен к уголовной ответственности за действия, совершенные до достижения ребенком 18 лет и тогда, когда ребенок достиг совершеннолетия [6].

В связи с этим полагаем, что признак злостного уклонения от уплаты средств на содержание по ст. 157 УК РФ в первую очередь необходимо определять по времени (периоду) уклонения от уплаты средств.

Еще в 2014 году законопроектом группы депутатов № 564952-6 Государственной Думы был установлен трехмесячный срок [8]. Такой количественный показатель в три месяца неуплаты, наиболее подходит для наступления уголовной ответственности.

Таким образом, проанализировав позиции ученых правоведов по данному поводу полагаем, что ст. 157 УК РФ следует дополнить следующим примечанием: «Злостным уклонением от уплаты средств на содержание детей или нетрудоспособных родителей признается умышленное уклонение трудоспособного лица, обязанного уплачивать такие средства, от их уплаты в течение более трех месяцев со дня принятия судебного решения к исполнению».

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации от 12 декабря 1993 (ред. от 21.07.2014) [электронный ресурс] // URL: <http://www.consultant.ru>. (дата обращения 28.03.2018).

2. Семейный кодекс Российской Федерации от 29 декабря 1995 № 223-ФЗ (ред. от 29.12.2017) [электронный ресурс] // URL: <http://www.consultant.ru>. (дата обращения 26.03.2018).

3. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 № 63-ФЗ (ред. от 19.02.2018) [электронный ресурс] // URL: <http://www.consultant.ru>. (дата обращения 21.03.2018).

4. Зайцева С.О., Цыганок Т.И. Проблема правового регулирования злостного уклонения от уплаты алиментов в РФ // Правовое регулирование общества: проблемы, приоритеты и перспективы: сборник научных трудов по материалам I международной научно-практической конференции 25 марта 2016 г. Нижний Новгород, 2016. С 5 - 15.

5. Ламакина И.С. Актуальные проблемы практики привлечения к уголовной ответственности за злостное уклонение от уплаты алиментов // Материалы VII Международной студенческой электронной научной конференции «Студенческий научный форум 2015» // URL: <http://www.scienceforum.ru/2015/> (дата обращения 21.03.2018).

6. Порохов М.Ю. Доказывание злостного характера уклонения от уплаты алиментов // Материалы ежегодной Международной научной конференции памяти профессора Ф.М. Рудинского. Под общей редакцией Д.А. Пашенцева. 2017. Рязань, 2017. С. 397 - 399.

7. Четвертаковой Е.Ю. Злостность как конструктивный признак состава преступления против правосудия // Журнал российского права. 2014. № 8. С. 49 - 52.

8. Проект Федерального закона от 09 июля 2014 № 564952-6 «О внесении изменений в статью 157 Уголовного кодекса Российской Федерации» // Публикация на сайте URL: <http://asozd.duma.gov.ru>. (дата обращения 22.03.2018).

9. Федеральная служба Государственной статистики Российской Федерации. Статистика основных показателей судимости URL: <http://rosstat.ru/statistics/population/demography/> (дата обращения 29.03.18.).

Ж.А. Шаимова

*Научный руководитель: Н.А. Темникова, канд. юрид. наук
Омская юридическая академия (г. Омск, РФ)*

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В СФЕРЕ ОХРАНЫ И ЗАЩИТЫ АВТОРСКИХ ПРАВ В СЕТИ ИНТЕРНЕТ

Для того, чтобы объективно оценить необходимость определённых законодательных инициатив для России в сфере охраны авторского права, стоит упомянуть некоторые уже существующие зарубежные правовые конструкции, которые успешно функционируют и доказали свою эффективность.

На данный момент основную смысловую нагрузку в регулировании защиты авторских прав в США несет Digital Millennium Copyright Act (далее – DMCA), вступивший в силу в 1998 году, ценность которого заключается в первую очередь в том, что данный акт учитывает возможности телекоммуникационных сетей, в том числе сети Интернет, в части размещения информации и доведения её до широкого круга лиц. Он ужесточает ответственность за нарушение авторских прав в Интернете, в то же время защищая провайдеров от ответственности за действия пользователей, что делает его лишь более прогрессивным по сравнению с законодательством РФ, регулирующим сходные общественные отношения. Также немаловажно отметить, что согласно DMCA охрана в большей степени предоставляется только оригинальному произведению, в то время как произведения, размещенные в сети Интернет, как правило, являются копией или частью оригинального произведения. За нарушения в отношении оригинала произведения предусматривается уголовная ответственность (распространение пиратских копий фильмов, сделанных до официальной премьеры), в то время как за распространение копий защищаемой авторским правом информации предусматривается лишь взыскание недополученной выгоды [1, с. 31]. В Европейском союзе имеется сходный с DMCA акт - European Union Copyright Directive, однако законодательство США в данной сфере остается сравнительно наиболее полным и передовым.

Согласно законодательству Японии об интеллектуальной собственности, авторское право состоит из имущественных прав и прав моральных. Несмотря на то, что Япония находится в тройке стран, которые наиболее массово используют возможности сети Интернет, она также является одной из стран с самым низким уровнем пиратства.

Японское законодательство имеет тенденцию к ограничению части моральных прав авторов, например, касательно указания имени автора в тех случаях, когда это технически невозможно – это необязательно. Например, при воспроизведении рингтона в общественном месте на мобильном телефоне. При этом, как правило, компенсация за подобные ограничения уже условно включена в стоимость лицензионного контента. Плюс ко всему прочему правительство Японии рассматривало, что решить проблему пиратства в музыкальной сфере возможно ведением налога на проигрывающие устройства.

Под несколькими условиями также находится целостность произведения и защита его от искажения против воли автора, поскольку японцы, помимо прочего, ценят свободу творческого выражения, которая не может быть реализована без свободного доступа к уже существующим результатам творческой деятельности. На первый план вновь выходит условие неизбежности нарушения целостности, при соблюдении которого моральные права автора не будут признаваться нарушенными. Кулагин Ю. В. пишет о том, что такая норма поддерживает баланс высокого уровня защиты авторских прав и адекватного отражения разумных интересов общественности, что, в свою очередь, обуславливает социально ориентированный подход к регулированию авторских отношений [4, с. 15].

Для упрощения мониторинга за использованием объектов авторских и смежных прав целесообразно создать единый международный информационный банк, который будет содержать сведения о каждом занесённом в него объекте и о границах его использования. Генеральный директор ВОИС подтверждает необходимость создания подобной системы Фрэнсис Гарри: «Нам нужна глобальная инфраструктура, которая допускает простое, глобальное лицензирование, которая придает законный характер лицензированию произведений культуры в Интернете так же просто, как такие произведения можно получать на незаконных основаниях».

Существуют субъективные и объективные предпосылки для дальнейшего увеличения роли интернет-сайтов как инструментов накопления и поддержки доступа к информационным ресурсам, обеспечения дистанционного информационного взаимодействия пользователей, и, поскольку действующее законодательство РФ о них всё ещё недостаточно полное, представляется необходимым создать отдельные положения, регулирующие такой лабильный объект, как интернет-сайт, и режим размещения на нём объектов интеллектуальной собственности[2]. Отмечается, что онлайн-пиратство как явление не имеет легального определения и, по мнению некоторых специалистов, размытость данного термина используется преднамеренно, чтобы затушевать важные различия между типами использования без выплаты компенсаций[3]. Стоит также провести чёткую грань между возможностью легитимно копировать экземпляры охраняемых объектов, которые предусматривают технические средства защиты, и незаконным копированием. Это имеет значение как из-за существующих на данный момент возможных ограничений добросовестного копирования при наличии оправданий и путей обхода норм для копирования незаконного.

Целесообразно будет зафиксировать как на международном уровне, так и на уровне законодательства отдельных стран, в том числе Российской Федерации обязанность для всех ресурсов с возможностью загрузки внешнего контента использовать технологию цифрового отпечатка или иные технические средства защиты в целях недопущения размещения произведений без согласия правообладателей.

Назрела явная необходимость разработки методики доказывания нарушения авторских прав в сети Интернет, которая бы базировалась на действующих принципах, а также учитывала всю специфику отношений в информационной среде Сети. Например, представляется разумным придание цифровой информации доказательственной силы, что значительно упростит каждой из сторон сбор необходимых для суда материалов. Важно при этом разработать систему требований к цифровым доказательствам для недопущения злоупотреблений. После введения надлежащих механизмов для безопасности можно законодательно обеспечить равенство письменных и цифровых доказательств. В связи с этим потребуются внесение изменений и в процессуальное законодательство, которые отразили бы современное состояние информационных технологий и сети Интернет. Речь, в частности, о пределах допустимости доказательств, полученных с помощью электронных технологий.

Необходимо добиться такого уровня, чтобы был создан баланс между правовой охраной и технологическими средствами защиты, между государственным регулированием в целом и общественно-правовой культурой. И всё это распространялось как на мир в целом, так и на каждую отдельную страну, которая участвует в обороте объектов авторских и смежных прав.

Библиографический список

1) Брумштейн Ю. М. Сайты Рунета: анализ категорий, особенностей контента и функциональности /Брумштейн Ю.М., ВаськовскийЕ. Ю.// Интеллектуальная собственность. Авторское право и смежные права. 2016. № 2.

2) Власенко А. В. Охрана объектов авторского права в сети Интернет в зарубежных странах и в Российской Федерации // Юридический архив. 2009. С.31.

3) Караганис Д. Медиа-пиратство в развивающейся экономике // [Электронный ресурс] URL http://www.labrate.ru/20110329/2011-03-25_part-1_russia№.pdf.

4) Кулагин Ю. В. Ограничения субъективных авторских прав по законодательству России и отдельных зарубежных стран: дис. канд. юрид. наук. // Москва. 2010. С.15.

М.К. Шакенов,

*Научный руководитель: С.А. Алжанкулова, канд. юрид. наук
Академия экономики и права им. У.А. Джолдасбекова
(Талдыкорган, Казахстан)*

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ ВОЗМЕЩЕНИЯ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Общепризнанным является тот факт, что для государства объявивших себя правовым характерно наличие высокого уровня обеспеченности прав и свобод человека, верховенство общечеловеческих ценностей. Всеобщая декларация прав человека, Международный пакт о гражданских и политических правах являясь основополагающими международно-правовыми актами, касающихся прав и свобод человека предусматривают необходимость обеспечения основных прав человека. Конституция Республики Казахстан являясь гарантом прав и свобод человека, обеспечивает охрану и защиту этих прав. Вместе с тем, одним из важнейших задач правового государства должно быть обеспечение наиболее справедливого, быстрого и эффективного восстановления нарушенного права и (или) возмещение причиненного вреда. Республика Казахстан, объявившая себя в ст. 1 Конституции РК правовым государством, должна соответствовать этим критериям.

Одним из видов вреда, который может быть причинен человеку, является так называемый «моральный вред», то есть страдания, вызванные различными неправомерными действиями.

На сегодняшний день институт возмещения морального вреда широко обсуждаемая тема, как юристами-практиками, так и юристами-учеными. Это сви-

детельствует о том, что вопросы защиты личности, её личных неимущественных прав и благ становятся такими же приоритетными, как защита собственности и, следовательно, институт возмещения морального вреда оказался востребованным обществом. Однако, проблема определения размера компенсации морального вреда остается актуальной и неразрешенной проблемой, особенно для судейского корпуса Республики Казахстан и одним из спорных моментов, постоянно возникающих в судебной практике.

Следует отметить, что нормативных актов, регламентирующих институт морального вреда, относительно немного. Так как, категория морального вреда появилась в нашем законодательстве сравнительно недавно. Это ряд норм в ГК РК и нормативное постановление Верховного Суда РК № 7 от 27 ноября 2016 года «О применении судами законодательства о возмещении морального вреда».

Так в соответствии с пунктом 1 статьи 17 достоинство человека неприкосновенно и согласно пунктам 1 и 2 статьи 18 Конституции Республики Казахстан каждый имеет право на неприкосновенность частной жизни, личную и семейную тайну, защиту своей чести и достоинства[1].

Согласно статьи 9 Гражданского кодекса Республики Казахстан к одним из способов судебной защиты гражданских прав является компенсация морального вреда. Ст. 951 Гражданского кодекса РК определяет моральный вред как «нарушение, умаление или лишение личных неимущественных благ и прав физических и юридических лиц, в том числе нравственные или физические страдания (унижение, раздражение, подавленность, гнев, стыд, отчаяние, физическая боль, ущербность, дискомфортное состояние и т.п.), испытываемые (перетерпеваемые, переживаемые) потерпевшим в результате совершенного против него правонарушения» [2].

В соответствии с нормативным постановлением Верховного Суда под моральным вредом понимаются непосредственно нравственные и физические страдания, которые являются следствием вредоносного результата противоправного поведения [3].

Основанием иска о компенсации морального вреда является виновное совершение ответчиком противоправного деяния, повлекшего причинение истцу физических или нравственных страданий, что подлежит доказыванию в суде, как и характер причиненных страданий, степень вины причинителя вреда.

В соответствии со статьей 952 ГК РК моральный вред возмещается в денежной форме и независимо от подлежащего возмещению имущественного вреда. Гражданским законодательством определение размера компенсации морального вреда оставлено на усмотрение суда, рассматривающего дело, с учетом принципов разумности и справедливости[2].

Исходя из анализа вышеуказанных правовых норм о компенсации морального вреда, отметим, что в законодательстве отсутствует конкретное определение размера компенсации за моральный вред.

Вместе с тем, анализ правоприменительной практики судов также показал, что по типичным делам принимаются самые разнообразные решения не только в масштабе республики, но и в рамках одного суда, что свидетельствует о су-

ществленных трудностях, возникающих при определении оснований и размера компенсации морального вреда ввиду отсутствия четких критериев и методов оценки размера компенсации. Отметим, что сумма морального ущерба в Казахстане напрямую зависит от человеческих качеств судьи, так как Гражданский кодекс РК и нормативное постановление Верховного суда наделяют судей правом самостоятельно, на свое усмотрение оценивать моральный вред, нанесенный человеку. По этой причине правоприменительная практика относительно компенсации морального вреда является стихийной и противоречивой.

Хотя статья 952 ГК РК устанавливает, что при определении размера морального вреда учитываются как субъективная оценка потерпевшим тяжести причиненного ему нравственного ущерба, так и объективные данные, свидетельствующие о степени нравственных и физических страданий потерпевшего: жизненная важность блага, бывшего объектом посягательства (жизнь, здоровье, честь, достоинство, свобода, неприкосновенность жилища и т.д.); тяжесть последствий правонарушения (убийство близких родственников, причинение телесных повреждений, повлекших инвалидность, лишение свободы, лишение работы или жилища и т.п.); характер и сфера распространения ложных, позорящих сведений; жизненные условия потерпевшего (служебные, семейные, бытовые, материальные, состояние здоровья, возраст и др.), иные заслуживающие внимания обстоятельства.

Постановление Верховного суда РК «О применении судами законодательства о возмещении морального вреда» уточняет эти обстоятельства: степень испытываемых потерпевшим нравственных и физических страданий, форму вины причинителя, когда для компенсации этих страданий необходимо ее наличие.

Однако, несмотря на достаточно большое количество критериев, которые должны учитываться судом при решении вопроса о размере компенсации морального вреда, в правоприменительной практике все зависит от субъективного мнения суда. Отсутствие объективных критериев влечет расхождение в суммах, определенных судами за причинение морального вреда по однородным гражданским делам, что, в конечном счете, может привести и нередко приводит к ущемлению законных прав одной из сторон судебного процесса.

Таким образом, отметим, что в национальном законодательстве назрела острая необходимость определения размеров денежных выплат, причитающихся гражданину за перенесенные им страдания в каждом конкретном случае, которые могут быть вычислены с применением специальных таблиц для определения размеров компенсации физических и душевных страданий. Необходимо разработать таблицу размеров компенсаций презюмируемого морального вреда применительно к различным нарушениям прав личности в порядке характера и степени их опасности для потерпевшего и утвердить формулу, по которой, в зависимости от законодательно установленных обстоятельств, должны определяться размеры компенсации морального вреда в каждом отдельном случае.

Как показывает практика, законодательно установленные размеры (нижние, верхние пределы) компенсации за физические и душевные страдания, безусловно, облегчают проблему определения выплат за причиненный вред, одна-

ко не следует забывать, что для установления единой судебной практики по республике при решении вопроса об определении размера компенсации морального вреда в денежной форме по однородным гражданским делам потребуются большая работа по обобщению состояния рассмотрения дел данной категории. Но этот путь необходимо использовать для урегулирования вопроса об объективном определении размера компенсации за физические и душевные страдания.

С учетом вышеизложенного, предлагаются следующие пути решения выявленных проблем: необходимо разработать таблицу для расчета выплат за причинение морального вреда, в котором будут предусмотрены все важные параметры, влияющие на размер компенсации; суду необходимо привлекать экспертов-психологов при вынесении решения по делу; следует признать прямой обязанностью истца представить в судебное заседание доказательства, подтверждающие все факты, на которые он ссылается, в обоснование суммы компенсации морального вреда.

Библиографический список

1. Конституция Республики Казахстан от 30 августа 1995 года // www.e.gov.kz
2. Гражданский кодекс Республики Казахстан от 29 июня 1998 года // www.e.gov.kz
3. Нормативного Постановления Верховного Суда РК № 7 от 27 ноября 2016 года «О применении судами законодательства о возмещении морального вреда»// www.e.gov.kz

А.А. Шунк

*Научный руководитель: В.М. Ястребов, доцент
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

ИНСТИТУТ СОУЧАСТИЯ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

Институт процессуального соучастия является достаточно разработанным в науке гражданского процессуального права. В то же время отдельные проблемы на практике вызывает его реализация [4, с. 55].

Процессуальное соучастие, указанное в ст. 40 ГПК РФ, имеет характерные черты множественности лиц на стороне истца и (или) ответчика.

Институт процессуального соучастия обеспечивает быстрое и своевременное вынесение судебного решения.

Одной из причин участие заинтересованных лиц в процессе это в основном наличие интереса, требующего судебной защиты в связи с нарушением их прав и свобод. Ведь именно благодаря интересу возникает или не возникает процессуальное соучастие.

В юридической литературе выделяют три вида процессуального соучастия:

- Активное соучастие – множественность истцов;
- пассивное соучастие – множественность ответчиков;
- смешанное соучастие – множественность лиц на обеих сторонах.

В зависимости от объекта судебного разбирательства процессуальное соучастия можно разделить на обязательное и факультативное [7, с. 244].

Факультативное (возможное) соучастие возникает тогда, когда предметом спора являются однородные права и обязанности, что указано в п. 3 ч. 2 ст. 40 ГПК РФ [2].

Тем не менее анализ судебной практики позволяет сделать вывод, что обязательное процессуальное соучастие может иметь место не только на стороне ответчика, но и на стороне истца. Аналогичное мнение было высказано Л.А. Грось, согласно которому процессуальное соучастие обязательно независимо от того, на чьей, управомоченной или обязанной, стороне имеется множественность субъектов [3, с. 29]. В качестве иллюстрации приведем следующий пример.

Так, согласно ст. 1258 Гражданского кодекса РФ (далее – Г К РФ [1]) авторское право на произведение, которое создано трудом двух и более лиц (соавторов), принадлежит всем соавторам, независимо от того, является ли такое произведение одним неразрывным целым или состоит из частей, сохраняющих самостоятельное значение. Следовательно, при возникновении спора о нарушении прав соавторов пользователем суд, разрешая вопрос о круге лиц, заинтересованных в исходе дела, должен привлечь каждого из соавторов в качестве соистцов, если они самостоятельно не заявили исковых требований.

Таким образом, единственное условие обязательного процессуального соучастия – наличие материально-правовых отношений, для которых характерна множественность лиц при рассмотрении и разрешении гражданского дела. Как отмечают исследователи, обязательное процессуальное соучастие возникает по делам о защите прав общей собственности, о наследовании, по искам об исключении имущества из описи, о защите чести и достоинства, о праве пользования жилым помещением, праве пользования общим имуществом, при причинении вреда совместными действиями и возмещении вреда за него и т.д. [8, с. 88].

Обязательное соучастие возникает тогда, когда предметом спора имеют общие права и обязанности нескольких истцов или ответчиков имеющих одно основание. Следовательно, основываясь на п.1 и п. 2 ч. 2 ст. 40 ГПК РФ, можно сделать вывод, что в отсутствие на судебном заседании одного или нескольких соучастников как со стороны истца, так и со стороны ответчика, разрешения спора по существу становится невозможным.

Одним из условий возникновения процессуального соучастия является волеизъявление сторон обладающие правом требование, и изъявляющие желание участвовать в процессе в качестве соистца.

На стадии подготовки дела к судебному разбирательству суд должен установить круг лиц, а так же основание для соучастия. В п. 23 Постановление Пле-

нума Верховного Суда от 24.06.2008 г. № 11[6], говорится следующие: – «Разрешение при подготовке дела к судебному разбирательству вопроса о вступлении в дело соистцов, соответчиков и третьих лиц, не заявляющих самостоятельных требований относительно предмета спора (п. 4 ч. 1 ст. 150 ГПК РФ), необходимо для правильного определения состава лиц, участвующих в деле. Невыполнение этой задачи, в стадии подготовки, может привести к принятию незаконного решения, поскольку разрешение вопроса о правах и обязанностях лиц, не привлеченных к участию в деле, является существенным нарушением норм процессуального права, влекущим безусловную отмену решения суда в апелляционном и кассационном порядке (ч. 1 ст. 330, п. 4 ч. 2 ст. 364 ГПК РФ)».

При этом следует учитывать принцип диспозитивности, который подразумевает собой невозможность привлечения судом соистца к участию в деле, т.к. нельзя принудить к защите собственных прав. Следовательно, можно сделать вывод, что возможно привлечение только соответчика.

На основании абз. 2 ч. 3 ст. 40 ГПК РФ, обязательное пассивное соучастие может возникнуть по требованию истца или инициативе суда.

Судья в целях обеспечения правильного и своевременного разрешения дела вправе решать вопрос о соединении или разъединении заявленных требований (ст. 151 ГПК РФ).

В соответствии с ч. 4 ст. 151 ГПК РФ, факультативное соучастие возникает по усмотрению суда, с учетом мнений сторон. Факультативное производство возможно, если суд признает, что такое объединение будет способствовать правильному и своевременному рассмотрению и разрешению дела. В судебной практике мы можем увидеть разъединение однородных требований вытекающие из спора одних и тех же лиц, в отдельные производства. Суд разъединяет данные требования, если считает, что такое соединение дел может затянуть и усложнить движение гражданских дел [5, с. 82].

Проанализировав ч. 4 ст. 151 ГПК РФ и п. 23 ППВС от 24.06.2008г. №11, можно увидеть, что высказанное мнение сторон не является для суда обязательным. Но вынесение решения по спору исключительно по мотивам и инициативе суда может привести к нарушению прав сторон. Во избежание данного казуса предлагаем внести изменение в формулировку ч. 4 ст. 151 ГПК РФ, в виде замены фразы «с учетом мнение сторон» на «с согласия сторон».

Одной из важнейших целей производства является правильное и своевременное рассмотрение и разрешение дела. Что в свою очередь способствует повышению эффективности правосудия.

Библиографический список

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 № 230-ФЗ (ред. от 01.07.2017, с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2018) // Российская газета. 22.12.2006. № 289.

2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (ред. от 07.03.2018 № 48-ФЗ) // Российская газета. 20.11.2002. № 220.

3. Грось Л.А. Институт процессуального соучастия: связь между процессуальным и материальным правом // Российская юстиция. 1998. № 3. С. 27 - 34.

4. Заикина И.В., Козлитин Г.А., Румянцева М.О. Обязательное процессуальное соучастие в гражданском процессе: проблемы законодательной регламентации // Современный юрист. 2017. № 1. С. 54 - 59.

5. Лукьянова И.Н. Судебная реформа и проблемы развития гражданского и арбитражного процессуального законодательства. Материалы международной научно-практической конференции // Современное право 2011. № 3. С. 82 - 88.

6. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24.06.2008 № 11 (ред. от 09.02.2012) «О подготовке гражданских дел к судебному разбирательству» / Российская газета. 02.07.2008. № 140.

7. Сахнова Т.В. Курс гражданского процесса: теоретические начала и основные институты. М.: Статус, 2014. С. 244-248.

8. Филиппов С.А. Теоретические и практические аспекты гражданского процессуального соучастия: Монография. М.: РПА Минюста России, 2012. 170 с.

Секция 3

ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МУНИЦИПАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

П.В. Беккер

*Научный руководитель: С.Н. Марков, канд. экон. наук
Финансовый университет при Правительстве РФ (г. Омск, РФ)*

СТАБИЛИЗАЦИЯ СОСТОЯНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО ДОЛГА ОМСКОЙ ОБЛАСТИ

Последние несколько лет бюджет Омской области имеет дефицит. Для его покрытия были осуществлены государственные займы путем выпуска ценных бумаг, бюджетные кредиты, кредиты от коммерческих организаций. Достаточно крупные обязательства копились в течение нескольких лет, поэтому на данный момент размер государственного долга Омской области является одним из больших в стране по сравнению с остальными субъектами РФ. Проблема государственного (регионального) долга является одной из главных проблем российской экономики, оказывающей влияние как на темпы экономического роста страны в целом, так и на направления финансовой и бюджетной политики [2, с. 101]. В связи с этим возникает необходимость уменьшения государственного долга. Последнее время Правительство Омской области сосредоточено на решении данной проблемы. Проанализируем состояние госдолга региона за несколько лет и сравним с текущим его состоянием.

Рассматривая динамику государственного долга Омской области, выявилась следующая тенденция: с 2011 по 2017 гг. наблюдается постоянный рост долга, в 2018 году заметно его снижение. Для наглядного представления, динамика изображена на диаграмме (рис. 1).

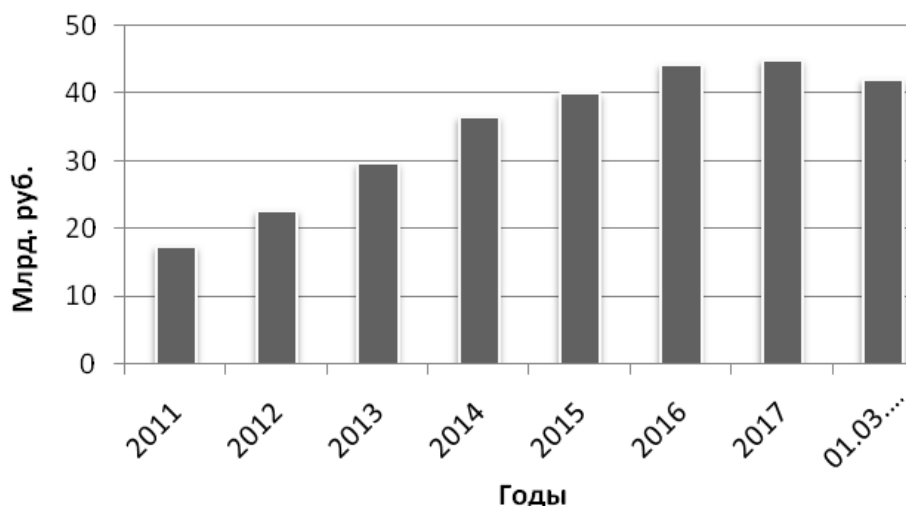


Рис. 1. Динамика государственного долга Омской области с 2011 по 2018 годы.

Если рассматривать структуру госдолга, то можно заметить, что в 2018 году большую долю составляют бюджетные кредиты, затем идут банковские кредиты и наименьшую долю занимают ценные бумаги. Сравнивая структуру с предыдущими годами, следует отметить, что в 2017 и предшествующих ему годах в структуре госдолга преобладали банковские кредиты (рис. 2).

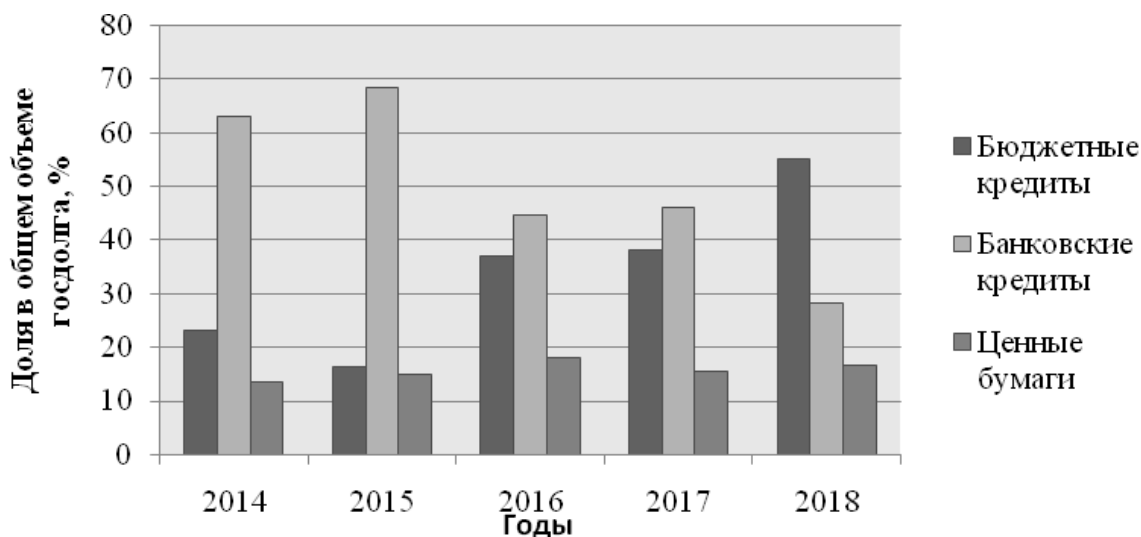


Рис. 2. Структурная динамика государственного долга Омской области 2014-2018 гг.

Таким образом, исходя из проведенного анализа, наблюдается постоянный прирост государственного долга Омской области. Однако в начале 2016 года произошло заметное снижение. Кроме того, отличием состояния госдолга в 2018 году от предыдущих лет является то, что изменилась структура долга. Если в предыдущих годах основную долю составляли банковские кредиты, то в 2018 году больший удельный вес имеют бюджетные кредиты. Следует отметить, что бюджетные кредиты более выгодные, чем банковские кредиты, так как ставка составляет 0,1%.

Госдолг и дефицит бюджета тесно взаимосвязаны, так как государственные займы являются основным источником покрытия дефицита бюджета. Наибольший рост дефицита бюджета за последнее десятилетие приходится на 2013 год: показатель вырос на 5 миллиардов рублей и составил около 9 миллиардов рублей. В последующие годы дефицит находился на уровне 4-5 миллиардов рублей. Это говорит о том, что объем государственного долга Омской области накапливался на протяжении нескольких лет, поэтому достиг таких размеров (на 1 марта 2018 года госдолг составил 42 млрд. руб.). Для того, чтобы стабилизировать госдолг, необходимо решать вопросы сокращения дефицита бюджета. Практически возможны два варианта сокращения дефицита: увеличить доходы бюджета за счет налоговых поступлений, либо уменьшить бюджетные расходы. Второй вариант возможен за счет сокращения управленческих расходов, но такие суммы не будут внушительными и ощутимыми для бюджета. Поэтому необходимо увеличивать налоговые доходы бюджета субъекта. [1, с. 146]

В 2017 году дефицит бюджета существенно сократился, а на 2018 год принят профицитный бюджет. Это связано со сдерживанием расходов в 2016-2017 годах и с увеличением доходов по налогу на прибыль и НДС/Л. Кроме того, на 2018 год из федерального бюджета получена достаточно крупная дотация на сбалансированность.

Для стабилизации состояния государственного долга проводится реструктуризация задолженности, которая предполагает рассрочку выплат по возврату бюджетных кредитов на 7 лет. Данная программа реструктуризации была предложена Президентом РФ в сентябре 2017 года. Для участия в ней необходимо было принять профицитный бюджет. Программа позволит сэкономить на обслуживании госдолга. Как видно из анализа, структура госдолга в 2018 году изменилась по сравнению с 2017 годом. Дорогие банковские кредиты рефинансируются и замещаются более дешевыми бюджетными кредитами. Кроме того, долговая нагрузка сокращается за счет операций управления единым счетом областного бюджета. Также происходит выпуск облигационных займов, так как это наиболее удобного инструмента финансового обеспечения дефицита бюджета. Оптимальным инструментом финансирования кассовых разрывов областного бюджета является открытие кредитных линий. В Омской области практика заключения таких договоров используется и на настоящий момент совершенствуется. Помимо прочего, в структуре государственного долга приоритетными являются среднесрочные и долгосрочные заимствования, так как они позволяют минимизировать процентные риски и риски рефинансирования [3, с. 486].

Подводя итог, следует отметить, что госдолг Омской области наращивался на протяжении нескольких лет и достиг довольно крупного размера. Однако в 2017-2018 годах Правительство Омской области активно начало решать проблему госдолга региона. Несмотря на то, что госдолг Омской области был одним из самых больших в России, на данный момент он стабилизируется и активно решается проблема его состояния, путем проведения комплексных мероприятий по привлечению трансфертов, сокращению расходов, в первую очередь, на обслуживание государственного долга, а также управленческие расходы, и увеличение доходов бюджета.

Библиографический список

1. Дементьев Д.В. Резервы роста доходов бюджета // Финансы, денежное обращение и кредит: фундаментальные и прикладные научные исследования. 2016. С. 145
2. Жукова Е. В., Воронцова С.А. Управление государственным долгом на региональном уровне: проблемы и возможные пути их решения // Ямальский вестник. 2016. №1 (6). С. 101.
3. Попова Н.В. Формирование долговой политики регионов Сибирского федерального округа // Проблемы социально-экономического развития России на современном этапе. 2017. С. 485.

ВЛИЯНИЕ СРЕДСТВ МАССОВОЙ ИНФОРМАЦИИ НА ПОЛИТИЧЕСКУЮ ЖИЗНЬ ОБЩЕСТВА

СМИ контролируют интерес общества к политической ситуации в мире, стране или регионе. Они могут, как подогревать интерес к определенному событию, так и сглаживать конфликты, к примеру, между властью и народом. В связи с тем, что СМИ не считается автономной организацией, то можно сказать, что СМИ работают на пользу власти, так как им это выгодно, никто из них не имеет желания рисковать, ведь если идти против власти в нашей стране, то можно остаться ни с чем. Так же если идти против власти, можно элементарно потерять свои активы и утратить лидирующие позиции, если они таковые занимают. Стоит отдать должное и сказать, что не все средства массовой информации находятся под руководством правящей элиты нашей страны, под ней в основном находятся федеральные телеканалы, если говорить именно о том, что нам повествуют по телевизору. Самым близким к оппозиции является телеканал «Дождь», они не боятся выражать мнение большинства людей проживающих на территории нашего государства, но его рейтинги заметно ниже таких телеканалов как «Первый канал», «Россия 1», «НТВ». Ведь именно эти три телеканала находятся под влиянием жесткой цензуры со стороны государства. В открытых источниках можно с легкостью найти рейтинги самых популярных телеканалов за 2017 год, и вот какими они являются:

1. "3 почетное место принадлежит телевизионному каналу «Россия 1». Если брать в сравнении с каналами, которые занимаю другие места в этом Топ-10, то этот продукт не отличается четко очерченной специализацией. Поэтому он и охватывает большую аудитории поклонников – в районе 12 процентов. "

2. "2 место в Топе популярных каналов занимает «Первый канал». 14 процентов аудитория – яркое тому подтверждение. Его распространяется почти на всю территорию РФ"

3. "1 место и, соответственно, самый лучший телеканал в России – «НТВ». Главная заслуга телеканала – 14 процентов поклонников".

Так же, важную информацию будет нести рейтинг самых популярных программ. Одной из таких, после Новогоднего обращения президента и Военного парада 9 Мая является Выпуск новостей на всех этих телеканалах, он имеет рейтинг в 13,1%.

Какой вывод можно сделать из полученной информации? Иметь влияние над людьми легко и просто через самые обычные новости, которые каждый наблюдает практически каждый день, и ведь люди не всегда вдумываются в то, насколько правдивую информацию им выдают. Без преувеличения можно говорить о том, что на федеральных каналах никогда не будет правдивой информации, которая происходит в государстве. Всегда будут говорить, что в стране и во внешней политике всё хорошо, и всё замечательно, и лишь некоторая часть

людей, которые будут вдумываться в ту информацию, которую им преподносят, поймут, что правды там вряд ли когда услышишь.

В топ-10 самых цитируемых ТВ-каналов входят: Телеканал "НТВ" занимающий 2 место в топе и имеющий 718521 упоминание в соц. медиа, "Первый канал" занимающий 5 место - и имеющий 100108 ссылок в соц. Медиа. Телеканал «Дождь», который является самым близким к оппозиции ,в этом топе занимает 7 место с 61972 упоминаниями в соц. медиа, и именно с таким большим отрывом он уступает двум лидирующим телеканалам.

Ещё одним важным элементом является доступность телеканалов в крупных городах. Телеканала "Дождь" в этом рейтинге нет, соответственно он занимает место не выше двадцатого в этом рейтинге. Первым является телеканал "Первый канал" с охватом в 99,3% всех городов страны с населением выше 100 тыс. человек, "Россия 1" занимает второе место с 98,9%, третье место занимает телеканал "НТВ" с 98,4%. Для примера, последнее, двадцатое место в этом рейтинге занимает телеканал "2x2" с 69,2%.

26 марта 2017 года по всей России прошли антикоррупционные митинги, по оценке ряда зарубежных, российских СМИ и Европарламента, это были крупнейшие акции протеста в России со времен протестов 2011-2013 годов, с большим количеством задержанных. Освещалось данное событие в прямом эфире на канале "Фонд борьбы с коррупцией" через видео хостинг "Youtube", а после отключения электричества и задержания 15 участников трансляции - с запасной площадки вещания. Власть делала всё, чтобы трансляцию прервать и закрыть глаза миллионам жителей своего же государства. Российские телеканалы «Первый канал», «Россия-1», «НТВ», «ТВ Центр» и «РЕН ТВ» не стали прерывать запланированные передачи для освещения протестов, игнорируя происходящее в своих новостных и аналитических программах. Событие широко освещалось такими изданиями как "Ведомости", РБК, и Meduza.

Почти все СМИ финансируются государством. Они напрямую подчиняются государственным властям. СМИ - мощнейшее средство пропаганды. Только и слышим, что медицина у нас развивается, пенсии растут, заводы строятся. А потом люди выходят недовольные, в нынешнее время не так просто закрыть глаза людям. Никто не ожидал массовых протестов, власти боятся этого недовольства и митингов, поэтому всячески пытаются помешать их проведению.

"Характерные черты отечественных СМИ — жёсткая цензура, давление властей, запугивания и насилие в отношении журналистов, тоталитаристский контроль государства над телевизионными каналами и просто дезинформация" - такую цитату можно найти в интернете, и с ней совершенно нельзя спорить, всё именно так и происходит. Но правительство отказывается от таких заявлений и утверждает, что СМИ в России абсолютно свободны, и, тем не менее, только телеканал "Дождь" занимает нейтральную позицию, все остальные СМИ против нынешнего президента и его партии ни разу не высказались, но активно критикуют агитации и митинги.

Безусловно, СМИ являются основным проводником между государством и социальным обществом. СМИ могут влиять как на убеждения граждан, так и на политику государства.

НЕОБХОДИМОСТЬ РАЗРАБОТКИ ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Стратегическое управление организацией является одним из самых главных факторов, обеспечивающих им устойчивое состояние в постоянно меняющихся и усложняющихся условиях рынка. Однако на сегодняшний день совсем не многие предприятия малого и среднего бизнеса ведут деятельность на основе финансовой стратегии, что зачастую становится одной из причин их поражения в конкурентной борьбе. Отсутствие разработанного плана по достижению определённых целей финансовой деятельности на данных предприятиях достаточно просто определить по результатам проведенного финансового анализа. Так как при отсутствии разработанной системы планирования и управлением финансовыми потоками предприятия выбирают схожие методы действий, что и отражается на значениях финансовых показателей.[1, с.130]

Данную ситуацию можно разобрать на примере мебельной фабрики «Магнат», занимающейся производством корпусной и сборной мебели из натурального массива, ДСП, МДФ, ДВП и мягкой мебели. Предприятие имеет немалый масштаб деятельности, значительные финансовые потоки и денежный оборот. Анализ финансового состояния предприятия по основным показателям выходит следующий:

Таблица 1

Анализ платежеспособности предприятия

Показатель	2015	2016	2015
Коэффициент абсолютной ликвидности	1,26	2,75	3,36
Коэффициент быстрой ликвидности	4,61	6,93	8,54
Коэффициент текущей ликвидности	1,8	3,18	3,92

Показатели финансовой устойчивости характеризуют степень независимости предприятия от своих долгов и обязательств, что в совокупности с другими показателями дает возможность судить о рациональности использования капитала.

Таблица 2

Анализ коэффициентов финансовой устойчивости

Показатель	2015	2016	2017
Коэффициент финансовой устойчивости	0,97	0,96	0,95
Коэффициент финансовой независимости	0,97	0,96	0,94
Коэффициент финансирования	28,2	21,43	18,3

Окончание табл. 2

Показатель	2015	2016	2017
Коэффициент обеспеченности собственными источниками финансирования	0,86	0,87	0,89
Коэффициент маневренности функционирующего капитала	0,68	0,54	0,54
Коэффициент покрытия	1,87	3,18	3,92

Рентабельность предприятия комплексно отражает степень эффективности использования материальных, трудовых и денежных и др. ресурсов:

Таблица 3

Коэффициенты рентабельности

Показатель	2016	2017
Рентабельность продаж	4,4	8,3
Рентабельность производства	4,7	9,1
Рентабельность активов	12,73	23,76
Рентабельность собственного капитала	290,4	309

Деловая активность, измерение которой происходит с помощью коэффициентов оборачиваемости, проявляется в динамичности развития организации, достижении ею поставленных целей, что отражают абсолютные стоимостные и относительные показатели.

Таблица 4

Коэффициенты оборачиваемости

Коэффициенты	2016	2017
Коэффициент оборачиваемости активов	2,763	2,94
Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности	26,51	27,35
Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности	69,64	60,51

Таким образом, значения коэффициентов ликвидности предприятия показали возможность предприятия погашать текущие, краткосрочные и долгосрочные платежи, однако их несколько завышенные значения свидетельствуют о неоправданно высоких объемах свободных денежных средств, которые можно было бы использовать для развития бизнеса, о нецелесообразном использовании активов и нерациональной структуре активов. Коэффициенты рентабельности также показывают устойчивое состояние предприятия и его платежеспособность во всех временных рамках. Динамика некоторых из них свидетельствует о положительных изменениях в управлении капиталом предприятия, однако особое внимание привлекают негативные тенденции в замедлении оборачиваемости оборотных средств, вложенных в производственные запасы и не-

оправданных объемах дебиторской задолженности. Что подтверждает выводы о нерациональной структуре капитала, сделанные на основе анализа коэффициентов рентабельности. Коэффициенты оборачиваемости характеризуют деловую активность предприятия как достаточно высокую и направленную на увеличение прибыли предприятия в краткосрочной перспективе. Однако совершенно отсутствует система распределения прибыли, формирования фондов денежных средств и финансовых ресурсов, что может быть чревато потерей устойчивого финансового состояния в будущем. [3, с. 302]

Возникновение проблем в области финансового планирования и управления реализацией финансовой функции на предприятии связаны с отсутствием организации самого процесса планирования. Причинами этого являются: отсутствие ориентации на конечный результат, потери информации и ее искажение при передаче, отсутствие представлений о механизме функционирования финансов на предприятии, механизма планирования и управления ими, а также субъектов ответственности, работа по принципу "увеличение прибыли за счет увеличения объемов сбыта без механизмов ее перераспределения и использования". Таким образом, на основе анализа финансового состояния были выявлены типичные ошибки управления финансами на средних предприятиях, исправить которые возможно, разработав финансовую стратегию предприятия. В данном случае необходимо провести оптимизацию основных и оборотных средств, простроить механизм перераспределения прибыли, рационализировать структуру капитала. Разработку стратегии можно провести на основе подхода И. Бланка или матрицы Ж. Франсона и И. Романа.[2, с.93]

Библиографический список

1. Вайн, Саймон Глобальный финансовый кризис. Механизмы развития и стратегии выживания / Саймон Вайн. М.: Альпина Паблишер, 2014. 304 с.
2. Евдокимова, Наталия Перспективный анализ и формирование финансовой стратегии предприятия / Наталия Евдокимова. М.: LAP Lambert Academic Publishing, 2016. 116 с.
3. Неудачин, В. В. Реализация стратегии компании. Финансовый анализ и моделирование / В.В. Неудачин. Москва: Машиностроение, 2016. 690 с.

А.В. Жигadlo

*Научный руководитель: Е.В. Иванова, канд. экон. наук, доцент
директор Центра экономических консультаций
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

«ПЕНСИОННЫЙ КРИЗИС» И ПУТИ ЕГО ПРЕОДОЛЕНИЯ

Определяющую роль в формировании и развитии экономической структуры любого современного общества «играет государственное регулирование, осуществляемое в рамках, избранной властью экономической политики»

[1, с.3]. Одним из методов такого регулирования является пенсионная система государства.

На протяжении длительного времени пенсионная система в нашей стране была основана на государственном патернализме, благодаря чему большинство россиян рассматривают пенсионное обеспечение как нечто само собой разумеющееся, то, о чем обязательно позаботится государство. К сожалению, большинство россиян имеют весьма смутное представление о принципах формирования пенсионного капитала.

Первые прототипы современной пенсионной системы появились в России еще в XVIII веке и были связаны с реформаторскими инициативами Петра I. Первыми российскими пенсионерами стали морские офицеры, которым по Морскому уставу могла быть назначена выплаты по старости.

С 1842 года пенсионное обеспечение было распространено на православное духовенство: был подписан царский указ, в соответствии с которым для обеспечения пенсиями беднейших священников, служащих в сельской местности, из отчислений священнослужителей (по 2% жалования) создавался накопительный капитал, который в последующем дополнялся казенными субсидиями. С 1866 года пенсионная система была распространена на все духовенство (размер годового пансиона – 20 рублей), а с 1887 года пенсионное обеспечение духовенства полностью перешло на государственное финансирование.

В 2012 году для поддержания долгосрочной стабильности пенсионной системы Правительством была утверждена Стратегия долгосрочного развития пенсионной системы. Основные цели стратегии – обеспечение долгосрочной финансовой стабильности пенсионной системы. В рамках стратегии в России планируется развитие трехуровневой пенсионной модели в России:

1 уровень – трудовая пенсия системы обязательного пенсионного страхования, формируемая за счет бюджета. Предполагается, что в рамках трудовой пенсии коэффициент замещения должен достигнуть 40%. 2 уровень – корпоративная пенсия, формируемая работодателем при возможном участии и самого работника. 3 уровень – частная (негосударственная) пенсия, формируемая самим работником за счет собственных добровольных взносов.

Развитие пенсионного обеспечения в России носит догоняющий характер. Во-первых, в силу исторического наследия наша страна не успела, как это было сделано на Западе, вовремя и адекватно принять превентивные меры по обеспечению стабильности пенсионной системы. Уже сегодня отмечился ряд направлений деятельности в рамках пенсионной системы, в которых опыт Российской Федерации является одним из ведущих в мире. В первую очередь, это относится к информатизации систем пенсионного обеспечения [6, с 11].

Пенсионная система России на протяжении почти целого столетия являла собой типичный пример основанной на принципе солидарности поколений распределительной системы. Пенсии формировались из отчислений работающих граждан. В ходе пенсионной реформы тип пенсионной системы был изменен на распределительно-накопительную. Очевидно, что послереформенная пенсионная система стала более сбалансированной и устойчивой, вместе с тем, целый ряд проблем в ней еще предстоит решить.

Для того, чтобы реформы пенсионной системы заработали в полную мощь, необходим достаточно длительный период времени – 30-40 лет. Пройдет еще немного времени и, очевидно, Россию ожидает еще один этап реформы, направленный на решение двух наиболее актуальных на сегодня проблем пенсионной системы: растущего дефицита бюджета пенсионного фонда и проблемы пенсионного обеспечения самозанятых граждан. Контуры пенсионной системы России будущего еще только будут меняться, но уже сейчас понятно, что развитие ее идет по наиболее эффективному в текущих условиях пути активного внедрения в отрасль рыночных механизмов, развития добровольной части пенсионной системы и вовлечения россиян в процесс ее формирования.

Библиографический список

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 года № 63-ФЗ // "Собрание законодательства РФ". 17.06.1996. N 25. ст. 2954.
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 22.12.2015 N 58 "О практике назначения судами Российской Федерации уголовного наказания" // "Российская газета". N 295 от 29.12.2015.
3. Воронин В.Н. Следует ли перечень смягчающих обстоятельств сделать закрытым? // «Российский судья». 2016. № 9. С. 45-50.
4. Скрипенко Н.Ю. Анализ правоприменительной практики признания судами обстоятельств, смягчающих наказание, не указанных в законе // «Российская юстиция». 2016. № 4. С. 15-17.
5. Тасаков С.В. Нравственные основы некоторых обстоятельств, смягчающих наказание по уголовному законодательству России // «Российская юстиция». 2016. № 7. С. 68-70.

Н.В. Рудко, В.И. Филинова

Научный руководитель: Ан Ю.Н., доцент факультета очного обучения, Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)

УЧЕБА РАДИ ДИПЛОМА ИЛИ ДЛЯ ПРИОБРЕТЕНИЯ ЗНАНИЙ?

Одной из основных характеристик любой деятельности, в том числе и обучения, является мотивация, поэтому проблема мотивации учебной деятельности относится к числу базовых проблем педагогики и психологии обучения. В настоящее время, акцент в деятельности педагога ставится на управление процессом обучения, что достаточно результативно возможно сделать через управление мотивацией учения, это представляется весьма важным для достижения успешности студентов в будущей профессиональной деятельности.

По сути, мотивацию можно считать основной из составляющих при подготовке будущих профессионалов. При изучении мотивов выбора предстоящей профессии дает возможности для корректировки мотивов обучения и оказать влияние на то, каким образом происходит профессиональное становление сту-

дентов. Степень эффективности учебного процесса напрямую зависит от того, какова мотивация и есть ли стимулы для овладения будущей профессией.

В процессе исследования, проведенного среди студентов 1-4 курсов Сибирского института бизнеса и информационных технологий была использована методика изучения мотивации к обучению в вузе Ильиной Т.И., которая позволили выделить три основных мотива к обучению:

1. Стремление к приобретению знаний, любознательность.
2. Стремление овладеть профессиональными знаниями и сформировать профессионально важные качества.
3. Стремление приобрести диплом при формальном усвоении знаний, стремление к поиску обходных путей при сдаче экзаменов и зачетов.

По результатам исследования составлена диаграмма, из которой видно, что почти половина опрошенных стремятся приобрести знания, треть студентов обучаются ради получения диплома (Рис.).

Анализ результатов опроса показал тенденцию увеличения потребностей к приобретению знаний и овладению профессией у студентов старших курсов. Студенты первого и второго курсов стремятся приобрести диплом, формально усваивая знания.

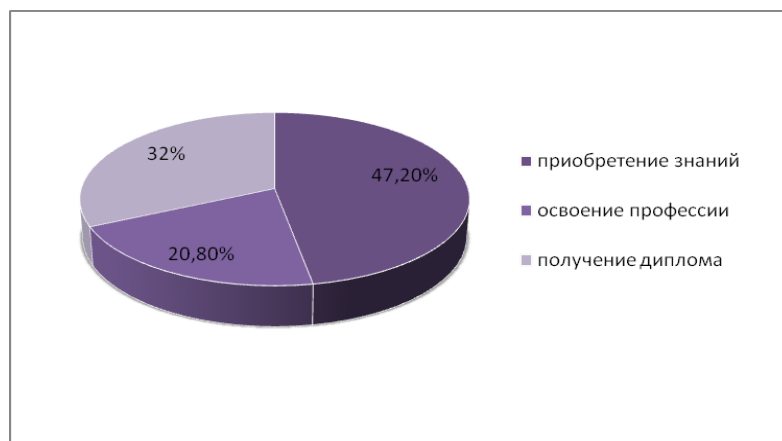


Рис. Мотивация студентов к обучению в вузе

В анкете были вопросы, в которых студенты определили собственные личностные качества, помогающие и мешающие им учиться. Наиболее распространенные положительные качества – это упорство, целеустремленность, внимательность, желание учиться, ответственность. Качества, мешающие учиться – лень, раздражительность, увлеченность социальными сетями. Так же, в числе вопросов были вопросы, выявляющие отношение студентов к нашему институту. Проанализировав, было выявлено, что при возможности в другой вуз поступило бы около 12% респондентов. А более 87% считают, что СИБИТ является удобным для них вузом.

Кроме того, проанализировав ответы студентов, был сделан вывод, что 16% из них не видят смысла в большинстве работ, которые они выполняют в вузе. На наш взгляд, это оказывает большое влияние на мотивацию студентов к учебе, так как выполняемые работы в вузе должны знакомить будущих специалистов с нюансами выбранной профессии.

В правильности выбора профессии твердо уверены 49% респондентов. Их внутренняя мотивация помогает овладеть профессией, что в будущем позволит им стать высококвалифицированными специалистами.

Сравнив результаты опроса в СИБИТе с результатами опросов ФГБОУ ВО Саратовского Государственного Медицинского Университета им. В. И. Разумовского [1], были сделаны следующие выводы:

- большая часть студентов вышеназванных вузов ориентированы на получение знаний в процессе обучения;
- в государственном вузе студенты старших курсов нацелены на получение диплома, тогда как старшекурсники СИБИТа нацелены на получение знаний;
- главной мотивацией большинства первокурсников и государственного, и негосударственного вузов является получение диплома.

В целом соотношение студентов государственного и негосударственного вуза по мотивам к обучению схоже, а именно большинство студентов стремятся к получению знаний, меньшее число опрошенных стремятся овладеть профессией.

Рекомендации для студентов и преподавателей с целью повышения учебной мотивации:

1. Осознание теоретической и практической значимости получаемых знаний. Важно понимать, что знания, приобретаемые на каждом курсе, способны обеспечить успешную профессиональную деятельность.

2. Рейтингование является современным методом мотивации студентов. Первые строчки в рейтинге студенческой успешности могут значительно повысить шансы дальнейшего трудоустройства выпускника.

3. Расширение границ персональной ответственности студентов как возможность проявить себя в той области, которая наиболее им близка. Чувство долга также способно актуализировать мотивацию. Студент должен помнить, что является ответственным за то, каким специалистом он станет. Однако здесь нужно учитывать важный момент – чувство долга не должно быть навязано извне, а должно возникнуть в процессе осознания студентом важности выбранной им профессии.

4. Овладение навыками целеполагания. Важно ставить перед собой не слишком растянутые во времени осуществимые цели, представить себе более осязаемый результат и результат на перспективу, записать их как можно подробнее в глагольных формах действия и стремиться к достижению в ближайшей временной перспективе.

5. Самостоятельный поиск. Студенты могут анализировать собственные знания, создавая себе ситуации самопроверки, а также объяснять трудные задания менее подготовленным студентам.

Резюмируя результаты исследования, следует отметить важность мотивации в обучении студентов. Несомненно, внутренняя мотивация обучающихся важна, однако, встречаются случаи, когда преподаватели пробудили у студентов стремление к обучению, которое позже распространилось на высшее образование в целом.

Библиографический список

1. Бурлаченко А.А., Стукалина О.С. Исследование мотивации студентов к обучению в ВУЗе. // Всероссийская научно-практическая интернет-конференция студентов и молодых учёных научно-образовательного медицинского кластера "Нижеволжский" «YSRP-2016» (Электронный ресурс). Режим доступа: <https://medconfer.com/node/11409> (Дата обращения: 15.02.2018)
2. Дулинец Т. Г., Захарова А. С. Исследование учебной мотивации студентов // Педагогика высшей школы. 2017. №2. С. 4-6. URL <https://moluch.ru/th/3/archive/55/1975/> (Дата обращения: 12.03.2018).
3. Клепцова Е.Ю., Фуфачев Н.Н., Игнатова Е.А., Постнов А.А, Изучение учебной мотивации студентов-лингвистов. Всеросс.научно-практконф "Прикладная лингвистика: перспективы развития. Сборник научных трудов по мат-ам всероссийск. молодежн. науч.конф. 25 сентября 2015 г.- Киров : Изд-во ВятГГУ, 2015. 28-31 с.
4. Электронный ресурс // Каталог психологических тестов // <http://psytests.org/temperament/keirse.html> (Дата обращения 18.12.2017 г.)

Д.С. Стройкина,

*Научный руководитель: С.Н. Марков, канд. экон. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

РОЛЬ В МЕЖЛИЧНОСТНЫХ КОММУНИКАЦИЯХ В ПЕРЕГОВОРНОМ ПРОЦЕССЕ

В нашей жизни необходимы коммуникации. Речь появилась очень давно, еще до н.э. считается, что Homo heidelbergensis (гейдельбергский человек) уже использовал некую форму вербальной коммуникации. В настоящее время человеческая речь очень развита. Мы пользуемся дарами слов каждый день, но зачем мы это делаем?

Под коммуникацией³ подразумевают форму взаимодействия людей по передаче информации от человека к человеку, осуществляется при помощи языка и других знаковых систем. По статистике стиль общения большинства молодых сотрудников чрезмерно миролюбивы. Переговоры⁴ - это факт нашей повседневной жизни. Люди каждый день ведут переговоры, другими словами мы общаемся друг с другом и получаем какую – либо информацию. Все наши переговоры можно представить в некую игру в вопросы и ответы. Тот, кто в переговорах задает вопросы, тот доминирует над собеседником.

«Молчание- вот великое искусство ведения разговора» - утверждал британский писатель Хэзлитт Уильям. Я согласна с его мнением и в то же время нет, так как иногда и в правду лучше промолчать, а иногда нужно сказать и добиться своих целей в переговорах.

³ См. список литературы.

⁴ См. список литературы.

В романе Федора Михайловича Достоевского «Преступление и наказание» есть пример, о том как Родион Раскольников- главный герой, не смог решить свою проблему лишь потому, что не стал разговаривать с бабкой- процентщицей. И так, Родион был бедным студентом, молодым, гордым и бескорыстным. И как-то он задолжал деньги за свое жилье и даже не пытался поговорить с бабкой, он сразу решил ее убить. И после того как он это совершил, ему уже не нужно было платить и казалось бы все проблемы сразу разрешились, но нет, их стало на много больше, так как он совершил преступление и его совесть не выдерживала и начала мучить Раскольникова каждый день. Можно сделать вывод из этого романа, что иногда лучше поговорить с человеком и не кидаться из крайностей в крайности.

А вы знали, что 50% людей в нужной ситуации промолчат? Например, многие люди проходят мимо, когда видят, что кого-то избивают или грабят, так как либо боятся, либо наплевать. Был такой случай, когда у одного парня был сахарный диабет, и ему стало плохо, он зашел в первый попавшийся подъезд и в нем упал, парень лежал там и умирал. Кто там жил заходили, выходили и не обращали внимания с мыслями «а какой-то наркоман, так ему и надо». Кто-то даже ограбил его, вытащили у него деньги, мобильный телефон. Но одна женщина не осталась равнодушной к этому парню, вызвала скорую помощь, попыталась с ним поговорить, но он бормотал что-то о сахаре, но женщина ничего не понимала, она помогла ему подняться на ноги и дотащила до своей квартиры. Сделала ему чай с сахаром, напоила с трубочки, так как ему было очень плохо. Вскоре ему стало лучше. Женщина помогла ему переодеться в другую одежду, и уже буквально через несколько минут приехала скорая, забрала его. Скорая увезла парня, его осмотрели, поставили уколы и вернули домой. И если бы рядом не оказалось такого человека, как эта женщина, то парнишка бы умер. Поэтому иногда стоит и нужно помочь, поговорить, вот еще один пример того, что роль межличностных коммуникаций в переговорном процессе нужна и необходима.

Итак, из выше сказанного можно сделать выводы, что разговоры или же переговоры происходят в нашей жизни каждый день и делаем мы это для того, чтобы: развиваться, помогать, для утоления потребности, а также для того чтобы просто на просто быть человеком и оставаться им до конца.

Библиографический список

1. Болотова, А.К. Социальные коммуникации. Психология общения: Учебник и практикум для СПО / А.К. Болотова, Ю.М. Жуков, Л.А. Петровская. Люберцы: Юрайт, 2016. 327 с.
2. Корягина, Н.А. Психология общения: Учебник и практикум / Н.А. Корягина, Н.В. Антонова, С.В. Овсянникова. Люберцы: Юрайт, 2015. 440 с.

Ю. А. Хлянова,

*Научный руководитель: Е. В. Иванова, канд. экон. наук, доцент
Омский филиал Финансового университета
при Правительстве Российской Федерации (г. Омск, РФ)*

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ КОНТРАКТНОЙ СИСТЕМЫ ОМСКОЙ ОБЛАСТИ

Эффективность деятельности органов публичной власти имеет большое значение для общества, уровень и качество жизни населения находятся в прямой зависимости от эффективности политики в сфере управления ресурсами, в первую очередь финансовыми. Методика оценки эффективности государственных закупок предназначена для оценки деятельности государственных заказчиков с точки зрения эффективности, законности, дисциплины исполнения ими государственных функций по обеспечению государственных нужд в товарах, работах, услугах. Существует традиционная оценка – оценка эффективности расходования бюджетных средств по конкретной закупке.

Данная оценка позволит оперативно определить, какова экономия бюджетных средств по каждой конкретной закупке. Итоги каждой конкретной закупки оцениваются на предмет эффективности расходования бюджетных средств путем определения экономии. Экономия определяется в процентах от начальной цены контракта. При этом полученной экономии дается оценка, и приводятся конкретные рекомендации по увеличению экономии в ходе закупок.

Показатель эффективности (\mathcal{E}) рассчитывается как:

$$\mathcal{E} = \frac{(\mathcal{C}_{\text{нач}} - \mathcal{C}_{\text{кон}})}{\mathcal{C}_{\text{нач}}} \times 100 \%, \text{ где}$$

$\mathcal{C}_{\text{нач}}$ – начальная цена контракта;

$\mathcal{C}_{\text{кон}}$ – цена, по которой заключается контракт.

После определения эффективности закупок, присваиваются следующие степени эффективности расходования бюджетных средств: $\mathcal{E}=0$ (единственный участник, нет участников, закупка вне конкурсных процедур) – Неэффективна; $\mathcal{E}<5\%$ - Низкая эффективность; $5\%<\mathcal{E}<12\%$ - Нормативная эффективность; $12\%<\mathcal{E}<20\%$ - Высокая эффективность; $\mathcal{E}>20\%$ - Необоснованная эффективность.

Проведём оценку эффективности по традиционной методике. Для выявления эффективности всех заключённых контрактов в Омской области за 2014 – 2016 годы, а их за это время было заключено 191 041 штука, проведены следующие расчёты:

$$\mathcal{E}_{2014} = \frac{(17\,158\,514 - 15\,466\,767,9)}{17\,158\,514} \times 100\% = 9,9\%$$

$$\Theta_{2015} = \frac{(19\,859\,341,66 - 18\,575\,299,43)}{19\,859\,341,66} \times 100\% = 6,5\%$$

$$\Theta_{2016} = \frac{(17\,812\,587,7 - 16\,315\,086,2)}{17\,812\,587,7} \times 100\% = 8,4\%$$

Эффективность от всех закупок в 2015 году составила 6,5%, а в 2016 эффективность равнялась 8,4%, что на 1,9% больше в сравнении с 2015 годом. В 2016 году эффективность была на уровне 9,9%. Полученные показатели эффективности закупок говорят о нормативной эффективности, то есть какие-либо действия в данном случае не нужны.

С точки зрения эффективности от конкурентных способов начальной (максимальной) цены контракта, представленной Главным управлением контрактной системы Омской области, то в 2014 году эффективность была на уровне 9,9%, затем эффективность уменьшилась на 2,2% и стала составлять в 2015 году 7,7%, а к 2016 году эффективность была максимальной за 2014 – 2016 годы и была 10%, что свидетельствует о увеличении по сравнению с 2015 годом на 2,3%. Эффективность общего числа закупок Омской области от конкурентных способов НМЦК оценивается по шкале оценки, как нормативная эффективность, так как рассчитанные значения входят в интервал $5\% < \Theta < 12\%$.

Закупки на основе конкурентных процедур были наиболее эффективны за 2014-2016 годы в 2014 году (11,8%), к 2015 году эффективность упала на 4,10% и составила 7,70%, но уже к 2016 году эффективность закупок стала увеличиваться и стала равна 10%. Так как эффективность закупок на основе конкурентных процедур за 2014 – 2016 годы находится в пределах от 5% до 12%, то эффективность нормативная.

Касаемо эффективности проведённых закупок за 2014 – 2016 годы по четырём конкурентным способам: в 2014 году наиболее эффективны были закупки, проведённые с помощью способа запроса котировок (26,6%), на втором месте по эффективности за 2014 год аукционы с показателем 13,4%, на конкурсе и запросе предложений эффективность закупок Омской области была на уровне 3,8% и 1,3% соответственно. В 2014 году касемо аукционов, то их эффективность высокая, у запроса котировок показатель эффективности больше 20%, то есть можно судить о необоснованной эффективности, а так как у конкурсов и запросе предложений эффективность менее 5%, тогда можно судить о их неэффективности.

В 2015 году наиболее эффективным стало проведение способа запроса котировок (21,06%), эффективность от запроса предложений составила 14%, от аукциона 8,22%, а от конкурса 4,06%. Оценивая эффективность закупок 2015 года, эффективность запроса котировок необоснованная, эффективность запроса предложений высока и не требует особого внимания, что касается эффективности конкурса, то в 2015 году проведение конкурсов было неэффективным, а проведение аукционов оценивается нормативной.

В 2016 году эффективность закупок максимальна от процедуры запроса котировок, где она составила 19, 2%, но всё же она данная эффективность является высокой, аукционы показали эффективность на уровне 11, 2%, что тоже говорит о высокой эффективности, запрос предложений 7, 3% эффективности, что значит о нормативности эффективности, а конкурсы 3, 2% - данное значение свидетельствует о низкой эффективности конкурсов в 2016 году.

Проведя горизонтальный анализ по годам, можно сделать вывод о том, что за 2014 – 2016 годы способ запроса котировок оказался наиболее эффективным для Омской области, но этот уровень эффективности по шкале оценивания считается необоснованным и требуется проверка обоснованности начальной цены контракта и особое внимание следует уделить к исполнению контракта победителем. Высокая эффективность за 2014 году наблюдалась у аукционов, в 2015 году у способа запроса предложений, в 2016 году у запроса котировок.

Но также следует провести вертикальный анализ конкурсных процедур с целью выявления года, в который та или иная процедура была наиболее эффективна: 1. Аукционы – наиболее эффективны в 2014 году (13, 4% - нормативная эффективность); 2. Конкурсы – наиболее эффективны в 2015 году (4, 06% - низкая эффективность); 3. Запрос котировок – наиболее эффективен был в 2014 году (26, 6% - необоснованная эффективность); 4. Запрос предложений – наиболее эффективен был в 2015 году (14 % - высокая эффективность).

Экономический эффект от размещения закупок может выражаться [1]: в прямой экономии бюджетных средств; в приобретении более качественных товаров (работ, услуг); в приобретении товаров (работ, услуг) по более выгодным условиям (сокращение сроков поставки, оплата без аванса, более длительный срок гарантийного обслуживания, дополнительные сервисы и т.д.); в приобретении продукции с более низкой стоимостью обслуживания, приобретения необходимых расходных материалов, более низкими затратами на хранение либо утилизацию.

Таким образом, в целом эффективность контрактной системы Омской области можно оценить, как высокую, но есть значения эффективности, которые являются необоснованными и в их случае стоит уделить особое значение этим закупкам с необоснованной эффективностью, которая может быть результатом недобросовестных действий победителя либо существенного завышения начальной цены контракта.

Библиографический список

1. Фисунов К. В. Оценка эффективности реализации государственного заказа в контрактной системе Российской Федерации // Теория и практика общественного развития. 2014. № 20. С. 79–81.

СТЕНДОВЫЕ ДОКЛАДЫ

М.В. Аборчи,

*Научный руководитель: Е. В. Кузнецова, канд. полит. наук
Донецкий национальный университет (г. Донецк)*

МЕНТАЛИТЕТ И МОТИВАЦИЯ В УПРАВЛЕНИИ ПЕРСОНАЛОМ: РОССИЙСКИЙ И МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ

В XXI веке неоспоримым является тот факт, что большинство достижений (вне зависимости от области деятельности) стало возможным лишь благодаря слаженной командной работе и грамотному управлению, ведь от уровня компетентности руководителя зависит если не всё, то очень многое. Но как же следует осуществлять управление, чтобы организация достигла расцвета? Как добиться от сотрудников повышенной эффективности? Попробуем найти ответы на эти непростые вопросы.

Серьезные реформы производства на современном этапе стали одной из причин трансформации отношения к подчиненным. Раньше упор делался на техническое обеспечение, а работник рассматривался лишь как приложение к нему. На сегодняшний день акценты всё больше переносятся на человеческий фактор. Ежедневно руководители вынуждены решать, что делать с низкой производительностью труда, слабой мотивацией сотрудников и т.д. Зачастую срыв сроков выполнения задач или предоставления услуг происходит не потому, что ставятся невыполнимые задачи или уровень, используемого оборудования, не соответствует необходимому для завершения проекта, а потому, что в компании много лишних людей, которые не только не выполняют своих должностных обязанностей, а и нарушают дисциплину в трудовом коллективе.

Трудности у современных руководителей вызывает работа по устранению низкой производительности. Особенно остро этот вопрос стоит в России, причиной этому является менталитет. Российские руководители на своем опыте убедились, что у нас в стране не оправдывают себя тарифные, сдельные, премиальные, бестарифные, смешанные и другие системы оплаты труда [1].

Чтобы разобраться с проблемой, сначала рассмотрим, как оплачивается труд немцев. Вся заработная плата немецкого рабочего состоит из оклада. Выплаты сверх оклада очень редки и незначительны. Процент с продаж не принято платить даже продавцам. Работникам в этой стране этого не нужно: у них и без дополнительной мотивации высокий уровень производительности труда.

В Японии работники также очень дисциплинированы и нацелены на продуктивный труд. Они безоговорочно выполняют распоряжения своего начальства и четко соблюдают все инструкции. Большое количество компаний используют систему плавающих окладов. Но это лишь вариация окладной системы. Поэтому работники в Японии также находятся на окладах и почасовой оплате труда.

Особенности национального менталитета напрямую влияют на эффективность организаций в каждой, отдельно взятой, стране, именно под его воздействием на современных предприятиях вырабатывается культура коллектива и его мышление. А уже менталитет и коллективное мышление, в свою очередь, вынуждают человека поступать определённым образом.

Благодаря особенностям своего менталитета, жители Японии и Германии очень дисциплинированы, исполнительны и организованны. Вследствие таких особенностей в компаниях этих стран вырабатывается соответствующая трудовая культура – «неписаные» инструкции, которые безоговорочно исполняются всеми работниками предприятия. У них «принято» качественно и производительно работать, выполнять распоряжения непосредственного руководства.

В России другой менталитет, другая культура. Часто следствием этого становятся всевозможные организационные проблемы высшего руководства предприятий: нарушения сроков, несогласованность между подразделениями, простой, затоваривание, брак, недостатки, высокие издержки производства и т.д.

В сложившейся ситуации, необходимо понимать, что для продуктивной работы коллектива в России необходимо со всей серьезностью подходить к системе мотивации сотрудников. И включать она должна не только финансовую часть вопроса, но и нематериальные аспекты мотивации.

Финансовая мотивация очень важна и обязательно должна быть. Например, зарплата должна быть привязана именно к целевым действиям сотрудника, чтобы он четко понимал, за что ему платят, а за что нет. Но с другой стороны смысл труда не может быть сведен к материальной заинтересованности. Для формирования сильной трудовой мотивации необходимо, чтобы смысл труда выходил за рамки удовлетворения только личных материальных потребностей человека [2, с.483]. Всё же лучше всего сотрудника мотивируют факторы, вызывающие у него эмоции. Сотрудники гораздо продуктивнее работают, если чувствуют сопричастность к чему-то глобальному. Даже токарь, понимая, что он не просто каждый день вытачивает гайки за станком, а делает свой вклад в строительство космического корабля, будет работать с гораздо большей отдачей и внутренней мотивацией.

Отличным методом для повышения производительности труда можно считать и соревнования. Как оказалось, соревновательный дух сильно мотивирует не только спортсменов, но и работников. Но здесь главное не переусердствовать, чтобы вместо слаженной команды, работающей на общую цель, как единый организм, можно получить отдельных сотрудников, заинтересованных только в получении личной выгоды.

Статус тоже является очень сильным мотиватором. Человеку свойственно желание двигаться по карьерной лестнице, поэтому даже незначительные повышения сильно увеличивают желание работать с большей самоотдачей. Данные заявления подтверждает большое количество зарубежных компаний, использующих в своей работе расширенную систему статусов и должностей (старший тренер, продавец 1-го ранга и т.д.).

Все методы, рассмотренные выше, действуют на большинство работников, но есть люди, которые не пытаются занять руководящие должности, да и со-

ревнования их не особенно мотивируют. Этим людей устраивает их место в жизни и ничего большего им не нужно. Для мотивации таких людей можно использовать билеты на тренинги, кино, театр, абонементы в фитнес-клуб и прочие «мелочи», улучшающие жизнь здесь и сейчас.

На самом деле, часто бывает так, что человеку для улучшения производительности труда необходимо просто человеческая искренняя благодарность руководителя, за работу которую изо дня в день делает сотрудник.

А есть сотрудники, которые не считают себя кому-то обязанным и уж тем более не собираются хорошо выполнять свою работу. Иногда выходом может стать похвала сотрудника, который делает всё правильно и выражение ему своей искренней благодарности. Продолжая делать так и дальше, можно заметить, что и сотрудник, ранее не отличавшийся тяготением к работе, стал выполнять свои обязанности гораздо лучше. Этот пример является иллюстрацией одного из основных законов мотивации: мы получаем то, что продолжительно награждаем.

Подводя итог можно сказать, что на данный момент в России руководителям компаний и производств необходимо много внимания уделять вопросам мотивации, т.к. без решения этих вопросов невозможно успешное развитие любого предприятия. Для мотивации необходим учет зарубежного опыта, но игнорировать менталитет сотрудников не стоит. Разумное сочетание национальных особенностей и опыта западных стран непременно принесет ощутимый результат.

Библиографический список

1. Бовыкин В. Повышение эффективности российских предприятий //Управляем предприятия. 2013. №10 (33). URL:https://upr.ru/article/kontseptsii-i-metodyupravleniya/POVYSHENIE_EFFEKTIVNOSTI_ROSSIJSKIH_PREDPRIYATIY.html (дата обращения 28.03.2018).

2. Управление персоналом организации Учебник/Под ред. А.Я. Кибанова. 3-е изд., доп. и перераб. М.: ИНФРА-М, 2005. 638 с. URL: http://fptl.ru/files/menedjment/kibanov_upravlenie-personalom.pdf (дата обращения 07.04.2018)

С.О. Иманбаева,

*Научный руководитель: Н. Ю. Симонова, канд. экон. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

ОСОБЕННОСТИ МОТИВАЦИИ НА ГОСУДАРСТВЕННОЙ И МУНИЦИПАЛЬНОЙ СЛУЖБЕ

В связи с проведением реформирования российской системы государственной и муниципальной службы, одной из задач является развитие ее человеческого потенциала с помощью привлечения и удержания квалифицированных специалистов. Чтобы решить эту задачу, необходимо учитывать не только

профессиональные качества, но и заинтересованность в результатах работы, ведь от этого зависит эффективность государственного и муниципального управления. Одним из способов решения данной задачи является мотивация государственных и муниципальных служащих.

Механизм мотивации в государственных и муниципальных органах основывается на административно – командных стимулах, которые связаны с четкой регламентацией труда служащих и представляют собой сложную систему социально-экономических отношений между ними.

Государственная и муниципальная служба это особый вид деятельности, который имеет отличительные признаки:

1. Трудовая функция служащих – практическая и непосредственная реализация задач и функций государства и муниципального органа;
2. Наличие доступа к ограниченным ресурсам;
3. Строгая регламентация деятельности.

Опираясь на данные отличительные признаки, можно определить мотивацию государственных и муниципальных служащих как процесс управленческого воздействия на сознание сотрудников по активизации их поведения, направленного на служение обществу и ориентированного на достижение общественно значимых целей при адекватном вознаграждении.

К государственным и муниципальным служащим нельзя применить механизмы мотивации, которые свойственны коммерческой сфере. Исходя из нормативно – правовых актов, основными источниками мотивации государственных и муниципальных служащих является моральное, материальное вознаграждение и гарантии служащим.

Материальное вознаграждение государственных гражданских служащих складывается из месячного оклада гражданского служащего в соответствии с замещаемой им должностью гражданской службы и месячного оклада гражданского служащего в соответствии с присвоенным ему классным чином гражданской службы, которые составляют оклад месячного денежного содержания гражданского служащего, а также из ежемесячных и иных дополнительных выплат. Размеры должностных окладов и окладов за классный чин государственных гражданских служащих субъекта Российской Федерации устанавливаются в соответствии с нормативным правовым актом субъекта Российской Федерации.

Структура основных и дополнительных гарантий государственных служащих отображена в Федеральном законе 79-ФЗ «О Государственной гражданской службе РФ». К ним относятся: медицинское страхование, обязательное государственное социальное страхование, возмещение расходов, связанных со служебными командировками, дополнительное профессиональное образование с сохранением на этот период замещаемой должности гражданской службы и денежного содержания, транспортное обслуживание и другие.

В Федеральном законе 25-ФЗ «О муниципальной службе в РФ» утверждается, что оплата труда муниципального служащего производится в виде денежного содержания, которое состоит из должностного оклада муниципального служащего в соответствии с замещаемой им должностью муниципальной

службы, а также из ежемесячных и иных дополнительных выплат, определяемых законом субъекта Российской Федерации.

К основным гарантиям на муниципальной службе относят: условия работы, обеспечивающие исполнение им должностных обязанностей в соответствии с должностной инструкцией; право на своевременное и в полном объеме получение денежного содержания; отдых, обеспечиваемый установлением нормальной продолжительности рабочего (служебного) времени, предоставлением выходных дней и нерабочих праздничных дней, а также ежегодного оплачиваемого отпуска и другое. Законами субъекта Российской Федерации и уставом муниципального образования муниципальным служащим могут быть предоставлены дополнительные гарантии [1].

Система мотивации труда государственных и муниципальных служащих представляет собой комплекс материальных и нематериальных мотивов, ориентированных на обеспечение эффективного труда служащих путем принуждения, вознаграждения и побуждения.

Таким образом, отличительной особенностью мотивации государственных и муниципальных служащих является механизм мотивации, который основан на административно – командных стимулах, которые составляют сложную социальную систему.

Библиографический список

1. Федеральный закон от 02.03.2007 N 25-ФЗ (ред. от 26.07.2017) "О муниципальной службе в Российской Федерации".
2. Делих Е. Е. Влияние правового регулирования деятельности муниципального управления на мотивацию труда муниципальных служащих // Вестник сибирского института бизнеса и информационных технологий. 2015. №2(14). С. 40-46.
3. Ермолина А. Е. Мотивация труда муниципальных служащих // Потенциал Российской экономики и инновационные пути его реализации: сб. статей. Омск, 2016. С. 233-237.

С.О. Иманбаева,

*Научный руководитель: Н. Ю. Симонова, канд. экон. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ МОТИВАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ СЛУЖАЩИХ

Мотивация является одним из основных показателей готовности служащих к эффективному исполнению своих профессиональных обязанностей, а также основным средством обеспечения оптимального использования ресурсов и мобилизации имеющегося кадрового потенциала.

Главная проблема мотивации на государственной и муниципальной службе – это низкая заработная плата. Средняя заработная плата государственных гражданских служащих, по данным Росстата, в 2016 году составила 45,0 тыс.руб. В то же время, средняя заработная плата муниципальных служащих – 37,8 тыс.руб.[6]. Если заработные платы муниципальных служащих в городах еще можно считать нормальными, то с областью все не так хорошо. Местные власти в селах получают заработную плату на уровне 10 тысяч. Оплата служебной деятельности государственного служащего является основой его стимулирования и должна обеспечивать государственному служащему и его семье качество жизни, соответствующее уровню развития общества и государства.

Законодательство накладывает определенные ограничения на возможность получения госслужащими иных доходов помимо основного места работы. А именно: заниматься предпринимательской деятельностью лично или через доверенных лиц, а также участвовать в управлении хозяйствующим субъектом, приобретать в случаях, установленных федеральным законом, ценные бумаги, по которым может быть получен доход, получать в связи с исполнением должностных обязанностей вознаграждения от физических и юридических лиц и другое. Поэтому денежное содержание является основным средством материального обеспечения и стимулирования профессиональной служебной деятельностью. Мотивирующее воздействие материального стимулирования возрастает, когда система оплаты связана с конкретными результатами. Государственный и муниципальный служащий действует от имени государства или муниципального образования, непосредственно материальных ценностей он не создает, предметом его труда является информация.

Вторая по значимости проблема – отсутствие механизма карьерного роста. Карьерный, профессиональный рост, как правило, определяется исследователями в числе главных мотивов. Карьерный рост как мотивация трудовой деятельности имеет «потолок», обусловленный объективными и субъективными причинами, а значит, и предельное значение заработной платы. Следовательно, как мотивация он важен для чиновников, начинающих карьеру с низовых должностей, но до определенного уровня.

Система госслужбы предполагает категории и группы должностей, которые включают в себя по три классных чина каждая. Движение по классным чинам определено 79-ФЗ «О государственной гражданской службе» и указом Президента N 113 «О порядке присвоения и сохранения классных чинов государственной гражданской службы Российской Федерации федеральным государственным гражданским служащим». Законом субъекта Российской Федерации могут быть предусмотрены классные чины муниципальных служащих и установлен порядок их присвоения, а также порядок их сохранения при переводе муниципальных служащих на иные должности муниципальной службы и при увольнении с муниципальной службы. Однако и здесь на карьерный рост, как мотив, рассчитывать не приходится, поскольку чины внутри группы должностей практически не присваиваются, карьерный рост по горизонтали реально отсутствует. Оклад за классный чин составляет не более 5% денежного содер-

жания, что не позволяет рассматривать его в качестве действенного стимула эффективной работы.

Социальные гарантии являются наиболее важной составляющей для государственных и муниципальных служащих. К ним относятся: медицинское и социальное страхование, государственное пенсионное обеспечение, оплачиваемый основной и дополнительный отпуск и другое. Данные гарантии не являются механизмом мотивации служащих, они лишь служат стимулом для поступления на гражданскую и муниципальную службу.

Следующая проблема – низкий уровень материально-технического обеспечения рабочего места. Обновление оргтехники, внедрение современных информационных технологий (программного обеспечения) – характеристики продуктивного функционирования служащих. Слабое использование современных технологий государственного управления, в том числе информационных, отвечающих задачам реализации масштабных общегосударственных программ и проектов – проблема, требующая незамедлительного решения.

Большой объем рутинной работы и необходимость осуществления множества согласований при решении простых вопросов также мешает эффективному функционированию государственных и муниципальных служащих. Большую значимость для государственных служащих имеют благоприятные морально-психологические условия работы. Одной из причин увольнений с государственной и муниципальной службы является сложная морально-психологическая обстановка, возникающая в результате ряда факторов, одним из которых является жесткая нормативная регламентация управления и трудовой дисциплины.

Итак, на государственной и муниципальной службе существуют следующие проблемы в области мотивации сотрудников: низкая заработная плата, нет разработанных критериев эффективности труда, отсутствие механизма карьерного роста, низкий уровень материально-технического обеспечения рабочего места, большой объем рутинной работы.

В эффективной системе мотивации труда государственного служащего должно быть три компонента: материальное стимулирование, нематериальное стимулирование и корпоративная этика и культура. Одной из важнейших задач для руководителей в сфере государственной службы является создание реальной и эффективной мотивации. Для этого нужно определить, каковы же на самом деле эти потребности, и обеспечить способ удовлетворения этих потребностей на условиях хорошей работы. Разработка эффективной системы мотивации, содержащей различные методы стимулирования государственных служащих, а также постоянный мониторинг их потребностей с последующим внесением соответствующих корректировок в существующую систему мотивации, обеспечат высокое качество деятельности института государственной службы в стране.

Таким образом, исследование факторов стимулирования в сфере муниципальной службы показало, что наступило время для переоценки используемых методов стимулирования с целью нахождения более эффективных. И для повышения результативности деятельности муниципальных служащих требуется

использовать комплексный подход и модернизацию систем муниципального управления с применением новых концепций и технологий менеджмента, психологии управления и социологии. Существующая система материального стимулирования неэффективна, потому что не связана напрямую с результатами деятельности муниципального служащего. Для повышения мотивации муниципальных служащих нужно не просто повышать размер вознаграждения, а внедрять систему материального стимулирования по результатам, включающую уравновешивание целей муниципального образования с целями конкретного муниципального служащего.

Библиографический список

1. Федеральный закон от 27.07.2004 N 79-ФЗ (ред. от 03.04.2017) «О государственной гражданской службе Российской Федерации».
2. Указ Президента РФ от 1 февраля 2005 г. N 113 «О порядке присвоения и сохранения классных чинов государственной гражданской службы Российской Федерации федеральным государственным гражданским служащим».
3. Панышин, О. А Краткий анализ возможностей повышения эффективности государственной гражданской службы с использованием мотивационных инструментов: научная литература. М. : АСМС, 2015. 20 с.
4. Соломанидина, Т. О. Мотивация трудовой деятельности персонала: учебное пособие. М. :Юнити-Дана, 2015. 312 с.
5. Томарев Б. И. Анализ особенностей мотивации и стимулирования труда государственных и муниципальных служащих РФ // Вестник экспертного совета. 2016. №2(5). С. 108-112
6. Федеральная служба государственной статистики // <http://www.gks.ru/>

С.О. Иманбаева,

*Научный руководитель: Е. В. Иванова, канд. экон. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

ЛИЧНОСТЬ В ОРГАНИЗАЦИИ

Поведение людей в организации определяется их собственными (личностными) чертами, влиянием условий формирования их деятельности — особенностями группы, в которую они включены, условиями совместной деятельности, своеобразием организации и страны, в которых они работают. Соответственно, возможности успешно включить людей в организационное окружение, научить их поведению зависят в равной мере от характеристик как этого окружения, так и личностей.

Понятие «человек» употребляется для характеристики всеобщих, присущих всем людям качеств и способностей. Это понятие подчеркивает наличие в мире такой особой исторически развивающейся общности, как человеческий род (*homo sapiens*), человечество, которое отличается от всех иных материаль-

ных систем только ему присущим способом жизнедеятельности. Существование отдельных представителей человечества выражается понятием «индивид». Индивид – это единичный представитель человеческого рода, конкретный носитель всех социальных и психологических черт человечества: разума, воли, потребностей, интересов и т. д. Личность — многомерная и многоуровневая система социальных и психологических характеристик, которые обеспечивают индивидуальное своеобразие, временную и ситуативную устойчивость поведения человека. [1, с. 46]

Черты личности складываются под влиянием природных свойств (физиологическое состояние организма, особенности высшей нервной деятельности, память, эмоции, чувства, восприятие), а также социальных факторов (образование, опыт, привычки, круг общения и т. п.). [2, с. 17]

Любая личность характеризуется:

- общими качествами;
- специфическими свойствами;
- подготовленностью к определенному виду деятельности;
- определенным складом характера;
- направленностью (ориентированностью социальной активности);
- биологически обусловленными особенностями;
- психологическими особенностями: диапазоном деятельности, стилем работы и динамикой психики;
- психическим состоянием.

Личностные черты в значительной мере влияют на качество выполнения возложенных на человека функций, стиль его работы, отношения с окружающими. [2, с. 18]

Основные факторы, оказывающие влияние на формирование личности, делятся на следующие типы:

- биологическая наследственность;
- физическое окружение;
- культура;
- групповой опыт;
- уникальный индивидуальный опыт.

На формирование личности определенное влияние оказывают биологические факторы, а также факторы физического окружения и общие культурные образцы поведения в отдельной социальной группе. Однако главными факторами, определяющими процесс формирования личности, безусловно, являются групповой опыт и субъективный, уникальный личностный опыт. [1, С. 47]

Роль, характеризуется совокупностью действий, ожидаемых от человека в соответствии с его индивидуальными психологическими особенностями и местом в управленческой иерархии.

Рассмотрим социальную роль как нормативную систему действий, которая ожидается от индивида в соответствии с его социальным положением, места в конкретной системе социальных отношений.

Социальные требования исходят от людей, окружают индивида. Они являются как бы отражением в общественном сознании организационно-технических условий деятельности и представляют собой идеальную модель социальной роли.

Например, работник какой-то бригады или отдела, будучи членом этого коллектива, должен выполнять определенные обязанности, то есть должен действовать в соответствии с тем правам и обязанностям, которые составляют образец его поведения. Эти ролевые требования исходят не только от первичного коллектива, а от всего коллектива предприятия и от общества в целом. На ролевых требованиях, которые исходят от конкретных людей, групп или общностей, ярко проявляются их социально-психологические особенности.

В системе формальных отношений работник не должен нарушать технологию производства, правила безопасности, дисциплину труда. Если его деятельность соответствует ожидаемым образцам, то считается успешной и работник выполняет свою профессионально-функциональную роль.

Функциональная роль каждого участника трудового коллектива определяется должностными инструкциями, в которых указывается цель и цель определенной работы, обязанности и права работников "виды их официальных взаимодействий с другими членами коллектива (мастером, директором).

Важна также проблема влияния роли психологические особенности. Согласно главных принципов психологии о единстве сознания и деятельности, психологические свойства личности одновременно оказываются и развиваются в процессе ее деятельности. Социальная деятельность человека является стержневой, ведущей характеристикой личности. Особенности трудовой деятельности и индивидуального стиля работы, влияя на свойства личности, могут привести к так называемой профессиональной деформации.

Чтобы успешно выполнять профессиональные роли, необходимо не только знание и понимание должностных инструкций, а также важна моральная готовность принять определенную роль и активность выполнения. Следует особо акцентировать внимание на значении ответственности как свойства личности, определяет ее отношение к своим функциональным обязанностям. Ответственность личности всегда имеет социальный характер, поскольку представляет собой ориентацию на выполнение определенных социальных требований, норм и образцов поведения в соответствии с ее места в системе общественных отношений.

Итак, социальная роль - это набор норм, которые определяют, как должна вести себя человек определенного социального положения или которая занимает определенную социальную позицию. Роль - это характеристика личности как члена коллектива, социальной организации, общества в процессе общения. Прежде всего она отражает привлечение личности к деятельности конкретной организации, выполнения в ней определенных функций и обязанностей. Для успешного выполнения профессиональных ролей также важное значение имеет моральная готовность принять определенную роль и ее активность, когда соответствующие ролевые требования подкрепляются соответствующими требованиями человека к самому себе.

Библиографический список

1. Организационное поведение : 100 экзаменационных ответов [Электронный ресурс] : учеб. пособие / А.Г. Ивасенко, Я.И. Никонова, В.В. Цевелев. – 3-е изд., стер. М. : ФЛИНТА, 2017. 296 с.
2. Семенов А.К., Набоков В.И. Организационное поведение. М., Дашков и К., 2015. С. 272.

С.О. Иманбаева,

*Научный руководитель: Е. В. Иванова, канд. экон. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

СУЩНОСТЬ ГОСУДАРСТВЕННОГО ДОЛГА И ПРИЧИНЫ ЕГО ВОЗНИКНОВЕНИЯ

Государственный долг – это обязательство страны перед частными лицами, компаниями и другими странами. Госдолг бывает внутренним и внешним.

Согласно ст. 6 БК РФ государственный или муниципальный долг - обязательства, возникающие из государственных или муниципальных заимствований, гарантий по обязательствам третьих лиц, другие обязательства в соответствии с видами долговых обязательств, установленными настоящим Кодексом, принятые на себя Российской Федерацией, субъектом Российской Федерации или муниципальным образованием [1].

В настоящее время общепринятого понятия государственного долга в действующих международно-правовых документах не существует. К примеру, в Венской (1983 г.) конвенции о правопреемстве государств относительно государственных архивов, государственной собственности и государственных долгов под государственным внешним долгом понимается совокупность всех финансовых обязательств государства. Данное понятие было использовано государствами - членами СНГ при заключении соглашений о правопреемстве в отношении внешних долгов и активов бывшего СССР.

При этом в российской и зарубежной экономической литературе нет однозначной позиции в отношении понятия государственного долга.

В зарубежной литературе дается понятие государственного долга как анализ дефицита государственного бюджета. И государственный долг - это есть ничто иное как общая сумма всех положительных сальдо бюджетов федерального правительства, за вычетом всех дефицита, которые имели место быть.

Также, следует отметить, что экономисты также несколько по-разному интерпретировали долг, отражая те или иные отдельные ее стороны. Так, экономисты в ключевом аспекте уделают внимание материальному содержанию указанной категории. Некоторые выделяют государственный долг как накопленную задолженность государственных органов, а другие - как размер накопленных регионом за установленный период бюджетного дефицита за минусом накопленного профицита. Есть экономисты которые характеризуют государ-

ственный долг, как размер прямых долговых обязательств территориальных органов государственного управления перед хозяйственными единицами других сегментов экономики внутри региона (внутренний долг), а также перед иностранными кредиторами (внешний долг).

Законодатель же вкладывают в эту категорию, на практике, обязующий фактор, указывая на то, что государственный долг субъекта РФ - это прежде всего обязательства региональных государственных властей государства перед своими кредиторами (заимодавцами), состав которых зависит от рамок и правил, которые установлены или санкционированы государством.

За рубежом традиционно сложилось деление долга на государственный долг (*publicdebt, ladettepublique*) и частный долг (*privatedebt, ladetteprivee*). Под частным долгом понимается задолженность негосударственных институтов [2].

Отношения частного кредита, а следовательно, и образование частного долга, являющиеся объектом регулирования частного права, выведены за рамки данного исследования.

Под государственным долгом понимается задолженность, должником или гарантом по которой выступает государство.

В странах Запада определена своя классификация обязательств, которая основана на противопоставлении частных и общественных обязательств. Английский термин *republicdebit* является по своему значению понятным отечественной терминологии «государственный долг». Основное отличие между указанными понятиями состоит в том, что к английскому термину государственный долг относят долговые обязательства международных институтов, которые по своему назначению являются надгосударственными образованиями. В нашей стране обязательства международных институтов не относятся к государственному долгу.

Частный долг как вторая часть совокупного долга представляют собой обязательства негосударственных институтов. Классически он определялся как обязательства крупных компаний. Но в последнее время учитывая новые тенденции развития финансового рынка из общего размера негосударственного долга определяются обязательства финансовых институтов (небанковских финансовых институтов и банков).

В зависимости от уровня органов государственной власти, осуществляющих заимствования, можно выделить долг центрального правительства и долги региональных органов исполнительной власти, долги субъектов Федерации, а также муниципальные долги органов местного самоуправления.

Ниже представлена карта стран мира по величине внешнего долга (см. Рисунок 1).

Если у страны много долгов, значит внутри нее много денег. Эти деньги всегда работают, они не могут лежать просто так. На них строятся заводы, покупаются товары, осуществляются исследования и т.д.

Если ваши доходы, обеспеченные взятыми кредитами, растут быстрее, чем долги, значит, вы ведете правильную финансовую политику. Размер долга является приемлемым до тех самых пор, пока рост вашего богатства (в случае страны – ВВП), обеспеченный им превышает объем текущих обязательств по погашению.

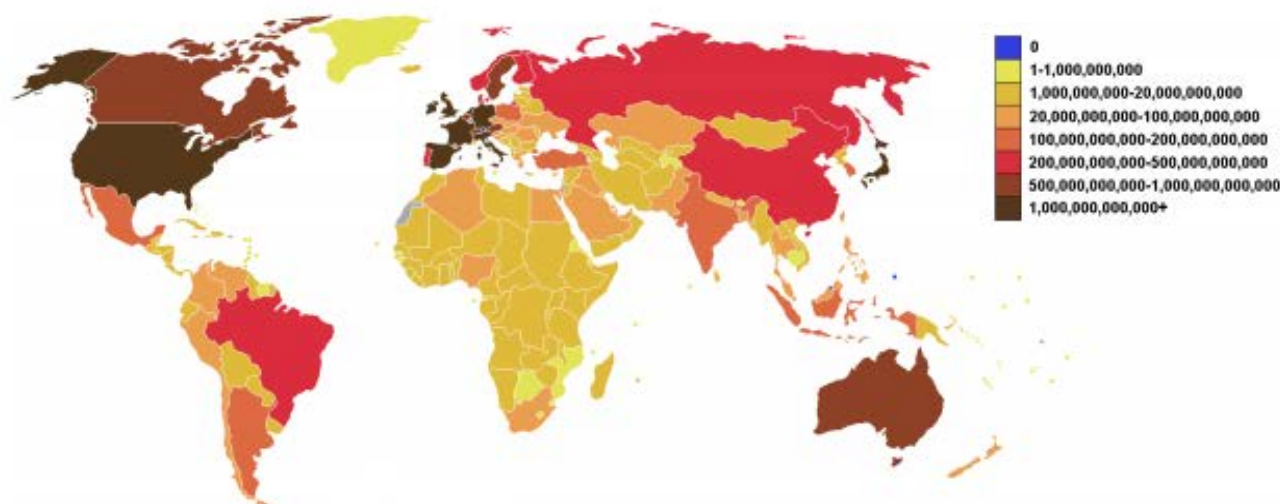


Рис. 1. Общемировой показатель госналога в 2016 году

Если экономика растет со средним темпом 3% в год, а ежегодные выплаты составляют 2% от размера ВВП — это абсолютно нормальный показатель. Соединенные штаты на протяжении своей истории были самым большим, при этом – наиболее надежным заемщиком на планете. При том, что были периоды истории, когда дефицит бюджета доходил и превышал 100% ВВП. Тем не менее, американские суверенные облигации остаются самой тихой (потому и самой низкодоходной) гаванью планеты.

Часто страны с большим долгом имеют развитую экономику и высокий уровень жизни. Впрочем, нельзя утверждать, что долг – это какой-то абсолютный показатель развитой экономики, ведь вполне реально встретить страну, имеющую огромные долги и находящуюся в глубоком кризисе [3].

Таким образом, можно сделать вывод, высокий размер государственного долга отнюдь не означает, что страна находится в кризисе. С практической точки зрения большой государственный долг часто является показателем доверия к государству. Часто страны с большим долгом имеют развитую экономику и высокий уровень жизни. Впрочем, нельзя утверждать, что долг – это какой-то абсолютный показатель развитой экономики, ведь вполне реально встретить страну, имеющую огромные долги и находящуюся в глубоком кризисе.

Библиографический список

1. "Бюджетный кодекс Российской Федерации" от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 28.03.2017) // КонсультантПлюс.
2. Данилов, Ю. А. Рынки государственного долга. Мировые тенденции и российская практика. М.: ГУ ВШЭ, 2015. 432 с.
3. Интернет-источник: URL: <http://nonews.co/economica/takoe-gos-dolg-strany>.

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ В ЖЕНСКОМ РУКОВОДСТВЕ

Для того чтобы стать хорошим руководителем, вне зависимости от пола, необходимо обладать особыми качествами, такими как: деловое чутьё, сильный характер, личная ответственность за результат, активность, высокая трудоспособность, умение вести за собой и воодушевлять коллектив. В современном мире данные свойства характерны как для мужчин, так и для женщин. В управлении коллективом женщина-руководитель гораздо реже, нежели руководитель-мужчина, прибегает к авторитарным методам, вместо прямого принуждения применяет методы убеждения, старается мотивировать, а не заставить работников выполнять поставленные задачи.

В процессе переговоров женщина пытается найти компромиссные варианты, не прибегать к решениям необоснованным, идущим против мнения окружающих, она придерживается баланса обдуманных решений с оправданным риском. Женщине-руководителю проще строить и налаживать рутинные процессы, она уделяет больше внимания мелочам и даже по истечении нескольких лет работы на одном месте не устает совершенствовать любимое дело.

Женщина-руководитель тоньше чувствует обстановку, вовремя умеет отступить, не идёт на открытый конфликт и риск, если это может навредить делу, когда мужчине в пылу борьбы сложно вовремя объективно оценить ситуацию.

Исследования психологов показывают, что женщина-руководитель отличается от мужчины-руководителя следующими характеристиками личности: сильная воля, более устойчивые интересы, способность следовать нормам коллектива. Женщина-руководитель в большей мере способна подстраиваться под обстоятельства и упорядочить свое состояние, может противостоять усталости работая с людьми и выдерживая эмоциональные нагрузки, даже при наличии собственных эмоциональных проблем.

Можно отметить большую ориентацию женщины-руководителя на доминирующее и авторитарное поведение, строгость и настойчивость. Женщина-руководитель имеет повышенное чувство долга, более обязательна, соблюдает моральные правила и стандарты, требовательна к себе, догматична, консервативна, находится в состоянии постоянной психологической защиты [3, с. 43].

Для женщины стать руководителем означает, в определенной мере перестать быть матерью, женой и хозяйкой дома. Для того, чтобы женщине удалось быть одновременно хорошим работником и привлекательной женщиной, супругу необходимо взять на себя определенную часть нагрузки по воспитанию детей и ведению домашнем хозяйства. Нельзя лишать женщину шанса самореализации в соответствии с собственными представлениями. Этому может способствовать работа (в том числе стремление сделать карьеру) или учеба.

Когда женщина становится руководителем, не исключено, что в организации присутствует мужчина, который симпатизирует ей и является ее негласным покровителем или союзником. Для преодоления кадрового чистоты на практике, особенно в последние годы, применяется открытое выдвижение кандидатов в руководящий резерв на собраниях трудового коллектива.

Распространено правило холодной воды: руководителя-новичка, не имеющего подготовки и плохо представляющего процесс руководства, погружают в море дел, где он затягивается водоворотом проблем, забот, хлопот. Наступает вынужденное познание профессии методом проб и ошибок, без которого, даже подготовленные руководители никогда не обходились.

Самый сложный этап для молодого руководителя и женщины и мужчины начальный, где возможен психологический надлом по каким-либо причинам. Одни не воспринимают бюрократическое содержание работы подписания бумажек, заседаний, метода «давай, давай». Другие сжимаются под прессом времени, его не остается ни на что, кроме работы. Третьих не устраивает стиль общения вышестоящего руководителя с ними и т.д. [1, с. 51]

Среди различных видов профессиональной подготовки руководителей эффективна система работы с молодыми специалистами на предприятии, включающая освоение теоретических и практических основ руководства по определенной программе и стажировку на руководящих должностях во вспомогательных и основных направлениях деятельности и в управлении.

Для реальной проверки своих способностей, а также приобретения практических умений, навыков и знаний полезна стажировка, имеющая несколько разновидностей [2, с. 208]:

- разовая стажировка;
- стажировка в отсутствие руководителя;
- стажировка рядом с умелым руководителем.

По окончании стажировки при назначении на должность руководителя человек уже знаком в какой-то мере с профессией и действует более компетентно и уверенно.

Таким образом, женщине-руководителю будет весьма полезна следующая методика, позволяющая ей успешно руководить сотрудниками:

- вступая в должность, не рекомендуется устанавливать для подчиненных слишком жесткие правила и рамки – на адаптацию сотрудников к новой форме контроля требуется не меньше месяца;
- используя на практике авторитарную модель управления, желательно чередовать дружескую манеру поведения с официальной;
- не следует воспринимать стремление подчиненных достичь результата, как данность, - необходимо щедро хвалить и поощрять инициативу, трудолюбие и новые идеи;
- не следует избегать любым путем конфликтных ситуаций, необходимо всегда до конца разбираться в спорной ситуации. Полномочия и авторитет в данном случае не применяются в качестве аргумента;

- необходимо время от времени одобрять подчиненных, стимулировать их активность;
- необходимо давать поэтапную оценку работы сотрудников, поддерживая обратную связь;
- не следует жаловаться высшему руководству на подчиненных;
- признавать право подчиненных также стремиться делать карьеру и не бояться этого;
- необходимо всегда давать возможность подчиненным проявить себя и свои способности.

Резюмируя вышесказанное, можно отметить, что изучение личности работника в организации, в частности роли женщины-руководителя, анализ влияния руководителя на социально-психологическую структуру и развитие коллектива является одним из максимально важных факторов в вопросах повышения эффективности работы всего коллектива.

Библиографический список

1. Ковалева И.А. Особенности гендерного аспекта в профессиональной карьере / И.А. Ковалева // Психологические науки: теория и практика. – М.: Буки-Веди, 2012. С. 50-52
2. Курс для высшего управленческого персонала / под ред. Васильева Н.М. и др. М.: Экономика, 2014. 802 с.
3. Никифорова Н.Н. Актуальные проблемы социально-правовой защиты женщин. СПб.: ИД «Бизнес-Пресса», 2013. 227 с.

С.О. Иманбаева

*Научный руководитель: Е.В. Иванова, канд. экон. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

СПЕЦИФИКА ГЕНДЕРНЫХ ПРОТИВОРЕЧИЙ

Еще в двадцатые годы установилось такое положение вещей, когда внешняя эмансипированность женщин сгладила и даже обосновала обоженных отношения в обществе. Провозглашенное тогда равенство между полами всё же не означало «свободной конкуренции» между ними. Первенство здесь, как и прежде, принадлежало мужчинам, в связи с тем, что оставалась привычная ещё для того времени система стереотипов, дискриминирующих один пол относительно другого.

Завуалированное предубеждение против идеи равенства отражалось в устойчивой общественной психологии, где и сами женщины стремились «назад, к неравенству», преимущественно в связи с тем, что в советском обществе им зачастую отводилась не престижная, низкооплачиваемая, тяжелая работа. Но, как ни странно, это стремление «назад, к неравенству» делало социаль-

ную ситуацию парадоксально уравновешенной, устраивающей всех, т.к. официальная установка погружала женщину в общественную жизнь [1, с. 16].

Постоянно говорилось о том, что образ Великой Матери в традиционных патриархальных обществах является лишь декоративным элементом, который скрывает власть мужчин. В нашей стране он был и показателем некоторой нечетко обозначенной женской власти. Иными словами, он указывал на смешанность отношений, где «матриархальная» часть во власти хоть и в малой степени, но присутствовала.

Внешние матриархальные черты были свойственны послевоенному времени. Связано это было с трагическими событиями войны, резким уменьшением числа мужчин, женщины столкнулись с необходимостью многократного усиления своей значимости.

Переход из советского времени в нынешнее неопределенное время был сопряжен с «выращиванием пола», усилением значимости самой структуры пола и обновленных гендерных понятий в современном обществе.

Избавление современного общества от мечты об идеальном обществе происходит одновременно с гораздо более верными попытками нахождения новых гендерных образов и смыслов в западном обществе.

Образы «мужественности» и «женственности», которые были созданы предшествующими периодами истории, вступают в значительное противоречие с новыми гендерными статусами и ролями, чье формирование наблюдается в современной отечественной культуре. Как следствие, кризис соответствия более всего сказывается на женщине, как наименее культурно и социально защищенном субъекте [2, с. 67].

Общество должно быть озабочено не различиями между мужчинами и женщинами, а тем, как данные различия трансформируются патриархальными социальными институтами в женские недостатки и их дискриминацию.

К основным теориям гендерного подхода современного общества относят теорию социального конструирования гендера; как стратификационной категории; как культурного символа. Как отмечают исследователи, в российской науке получил «распространение псевдогендерный подход, где «гендер» применяется в качестве синонима к слову «пол» и представлен в качестве «более современного понятия в науке». Приверженцы биологического детерминизма вольно или невольно полагают, что биологические особенности мужчин и женщин определяют их социальные роли, психологические характеристики и т.д.

Новый тип женственности воплощает новую гендерную ориентацию в современной отечественной культуре и в связи с этим является пограничным, разрушающим привычные гендерные стереотипы. Женщина выступает уже в роли самодостаточной, сильной, профессионально состоявшейся одиночки, полагающейся только на себя.

Таким образом, новая гендерная ориентация, которая опровергает традиционно-обожествленную или формально-уравнительную советскую системы гендерных статусов акцентирует неповторимость женщины современной социокультурной ситуации. Женщина, которая воплощает новые гендерные ориентации и

осознает это, становится активным, расстабилизирующим фактором, который способствует падению стереотипов «мужского мира» существовавших ранее. Осознание новых гендерных ориентаций в современной культуре связано со значительным увеличением личного пространства женщины, проявлением ее гендерных и социальных статусов.

Библиографический список

1. Гимазетдинова Э.Я. Гендерные различия в управлении / Э.Я. Гимазетдинова, Р.Р. Ураев // Актуальные вопросы современной психологии. Челябинск: Два комсомольца, 2013. С. 16-18
2. Ефимова В. Гендерная дискриминация на российском рынке труда: формы проявления, факторы, результаты / В. Ефимова // Вестник Института экономики Российской Академии наук. 2013. № 5. С. 67-75
3. Ковалева И.А. Особенности гендерного аспекта в профессиональной карьере / И.А. Ковалева // Психологические науки: теория и практика. М.: Буки-Веди, 2012. С. 50-52

Д.А. Иманкулова

*Научный руководитель: Н.В. Пузина, канд. экон. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, Россия)*

ОСОБЕННОСТИ ПОДБОРА И ОТБОРА ПЕРСОНАЛА НА ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЕ

Профессионализм государственного служащего – это высочайший уровень работы согласно профессии, характеризующийся его индивидуальными возможностями, значительной профессиональной культурой. Подбор представляет главную роль при исполнении селекции профессиональных экспертов, которые приступают к должностям в общегосударственной сфере.

Для современной России основными задачами являются создание результативного государства, преодоление значительных недостатков в организации и действия системы органов государственной власти, нельзя обойтись без государственного управления в каждом государственно-организационном обществе, следовательно и без государственных служащих.

Отбор персонала наступает с единых целей органов власти и определенной структур, с уточнения итога, который требуется приобрести от служащего, с рассмотрения способности оплаты высококвалифицированного профессионала и увеличения его навыков. Уже после этого возможно довольно конкретно установить аспекты отбора: предпочтительный возраст и образование, квалификация, значимость опыта деятельность в области близкой профессии, требование к состоянию здоровья, значимость или не значимость внешних данных и т.п. Не менее важную роль играет возможность оценить личностные, психологические характеристики претендента на должность.

В основе предыдущего рассмотрения следует как можно более конкретно установить способности, познания, квалификацию и качества, которые потребуются при выполнении данной деятельности, а кроме того практический навык и особенности характера. Следует определить и тот основной минимум требований, которым обязан удовлетворять кандидат. Они обязаны быть реалистичными и допускать конкретный уровень гибкости. Имеются следующие типы основ отбора в муниципальную работу: организационно-правовые принципы отбора персонала на государственную службу. Высокопрофессиональный подбор персонала на государственную службу как система мероприятий строится на базепринципов, элементов, совокупности данных операций. Ключевые организационно - правовые правила отбора персонала основываются на положениях Конституции Российской Федерации, федеральных законов, в частности, на законе "Об основах государственной службы Российской Федерации", на основах положения "Положение о проведении конкурса на замещение вакантной государственной должности федеральной государственной службы", на законах субъектов Российской Федерации.

Основными особенностями экономического аспекта управления персоналом считается определение расходов, производительности и эффективности деятельности. Социально-экономические характерные черты труда в области управления накладывают определенный отпечаток в личность и деятельность современного руководителя. Серьезное внимание в пособии уделено применению кадрового потенциала нынешней организации, управлению конфликтами и оценке психологического климата в коллективе.

Ещё одна отличительная черта – это ключевые критерии прима на работу связанные с сохранением тайны, это значимый документ, который подписывает сотрудник при приеме на работу .

Развитие новейшей модели государственного и муниципального управления, реформирования государственной и муниципальной службы Российской Федерации и её аппарата неосуществимы в отсутствии значимого обновления руководящих кадров, в отсутствии наполнения органов государственной власти и местного самоуправления лицами способными в процессе гарантировать успешное осуществление социально-экономических и политических реформ.

Общество справедливо заинтересованно в том, чтобы в государственной и муниципальной службе были безупречно подготовленные люди.

Совместно с этим, кадровая ситуация в системе государственного и местного самоуправления оставляет желать гораздо лучшего. Наиболее актуально это чувствуется в условиях проведения муниципальной реформы.

Подбор и отбор персонала осуществляется в жестком согласовании с законодательной базой, устанавливающей конкретные требования, предъявляемые к претендентам на должность.

Важными на сегодняшний день остаются проблемы поддержания профессионального потенциала организаций и государственной службы.

Строгое выполнение правил при приеме на работу, использование прогрессивных методов отбора, обеспечение гласности и открытости при проведении процедур конкурсов даст возможность справиться с данной проблемой. Значи-

тельное усиление кадрового потенциала государственной службы возможно через реализацию комплекса мер: организационных, административных, образовательных, законных, вещественных и иных. В любой организации обязаны быть разработаны критерии отбора и требование продвижения на вышестоящие должности.

Соблюдение условий законодательства о государственной службе даст возможность обеспечить объективную и справедливую оценку претендентов на государственные должности, однако при этом необходимо повысить контроль за соблюдением правовых норм, так как на практике очень часто ещё имеют место случаи устройства на службу "своих людей", которые никак не соответствуют требованиям должности. Остается актуальным вопрос подготовки специалистов, которые имели бы возможность профессионально заниматься проблемами кадрового обеспечения и в данной взаимосвязи выполняется подготовка управленческих сотрудников в Российской академии государственной службы при Президенте Российской Федерации.

Е.С. Роскоп

*Научный руководитель: Н. Ю. Симонова, канд. экон. наук
Сибирский Институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

ПОСЛЕДСТВИЯ ВНЕСЕНИЯ В РЕЕСТР ДАННЫХ ЛИЦ, УВОЛЕННЫХ С ГОСУДАРСТВЕННОЙ ИЛИ МУНИЦИПАЛЬНОЙ СЛУЖБЫ В СВЯЗИ УТРАТОЙ ДОВЕРИЯ ПРИ СОВЕРШЕНИИ КОРРУПЦИОННОГО ПРАВОНАРУШЕНИЯ

Понятие «конфликт интересов» для государственных и муниципальных служащих определяется Федеральным законом от 25.12.2008 № 273 – ФЗ «О противодействии коррупции», в соответствии с которым под ним понимается ситуация, при которой личная заинтересованность служащего влияет или может повлиять на надлежащее, объективное и беспристрастное исполнение им должностных обязанностей.

Несвоевременное устранение либо не устранение конфликта интересов может повлечь совершение коррупционного правонарушения.

Вопросы борьбы с коррупционными правонарушениями, совершаемыми государственными и муниципальными служащими как никогда актуальны. С 2015 года были внесены изменения в федеральные законы, нормативно-правовые акты, издаваемые Президентом РФ и Правительством РФ в части совершенствования и ужесточения мер по борьбе с коррупцией.

Одной из таких мер стало формирование реестра лиц, уволенных с государственной и муниципальной службы в связи с утратой доверия при совершении коррупционного правонарушения. Обязанность ведения реестра лиц, уволенных в связи с утратой доверия, возложена на Аппарат Правительства РФ. Даная мера была введена в середине 2017 года, при этом на сегодняшний мо-

мент, статья 15 Закона о противодействии коррупции, содержащая положения о порядке ведения реестра лиц, уволенных в связи с утратой доверия при совершении ими коррупционного правонарушения, подвергалась изменению в части внесения условий, при которых лицо исключается из реестра.

Запись о лице в указанном реестре содержит:

- фамилию, имя, отчество и дату рождения лица
- идентификационный номер налогоплательщика (ИНН)
- страховой номер индивидуального лицевого счета (СНИЛС)
- номер и серия паспорта
- наименование органа (организации), в котором замещалась должность и наименование должности, замещаемой на момент применения взыскания в виде увольнения
- дата и номер (реквизиты) соответствующего акта о применении взыскания в виде увольнения
- сведения о совершенном коррупционном правонарушении, послужившем основанием для увольнения (освобождения от должности) лица в связи с утратой доверия за совершение коррупционного правонарушения, со ссылкой на положение нормативного правового акта, требования которого были нарушены.

Реестр размещается в открытом доступе на официальном сайте единой системы по адресу <http://gossluzhba.gov.ru/reestr> в виде списка, который сформирован в алфавитном порядке и содержит порядковый номер, фамилию, имя, отчество и дату рождения лица, наименование органа (организации), в котором лицо замещало должность, наименование должности, замещаемой на момент применения взыскания в виде увольнения, положение нормативного правового акта, требования которого были нарушены и послужившее основанием для увольнения, дату соответствующего акта о применении взыскания в виде увольнения (освобождения от должности) в связи с утратой доверия за совершение коррупционного правонарушения и дату размещения информации на официальном сайте единой системы.

Таким образом, данных, размещенных в открытом доступе достаточно для идентификации лица, совершившего коррупционное правонарушение. Последствия размещение данных о лицах, уволенных в связи с утратой доверия с государственной или муниципальной службы, заключается в негативном восприятии внесенных в реестр лиц. Деловая репутация бывшего государственного или муниципального служащего, уволенного в связи с утратой доверия, ставится под сомнение. Решение о заключении гражданско-правовых и новых трудовых договоров с таким лицом будут принимается с учетом, того, что лицо состоит в реестре лиц, уволенных в связи с утратой доверия. К тому же бывшие государственные и муниципальные служащие (по перечню, утвержденному Указом Президента РФ О мерах по реализации отдельных положений ФЗ «О противодействии коррупции») обязаны сообщать о предыдущем месте работы новому работодателю в течение двух лет после прекращения государственной или муниципальной службы. Соответственно, факт заключения договора может не со-

стояться. В этом случае отказ от заключения трудового договора на мой взгляд будет обоснованным и правомерным, поскольку данное основание для отказа нельзя считать дискриминационным, а гарантии заключения трудового договора не соблюдены.

В заключение, стоит отметить, что данная мера по борьбе с коррупцией в рядах государственных и муниципальных служащих, на мой взгляд, является перспективной мерой. Об эффективности ведения реестра лиц, уволенных в связи с утратой доверия при совершении коррупционного правонарушения возможно будет сделать выводы при сформированной практике.

Библиографический список

1. Федеральный закон от 02.03.2007 N 25-ФЗ (ред. от 26.07.2017) «О муниципальной службе в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2018)/ <http://www.consultant.ru/>.
2. Федеральный закон от 27.07.2004 N 79-ФЗ (ред. от 28.12.2017) «О государственной гражданской службе Российской Федерации» / <http://www.consultant.ru/>.
3. Федеральный закон от 25.12.2008 N 273-ФЗ (ред. от 28.12.2017) «О противодействии коррупции» » / <http://www.consultant.ru/>.
4. Постановление Правительства РФ от 5 марта 2018 г. № 228 «О реестре лиц, уволенных в связи с утратой доверия» » / <http://www.consultant.ru/>.
5. Пронь И. В. Урегулирование конфликта интересов, как одно из направлений противодействия коррупции // Политика, экономика и инновации № 4 (14), 2017. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/uregulirovanie-konflikta-interesov-kak-odno-iz-napravleniy-protivodeystviya-korruptsii>.

А.В. Тимофеева

*Научный руководитель: С.Н. Марков, канд. экон. наук
Сибирский Институт Бизнеса и Информационных Технологий (г. Омск, РФ)*

ОТЛИЧИТЕЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ ПЕРЕГОВОРОВ В РОССИИ И БРАЗИЛИИ

В современном мире наблюдается бурный рост международных контактов во всех сферах человеческой деятельности. В любой стране мира есть свои особенности, поэтому самое главное - знание местных условий. Зачастую деловые переговоры приходится вести с людьми совершенно другой ментальности, и здесь успех зависит от того, насколько хорошо вы знаете традиции и обычаи своих потенциальных партнеров. Правила проведения международных переговоров включают определенные критерии, изменяющиеся в зависимости от культурной и национальной идентичности участников [2].

Особенности ведения деловых переговоров в России напрямую связаны с общими культурными традициями и национальным характером русских. Пере-

говоры обычно идут неторопливо, обстоятельно. Для русского человека по-прежнему очень важно ощущать, что он не просто лично обогащается, но и одновременно делает важное и нужное дело для страны и народа.

Во время ведения переговоров приготовьтесь быть терпеливыми и терпимыми. Во время переговоров будьте готовы внимательно слушать, не проявляя признаков нетерпения, не поглядывая на часы, не зевая, не постукивая пальцем по столу, даже если разговор явно уходит в сторону или является с вашей точки зрения очень общим и беспредметным.

Помните, что главный залог успеха в России — установление личных контактов. Приготовьтесь больше слушать, чем говорить.

Сегодня все большее распространение в России получает западная манера ведения переговоров — в кабинете начальника, в относительно официальной обстановке. Вместе с тем одновременно с этим сосуществует и более традиционно-русский стиль организации встречи.

Гостеприимство и хлебосольство всегда были отличительной особенностью русской жизни. Типичная ситуация: ожидая важную иностранную делегацию, русские партнеры организуют встречу — накрывают стол, собирают как можно больше народу, принимают, развлекают, братаются с гостями и расстаются с ними лучшими друзьями... А потом никак не могут понять, почему контракт был подписан не с ними, а с другой, менее солидной и надежной фирмой, проведшей переговоры в строго официальном стиле. Накрытый стол, неформальная атмосфера, долгое застолье отнюдь не являются признаком, указывающим на отсутствие деловых качеств у ваших русских партнеров или об их стремлении подкупить вас. Это дань традиции и скорее говорит об их уважении и внимании к вам.

Во время переговоров лучше всего вести себя строго, собранно, не разваливаясь и не расслабляясь. Конечно, молодежь может и сама себя так вести, так что ориентируйтесь по обстоятельствам, но и на них строгость всегда произведет хорошее впечатление, пусть скучноватое, но солидное.

Бразильцы — очень эмоциональный, жизнелюбивый, улыбчивый и отзывчивый народ. Любого иностранца они с радостью сразу принимают в свою компанию, где он по достоинству сможет оценить особенности национального характера бразильца — его сентиментальность, душевность, теплоту, поэтичность и деликатность. Такая открытость жителей Бразилии, скорее всего, связана с происхождением этой нации из многих народов и рас, эмигрировавших сюда из Европы и Азии. В Бразилии есть даже три русские церкви, включая старообрядческую.

Отзывчивость бразильцев известна во всем мире. Бразилец с удовольствием придет к вам на помощь в любой ситуации. Правда и в ответ от вас он будет ждать должного уважения и внимания, в противном случае вы быстро лишитесь его дружбы.

Сегодня Бразилия — это развитая индустриальная страна, успешно ведущая бизнес во многих отраслях и ежегодно усиливающая свои позиции на мировых рынках. Во многом это стало возможно благодаря трудолюбию жителей страны, где согласно исследованиям люди тратят на трудовую деятельность прак-

тически столько же времени, сколько японцы и немцы. Бразильские менеджеры очень целенаправленные, жадные к карьерному успеху.

Бразильцы любят работать в той же степени, что и отдыхать. Любимые занятия – просмотр телевизора, занятия спортом и встречи с друзьями. По выходным люди предпочитают покидать города, отправляясь на природу.

Крепкое рукопожатие – самое распространенное приветствие, как среди мужчин, так и женщин. Не стоит удивляться, если помимо рукопожатия вас хлопнут по плечу, а при простевии нескольких встреч и приобнимут. Затем происходит обмен визитными карточками, желательно на португальском языке, но можно и на английском. Как правило, бразильцы стремятся сразу перейти на «ты». Это ни к чему не обязывает, скорее, упрощает общение. Кроме того, бразильцы не любят смотреть в глаза или не смотрят долго, но это не отменяет их бурную жестикуляцию. Они очень любят дотрагиваться руками до собеседника.

На деловые встречи мужчины надевают темный костюм серого или синего цветов и галстук. В свободное время – рубашки с расстегнутым воротником, но никогда с коротким рукавом. Женщины носят костюмы или платья с неглубоким декольте, а также брючный вариант костюма, дополненные туфлями на каблуках и макияжем. Украшения должны быть сведены к минимуму. В цветовой гамме стоит избегать сочетания желтого и зеленого, это цвета национального флага Бразилии, лучше выбирать нейтральные цвета. [2, с. 14].

Рабочее время в Бразилии начинается в 8:30 и заканчивается в 17:30, но люди, занимающие руководящие посты чаще всего приходят на работу ближе к обеду и работают до позднего вечера. В целом, в Бразилии никто никуда не спешит, в том числе и иностранцы. Пунктуальность здесь практически никому не знакома. Тем не менее, бразильцы считают пунктуальность проявлением вежливости и ждут, что иностранцы будут приходить на встречу вовремя, хотя себе часто позволяют опоздание на целый час.

Деловую встречу с бразильцами лучше всего планировать заранее – минимум за неделю – и назначать на первую половину дня, до 12:00, в противном случае встреча может перейти в деловой обед, за которым, как уже говорилось ранее, разговаривать о делах не принято.

Во время переговоров деловые вопросы чаще всего обсуждают параллельно и одновременно, а не последовательно, как у американцев и немцев. Обязательно нужно торговаться, что повысит уважение к вам в глазах бразильцев. Команда переговорщиков с вашей стороны должна быть постоянной, так как бразильцы больше ценят человека, чем фирму и ведут бизнес на личной основе, ожидая длительных и взаимовыгодных отношений. Перед тем, как начинать дело с бразильцами, стоит найти серьезного посредника, который сможет вас рекомендовать бразильской стороне и привлечет к работе нужных людей.

Не удивляйтесь, если деловая встреча с бразильцами все время будет прерываться телефонными разговорами или входящими сотрудниками. Это объясняется довольно свободным стилем руководства в стране. Хаотичный характер беседы, перебивание собеседника, изменение повестки дня, неожиданные решения очень характерны для бразильцев. Кроме того, учитывая импульсив-

ность жителей Бразилии, стоит ожидать от них большого количества физических контактов (похлопывание по плечу, касание рук и т.д.) Разговорчивость, активное использование жестов и мимики помогают бразильцам выражать свою точку зрения, а эмоциональная манера общения служит средством убедить собеседника в искренности.

Таким образом, из всего вышесказанного можно сделать вывод, что переговоры в разных странах имеют свои особенности, но, тем не менее, их объединяет нечто общее. Например, схожесть ведения переговоров в России и Бразилии заключается в том, что и там и там любят начинать переговоры с отстраненных тем, пытаются наладить контакт, настроиться на дружелюбную обстановку. Различия можно наблюдать в том, что в России принято хлебосольство, ведение переговоров сопровождается накрытым столом. В Бразилии же за обедом или ужином не принято разговаривать о рабочих моментах.

Библиографический список

1. Никифоров О. А. Особенности национального характера при ведении предпринимательской деятельности — как аспект деловой культуры / О. А. Никифоров // *Современные проблемы науки и образования*. 2013. С. 389–397.
2. Пронькина А. В., Алещанова И. В. Культурологический анализ национальных стилей ведения деловых переговоров // *Научно-методический электронный журнал «Концепт»*. 2016. Т. 11. С. 586–590. URL: <http://e-koncept.ru/2016/86128.htm>

А.И. Ураева

*Научный руководитель: Е.В. Иванова, канд. экон. наук
Финансовый университет при Правительстве РФ (г. Омск, РФ)*

ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ

В процессе формирования рыночной экономики в России отдельное место занимает налоговая система. Основная часть поступлений в бюджет страны приходится на налоговые поступления, которые собираются по общей схеме налогообложения, либо по специальным налоговым режимам [2, С.4].

Уровень привлечения налоговых доходов зависит в основном от результативность налогового контроля. Для оценки качества и эффективности контроля налоговыми органами применяются качественные и количественные показатели как: темпы роста поступлений в бюджет к уровню соответствующего периода предыдущего года; выполнение плановых назначений по мобилизации доходных источников в бюджетную систему; сумму доначислений и взысканий в ходе контрольной работы и другие.

На современном этапе большое внимание уделяется повышению системы государственного управления в стране, включая налоговое администрирование. За последние годы произошло значительное сокращение центрального и регио-

нальных аппаратов Управления ФНС РФ до 40% и это указывает на переход к интенсивным методам налогового администрирования в стране в целях повышения эффективности налогового контроля.

Результативность контроль позволяет уменьшить: 1) количество неуплаченных налогов в результате неправильного применения налогового законодательства; 2) размеры сумм налогов, не увеличенных в результате сокрытия налоговой базы; 3) размеры потерь от применения противозаконных схем снижения налоговых платежей.

Под результативностью понимается отношение фактического результата к плановому. Применительно к налогам, под результативностью понимается характеристика деятельности налоговых органов федерального, регионального и муниципального уровней, вытекающую из соотношения генерируемых ими, с одной стороны, налоговых доходов и расходов на их функционирование, с другой.

Результативность территориальных налогов органов России следует оценивать по результатам контрольной работы, то есть проведенных налоговых проверок.

Чтобы дать более точную оценку эффективности налогового контроля, проведем анализ отдельно по камеральным и выездным проверкам.

Согласно Налоговому Кодексу РФ камеральная проверка – это налоговая проверка соблюдения законодательства о налогах и сборах на основе деклараций и документов, которые налогоплательщик предоставляет самостоятельно в налоговую инспекцию [1]. Рассмотрим статистику по Омской области (таблица 1).

Таблица 1

**Анализ сведений о проведенных камеральных проверок
за 2014-2017 гг. (тыс.руб.)**

Показатель	2014	2015	2016	2017
Количество проведенных камеральных проверок, ед.	307 282	298 801	375 094	466 584
Из них выявившие нарушения	12 706	14 610	21 207	28 789
Доначисленно платежей по результатам проверок всего (тыс. руб.)	81 149	280 920	307 637	236 259
Из них: налоги	49 085	243 352	250 404	113 601
Пени и штрафные санкции	32 064	37 568	57 233	122 658
Процент результативных проверок, %	4,1	4,9	5,7	6,2
Сумма доначислений в расчете на одну результативную проверку, тыс. руб.	6,39	19,23	14,51	8,21

Приведенные данные свидетельствуют о постепенном увеличении количества камеральных проверок, за исключением 2015 года. Данная тенденция может быть связана с ростом числа предоставляемых налогоплательщиками деклараций. Увеличивается также количество выявленных нарушений в ходе проведения проверок. Процент результативных налоговых проверок по каждо-

му году представлен в таблице 1. Данный процент растет с каждым годом, что свидетельствует об эффективной контрольной работе налоговых органов и является положительным явлением.

Для более детального анализа контрольной работы налоговых органов рассмотрим сумму доначисленных платежей в расчете на одну проверку, выявившую нарушения (таблица 1).

По данным таблицы видно, что с 2014 по 2015 год было увеличение доначисленных платежей. Так в 2015 году они выросли на 12,84 тыс. руб. по сравнению с предыдущим годом. Однако с 2016 года наблюдается тенденция снижения. В 2016 данный показатель снизился незначительно на 4,72 по сравнению с 2015г., но в 2017 он снизился уже на 6,3 тыс. руб. по сравнению с 2016 годом.

Проведем аналогичный анализ выездных проверок за такой же период (таблица 2).

С 2014 – 2016 гг. было увеличение выездных проверок, но в 2017 году они значительно снизились, что должно было снизить собираемость налогов, однако, в 2017 увеличился показатель доначисленных платежей на 403372 тыс. руб.

Количество результативных проверок в 2017 по сравнению с 2016 годом снизилось на 0,6%, однако сумма доначислений в расчете на одну результативную проверку увеличились на 11 072,62 тысячи рублей (таблица 2).

Таблица 2

**Анализ сведений о проведенных выездных проверок
за 2014-2017 гг. (тыс.руб.)**

Показатель	2014	2015	2016	2017
Количество проведенных выездных проверок, ед.	229	235	299	126
Из них выявившие нарушения	225	234	295	122
Доначисленно платежей по результатам проверок всего (тыс. руб.)	3 513 300	1 487 534	1 615 657	2 019 029
Из них: налоги	2 524 535	1 055 003	1 156 846	1 636 887
Пени и штрафные санкции	988 765	432 531	458 811	382 142
Процент результативных проверок, %	98,25	99,57	98,66	96,83
Сумма доначислений в расчете на одну результативную проверку, тыс. руб.	15 614,67	6 356,98	5 476,80	16 549,42

В целом результаты таблиц показывают, что динамика по доначисленным платежам довольно разная, но с 2016 по 2017 года эта динамика снижается, что свидетельствует об уменьшении количества налоговых нарушений со стороны налогоплательщиков. Количество результативных проверок растет в следствии роста эффективности планирования Инспекций Омской области проведения камеральных и выездных проверок.

**Сравнительная характеристика результативности
камеральных и выездных проверок**

Показатель	2017 г.
Процент результативных выездных проверок, %	96,83
Процент результативных камеральных проверок, %	6,2
Сумма доначислений в расчете на одну камеральную результативную проверку, тыс. руб.	8,21
Сумма доначислений в расчете на одну выездную результативную проверку, тыс. руб.	16 549,42

Как видно из таблицы 3 выездные проверки являются более результативными, так как налоговый орган проводит их только в отношении экономических агентов с высоким налоговым риском. Таким образом, результаты налоговых проверок являются составляющей показателя собираемости, на который в свою очередь влияют такие факторы как: осознанность и информированность налогоплательщиков, а также качество работы самих налоговых органов.

Библиографический список

1. Налоговый кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 19.02.2018)
2. Симонова Н.Ю., Иванова Е.В. Налоги и налогообложение: практикум / Е.В. Иванова, Н.Ю. Симонова; АНОО ВО «СИБИТ». Омск: Издательство ОмГТУ, 2017. С. 92.
3. Сайт Федеральной налоговой службы России / [Электронный ресурс].- Режим доступа: <https://www.nalog.ru/rn55/>.

Секция 4

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ И МАТЕМАТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ В ЭКОНОМИКЕ И УПРАВЛЕНИИ

Э. В. Аббасов,

*Научный руководитель: В. Е. Огрызков, канд. тех. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

ИНФОРМАЦИОННАЯ СИСТЕМА С WEB-ИНТЕРФЕЙСОМ КАК ОБЪЕКТ ПРОЕКТИРОВАНИЯ (ЧАСТЬ 3). ПРОЕКТИРОВАНИЕ ПОЛЬЗОВАТЕЛЬСКОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ

Дж. Гарретт, специалист в области информационной архитектуры и опыта взаимодействия, считает, что по-настоящему эффективное веб-приложение должно служить стратегическим целям компании, одновременно удовлетворяя потребности пользователей. На рис. 1.7 [1] представлена модель Гарретта «Проектирование пользовательского взаимодействия», которая отражает двойственную природу сети Интернет. Одна часть разработчиков рассматривает веб-приложения как программные продукты и применяет подходы, принятые в среде создателей традиционного программного обеспечения для настольных компьютеров и серверов.

А вторая группа мыслит Рис. 1.7. Модель Дж. Гарретта «Проектирование пользовательского взаимодействия» об Интернете в терминах распространения и получения информации и применяет подходы, типичные для издательского дела и средств массовой информации.



Рис. 1.7. Модель Дж. Гарретта «Проектирование пользовательского взаимодействия»

Проектирование опыта взаимодействия согласно Гарретту делится на пять уровней. На уровне стратегии определяются цели ИС и потребности пользователей, а также распределяются роли в команде. На уровне набора возможностей формируются требования к содержанию ИС, функциональные спецификации и ранжирование требований. На следующем этапе формируется структура ИС, информационная архитектура. На уровне компоновки выполняется дизайн интерфейса, навигации, информационный дизайн, прототипы страниц. Уровень поверхности включает визуальный дизайн, основные принципы которого контраст и единообразие, внутренняя и внешняя согласованность, цветовой баланс, правильный подбор шрифтов и др.

Рассмотрим подходы к проектированию внешнего оформления веб-интерфейсов.

Большинство дизайнеров [2] при проектировании веб-интерфейсов отдают предпочтение использованию модульных сеток в качестве композиционной основы интерфейса по аналогии с печатными изданиями.

Этого подхода в проектировании придерживается Д.В. Бородаев [3] в своем исследовании. Он считает, что модульная сетка играет важную роль в художественном анализе двухмерного пространства, к которому можно отнести и экран монитора. Во всех направлениях проектно-художественного творчества, связанного с конструированием печатных и электронных изданий, модульные сетки являются основным приемом, способом создания композиционной схемы и структурирования всех ее элементов.

Более детально к вопросу композиции в веб-дизайне подходит Д. Кирсанов [4]. Он рассматривает эстетику в дизайне веб-интерфейсов, в частности таких элементов, как пространственные отношения формы, цвет, шрифт и текст, а также законы дизайна – единство, баланс, контраст, динамику, нюансировку – применительно к интернет-среде.

Распределение четырех основных типов сайтов, как примеров ИС с веб-интерфейсом, согласно Д. Кирсанову, представлено на диаграмме «дизайн–содержание». По горизонтали и вертикали отложена сложность дизайна и содержания. Все сайты подразделяются на четыре типа: личные страницы, некоммерческие сайты, корпоративные сайты, контент-сайты (рис. 1.8).



Рис. 1.8. Диаграмма «дизайн–содержание»

Связи между страницами, существующие на любом сайте, всегда складываются в некоторую структуру, отражающую внутренние связи содержимого. Два основных типа таких структур – древовидные (иерархические) и линейные (последовательные). Также возможны гибридные структуры. Хорошая доступность текста для чтения улучшает восприятие и скорость чтения, увеличивает вероятность того, что пользователь продолжит чтение, а не покинет страницу. Существует много факторов, которые влияют на легкость чтения, включая выбор шрифта, размер шрифта, высоту строки, контрастность текста и пробелы. Результаты исследований [5] показали, что текст без отступов читается быстрее, но его восприятие ухудшается.

Эксперт по дизайну интерфейсов Джаред Спул обнаружил, что удаление кнопки и замена ее простым сообщением об ошибке позволили пользователям избегать ошибки в процессе работы, что в конечном итоге привело к увеличению прибыли на \$300 миллионов в год [6]. Дизайнерская компания Flow также отмечала важность внимания к деталям. Ее сотрудники обнаружили, что включение в страницу с информацией об ошибке полезного текста с подсказкой увеличило финансовую отдачу на 0,5 % в месяц и в конечном итоге привело к получению дополнительной четверти миллиона фунтов стерлингов в год с сайта [7].

Пользователи ИС с веб-интерфейсом редко начинают с главной страницы. Важным фактором являются поисковые системы, которые выдают ссылки на соответствующие критериям поиска страницы вашего сайта. В соответствии с результатами анализа, который провел Джерри Макговерн, количество просмотров страниц, которые направлены с главной страницы сайта, сильно уменьшается. Результаты исследований Макговерна показали, что в трафике все больше и больше становится доля переходов с внешних ресурсов – поисковых сайтов, социальных сетей, сервисов агрегаторов контента (AllTop), но не с главной страницы сайта. Следовательно, повышение внимания на страницах, на которые приходит трафик, может существенно улучшить конверсию сайта и возможности по удержанию пользователей.

Таким образом, многие дизайнеры практикуют эмпирический подход при создании веб-приложений и не имеют четко выверенных композиционных подходов для решения большинства задач.

В рамках данного исследования рассмотрен также ряд диссертаций на близкие темы.

Так, Ю.С. Зинченко [8] рассматривает концептуальные основы проектирования корпоративных издательских сайтов. Обобщенно можно разделить процесс проектирования практически любого корпоративного сайта на следующие этапы: идея сайта, определение проекта, анализ информации (потребитель, продукт, компания, внешняя среда); создание концепции; разработка сайта; продвижение сайта; изменение сайта. Наличие четкого плана и общей концепции обеспечивает необходимую целостность всех составляющих корпоративного издательского сайта – от текста и дизайна до системы поиска и рекламных баннеров. Каждый участник процесса разработки сайта должен держать в голове общее видение сайта. Диссертация посвящена оптимизации бизнес-процессов издательства за счет создания представительства в Интернете.

Е.А. Горшкова [9] исследует и разрабатывает методы и средства моделирования интернет-приложений. Она считает, что ЖЦ интернет-приложений описывается объединением ЖЦ традиционных информационных систем и процессом моделирования структурированного гипертекста. Процесс проектирования построен с использованием языка UML, который включает следующие этапы: варианты использования, навигационная модель, концептуальная модель, композиционная модель, модель контроллера приложения. Созданы расширение метамодели UML и прототип инструмента моделирования.

С.В. Мальцева [10] рассматривает научно-методические основы автоматизации проектирования информационной архитектуры интернет-сайтов. Перед создателем ИС с веб-интерфейсом стоит сложная задача – донести информацию до пользователя, сделав ее форму настолько привлекательной, чтобы пользователь осознал ее полезность и необходимость для себя. Автоматизированное проектирование ИС с веб-интерфейсом определяется рядом технологий. К ним в первую очередь относятся: технологии структурного анализа информационного пространства предметной области; технологии баз данных (БД) для хранения как информационного содержания интернет-сайтов, так и метаданных проекта; технологии автоматизации программирования для реализации отдельных компонентов информационной архитектуры в виде программного кода на соответствующих языках, в первую очередь HTML и языках написания скриптов.

Высокая степень автоматизации проектирования веб-приложений достигается в основном на поздних этапах ЖЦ продукта, а именно на этапах программирования и сопровождения (модернизации). Начальные этапы, связанные с анализом требований и разработкой информационной архитектуры, автоматизированы в очень малой степени, в основном на уровне отдельных подзадач. Мало проработаны вопросы формирования предметной области ИС с веб-интерфейсом, отсутствуют методики ее структурного анализа. Рассмотрено соотношение информационного и художественного проектирования в общей структуре проектирования ИС [11].

А.А. Печников [12] решает проблему разработки общих подходов, методов и программных средств для исследования интернет-сайтов, позволяющих строить формальные модели и ставить математические задачи, исследование и решение которых направлено на улучшение присутствия в Интернете российских сайтов и тематических сообществ. Разработал концептуальную модель фрагмента интернет-сети для регламентируемого тематического целевого множества, представленную в виде теоретико-множественных отношений и математических моделей взаимосвязей сайтов посредством гиперссылок.

Е.С. Ляшенко [13] рассматривает веб-дизайн как язык культуры. Он выполняет формообразующую функцию в системе коммуникаций интернет-культуры, влияя на культуру пользователей. Формообразующей структурой большинства сайтов является их графическая композиция, в ней отмечается усовершенствование средств человекокомпьютерного взаимодействия.

Результаты анализа отечественных и зарубежных исследований показали, что достаточно много внимания уделяется исследованиям в области разработки ИС с веб-интерфейсами, в частности интернет-сайтов в последние 5 лет. Хорошо проработаны такие вопросы, как проектирование пользовательского взаимодействия, особенности проектирования корпоративных издательских сайтов, средства создания интернет-приложений, информационная архитектура сайтов, разработка подходов и программных средств для исследования сайтов, веб-дизайн как язык культуры.

Несмотря на такой объем проработанных вопросов, отсутствует целостная модель разработки ИС с веб-интерфейсом, поэтому рассмотренная информация не обладает требуемой полнотой. Актуально развитие комплексного подхода к разработке исследуемых объектов, универсализации и рационализации модели проектирования.

Библиографический список

1. Carusone A. The grid system [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.thegridsystem.org>.
2. Бородаев Д.В. Веб-сайт как объект графического дизайна: монография. – Харьков: Септима ЛТД, 2006.
3. Кирсанов Д. Веб-дизайн: книга Дмитрия Кирсанова. СПб.: Символ-Плюс, 2004. 376 с.
4. Reading Online Text: A Comparison of Four White Space Layouts [Электронный ресурс] / B. Chaparro, J.R. Baker, A.D Shaikh, S. Hull, L. Brady. Режим доступа: <http://psychology.wichita.edu>.
5. Spool J.M. The \$300 Million Button. User Interface Engineering [Электронный ресурс]. – [2014]. – Режим доступа: <http://www.uie.com>.
6. Zoltan G. UX Myths [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://uxmyths.com/post/712451083/myth-if-your-design-is-good-small-de-tails-dont-matter>.
7. Зинченко Ю.С. Концептуальные основания проектирования корпоративного издательского сайта: автореф. дис. ... канд. филол. наук. М., 2009.
8. Горшкова Е.А. Анализ и разработка методов и средств проектирования интернет-приложений: автореф. дис. ... канд. физ.-мат. наук. СПб: Санкт-Петербург. гос. ун-т, 2005.
9. Мальцева С.В. Научно-методические основы автоматизации проектирования информационной архитектуры Web-ресурсов: автореф. дис. ... д-ра техн. наук. М., 2004.
10. Печников А.А. Разработка математических моделей, методов и программных средств для исследования взаимосвязей регламентируемых веб-сайтов: автореф. дис. ... д-ра техн. наук. Петрозаводск, 2011.
11. Ляшенко Е.С. Семантика веб-дизайна интернет-культуры: автореф. дис. ... канд. культурологии. Чита: Забайк. гос. ун-т, 2013.

ИНФОРМАЦИОННАЯ СИСТЕМА С WEB-ИНТЕРФЕЙСОМ КАК ОБЪЕКТ ПРОЕКТИРОВАНИЯ (ЧАСТЬ 2) РАЗРАБОТКА И ДИЗАЙН ИС С WEB-ИНТЕРФЕЙСОМ

По материалам аналитического портала рынка веб-разработок CMSmagazine [1] для создания ИС с веб-интерфейсом в большинстве случаев используются три модели. Это классические модели проектирования информационных систем.

1. **Водопадная модель разработки** – это жесткая модель, т.е. выполнение проекта происходит строго от этапа к этапу. Как правило, включает следующие стадии: бизнес-анализ и целеполагание, сбор информации о целевой аудитории, конкурентном окружении и среде проекта; проектирование; создание визуальной концепции; разработку дизайна; верстку; программирование; тестирование; ввод в эксплуатацию.

Подходит только для небольших проектов ИС с веб-интерфейсом: мини-сайтов, промо-сайтов. Нечувствительна к изменчивости. Веб-студии и агентства усложняют процесс разработки, дробя его на все большее количество этапов. Это делается, чтобы снижать риски, связанные с неопределенностью. Чем больше проект, тем хуже модель работает.

2. **Инкрементная модель:** разработка продукта производится быстрыми итерациями, каждую итерацию можно перенаправлять в зависимости от полученной статистики, доказанных ошибочных гипотез и т.д., ранжировать требования к информационной системе и внедрять их, начиная с самых важных.

Одним из методов, основанных на инкрементной модели, является Microsoft Solutions Framework (MSF). Он состоит из четырех этапов: анализ, планирование, разработка и стабилизация (рис. 1.5) [2].

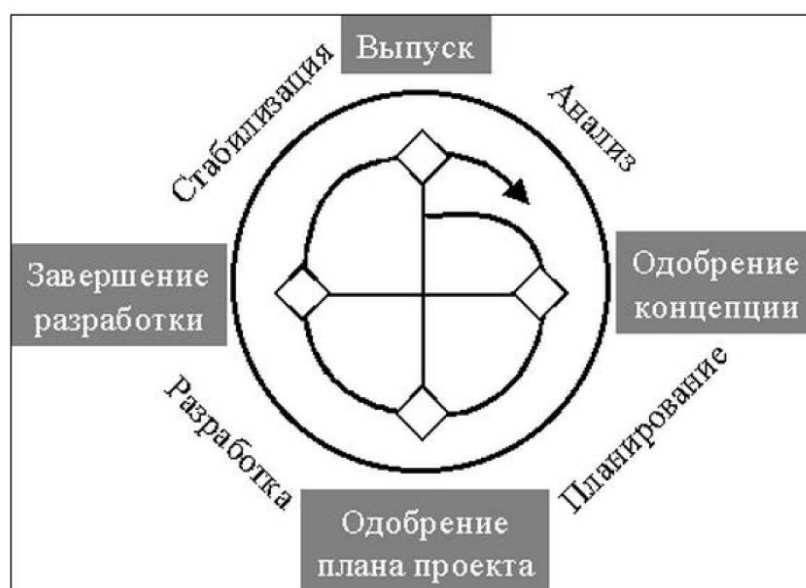


Рис. 1.5. Модель Microsoft Solutions Framework (MSF)

Каждый этап разработки информационной системы заканчивается достижением определенного результата. По окончании проектирования формируется документ, в котором записываются итоги выполнения каждого этапа для того, чтобы каждый из разработчиков четко понимал свое место в проекте и задачи. Границы этапов четко обозначены. Недостатком модели, по мнению В.В. Мержевича [3], является ее сложность, поэтому для небольших сайтов рекомендуется использовать другие методы.

3. Итеративная модель – разработка быстрыми итерациями, в каждой из которых строго фиксируются сроки, стоимость и объем работ. Срок каждой итерации (дизайн – верстка – разработка – тестирование и запуск) составляет от месяца до трех. Каждая итерация разрабатывается и запускается по водопадной модели. Параллельно собираются требования для второй итерации. Итеративная разработка поддерживает изменчивость, неопределенность и ограниченность ресурсов [4].

Существуют также и авторские модели разработки ИС с веб-интерфейсом. Рассмотрим некоторые из них.

В.В. Мержевич [5] предлагает использовать модель Уолта Диснея [6]. К достоинствам данной модели относится простота понятийного аппарата и высокая результативность проектов. Модель Уолта Диснея состоит из трех этапов: концептуальное, логическое и физическое проектирование.

Концептуальное проектирование служит для указания целей, задач ИС и определения аудитории, на которую она рассчитана. На этом этапе описываются основные и второстепенные цели; действия, которые необходимо предпринять для достижения этих целей; состав и интересы групп пользователей; разделы ИС; критерии достижения цели. В конце данного этапа формируется список сервисов и разделов, которые будут располагаться в ИС.

Логическое проектирование включает организацию информации в интерфейсе ИС, построение его структуры и навигации по разделам. На данном этапе происходит выбор варианта упорядочивания информации по времени, разделам, определенным группам или другим критериям. На этом этапе описываются тип структуры ИС; названия разделов; содержание каждого раздела; организация и связь разделов между собой; содержание определенных страниц интерфейса. Конечный результат логического проектирования оформляется в виде блок-схем, структурных диаграмм или другими способами, показывающими взаимосвязь различных частей ИС.

Физическое проектирование – это этап поиска проблем, связанных с технической реализацией ИС. На этом этапе описываются технологии, которые будут применяться; используемое программное обеспечение; возможные проблемы и пути их устранения; способы обновления информации.

Эффективность данной модели обусловлена четко поставленными целями сайта, удовлетворением интересов его посетителей и направлена на разработку понятной и четкой внутренней организации содержимого ИС для того, чтобы ее пользователи могли легко найти нужную им информацию.

Согласно подходу Д.К. Сатина [7], проектировать интернет-сайт, как пример ИС с веб-интерфейсом, следует в следующем порядке: стратегия дизайна;

портрет потребителя (персонаж); сценарий взаимодействия; прототип (макет); проверка (тестирование) прототипа. Подход основан на ГОСТ Р ИСО 9241-210–2012 «Эргономика взаимодействия человек–система» [1].

Такие известные исследователи и разработчики интерфейсов, как Дж. Зельдман, Я. Нильсен и Дж. Гарретт, в частности, специализирующиеся на интернет-сайтах, рассматривают процесс проектирования сайтов с точки зрения пользовательского опыта (UX), который показывает, насколько удобно чувствует себя пользователь при использовании интерфейса.

Дж. Зельдман является сторонником разработки сайтов по рекомендациям W3C [8]. В своих работах он дает советы по дизайну визуальных элементов, структуры и кода веб-страниц, рассматривает понятие доступности сайтов. В 2001 году Дж. Зельдман в своей книге «Реализуйте свой талант в веб» написал, что правило «трех кликов» может помочь создать сайт с интуитивной, логической и структурной иерархией [9].

Результаты исследования, проведенного Дж. Портером [10], показывают, что желание пользователя продолжить поиск решения своей задачи на сайте не уменьшается с ростом числа кликов. Клик – положительная реакция пользователя на предлагаемый его вниманию баннер или гиперссылку, выраженная нажатием кнопки мыши [11]. На рис. 1.6 показана зависимость отказов и успешных завершений задачи пользователя от количества кликов. Потребитель может отказаться от использования данного интернет-сайта уже на втором клике, а может терпеливо пролистать 25 страниц, пока не найдет то, что хотел.

Портер показал, что число кликов не имеет значения для пользователя, ему необходимо удобство использования интернет-сайта.

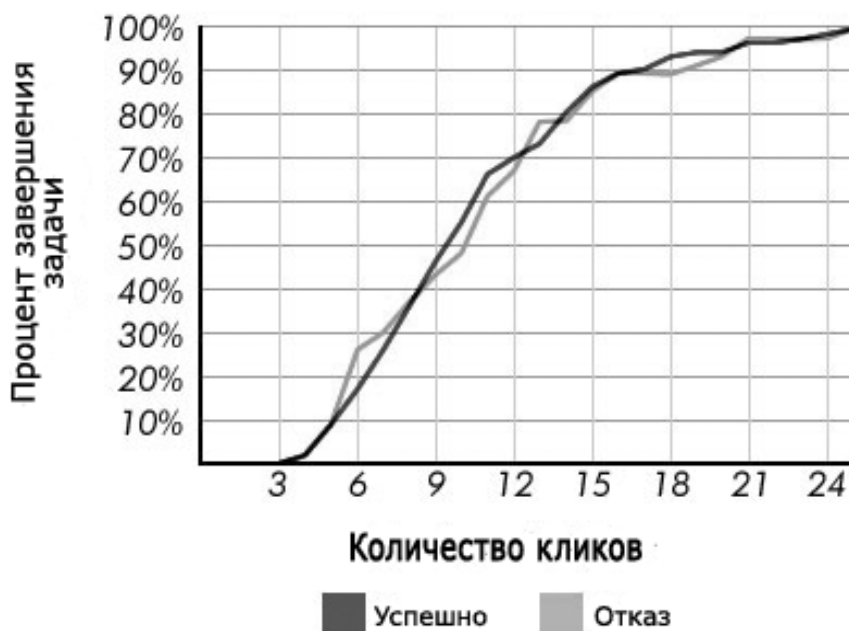


Рис. 1.6. Зависимость отказов и успешных завершений задачи от количества кликов до получения результата

Изучение восприятия информации человеком при просмотре веб-страниц ведется с 1994 года. Наиболее известны результаты исследований П. Морвиля,

Д. Нормана, У. Вудсона, Д. Коновера, рекомендации фирм Microsoft, Apple [12] и др. Совместно Р. Молич и Я. Нильсен сформулировали 10 принципов удобства использования интерфейсов [13]. Они включены в международный стандарт юзабилити BS EN-ISO 9241-110 [14] и могут быть применены к любой интерактивной системе и веб-интерфейсу.

Нильсен провел исследования движения взгляда пользователя при чтении веб-страниц с участием более 250 человек. Результаты показали, что пользователи сканируют страницу взглядом по F-образному шаблону [15]. Данное исследование подтверждено результатами опытов фирмы Eyetools, которая полученную фигуру назвала «золотой треугольник», потому что внимание концентрировалось в верхнем левом углу.

Пользователи Интернет не читают, а просматривают содержимое страниц в онлайне. В соответствии с исследованием доктора Нильсена [16], посвященного поведению людей, на его интернет-сайте читают только 28 % текста на странице. Чем больше текста, тем меньше процент прочитанного. Для увеличения эффективности контента рекомендуется выделять ключевые слова, использовать заголовки, писать короткие параграфы и использовать списки. Основное внимание пользователей направлено на левую сторону страницы (около 69 % времени посещения страницы) в соответствии с результатами исследования доктора Нильсена [16]. При разработке сайта необходимо принимать во внимание культурные особенности основной массы предполагаемых посетителей. Для сайтов с традиционным направлением письма слева направо важная информация должна размещаться на левой стороне страницы, а в случае используемого языка с направлением письма справа налево важную информацию надо размещать справа.

Библиографический список

1. CMSmagazine: аналитический портал рынка веб-разработок [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.cmsmagazine.ru/>.
2. Обзор Microsoft Solutions Frame Work (MSF) [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://msdn.microsoft.com/ru-ru/library/jj161047.aspx>.
3. Мержевич В.В. Разработка сайта [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.tepka.ru/razrabotka/5.htm>.
4. Ежиков А. Азбука клиента. Модели заказной веб-разработки [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.cmsmagazine.ru/library/items/management/modeli-zakaznoj-veb-razrabotki/>.
5. Мержевич В.В. Модель Диснея как метод проектирования сайта [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://vio.uchim.info/Vio_21/cd_site/articles/art_1_20.htm.
6. Robert B. Dilts: Strategius of Genius. Volume I: Aristotle, Sherlock Holmes, Walt Disney, Wolfgang Amadeus Mozart. Meta Publications. – Capitolo (California/USA), 1994.

7. Сатин Д.К. Инженерная психология, эргономика, проектирование пользовательских интерфейсов, Usability [Электронный ресурс]. [2000]. Режим доступа: http://www.psychology.ru/internet/round/140400/08_ergo-nomics.stm.
8. W3C [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.w3.org>.
9. Zeldman J. Taking Your Talent to the Web. San Francisco: New Riders Publishing. 2001.
10. Porter J. Principles of User Interface Design [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://bokardo.com/principles-of-user-interface-design/>.
11. Финансовый словарь [Электронный ресурс] // Академик: словарь. [2014]. Режим доступа: http://dic.academic.ru/contents.nsf/sin_enc/.
12. Apple Computer, Inc. Apple Web Design Guide [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.designerstalk.com/uploads/corpid/Apple_Web_Design_Guide.pdf.
13. Nilsen J. 10 Usability Heuristics for User Interface Design [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.nngroup.com/articles/ten-usability-01.01.1995-heuristics>.
14. BS EN-ISO 9241-110. Ergonomics of human-system interaction. Part 110. Dialogue principles: Standard by International Organization for Standardization. – Введ. 2006-01-04.
15. Nielsen J. F-Shaped Pattern For Reading Web Content [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.nngroup.com/articles/f-shaped-pattern-reading-web-content>.
16. Nielsen J. How Little Do Users Read? [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.nngroup.com/articles/how-little-do-users-read>.

А.А. Вебер,

Научный руководитель: О.В. Романова

Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)

ВЛИЯНИЕ ИНТЕРНЕТА НА СТУДЕНТОВ ВУЗОВ

Современный студент хорошо знаком с Интернетом и более того, не представляет себе обучение в ВУЗе без благ всемирной паутины. А ведь всего двадцать-тридцать лет назад информационные технологии не были так распространены как сегодня, и студенты готовились к занятиям в библиотеке, передавая друг другу знания в виде вручную писанных конспектов или при личной беседе.

Хорошо ли, что у современного студента есть возможность пользоваться ресурсами всемирной сети? Я думаю, что в данном вопросе есть множество «за» и «против». Я предполагаю, что, отвечая на этот вопрос студенты будут настроены более позитивно, чем, например, преподаватели.

К достоинствам Интернета для образовательной среды можно отнести:

- неограниченный поиск информации;
- доступ к международным библиотекам;
- общение на расстоянии при помощи писем и в режиме реального времени.

Помимо очного и заочного с настоящее время распространено также дистанционное обучение. Дистанционное обучение — взаимодействие учителя и учащихся между собой на расстоянии, отражающее все присущие учебному процессу компоненты (цели, содержание, методы, организационные формы, средства обучения) и реализуемое специфичными средствами Интернет-технологий или другими средствами, предусматривающими интерактивность. Дистанционные образовательные технологии с использованием Интернета применяются как для освоения отдельных курсов повышения квалификации пользователей, так и для получения высшего образования. Можно выделить следующие основные формы дистанционного обучения: в режиме онлайн и в режиме офлайн. [4]

Основные преимущества виртуальной образовательной среды:

✓ Гибкость. Обучаемый имеет возможность заниматься в удобном для себя месте, и в удобное для себя время, в своем собственном темпе и ритме, корректировать учебный процесс, конструируя свою собственную дидактику, взаимодействовать с преподавателем индивидуально.

✓ Модульность. Обучаемый имеет возможность из набора независимых курсов-модулей формировать учебную программу, отвечающую индивидуальным или групповым потребностям; модули разработаны нами с учетом возраста, опыта, уровня квалификации, квалификационных потребностей учителей.

✓ Экономическая эффективность. Снижаются затраты как обучающегося, так и системы образования на осуществление обучения за счет максимально эффективного использования учебных площадей, времени и технических средств.

✓ Индивидуализация. Всё обучение сориентировано на учет уровня базовой подготовки и потребностей обучающихся. Такой подход также позволяет обучающимся совмещать обучение с основной профессиональной деятельностью.

✓ Активность обучаемого. Условия обучения в виртуальной образовательной среде благоприятствуют активному и динамичному, умственному и эмоциональному участию обучаемого в педагогическом процессе. [2]

На сайте Сибирского института бизнеса и информационных технологий в течение октября-ноября 2017 года проводился мини-опрос на тему пользования электронными ресурсами сайта. В опросе приняли участие около 500 студентов всех форм обучения и посетителей сайта. В результате опроса выяснилось, что новости института и общероссийские новости, размещаемые в видео-формате, интересуют около 75% опрошенных, при этом около 25% ответили, что новости их «не интересуют вообще». Примерно половина опрошенных постоянно или время от времени пользуются системой дистанционного обучения Moodle и чуть большее количество постоянно или периодически пользуются услугами электронной библиотеки. [1]

При подготовке данной работы у меня даже началось складываться мнение, что от использования интернета при обучении студенты получают только лишь одни преимущества. Но нет...

Современное поколение достаточно рано и быстро приобщается к Интернет-технологиям. Платой за преимущества и выгоды внедрения Всемирной сети в повседневную жизнь общества является формирующееся чрезмерное увлечение Интернетом, порой достигающее у большей части пользователей состояния болезненного пристрастия (зависимости). В связи с этим перед медициной и психологией возникает ряд вопросов, требующих теоретического осмысления, открывающих перспективы новым исследованиям.

С целью демонстрации интернет – зависимости у студентов ВУЗов приведу исследование Орловой К. Н. и Михалевой А. Б. «Воздействие системы Интернет на развитие студентов» [3], основанное на опросе студентов (Табл.1):

Таблица 1

Влияние интернет-зависимости

Курсы	Не серьезное влияние	Серьезное влияние	Очень серьезное влияние
1	6(46%)	7(54%)	0(0%)
2	8(62%)	5(38%)	0(0%)
3	9(69%)	4(31%)	0(0%)
4	10(77%)	3(23%)	0(0%)

Результаты исследования Орловой К. Н. и Михалевой А. Б. показали, что студенты первого и второго курсов больше времени проводят в системе Интернет, следовательно, информация и деятельность в данной системе оказывают влияние на жизнь и развитие студентов. Студенты старших курсов показали снижение интереса к Интернету и способность быть занятыми альтернативными видами деятельности и общения.

Отрадно, что отсутствуют студенты, находящиеся в зоне «очень серьезное влияние». Большая часть студентов находится в зоне «не серьезного влияния». Студенты старших курсов в большей степени показывают средний уровень влияния.

Студенты, вошедшие в группу «не серьезное влияние Интернета» могут спокойно работать и общаться в Интернете, не превышая своей нормы. Студенты группы «серьезное влияние Интернета» на развитие в учебе и на жизнь должны ограничить времяпровождение в сети. Студенты, входящие в группу «очень серьезное влияние» вероятнее всего должны обратиться за помощью к специалисту, в данном случае к психологу. Студенты, входящие в группу «не серьезное влияние Интернета» демонстрируют достаточное развитие личности, которое можно связать, прежде всего, с волевым поведением, они самостоятельно определяют и управляют своим времяпровождением.

Среди недостатков работы студентов с Интернет-ресурсами нужно отметить недостоверность некоторой информации, наличие которой может зависеть

от владельца ресурса (государственная или коммерческая организация, частное лицо). Как правило, отбор материала для сети Интернет производится заинтересованными людьми, которые могут выстроить материал, придерживаясь своей позиции относительно какого-либо вопроса.

Вторым недостатком использования Интернета является проблема мирового масштаба – с которой борется уже весь мир – это плагиат. По словам американского писателя Уилсона Мизнера: «Копирование из одного источника – это плагиат, копирование из двух – исследование». Развитие Интернета привело к тому, что в России и в других странах наблюдается активное распространение уже написанных рефератов, курсовых и дипломных работ и прочих. На многих сайтах можно бесплатно, а иногда и за деньги скачать готовую работу. На каких-то сайтах предоставляется услуга заказа работы. Получается, что у студента очень много возможностей получить сделанную кем-то, а не им самим, работу. А в результате, не было исследования – нет и развития, знаний.

Подводя итоги, хочу сказать, что каждый студент во время обучения сам должен задуматься, каким специалистом он станет после выпуска из ВУЗа и на что он тратит четыре года своей жизни, совершенствует ли себя.

Библиографический список

1. Итоги опроса на сайте СИБиТа [Электронный ресурс]. Режим доступа: свободный, <http://www.sibit.sano.ru/novsti/itogi-oprosa-na-sajte.html>
2. Машкова А. В. «Феномен интернет-зависимости в современном обществе» [Электронный ресурс]. Режим доступа: свободный, <https://multiurok.ru/files/stat-ia-na-tiemu-fienomien-intierniet-zavisimosti.html>
3. Орлова К. Н., Михалева А. Б. Воздействие системы Интернет на развитие студентов // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2017. – Т. 2. – С. 431–432. – [Электронный ресурс]. Режим доступа: свободный, <http://e-koncept.ru/2017/570084.html>
4. Свободная энциклопедия Википедия, статья "Дистанционное обучение" [Электронный ресурс]: https://ru.wikipedia.org/wiki/Дистанционное_обучение

В.А. Вдовин,

*Научный руководитель: В. Е. Огрызков, канд. тех. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

10 ПРОФЕССИЙ БУДУЩЕГО

Некоторые профессии раньше можно было только представить – например, как часть футуристичной вселенной, но никак не повседневности.

Однако многие из них становятся реальными и востребованными уже сегодня.

Оператор БПЛА

БПЛА расширяется как беспилотный летательный аппарат.

Эти устройства — дроны — несут в себе огромный потенциал, и мы собираемся использовать их во всех сферах жизни: от военной до бытовой. Марк Цукерберг, например, хочет передавать интернет с помощью дронов, а некоторые интернет-магазины тестируют доставку товаров по воздуху.

Как бы там ни было, профессия оператора БПЛА становится всё более востребованной.

Так что, если вы умеете великолепно управлять таким устройством, готовьте резюме.

Дизайнер одежды, напечатанной на 3D-принтере

Если раньше это называлось «модным экспериментом», то сегодня мы уже нормально воспринимаем одежду, напечатанную на 3D-принтере.

Она появилась на всех подиумах от Милана до Нью-Йорка, а украшения, созданные таким способом, стали обычным явлением для модниц.

Чем более доступной становится технология, тем нужнее дизайнеры, умеющие работать с 3D-принтерами.

Архитектор дополненной реальности

Виртуальная и дополненная реальность — термины, которые используют режиссёры кинофильмов, создатели видеоигр, медики и психотерапевты.

Архитектор дополненной реальности, по сути, выстраивает новый мир, полный возможностей и эмоций.

Эта профессия станет востребованной очень скоро, ведь технологии дополненной и виртуальной реальности используются не только для развлечений, но и для лечения людей.

Персональный аналитик показателей

Ежедневно мы считаем всё, что только можно.

Количество калорий, пройденных шагов, выпитых литров воды.

Получаем информацию о собственном здоровье: сердечный ритм, качество сна, фазы активности...

Этого всё равно мало.

Важно не только знать показатели, но и понимать, что же они означают.

Для этого вам понадобится персональный аналитик — человек, который сможет интерпретировать полученные данные и выстроить для вас индивидуальный план поддержания здорового образа жизни.

И, судя по тому, как популярны фитнес-трекеры и умные часы, такой специалист вскоре потребуется всем нам.

Планировщик умного города

Архитекторам пора начинать работать над тем, чтобы учитывать развитие smart-технологий при планировке города, внедрять их непосредственно в здания, улицы и парковки.

Соответственно этому должна создаваться и инфраструктура города.

Всё чаще вакансии с таким названием появляются на ведущих сайтах по поиску работы, а значит, этому миру нужны планировщики городов кардинально нового уровня.

Тестировщик измерительных смарт-систем

Из-за того, что наши квартиры становятся умными, нам нужна новая система измерений, которая бы связала воедино цифровые технологии и жилищно-коммунальное хозяйство.

Так, необходимо соединить работу соответствующих девайсов и, например, водоснабжения, а для этого нужно научить их «общаться».

В Англии такую измерительную систему уже создали и представили осенью этого года.

Архитектор смарт-сетей

Смарт-сети — это концепт, который становится всё более популярным у архитекторов.

Идея состоит в том, чтобы комбинировать наиболее эффективные ресурсы, современные эко-технологии и научные знания, создавая чистые зелёные города.

Занять место архитектора смарт-сетей сможет человек, в равной степени разбирающийся в инженерии и проектировании городов.

Архитектор баз данных

Процесс анализа данных меняется.

Объёмы информации, необходимые для нормальной работы, стали намного, намного больше.

Поэтому тот, кто может интерпретировать и систематизировать масштабные массивы данных, станет одним из самых востребованных работников.

Специалист по альтернативным валютам

Банкиры могут начинать волноваться: их услуги скоро будут не так востребованы, как сейчас.

Возможно, некоторое время курс доллара нас будет интересовать больше всего на свете.

Но это будет продолжаться недолго, ведь альтернативные валюты вроде биткойнов (48574 рур.) становятся всё влиятельнее.

Разобраться во флуктуациях, научиться предсказывать поведение курса и, главное, получать прибыль с помощью альтернативных денег помог бы соответствующий специалист.

И его услуги становятся всё нужнее.

Менеджеры в сфере e-commerce

Всё чаще ритейл-магазины покидают помещения и переходят полностью на работу в онлайн-режиме.

Этому есть объяснение: разнообразие платформ для продаж и невероятное количество инструментов для привлечения клиентов дают фору традиционным методам ведения бизнеса.

Таким магазинам необходим эксперт и управленец, способный адекватно управлять интернет-бизнесом.

И хотя раньше эта ниша не воспринималась всерьёз, сегодня всем стало ясно: за e-commerce будущее.

Библиографический список

1. <http://alenakraeva.com/new-digital-world/perspektivnye-professii-budushhego-po-versii-issledovatel'skix-kompanij/>
2. <https://drunkguest.com/10-professij-budushhego-kotorye-uzhe-stanovyatsya-realnostyu/>
3. <https://lifehacker.ru/2015/11/17/professii-budushhego/>
4. <https://lifehacker.ru/2015/11/17/professii-budushhego/>

В.Р. Ермакова,

Научный руководитель: Н.Н. Рязанова

Омский государственный колледж управления и профессиональных технологий (г. Омск, РФ)

ПРИМЕНЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ И КОММУНИКАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ФЕДЕРАЛЬНОЙ СЛУЖБЫ СУДЕБНЫХ ПРИСТАВОВ

Актуальность темы исследования обусловлена тем, что главным направлением усовершенствования документационного обеспечения управления, приспособления ее к современным условиям стало использование информационных и коммуникационных технологий, формирование на их основе эффективных информационно-управленческих технологий в работе с документами.

Объект исследования – автоматизация обработки данных. Предмет исследования – использование специалистами отдела судебных приставов программных средств и информационных технологий при решении профессиональных задач.

Цель исследования – проанализировать возможности использования специализированных программных средств и информационных технологий обработки данных в деятельности специалистов Федеральной службы судебных приставов с учетом выполняемых ими должностных обязанностей.

Для решения поставленной цели необходимо решение следующих задач:

- 1) описать полномочия территориального органа Федеральной службы судебных приставов, должностные обязанности специалиста 1 разряда отдела судебных приставов;
- 2) определить программное обеспечение информационных технологий обработки данных, используемое в деятельности специалистов отдела судебных приставов;
- 3) описать информационную технологию решения профессиональной задачи – регистрация входящей корреспонденции в АИС ФССП.

Повышение требований к оперативности информационного обмена и управления, а следовательно к срочности обработки информации привело к созданию многоуровневых систем организационного управления объектами, каким является Федеральная служба судебных приставов.

Федеральная служба судебных приставов – это федеральный орган исполнительной власти, осуществляющий функции по обеспечению установленного порядка деятельности судов, исполнению судебных актов и актов других органов.[1, с. 26]

В настоящее время вся профессиональная деятельность напрямую зависит от информированности и способности эффективно использовать имеющуюся информацию.

Внедрение в деятельность службы информационных технологий предполагает решить следующие основные задачи:

- переход на электронное исполнительное производство;
- обеспечение межведомственного электронного взаимодействия;
- оказание гражданам и юридическим лицам государственных услуг в электронном виде;
- внедрение автоматизированной системы управления территориальными органами.

В ходе исследования установлено, что работа специалистов отдела судебных приставов призвана обеспечить реализацию правовых норм с помощью мер правового принуждения к действиям участников правовых отношений.

В работе описаны должностные обязанности специалиста 1 разряда отдела судебных приставов; на их основе определено программное обеспечение информационных технологий обработки данных, используемое в деятельности специалистов отдела.

Для более качественного выполнения своих должностных обязанностей специалисты отдела судебных приставов по Октябрьскому административному округу города Омска используют в своей деятельности базовое программное обеспечение и специализированные программные средства:

- операционную систему GosLinux (специально созданный по требованиям службы типовой дистрибутив со встроенными средствами защиты информации, и поставляемый в исполнениях для рабочих станций и для серверов);
- текстовый процессор LibreOfficeWriter (специалист имеет возможность работать с текстовыми файлами, шаблонами документов, использовать электронную почту);
- табличный процессор LibreOfficeCalc (очень часто шаблоны документов, например постановления и некоторые запросы, создаются сотрудниками отдела в виде электронных таблиц);
- городскую информационную систему Дубль-ГИС;
- справочную правовую систему «КонсультантПлюс» (позволяет специалистам отслеживать изменения в нормативных актах и решить определенные проблемы);
- общую базу службы (система предоставляет исчерпывающую информацию: данные должника, номер документа, сумму долга, адрес территориального отдела судебных приставов, фамилию и контактный телефон судебного пристава-исполнителя);
- автоматизированную информационную систему службы.

Программный комплекс обеспечивает автоматизацию всех направлений деятельности в отделе судебных приставов:

- ведение исполнительного производства с формированием всех процессуальных документов, выносимых судебным приставом-исполнителем;
- розыск и учет арестованного имущества;
- делопроизводство и документооборот;
- учет денежных средств и администрирование доходов бюджета и др.

Широко распространена практика обмена информацией в электронном виде с кредитными организациями.

Взаимодействие построено также с операторами сотовой связи по исполнительным производствам.

Принимая во внимание, что для эффективности принудительного исполнения большое значение имеет возможность удобной оплаты должником задолженности по исполнительному производству, с этой целью служба судебных приставов активно взаимодействует с рядом платежных систем.

Для всех желающих проверить свои долги система предоставляет открытый доступ к определенной информации через Интернет.[2]

Каждый программный модуль системы создан в помощь пользователю.

Но новым специалистам отдела судебных приставов сложно ориентироваться в определенных параметрах при обработке документов в электронной регистрационной карточке.

Поэтому, в работе рекомендовано дополнить инструкцию программного модуля пояснениями, что позволит доступным образом донести информацию до пользователя системы для эффективной и оперативной работы.

В работе подробно описана информационная технология решения профессиональной задачи – регистрация входящей корреспонденции в системе. К пошаговому выполнению действий добавлены пояснения: определение процесса регистрации документа, сроки регистрации поступивших документов (в зависимости от вида документа), перечень сведений о документе.

Работа имеет практическую направленность и может быть использована на рабочем месте как методическая документация при решении профессиональных задач, позволяющая усовершенствовать работу специалистов отдела судебных приставов при выполнении ими должностных обязанностей.

Список источников

- 1 Морозова И.Б., А.М. Треушников. Исполнительное производство - М.:2014. Издательство Городец, 560 с.
- 2 Официальный сайт Федеральной службы судебных приставов URL: <http://fssprus.ru> (дата обращения 05.04.2018).

ИНФОРМАЦИОННАЯ СИСТЕМА С WEB-ИНТЕРФЕЙСОМ КАК ОБЪЕКТ ПРОЕКТИРОВАНИЯ (ЧАСТЬ 1). ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ

С появлением различного рода электронно-вычислительных машин появилось понятие интерфейс. Пользователь взаимодействует с информационной системой посредством интерфейса. Согласно ГОСТ Р ИСО 9241-110–2009, интерфейс пользователя (user interface) – это совокупность компонентов интерактивной системы (программное обеспечение и аппаратные средства), которые предоставляют пользователю информацию и инструменты управления для выполнения производственных заданий [1].

Выделяют два аспекта пользовательского интерфейса: функциональный и эргономический, каждый из которых регулируется своими стандартами. Например, WIMP (графический двумерный интерфейс) поддерживается следующими функциональными стандартами: стандарт ISO 9241-12–1998 регулирует визуальное представление информации, окна, списки, таблицы, метки, поля и др.; стандарт ISO 9241-14–1997 – меню; стандарт ISO 9241-16–1998 – прямые манипуляции; стандарт ISO/IES 10741–1995 – курсор; стандарт ISO/IES 12581–(1999–2000) – пиктограммы [2].

Одной из составляющих интерфейса является графическое представление, к которому предъявляются требования эстетики, удобства использования, доступности для всех категорий пользователей и др.

Графический интерфейс (ГИП, GUI) – это разновидность пользовательского интерфейса, в котором все элементы (кнопки, меню, пиктограммы, списки) представленные пользователю на дисплее, выполнены в виде картинок, графики [3].

Остановим внимание на графическом интерфейсе веб-ориентированных информационных систем. Специалистами предъявляется ряд требований к таким интерфейсам: основная функция интерфейса – обеспечение взаимодействия с пользователем; интерфейс должен помочь пользователю сосредоточиться на главном, быть интуитивно понятным для пользователя, быть незаметным; каждый экран интерфейса должен служить для выполнения какой-либо одной задачи; интерфейс должен естественным образом подталкивать пользователей сделать следующий шаг; должен иметь проработанную визуальную иерархию, продуманную цветовую гамму; для знакомства пользователя с интерфейсом необходимо выстраивать подсказки; интерфейс должен решать актуальные проблемы для пользователей; в интерфейсе должны использоваться все созданные элементы [4].

Из перечисленных требований можно выделить визуальные и навигационные признаки графических интерфейсов. К визуальным признакам относится использование различных элементов и средств визуализации (цвет, шрифт, сти-

левое оформление). По цвету можно разделить интерфейсы, использующие монохромную, контрастную, триадную, тетрадную, аналоговую и акцентную аналоговую цветовые гаммы. По стилистическому оформлению интерфейсы можно разделить на три основных направления: чистый, стандартный и художественный стили. В чистом стиле графические элементы минимизированы; как правило, присутствуют логотип, кнопки и иконки; главное внимание уделяется контентной составляющей. В стандартном стиле присутствует графика, но в основном только в области меню; такой стиль на данный момент является самым распространенным. В художественном стиле доминирующий элемент интерфейса – графика; данный прием повышает запоминаемость приложения, но его информационная составляющая очень страдает, так как пользователь не обращает на неё внимание.

К навигационным признакам относится иерархия и структура, используемая при построении интерфейса. По структуре, используемой при разработке интерфейсов, можно выделить линейную, иерархическую, сетевую.

Важнейшая задача интерфейса – формирование у пользователя одинаковой реакции на одинаковые действия приложений. Любой интерфейс должен указывать пользователю путь к интересующей его информации.

На сегодняшний день разработка пользовательских интерфейсов является одним из развивающихся направлений в современном информационном мире. Один из видов интерфейса – веб-интерфейс.

Таким образом, веб-интерфейс информационной системы можно рассматривать как объект графического дизайна, что также подтверждено научным исследованием Д.В. Бородаева. В своей диссертационной работе он выявил и экспериментально доказал, что веб-интерфейс по своим целям, задачам и практическим функциям является самостоятельным объектом графического дизайна. Он находится на стыке художественного и проектного творчества, включающего в себя комплексный инструментарий технологических, программных, маркетинговых и инженерных разработок [5].

В этой ИС с веб-интерфейсом – это продукт компьютерного дизайна, методы которого в своей основе опираются на теорию и практику классического дизайна и системного проектирования.

Рассмотрим существующие модели процесса проектирования.

Модели процесса проектирования

На сегодняшний день выделяется большое количество моделей проектирования. Это подтверждается тем, что при поиске словосочетания «design process model» Google выдает 15,5 млн совпадений, а Yandex – 45 млн (на 03.04.2011 г.) За последнее десятилетие в Google – 75,3 млн, в Yandex – 31 млн. За последний год в Google – 58,7 млн, в Yandex – 12 млн. Такие результаты показывают широту изучения и использования моделей дизайна во всем мире.

На рис. 1.1 представлено распределение моделей по авторам-разработчикам [6], составленное в результате исследования данных поисковой системы Google.

Рассмотрим некоторые модели проектирования: модель, предложенная Советом по дизайну Великобритании; аксиоматический дизайн; модель «Акси-

оматическая разработка жизненного цикла продукта»; модель фирмы Intel; философия фирмы Sony; CALS- технологии [7] и модели М.А. Коськова, Г.П. Щедровицкого, В.Л. Глазычева и др.

Модель процесса проектирования «Два бриллианта» [8] предложена Советом по дизайну (Design Council) Великобритании в 2005 году и представлена в виде графического описания процесса дизайна.

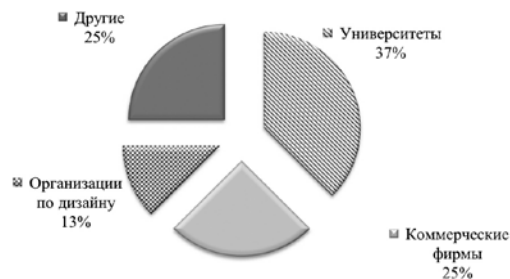


Рис. 1.1. Классификация моделей по авторам-разработчикам

Эта модель основана на глубоком анализе практики применения проектирования ведущими специалистами и фирмами. Она отражает стадии процесса проектирования, одновременно показывая различные методы мышления и технологии, используемые дизайнерами-практиками. В ее основе лежит разделение на четыре фазы (рис. 1.2): открытие, определение, выполнение и доставка.

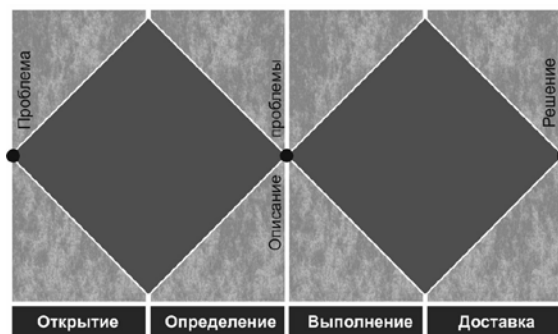


Рис. 1.2. Модель процесса дизайна «Два бриллианта»

От исследований через понимание проблем и разработку – эту модель используют 11 известных мировых компаний Alessi, Microsoft, Virgin Atlantic, Lego, BSkyB, Sony, Whirlpool, Starbucks, Xerox, BT, Yahoo при разработке и оценке своих продуктов. Отметим, что модель Совета по дизайну Великобритании напоминает модель Dynamics of divergence and convergence, созданную Bela H. Vanathy в 1996 году [9].

Среди преимуществ аксиоматического проектирования (AD) [10], разработанного профессором Массачусетского университета Нам П. Сах (Nam P. Suh) в 1991 году, исследователи отмечают следующие: системность методологии оптимизации и документирования проектирования, сокращение процесса поиска решений, минимизация повторяющихся процессов и определение лучшего дизайна среди предложенных [11]. Основной гипотезой аксиоматического

проектирования является выделение основополагающих принципов, обуславливающих практики проектирования (P. Suh, 2000).

В аксиоматическом проектировании вводятся четыре основных понятия: «область», «иерархия», «зигзаг», «аксиома дизайна». Фундаментальным понятием является понятие «областей», где каждая служит для отдельного этапа проектирования. Это такие области, как *клиентская* → *функциональная* → *физическая* → *процессная область*. Для каждой пары смежных областей (например, клиентская/функциональная, функциональная/физическая) первая область представляет «то, что мы хотим достигнуть», а вторая – дизайнерское решение, т.е. «как мы предлагаем достигнуть этого». Аксиоматическое проектирование широко используется организациями в различных областях экономики, включая программное обеспечение, бизнес-процессы, автомобильную, аэрокосмическую, полупроводниковую, медицинскую отрасли, а также производство потребительских товаров. В мировых инженерных школах изучают аксиоматическое проектирование. Так, курс аксиоматического проектирования преподается студентам в Массачусетском технологическом институте [12].

Модель Axiomatic Product Development Lifecycle (Аксиоматическая разработка жизненного цикла продукта; APDL) [13] была предложена Булентом Гамусом (Bulent Gumus) в 2005 году и основывается на методе аксиоматического проектирования, активно применяющем преимущества модели аксиоматического проектирования в промышленном дизайне.

Структурные различия между моделями APDL и AD заключаются, во-первых, в добавлении области тестирования для того, чтобы охватить весь жизненный цикл (ЖЦ). Во-вторых, в добавлении четырех основных определений к областям модели AD при работе с математической моделью пространства возможных дизайнерских решений для более эффективного управления вводом ограничений и системными компонентами. Основным плюсом применения APDL является то, что данная модель позволяет сократить цикл разработки продуктов и уменьшить стоимость производства.

Аксиоматическое проектирование и модель APDL применяет, в частности, американская фирма Axiomatic Design Solutions, Inc. (ADS, Inc.) [14], одно из подразделений которой находится в Массачусетском университете. Ее клиентами являются такие компании, как Samsung, Ford Motor Company, Procter & Gamble, Hewlett Packard, Daimler Chrysler и др. [14].

Модель фирмы Intel [15] применяется для разработки высоких технологий создания и редизайна интегральных схем с целью улучшения их функциональных параметров и качества выпускаемой продукции.

Новые технологии, согласно модели Intel, должны подчиняться трем правилам. Во-первых, не нарушать или усиливать закон Гордона Мура [16]. Следуя этому принципу, в процессе разработки микропроцессоров, содержащих 1 млрд транзисторов, Intel уменьшила величину транзисторов до такой степени, что теперь на булавочной головке могут разместиться 200 млн транзисторов. Во-вторых, новая технология должна быть удобна для производства. Проектирование продукта необходимо вести параллельно разработке процесса производства. В-третьих, доход от новой технологии должен быть такой же или выше,

чем от технологии предыдущего поколения, а обучение новой технологии должно проходить так же быстро или быстрее [17].

Философия фирмы SONY [18] является моделью создания высокотехнологичной продукции, охватывающей весь цикл разработки, включая даже этап формирования потребности в продуктах и услугах на основе единого образа SONY.

Миссия фирмы определена формулой: «делать то, что никогда не делалось прежде» и «всегда быть на один шаг впереди». Главный принцип компании – прислушиваться к нуждам покупателей. На начальном этапе дизайна продукции SONY анализируется то, что нужно людям.

Именно поэтому инструменты дизайна внешней формы, используемые SONY, – это точность, идеальные пропорции, выверенность всех деталей в дизайне. Поэтому предпочтение отдается использованию простых и тонких форм, лаконичности; применению металлических текстур; возможности персонализации продукта; футуристичности дизайна, длительному моральному устареванию; привлечению внимания за счет контрастов в объеме, форме и цвете; разнообразности дизайна, его метафоричности; элегантности и чувственности в простых линиях; ярким цветам, привлекающим внимание в молодежной линии, которые в конечном итоге направлены на создание приятной связи между человеком, продуктом и пространством.

Рассмотрим модели процесса разработки объектов в области информационных систем и дизайн-проектирования.

Для полноты анализа следует отметить общеизвестные классические модели проектирования информационных систем: каскадную, спиральную и итеративную [22].

Каскадная (водопадная), или последовательная, модель впервые была предложена Гербертом Д. Бенингтоном в 1956 году, а в 1970 году основные положения модели водопада были описаны Уильямом В. Ройсом [19]. Данная модель предполагает строго последовательное (во времени) и однократное выполнение всех фаз проекта с жестким предварительным планированием в контексте predetermined или однажды и целиком определенных требований к программной системе.

Инкрементная модель (Rapid application development RAD, 1980) [20] – быстрая разработка приложений. Спецификация программного обеспечения, проект и реализация делятся на части (increment), которые разрабатываются одна за другой. Таким образом, уменьшается количество нуждающихся в переделке частей системы, и клиенты получают возможность в течение более длительного времени обдумать свои желания.

Данная модель используется для гибких методов разработки, таких как экстремальное программирование (XP), Scrum, Feature Driven Development (FDD), Open Unified Process (OpenUP) и др. [21]. Отличительной особенностью **спиральной, или модели Боэма (1988)** [22], является то, что уделяется особое внимание рискам, влияющим на организацию ЖЦ. Большая часть этих рисков связана с организационными и процессными аспектами взаимодействия специалистов в проектной команде.

Итеративная модель (1995) предложена Ф. Крачтенем [23]. Модель объединяет главные преимущества спиральной, инкрементной, каскадной моделей, а также методов разработки на основе создания прототипов и объектно-ориентированного подхода. Итеративный подход предполагает разбиение ЖЦ проекта на последовательность итераций, каждая из которых напоминает мини-проект, включая все фазы ЖЦ в применении к созданию меньших фрагментов функциональности, по сравнению с проектом, в целом. Цель каждой итерации – получение работающей версии программной системы, включающей функциональность, определенную интегрированным содержанием всех предыдущих и текущей итерации.

Отметим, что последние модели нашли широкое применение при создании программных продуктов и легли в основу ряда стандартов проектирования [24; 25; 26].

CASE-технология представляет собой методологию проектирования ИС, а также набор инструментальных средств, позволяющих в наглядной форме моделировать предметную область и анализировать ее на всех этапах разработки и сопровождения ИС, создавать программные продукты в соответствии с информационными потребностями пользователей. Согласно обзору передовых технологий (Survey of Advanced Technology) [27], составленному фирмой Systems Development Inc., CASE-технология является наиболее стабильной информационной технологией. А.М. Вендров [28] выделяет следующие проблемы внедрения CASE-средств:

- эффект от использования может быть получен только спустя какое-то время;
- реальные затраты на внедрение могут превышать затраты на их приобретение;
- возможности для получения существенной выгоды появляются только после успешного завершения процесса их внедрения.

CASE-средства используют три основные методологии проектирования информационных систем: IDEF, UML, BPMN [29]. Они являются базовыми, и их выбор зависит от постановки задач и преследуемых целей.

В области методов проектирования в дизайне известны труды Г.П. Щедровицкого [30], М.А. Коськова [31] и др. Дизайн имеет два исходных начала: практическое (эргономичность; рациональность материала, обработки и расположения; рациональность средств процесса обслуживания; единство содержания и формы) и художественное (образность, открытость, организованность материала, обработки и расположения и др.).

Проблемы формообразования в дизайне рассматривали А.Н. Лаврентьев [32], Ф.Т. Мартынов [33] и др. Принципами эстетического формообразования являются эстетическая целостность, гармонизация, выразительность.

Таким образом, создание объектов проектирования (ОП) разных предметных областей проектирования характеризуется применением собственных методов. Практика и теория системного проектирования в проектировании показывает, что существуют общие подходы, которые могут быть применимы разработчиками в любых областях.

Так, Хью Дабберли и сотрудники студии Dubberly Design Office проделали огромную работу по поиску и обработке теоретических описаний процесса проектирования в 2004 году и собрали большое количество описаний процессов дизайна и проектирования от архитектуры, промышленного дизайна, машиностроения, управления качеством до разработки программного обеспечения [29]. Авторы этой работы выделяют несколько групп моделей проектирования: модели для анализа и синтеза; модели, предложенные университетами или консультантами, – академические модели; модели, имеющие структурные особенности (сложные линейные и циклические); модели для проектирования программного обеспечения.

На рис. 1.3 представлена кривая увеличения числа моделей проектирования с течением времени. Проанализировано около 130 моделей, для которых в работе [29] указаны годы создания, а также модели, рассмотренные выше. Первая модель дизайна датирована 1939 годом.

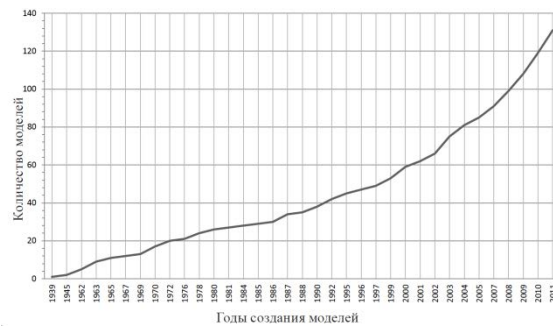


Рис. 1.3. Увеличение числа опубликованных моделей дизайна с течением времени

На рис. 1.4 представлено изменение числа моделей проектирования во времени. На протяжении последних 70 лет развивается направление дизайн-проектирование, которое находит применение в различных областях человеческой деятельности. Это такие области, как технически сложные изделия, программные продукты, графический дизайн (в современном прочтении – дизайн визуальных коммуникаций [34]), бытовая техника и электроника, пространственный дизайн, дизайн интерьеров, дизайн одежды, дизайн автомобилей и пр. [35] Из графика видно, что с 2009 года наблюдается активный рост числа моделей проектирования. Это объясняется тем, что началась новая эпоха дизайна – дизайна как двигателя инноваций [36], и его методы используются практически в любой области человеческой деятельности [37].



Рис. 1.4. Скорость изменения числа моделей дизайна

Рассмотренные модели проектирования как в области создания высокохудожественных объектов, так и технически сложных объектов обладают индивидуальными чертами, но вместе с тем характеризуются и набором общих свойств. Новые модели проектирования, наследуя какие-то свойства старых, совершенствуются, приобретая новые полезные свойства.

Некоторые из рассмотренных моделей используются для разработки информационных систем.

Библиографический список

1. Национальный стандарт Российской Федерации. Эргономика взаимодействия человек–система. Ч. 110. Принципы организации диалога: утв. и введ. в действие Приказом Федер. агентства по техн. регулированию и метрологии от 7 декабря 2009 г. № 577-ст. – М.: Стандартинформ, 2010.
2. Стандарты пользовательского интерфейса информационных технологий [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://life-prog.ru/1_5298_standarti-polzovatelskogo-interfeysa-informatsionnih-tehnologiy.html.
3. Что такое GUI? Значение аббревиатуры GUI [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://animatika.ru/info/gloss/GUI.html>.
4. Проектирование графического интерфейса пользователя // Хабрахабр [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://habrahabr.ru/post/208966/>.
5. Бородаев Д.В. Веб-сайт как объект графического дизайна: дис. ... канд. искусствоведения / Харьков. гос. акад. дизайна и искусств. – Харьков, 2004.
6. Лысенко В.А, Гурьев А.Т., Корзина М.И. Модели дизайна: история и тренды // Дизайн. Материалы. Технология. – 2012. – № 1(21). – С. 15–22.
7. Дыдынская З. CALS/ИПИ технологии [Электронный ресурс] // Государственный Научный Центр РФ «Центральный научно-исследовательский и опытно-конструкторский институт робототехники и технической кибернетики». – [1998]. – Режим доступа: <http://www.rtc.ru>.
8. Процесс дизайна Совета по дизайну Великобритании [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.designcouncil.org.uk/designprocess>.
9. Даберли Х. Как вы делаете дизайн. – Сан Франциско: Dubberly Design Office, 2004.
10. По С.Н. Принципы дизайна. – Лондон: Oxford University Press, 1990.
11. Аксиоматический дизайн [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.axiomaticdesign.com/technology/default.asp>.
12. Laboratory for Innovative Design and Engineering Analysis KAIST Department of Civil and Environmental Engineering [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://designweek2011.kaist.ac.kr/>.
13. Гамус Б. Модель аксиоматической разработки жизненного цикла продукта (APDL). [Электронный ресурс]: Ph.D. dissertation in mechanical engineering. – Техас: TTU, 2005. – Режим доступа: <http://dissertation.Libebbok.com/d-philosophy/2250688-1-by-bulent-gumus-dissertation-mechanical-engineering-submitted-t.php>.

14. Axiomatic Design Solutions, Inc. [Электронный ресурс]. – [1999]. – Режим доступа: <http://www.axiomaticdesign.com/clients/success.asp>.
15. . Официальный сайт компании Intel [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.intel.com>.
16. Закон Мура останется верным еще 10 лет // Компьютер-Информ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.ci.ru/inform01_01/p15nt.htm.
17. Карабуто А. Сорокалетие закона Мура и интервью с его автором [Электронный ресурс]. – Ферра.Ру. – [2005]. – Режим доступа: <http://www.ferra.ru>.
18. . Официальный сайт корпорации SONY [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.sony.net/>.
19. Waterfall model [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://en.wikipedia.org/wiki/Waterfall_model.
20. ГОСТ Р ИСО/МЭК ТО 15271–2002. Информационная технология. Руководство по применению ГОСТ Р ИСО/МЭК 12207 (процессы жизненного цикла программных средств). – Введ. 2003-07-01. – М.; 2003.
21. Agile software development methods. Review and analysis [Электронный ресурс] / P. Abrahamsson, O. Salo, J. Ronkainen, J. Warsta. – Oulu: Otamedia Oy, Espoo, 2002. – Режим доступа: <http://www.vtt.fi/inf/pdf/publications/2002/P478.pdf>.
22. Спиральная модель [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ru.wikipedia.org>.
23. Сорока Т. Обзор процессов разработки ПО [Электронный ресурс]. – [2006]. – Режим доступа: <http://cppbuilder.ru>.
24. ГОСТ Р ИСО/МЭК 12207–2010. Информационная технология. Процессы жизненного цикла программных средств. – Введ. 2000-07-01. – М., 2011.
25. ISO/IEC 12207–2008. Systems and Software engineering. Software life cycle processes. – Введ. 2008-02-01.
26. ГОСТ 34.601–90. Информационная технология. Комплекс стандартов на автоматизированные системы. Автоматизированные системы. Стадии создания. – Введ. 1992-01-01. – М., 2009.
27. Lending D. Computer Aided Software Engineering (CASE Tools) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.theecommercesolution.com/>.
28. Вендров А.М. CASE-технологии: современные методы и средства проектирования информационных систем // Прикладные информационные технологии. – М.: Финансы и статистика, 1998.
29. Кулябов Д.С., Королькова А.В. Введение в формальные методы описания бизнес-процессов. – М.: РУДН, 2008.
30. Щедровицкий Г.П. Дизайн и его наука: «художественное конструирование» – сегодня, что дальше? – М., 1995.
31. Коськов М.А., Полеухина А.А. Дизайн. Основы теории: учеб. пособие. – СПб.: Изд-во Политехн. ун-та, 2009 – С. 277.

32. Лаврентьев А.Н. Стили и визуальные метафоры в дизайне // Визуальная культура и визуальное мышление в дизайне. – М.: ВНИИТЭ, 1990. – С. 74–87.
33. Мартынов Ф.Т. Основные законы и принципы эстетического формообразования и их проявление в архитектуре и дизайне: учеб. пособие. – Екатеринбург: Урал. архитектур. -худож. ин-т, 1992.
34. Icoграда design education manifesto [Электронный ресурс] / The International Council of Graphic Design Associations. – [2006]. – Режим доступа: <http://www.icograda.org/uploads/resources/IcoградаEducationManifesto.pdf>.
35. Предметные области дизайна // Секция «Информационные технологии в дизайне» Санкт-Петерб. междунар. конф. «Региональная информатика – 2010 (РИ–2010)» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http:// itd-ri.sutd.ru/Scientifichighlights.htm](http://itd-ri.sutd.ru/Scientifichighlights.htm).
36. Дизайн как двигатель инноваций [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://userexperience.ru/webinars/51-design-as-a-driver-of-user-centred-innovation/>.
37. . Свидетельство о государственной регистрации программы для ЭВМ № 2011615105, РФ. Информационный ресурс системного проектирования и научного дизайна. / В.А. Лысенко, М.И. Корзина, П.Ю. Сальникова [и др.]; правообладатель СПГУТД. – Зарег. 29 июня 2011 г.; опубли. в бюл. «Программы для ЭВМ, базы данных, топологии интегральных микросхем». – 2011. – № 2. Ч. 2. – 2011. – С. 373.

Р.Р. Хабибуллин,

*Научный руководитель: Е.В. Куликова, ст. преподаватель
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

ОБЗОР ПРЕПРОЦЕССОРА SASS И ЕГО ПРЕИМУЩЕСТВА ПЕРЕД ОБЫЧНЫМ CSS-КОДОМ

При разработке сайта разработчики для ускорения написания кода и автоматизации выполнения рутинных операций часто используют дополнительные библиотеки, фреймворки и надстройки. Один из способов ускорения написания CSS кода – это использование CSS-препроцессоров.

Цель данной статьи рассмотреть наиболее популярный и функциональный CSS-препроцессор SASS, а также рассмотреть его преимущества от обычного CSS-кода.

CSS-препроцессор – это надстройка над CSS, которая добавляет ранее недоступные возможности для CSS, с помощью новых синтаксических конструкций.

Основная задача препроцессора – это предоставление удобных синтаксических конструкций для разработчика, чтобы упростить, и тем самым, ускорить разработку и поддержку стилей в проектах.

CSS-препроцессоры преобразуют код, написанный с использованием препроцессорного языка, в чистый и валидный CSS-код [1].

При помощи препроцессоров можно писать код, который нацелен на:

- читабельность для человека;
- структурированность и логичность;
- производительность.

CSS-препроцессоры не требуют ввода различных символов, например, двоеточие, скобки, точки с запятой и фигурных скобок, что позволяет ускорить написание кода. Также CSS-препроцессоры позволяют создавать переменные, что в обычном CSS не представляется возможным.

Еще одно главное преимущество использования CSS-препроцессоров – это создание миксинов (примесей).

Миксины (часто используется название примеси) позволяют определить стили, которые могут быть использованы повторно в любом месте документа без необходимости прибегать к несемантическим классам. Миксины могут содержать целые CSS правила или что-либо другое, разрешенное в SASS документе. Они даже могут принимать аргументы, что позволяет создавать большое разнообразие стилей при помощи небольшого количества миксинов [3].

Для использования препроцессоров необходимо установить программу, которая будет отслеживать изменения в файлах, предназначенных для препроцессора, и при выявленных изменениях компилировать содержимое этих файлов в чистый CSS-код.

Также при разработке крупных проектов и использовании в разработке препроцессоров стоит использовать сборщики проектов. Они предоставляют полный контроль процесса сборки CSS-кода и расширенные настройки.

Препроцессор SASS дополняет CSS динамическими функциями: переменными, перемешиваниями, операциями, функциями. Синтаксис SASS очень похож на CSS и имеет очень удобную документацию. Основные преимущества SASS над другими препроцессорами:

1. Полная совместимость с CSS.
2. Богатая функциональность. SASS может похвастаться большим количеством возможностей, чем любой другой язык расширения CSS.
3. Опыт. SASS находится в активной разработке более 8 лет.
4. Большое сообщество. SASS активно поддерживается и разрабатывается консорциумом высокотехнологичных компаний и нескольких сотен разработчиков.
5. Фреймворки. Есть бесконечное количество фреймворков, построенных на SASS. Compass, Bourbon и Susy – это только несколько примеров из всего количества [3].

SASS предоставляет возможность использовать переменные. Для обозначения переменной перед ее названием необходимо поставить \$, а после названия – двоеточие.

Пример использования переменных в SASS и код после компиляции в CSS показаны на рис. 1., рис. 2.

```
$width: 5px;
#main {
width: $width;
}
```

Рис. 1. Пример использования переменных в SASS

```
#main {
width: 5px;
}
```

Рис. 2. Код после компиляции

Миксины объявляются директивой `@mixin`. После нее должно стоять имя миксина и, опционально, его параметры, и блок, содержащий тело миксина. Например, можно определить миксин `large-text` следующим образом (рис. 3):

```
@mixin large-text {
font: {
family: Arial;
}
color: #ff0000;
}
```

Рис. 3. Объявление миксина

Миксины вызываются в документе директивой `@include`. Она принимает имя миксина и, опционально, передаваемые в него аргументы, включает стили, определенные этим миксином, в текущее правило (рис. 4). После компиляции в CSS, данный код примет вид, как на рис. 5.

```
.page-title {
@include large-text;
padding: 4px;
margin-top: 10px;
}
```

Рис. 4. Вызов миксина

```
.page-title {
font-family: Arial;
color: #ff0000;
padding: 4px;
margin-top: 10px;
}
```

Рис. 5. Код после компиляции

Одна из интереснейших возможностей препроцессора SASS – это возможность выбора стиля выходного файла между четырьмя различными стилями вывода путем установки опции `:style` или использования параметра командной строки `--style`:

1. Вложенный (nested) стиль – это стиль Sass по умолчанию, т.к. он отражает структуру CSS-стилей и HTML-документа, для которого он используется. Каждое свойство находится на отдельной строке, однако отступ не одинаков. Каждое правило имеет величину отступа, зависящую от глубины вложенности этого правила.

2. Развернутый (expanded) стиль похож на CSS, создаваемый человеком, где каждое свойство и правило занимает отдельную строку. Свойства имеют отступ внутри правил, но сами правила не имеют специальным образом расставленных отступов.

3. Компактный (compact) стиль занимает меньше места, чем вложенный или развернутый. Кроме того, он больше уделяет внимания селекторам, чем их свойствам. Каждое CSS правило занимает только одну строку, со всеми свойствами, определенными в этой же строке. Вложенные правила располагаются следом друг за другом без дополнительного переноса, а отдельные группы правил разделены переносами строк.

4. Сжатый (compressed) стиль занимает минимально возможное пространство, используя пробелы только для отделения селекторов друг от друга, а также перевода строки в конце файла. Он также включает в себя некоторые способы незначительного сжатия, такие как выбор кратчайшего представления цвета. Он не предназначен для чтения человеком [3].

В заключении хотелось бы сказать, что использование препроцессоров значительно упрощает разработку сайта, а также помогает сократить время на написание CSS-кода путем автоматизации рутинных действий. Самое основное преимущество использования SASS – это возможность формирования стиля выходного файла позволяя значительно сократить его выходной размер в отличие от обычного CSS файла.

Библиографический список

1. CSS препроцессоры. URL: https://mrmlnc.gitbooks.io/less-guidebook-for-beginners/content/chapter_1/css-eprocessors.html.
2. Sass vs. Less vs. Stylus . URL: <http://forwebdev.ru/css/sass-vs-less-vs-stylus/>.
3. Документация SASS. URL: <https://sass-scss.ru/>.

А.А. Чунихин,

Научный руководитель: О.В. Романова

Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)

КРИПТОВАЛЮТА – МЫЛЬНЫЙ ПУЗЫРЬ ИЛИ ДЕНЬГИ БУДУЩЕГО?

Человеческое общество сложно представить без денег. Деньги – особый товар максимальной ликвидности, который выступает универсальным эквивалентом стоимости других товаров или услуг. Развитие денег тесно связано с развитием всей человеческой цивилизации.

С распространением компьютерных технологий и сетей связи, мир вступил в эпоху «электронных денег». Наличные купюры постепенно заменяются пластиковыми платежными картами, но развитие денег не прекращается, и сейчас мы замечаем рост криптовалют – абсолютно нового платежного средства 21 века, имеющего ряд существенных отличий от других видов электронных денег. Уже сегодня криптовалютами пользуется немалое число людей по всему миру.

В данной работе будут рассмотрены история создания криптовалюты, ее основные плюсы и недостатки, а также будет проанализирована ее роль в современной мировой экономике.

Первые упоминания о криптовалютах, совершенно новой системе расчетов, датируются 1998 годом, идея создания новой валюты принадлежат японцу по имени Вей Дай[6]. Он описал механизм криптовалюты «b-money». Позднее Хэл Финни реализовал связку цепочек хеш-блоков для системы Hashcash на базе чипа шифрования IBM [3].

Однако лишь к 2008 году человеком или организацией под псевдонимом Сатоши Накамото было положено начало для самой обширной криптовалютной сети – биткоина. По словам Сатоши, разработка началась в 2007 году. В 2009 году он закончил разработку протокола и опубликовал код программы-клиента. Сеть «Биткоин» была запущена.

Биткойн сегодня имеет самую разветвленную и обширную сеть и является наиболее ликвидной криптовалютой. Биткоин, как и прочие криптовалюты, нематериален и не привязан к каким-либо государственным валютам, драгоценным металлам или природным ресурсам. Курс Биткоина довольно подвижен и определяется исключительно соотношением спроса и предложения. Оборот валюты не контролируется какими-либо органами, ведомствами или организациями и осуществляется исключительно между криптокошельками участников сети. Отмена транзакции монет невозможна [2].

Криптовалюты надежно защищены от подделки посредством применения алгоритмов хеширования, обратить которые на сегодняшний день невозможно. На данный момент существует множество алгоритмов защиты от подделки, самый популярный – SHA-256 [5]. Так как результат хеширования непредсказуем, нет алгоритма получения конечного результата, кроме случайного перебора. Если злоумышленник создаст блок с помощью модифицированной версии программы и припишет награду себе, этот блок не будет добавлен в цепочку. Если ошибок нет, то блок считается добавленным в цепочку и следующий блок должен включить в себя его хеш. Каждая электронная платежная система должна хранить транзакции[4]. В Биткоине вся информация хранится в цепочке блоков. Каждый блок содержит заголовок и список транзакций. Транзакции, так же как и блоки, выстраиваются в цепочки. Таким образом, вся цепочка блоков хранит все транзакции за все время работы сети Биткоин.

Чем дальше добывается драгоценный ресурс, тем труднее (более затратно по ресурсам) становится его добывать. В Биткоине схожее поведение достигается с помощью введения функции скорости суммарно добываемых монет от времени. Скорость добычи стремится вниз вплоть до нуля, а объем эмиссии Биткоина ограничен общим числом монет в 21 миллион. Эмиссия криптовалют осуществляется посредством добычи, или майнинга, блоков. Периодически, через каждые 2016 добытых блоков, происходит корректировка сложности их добычи [1].

Основные «плюсы» криптовалют на примере Bitcoin

1. Децентрализованность валютной системы. Все операции, включая выпуск новых монет, фиксируются в общей истории. Именно поэтому криптовалюту невозможно подделать, как и нельзя полностью удалить историю операций, поскольку она одновременно сохраняется на компьютерах и серверах миллионов пользователей во всем мире;

2. Открытый код криптовалюты и анонимность. Исходный код криптовалюты и теория Биткоина доступна. В сети Биткоина вся информация о транзакции есть в общем доступе (сколько, когда), но при этом нет данных о получателе или отправителе монет (нет доступа к персональной информации владельцев кошельков).

3. Пиринговая сеть криптовалюты. В подобных сетях нет главного сервера, отвечающего за все операции. Протоколы работают как одноранговая сеть, наподобие торрентов. Обмен информацией программами–клиентами. Транзакции производятся сотнями распределенных серверов. Ни банки, ни налоговые, ни государство не могут контролировать обмен денег между пользователями.

4. Безграничные возможности транзакций. Каждый держатель кошелька может платить кому угодно, где угодно и за что угодно. Транзакции невозможно проконтролировать или запретить, так что можно совершать переводы в любую точку мира, где бы ни находился другой пользователь, имеющий криптокошелек.

5. Очень низкие комиссии. Платежи посредством криптовалюты на данный момент производятся либо без комиссии, либо с беспрецедентно низкими комиссиями. Пользователи могут включать комиссии в транзакции, чтобы получить приоритет при обработке – это позволяет еще быстрее производить транзакции сетью[7].

Основные недостатки криптовалют на примере Bitcoin

1. Недостаточное распространение и признание. Несмотря на большой перечень преимуществ, платежная система криптовалют всё еще не получила масштабного распространения. То есть, использовать её пока можно лишь в определенных сферах.

2. Курсовые колебания. После довольно стремительного роста курса Биткоина в начале 2017 года, а именно с 1 тысячи долларов в январе 2017 года до 19 тысяч долларов в декабре, стоимость Биткоина до настоящего момента снижается. Поскольку в системе Биткоина выпущено еще довольно небольшое количество монет, то любые крупные сделки могут вызвать заметные курсовые колебания, что опасно для других участников системы.

3. Непредсказуемость. По своей сути, система биткойн – это своеобразный стартап, и предсказать дальнейшее его развитие пока что сложно. Как будет происходить развитие системы далее можно только предполагать, и необязательно эти предположения окажутся верными. Это серьезный минус Биткоина.

4. Отсутствие гарантий. Владельцы биткоинов не имеют никаких гарантий, что они хотя бы смогут вернуть свои деньги, которые в них вложили. Курс Биткоина устанавливается рынком, и при наступлении каких–то глобальных фундаментальных обстоятельств может даже упасть до нуля. К тому же, биткойн ничем не подкреплён, кроме мощностей, используемых для его создания.

5. Государственные запреты. Разные государства относятся к платежной системе криптовалют по–разному, и в любой момент могут ввести всевозможные запреты на их использование, например, как средств оплаты за товары и

услуги. Потеря монополизации в выпуске денег, для государства будет означать потерю власти над людьми, поэтому ожидаемы ограничения, либо попытки контроля криптовалют.

6. Оборот нелегальных товаров. Использование биткоина в теневой экономике позволяет обеспечить неподконтрольность национальным органам власти торговлю такими товарами, как оружие, наркотики и тому подобное. При этом, во время слушаний в Сенате США по поводу виртуальных валют отмечалось, что наличные деньги для нелегальных сделок используют гораздо чаще, но это не становится основанием для критики или запрета наличных [7].

Сегодня криптовалюта продолжает свое развитие, число пользователей киберденьгами неуклонно растет. Популярность биткоина породила создание других криптовалют, которые развиваются наряду с биткоином, но их популярность и возможности пока намного меньше. Криптовалюта ощущает серьезное падение из-за недавнего кризиса, когда курсы почти всех криптовалют сильно упали вниз, под влиянием политики государств.

В некоторых странах, в том числе и в России, с криптовалютами начали бороться, объясняя это защитой людей, предостережением их от вложения денег в “денежные суррогаты” и возможной их потери, в случае если наступит крах криптовалюты. Однако, такая борьба, вероятнее всего, вызвана желанием сконцентрировать функции денежной эмиссии, а значит – и власть, в руках государства и не допустить образования альтернативных источников эмиссии платежных средств, тем более, не подвергающихся никакому государственному регулированию. Поэтому когда говорят о том, что биткоин как и прочая криптовалюта – мыльный пузырь, стоит задуматься, с какой позиции и кем это говорится.

Физически запретить операции с криптовалютами в Интернете практически невозможно. Можно ограничить их обмен на реальные деньги, запретив деятельность таких обменников, но чтобы запретить добычу криптовалют, в том числе биткойнов, потребуется возможность доступа к каждому компьютерному устройству, что пока запрещено законодательством большинства стран, как вмешательство в личную жизнь. А значит и все запреты криптовалют и попытки их тотального контроля – бесполезны, если в стране уже есть интернет и компьютеры. Пока криптовалюта только завершает своё становление как денежная система и только время покажет, насколько она надежна и эффективна, однако уже понятно – криптовалюта, не обязательно именно биткоин, это деньги 21 века и точно не мыльный пузырь.

Библиографический список

1. История и перспективы криптовалюты [Электронный ресурс]: обзор криптовалютных формирований; ред. Родион Виноградов — Электрон. дан. — 2018 Brokers.ru — Режим доступа: свободный, <http://brokers.ru/articles/article/interesno-o-kriptovalyute>

2. Официальный русскоязычный форум биткоина [Электронный ресурс]: описание криптовалюты, краткий справочник; ред. Will Binns ; переводчик Ar

Visco — Электрон. дан. — Bitcoin Project 2009-2018 — Режим доступа: свободный, <https://bitcoin.org/ru/faq#what-are-the-advantages-of-bitcoin>.

3. Свободная энциклопедия Википедия, статья "Биткойн" [Электронный ресурс]: <https://ru.wikipedia.org/wiki/биткойн>

4. Свободная энциклопедия Википедия, статья "Доказательство выполнения работы" [Электронный ресурс]: https://ru.wikipedia.org/wiki/Доказательство_выполнения_работы

5. Свободная энциклопедия Википедия, статья "Криптовалюта" [Электронный ресурс] : <https://ru.wikipedia.org/wiki/криптовалюта>.

6. Форум о криптовалютах [Электронный ресурс] : описание криптовалют, обзор биткойна; ред. Константин Белый— Электрон. дан. — 2018 - Финансовый гений — Режим доступа: свободный, <http://fingeniy.com/chto-takoe-bitcoin/>

7. Форум о криптовалютах [Электронный ресурс] : плюсы и минусы биткойна; ред. Константин Белый— Электрон. дан. — 2018 - Финансовый гений— Режим доступа: свободный, <http://fingeniy.com/sistema-bitcoin-plyusy-i-minusy/>

А. А. Чунихин,

*Научный руководитель: В. Е. Огрызков, канд. тех. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

ВИДЫ АТТЕСТАЦИИ ОБЪЕКТОВ ИНФОРМАТИЗАЦИИ

Система аттестации объектов информатизации по требованиям безопасности информации является частью единой системы сертификации средств защиты информации. Исходя из этого основополагающие принципы, особенности проведения *работ* по аттестации, требования при проведении *работ* по аттестации объектов информатизации по требованиям безопасности информации, а также виды аттестации определяются уполномоченным органом по обеспечению информационной безопасности в Российской Федерации – ФСТЭК России.

Согласно "Положению по аттестации объектов информатизации по требованиям безопасности информации", утвержденному председателем Гостехкомиссии России 25 ноября 1994 г., **обязательной аттестации** подлежат объекты информатизации:

- предназначенные для обработки информации, содержащей сведения, составляющие государственную тайну;
- управления экологически опасными объектами;
- предназначенные для ведения секретных переговоров.

Таким образом, **обязательная аттестация** – это процедура аттестации, которая должна быть проведена в обязательном порядке для определенного вида объектов информатизации.

В остальных случаях *аттестация* носит **добровольный характер** (добровольная *аттестация*) и может осуществляться по инициативе заказчика или

владельца объекта информатизации. Таким образом, **добровольная аттестация** – это процедура аттестации, которая проводится в соответствии с установленными требованиями по защите информации по решению владельца объекта информатизации.

То есть, "Положение..." устанавливает обязательство по аттестации объектов информатизации, обрабатывающих государственную тайну, и на экологически опасных объектах.

Со времени выхода "Положения по аттестации..." законодательство Российской Федерации в области защиты информации претерпело существенные изменения. Расширился перечень объектов информатизации, подлежащих обязательной аттестации по требованиям безопасности информации.

Аттестации по требованиям безопасности конфиденциальной информации в обязательном порядке подлежат объекты информатизации (автоматизированные системы) органов власти и других государственных учреждений, обрабатывающие служебную информацию. Также обязательной аттестации по требованиям безопасности конфиденциальной информации подлежат объекты информатизации, предназначенные для проведения конфиденциальных переговоров (защищаемые помещения).

В соответствии с приказом от 11.02.2013 № 17 "Об утверждении Требований о защите информации, не составляющей государственную тайну, содержащейся в государственных информационных системах", для обеспечения защиты информации, содержащейся в государственной информационной системе (ГИС), проводится *аттестация* государственной информационной системы по требованиям защиты информации и ввод ее в действие.

Федеральным законом Российской Федерации "Об информации, информационных технологиях и о защите информации" от 27.07.2006 №149-ФЗ определено, что **государственные информационные системы** создаются в целях реализации полномочий государственных органов и обеспечения обмена информацией между этими органами, а также в иных установленных федеральными законами целях.

При обработке в государственной информационной системе информации, содержащей *персональные данные*, такие *информационные системы* также подлежат обязательной аттестации.

Оценка соответствия в форме аттестации не является обязательной для информационных систем, обрабатывающих *персональные данные* и не являющихся государственными информационными системами. Достаточно провести оценку эффективности реализованных в рамках системы защиты персональных данных мер по обеспечению безопасности персональных данных. Однако, по желанию оператора персональных данных информационная система персональных данных (ИСПДн) может быть аттестована по требованиям безопасности конфиденциальной информации.

Объекты информатизации, обрабатывающие коммерческую тайну, могут быть аттестованы по требованиям безопасности конфиденциальной информации, по решению обладателя (владельца) такой информации.

В том случае, если на каком-либо из вышеуказанных объектов, будь то государственная информационная система, информационная система персональных данных или иная другая система - обрабатываемая информация составляет государственную тайну, то такой объект подлежит обязательной аттестации по требованиям законодательства Российской Федерации по защите государственной тайны.

Виды аттестации, включая виды объектов информатизации, представлены на схеме ниже:

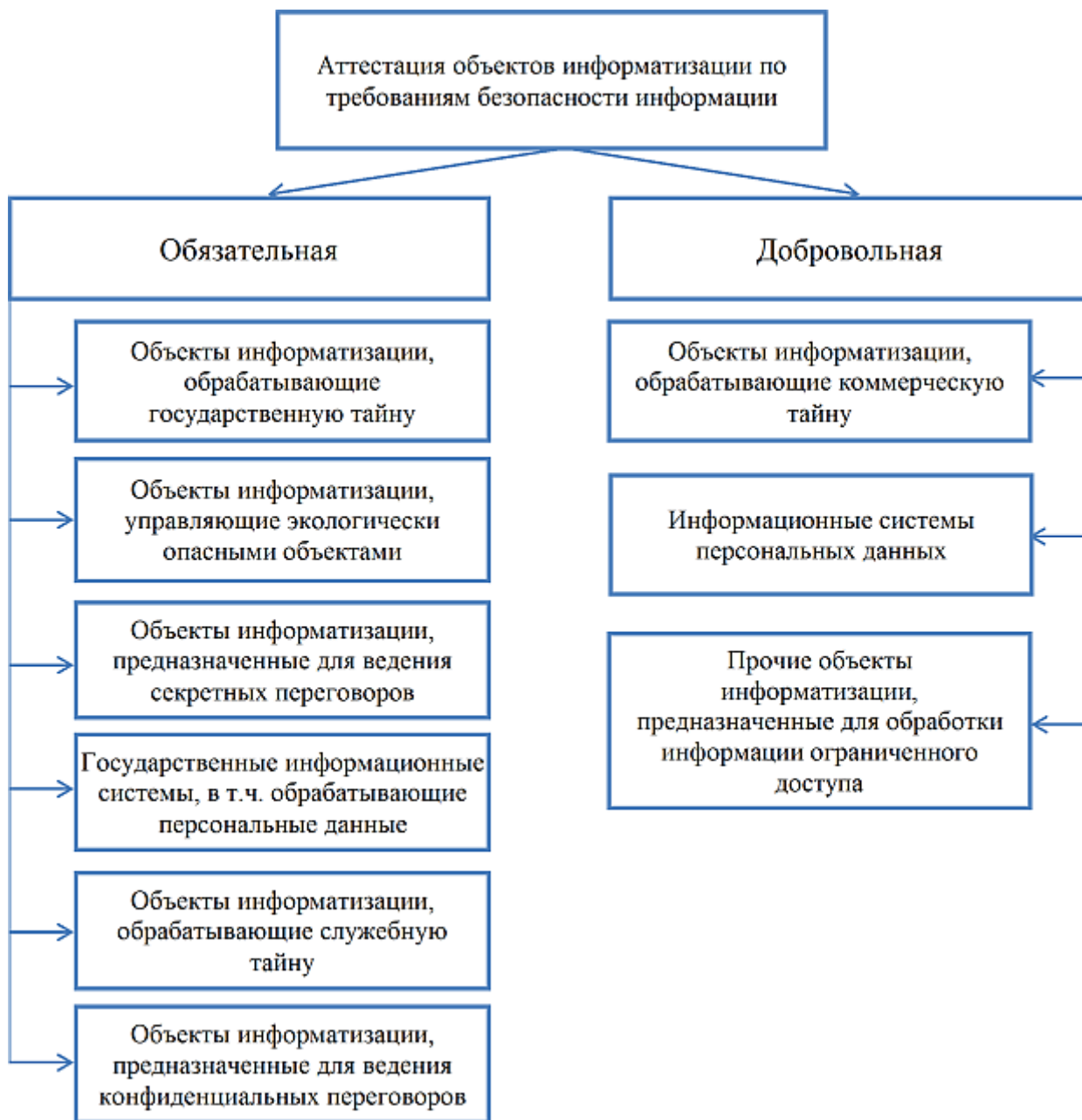


Рис. 2. Виды аттестации объектов информатизации

Следует отметить, что, обязательная аттестация проводится в случаях, когда на объекте информатизации обрабатывается информация, утечка которой может нанести серьезный урон ее владельцу, будь то государство, юридическое лицо или индивидуальный предприниматель. Т.е. основную роль играет то,

насколько критична потеря или разглашение информации ограниченного доступа, отсюда и исходит требование об обязательной аттестации обрабатывающих ее объектов информатизации. В случае добровольной аттестации владелец оценивает важность информации и определяет необходимый уровень надежности ее защиты. Если для владельца *информация* не представляет большую ценность, но по закону *аттестация* обрабатывающих ее объектов информатизации обязательна, то необходимо провести мероприятия, предписанные законом. Если закон не требует обязательной аттестации, но владелец заинтересован в надежности защиты информации (например, *информация* о ценовой политике, разрабатываемых ноу-хау и т.д.), то рекомендуется провести предлагаемые мероприятия по защите информации, а также пройти процедуру аттестации с целью подтверждения достаточности принятых мер по защите информации и надежности ее защиты.

К объектам информатизации, подлежащим аттестации по требованиям безопасности информации относятся:

- автоматизированные системы различного уровня и назначения;
- системы связи, отображения и размножения, предназначенные для обработки и передачи информации, вместе с помещениями, в которых они установлены;
- помещения, предназначенные для ведения конфиденциальных переговоров.

Для определения типа объекта информатизации необходимо провести классификацию по двум параметрам:

- по виду информации, которая будет обрабатываться на объекте информатизации (государственная тайна, персональные данные и т.д.);
- по виду технических средств (помещений), которые будут использоваться при обработке информации.

Для начала, опираясь на "Перечень сведений конфиденциального характера", утвержденный Указом Президента РФ от 06 марта 1997 г. № 188, необходимо провести *анализ* имеющейся в организации информации и определить к какому виду она относится. Далее провести *анализ* имеющихся в организации технических средств и помещений и определить те, которые будут задействованы при обработке информации.

В результате формируется перечень объектов информатизации, обрабатывающих информацию ограниченного доступа, подлежащих защите. Полученный перечень объектов информатизации анализируется на предмет необходимости проведения обязательной или добровольной аттестации по требованиям безопасности информации.

Следует отметить, что объекты информатизации, подлежащие аттестации по требованиям безопасности информации, должны быть аттестованы вне зависимости от того используются в их составе отечественные или иностранные технические и *программные средства*.

Итоги: Согласно "Положению по аттестации объектов информатизации по требованиям безопасности информации", утвержденному председателем Гостехкомиссии России 25 ноября 1994 г., *аттестация* объектов информатизации

может быть обязательной и добровольной. Для определения перечня объектов информатизации, подлежащих аттестации, для начала заявитель осуществляет *анализ* обрабатываемой в организации информации, на предмет наличия информации ограниченного доступа, а затем определяет технические средства и помещения, которые будут задействованы при обработке информации ограниченного доступа, из числа имеющихся в организации.

Ключевые слова: государственная информационная система, обязательная *аттестация*, добровольная *аттестация*

Библиографический список

1. Снытников А.А. Лицензирование и сертификация в области защиты информации. – М.: Гелиос АРВ, 2003.
2. Положение по аттестации объектов информатизации по требованиям безопасности информации: Утв. председателем Государственной технической комиссии Российской Федерации при Президенте Российской Федерации от 25 ноября 1994 г.
3. Типовое положение об органе по аттестации объектов информатизации по требованиям безопасности информации: Утв. председателем Государственной технической комиссии Российской Федерации при Президенте Российской Федерации, 1994.
4. Аверченков, В.И., Методические указания к выполнению проекта по дисциплине комплексные системы защиты информации для студентов очной формы обучения специальности 2012.
5. Аверченков, В.И. Организационная защита информации: учеб. пособие для вузов / В.И. Аверченков, М.Ю. Рытов. - Брянск: БГТУ, 2011.
6. Барсуков, В.С. Особенности обеспечения информационной безопасности / В.С Барсуков, - М.: ТЭК, 2014.
7. Болдырев, А.И. Методические рекомендации по поиску и нейтрализации средств негласного съема информации: практ. Пособие/ А. И. Болдырев - М.: НЕЛК, 2011
8. ГОСТ Р 51275-99 Защита информации. Объект информатизации. Факторы, воздействующие на информацию
9. ГОСТ Р ИСО/МЭК 13335-2006 Информационные технологии. Методы и средства обеспечения безопасности. Концепция и модели менеджмента безопасности информационных и телекоммуникационных технологий
10. ГОСТ Р ИСО/МЭК 17799-2005 Практические правила управления информационной безопасностью
11. Домарев, В.В. Безопасность информационных технологий. Методология создания систем защиты / В.В. Домарев, Киев: ДиаСофт, 2002.
12. Положение по аттестации объектов информатизации по требованиям безопасности информации. (Утверждено председателем Государственной технической комиссии при Президенте Российской Федерации 25 ноября 1994 г.)
13. Руководящий документ Автоматизированные системы. Защита от несанкционированного доступа к информации Классификация автоматизирован-

ных систем и требования по защите информации (Утверждено решением председателя Государственной технической комиссии при Президенте Российской Федерации от 30 марта 1992 г.)

14. <http://docplayer.ru/29395721-Informationnaya-bezopasnost-attestaciya-obektov-informatizacii-po-trebovaniyam-bezopasnosti-informacii.html>.

А.А. Чунихин

*Научный руководитель: Е.В. Куликова, ст. преподаватель
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА

Сегодня самые успешные компании, от Bosch до Starbucks, пользуются разработками на базе искусственного интеллекта, (далее ИИ) для сокращения расходов, ведь таким работникам не нужны выходные, пособия по болезни, и что самое главное – им не нужно платить зарплату. Повышается прибыль за счет существенного улучшения производительности, скорости и качества рабочих операций. С точки зрения бизнеса, искусственный интеллект – широкое понятие: сюда входят и машинное обучение, и компьютерная аналитика, и прогнозирование, и др. Благодаря способности обрабатывать данные быстрее и успешнее человеческого мозга, ИИ стал востребованным в разных бизнес-сферах. Есть интеллект-помощники, которые в долю секунды помогут найти информацию, перевести текст и др.; есть и бухгалтеры, ведущие учет денежных средств, составляющие отчетность и не допускающие при этом «человеческих» ошибок в расчетах.

В своей работе мне хотелось бы рассказать о видах ИИ, описать их функционал и показать, что в скором времени применение ИИ будет всё шире и всё более необходимым и рациональным.

Виртуальные помощники

Самый очевидный способ применения ИИ – виртуальные помощники. «Siri» и «Ok Google» – не единственные примеры [2]. Набирающие популярность чат-боты – это тоже продукты, созданные для помощи клиентам компаний и работающие посредством ИИ.

Например, в 2017 году The Royal Bank of Scotland запустил Luvo, который с помощью распознавания речи общается с клиентами банка через цифровые устройства и выполняет стандартные операции вроде денежных переводов.

Виртуальный помощник – это один из тех ИИ инструментов, который пришёл, чтобы облегчить повседневные задачи, автоматизировать их. Согласно статистике Facebook, более 10000 компаний занимаются разработкой чат-ботов. Juniper Research подтверждают эту тенденцию – по их данным, использование чат-ботов в финансовом секторе и медицине способно сэкономить до 20 миллионов долларов в год, а к 2022 году до 8 миллиардов [5].

Контроль и мониторинг данных

Постоянный контроль и мониторинг инфраструктуры компании – ещё одна возможность использовать ИИ технологии в бизнесе. ИИ-аналитики становятся всё более популярными, ведь они способны просчитать куда больший массив данных, чем среднестатистический человек-аналитик. Французская энергетическая компания Engie применяет на предприятиях дронов с программами распознавания изображений на основе машинного обучения. Дроны следят за оборудованием – они исследуют инфраструктуру, чтобы предотвратить возможные повреждения.

ИИ системы контроля и мониторинга хорошо подходят и для городской среды. Наиболее простой пример – распознавание автомобильных номеров – применяется муниципальными организациями. Сейчас службы порядка берут на вооружения системы и алгоритмы распознавания лиц и номерных знаков.

Снижение самых разнообразных рисков и определение разнообразной информации – то с чем прекрасно справляется ИИ такого типа. Системы мониторинга на базе искусственного интеллекта намного эффективнее обычных при больших объемах данных.

Автоматизация ручного труда

Есть опасения, что искусственный интеллект постепенно вытеснит человека из всех областей промышленности. Однако, технологии ИИ помогают прежде всего автоматизировать процессы – к примеру рассылку писем или бронирование авиабилетов. Но цель высокоинтеллектуальных решений – не заменить людей, а сделать человеческий труд эффективнее и проще, чтобы работник занимался не побочными однотипными действиями, а выполнял более тонкую работу.

Например, японская страховая компания Fukoku Mutual Life Insurance установила программу от IBM – Watson Explorer ИИ. Эта система анализирует данные медицинских полисов по операциям и процедурам, чтобы вычислить размеры выплаты. По расчётам представителей Fukoku, внедрение искусственного интеллекта позволит им увеличить производительность на 30%.

ИИ-алгоритмы не только выполняют сложные задачи быстрее, но и способны работать круглые сутки, а ошибки при их работе – крайне редкое явление [4].

Предиктивная аналитика

ИИ способен обрабатывать большие массивы данных, выявлять закономерности и, в каком-то смысле, прогнозировать будущее. К примеру, в одной из крупных розничных сетей супермаркетов, недавно перешли на систему рекомендаций и анализа товарооборота посредством ИИ. Система анализирует сходство покупателей и товаров, чтобы рекомендовать людям другие товары, похожие на те, которые они приобретают или если посетители магазинов имеют одинаковые предпочтения.

Другой пример: Expedia, крупнейшая в мире онлайн-платформа по планированию путешествий – от бронирования отелей до аренды транспорта – эффективно использует машинное обучение, чтобы составлять индивидуальные рекомендации пользователям портала.

Искусственный интеллект показывает хорошие результаты в построении прогнозов благодаря навыку обучаться. И, в отличие от традиционных подходов к прогнозированию, предиктивная аналитика легко адаптируется к изменениям поведения – когда поступают новые данные, она всё быстрее анализирует и сопоставляет их.

Анализ неструктурированных данных

По данным IBM, 80% всех данных в мире не структурированы [3]. Это действительно колоссальный неструктурированный кластер информации. На помощь приходят алгоритмы-ИИ, которые помогают компаниям разобраться с этим массивом и структурировать данные так, чтобы впоследствии их проанализировать. Подобный принцип заложен в основе «Siri» – неструктурированная разговорная речь, проходя через алгоритм программы, становится структурированной и уже потом подвергается дальнейшей обработке.

В анализе неструктурированных данных заложен огромный потенциал для производственных и ресурсодобывающих предприятий, которые накапливают смешанную информацию годами. Такой анализ способен облегчить работу и самих R&D инженеров – сэкономить время на сортировку и организацию данных перед тем, как оценить их и проследить важные взаимосвязи.

Робототехника

Имеется множество прогнозов о том, что в ближайшие 10-20 лет, робототехника совершит огромный скачок и выведет роботостроение на новый уровень. Впрочем, уже на сегодняшний день эта сфера ИИ становится всё более масштабной и значимой.

К примеру, онлайн-ритейлер Ocado строит систему компьютерного зрения и сеть роботов, чтобы заменить процесс сканирования баркодов на своих торговых складах. Это поможет ускорить поиск и выдачу нужных товаров.

Тогда как сельскохозяйственные и промышленные роботы уже успели зарекомендовать себя, роботизация других направлений только набирает обороты, но, по подсчётам учёных, в ближайшее десятилетие рынок роботов и искусственного интеллекта будет активно расти [1].

Выводы: Каким бы ни было наше будущее, искусственный интеллект определенно станет его частью. Искусственный интеллект развивается во всё большей прогрессии, создание самообучаемых ИИ и нейросетей – это фундамент для появления всё более совершенных искусственных помощников человека. Со временем появится ещё больше стартапов и крупных приложений на базе машинного обучения, одни рабочие места исчезнут, возникнут другие – совершенно новые. Искусственный интеллект изменит мир, как это однажды сделал интернет. Тем важнее для бизнеса научиться применять возможности ИИ.

Библиографический список

1. Клевцов А.В. Основы рационального потребления электроэнергии: учебное пособие / А.В. Клевцов. – Москва-Вологда: Инфра-Инженерия, 2017. – 233 с.

2. Осипов Г.С. Методы искусственного интеллекта / Г.С. Осипов. – Москва: Физматлит, 2011. – 296 с.
3. Павлов С.И. Системы искусственного интеллекта: учебное пособие / С.И. Павлов. – Томск: Томский государственный университет систем управления и радиоэлектроники, 2011. – Ч. 1. – 175 с.
4. Савкин И.А. Инновационная сложность / И.А. Савкин. – Санкт-Петербург: Алетейя, 2016. – 608 с.
5. Сова Л.З. Фундаментальные законы языкознания и искусственный интеллект / Л.З. Сова. – Москва; Берлин: Директ-Медиа, 2014. – 105 с.

СТЕНДОВЫЕ ДОКЛАДЫ

А.Б. Джанадилова,

Научный руководитель: Е.Г. Сорока, доцент

Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ КАК ИНСТРУМЕНТ ФИНАНСОВОГО АНАЛИЗА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

Управление процессом финансового анализа и прогнозирования является для современных предприятий Республики Казахстан особо актуальной и значимой задачей, требующей пристального внимания и решения.

В настоящее время на предприятиях, ведущих хозяйственно-экономическую деятельность в самых разных направлениях, практически все рабочие места оборудованы информационно-вычислительной техникой. Такое положение вещей объясняется значительным изменением характера работ, потребностью в автоматизации максимального количества бизнес-функций и операций. Одной из первых сфер, в которой были применены средства и методы информационных технологий, была сфера финансового и бухгалтерского учета, что объясняется структурированностью и формализованностью учетной информации, позволяющей разрабатывать четкие алгоритмы решения бухгалтерских и финансовых задач. Основной целью этого процесса является повышение эффективности управления финансами на основе сокращения трудоемкости сбора, обработки и анализа информации[1].

Внедрение информационных систем и технологий позволяет усовершенствовать систему финансовых показателей, разработать новые методы определения и эффективного использования доходов и накоплений предприятия. Благодаря информатизации финансового учета, созданию интегрированной системы автоматизированных рабочих мест у предприятия появляется возможность внедрить электронную форму ведения бухгалтерии и финансов, что позволяет

регулярно получать различного вида отчетность о структуре расходов и доходов, об эффективности финансового планирования и контроля, о финансово-экономическом состоянии предприятия [3].

Автоматизация финансовой сферы предприятия базируется на методах математического моделирования, а это повышает качество финансового планирования, анализа хозяйственно-экономической ситуации на предприятии [4].

Автоматизированные системы финансового анализа позволяют экономистам эффективно и оперативно решать следующие задачи:

- анализ финансово-экономического состояния предприятия;
- формирование разноплановой отчетности;
- анализ устойчивости, рентабельности, показателей ликвидности, деловой активности и др.;
- анализ динамики основных показателей, выявление тенденций и прогнозирование состояния компании;
- анализ степени влияния тех или иных факторов на финансово-экономическое состояние компании;
- выработка рекомендаций по улучшению деятельности компании;
- сравнение финансовых показателей предприятия с показателями других предприятий отрасли [1].

В условиях динамичного развития рыночных отношений и усиления конкурентной борьбы резко возросла потребность в проведении прогнозных разработок, касающихся хозяйственно-экономической деятельности предприятия. Эффективная деятельность любого предприятия в огромной степени зависит от того, насколько всесторонне и объективно руководство (топ-менеджмент) оценивает стратегические и тактические перспективы развития предприятия. Особенно это касается финансовой сферы, финансового анализа, планирования и прогнозирования, основанных на анализе и оценке состояния и перспектив развития спроса, предложения, цен, конкуренции на рынке [2].

Процесс финансового анализа призван своевременно выявлять и способствовать устранению недостатков в финансовой деятельности, находить резервы улучшения финансового состояния предприятия и его платежеспособности.

Для оценки финансового состояния предприятия используется система показателей:

- структура капитала предприятия по его размещению и источникам образования ;
- эффективность и интенсивность использования капитала предприятия;
- платежеспособность и кредитоспособность предприятия;
- запас финансовой устойчивости предприятия;
- аналогичные данные других предприятий, что позволяет выявить сильные и слабые стороны предприятия и его возможности;
- аналогичные данные за предыдущие годы для изучения тенденций улучшения и ухудшения финансового состояния предприятия и др.[2].

Однако даже располагая хорошо отлаженной системой бухгалтерского, финансового и статистического учета, анализ и планирование все-таки базиру-

ется на неполных данных, что объясняется невозможностью оценки ряда аспектов функционирования экономической системы. Например, сложно предугадать и правильно оценить действия конкурентов, предсказать развитие экономических циклов, появление экономических кризисов, и т.д. Таким образом, анализ финансового состояния предприятия основывается главным образом на относительных показателях, так как абсолютные показатели баланса в условиях инфляции практически невозможно привести в сопоставимый вид.

Информационные технологии финансового анализа охватывают следующие этапы:

1. Сбор информации, объем которой зависит от задач и вида финансового анализа.
2. Обработка информации, которая включает составление аналитических таблиц и формирование аналитической отчетности.
3. Расчет показателей изменения статей финансовых отчетов.
4. Расчет финансовых коэффициентов по основным аспектам финансовой деятельности.
5. Сравнительный анализ значений финансовых коэффициентов с нормативами.
6. Анализ изменений финансовых коэффициентов, выявление тенденций ухудшения или улучшения.
7. Оформление заключения о финансовом состоянии предприятия [3].

Учитывая острую потребность предприятий в проведении финансового анализа, на казахстанском информационном рынке представлен целый ряд информационных систем, автоматизирующих эту деятельность. Среди этих систем можно выделить системы «ИНЭК-АДП», «ОЛИМП: ФинЭксперт», «1С: Финансы». Все эти системы решают большой спектр задач, предоставляют экономисту развернутый механизм, обеспечивающий возможность создавать собственные методики анализа, описывая алгоритмы расчета используемых в них показателей, анализируя как исходные, так и аналитические данные с помощью простых и понятных инструментов выбора формул расчета показателей с возможностью их просмотра и формирования комментариев к созданным показателям. Из всего многообразия показателей и коэффициентов информационная система автоматически отбирает ключевые, характеризующие все стороны хозяйственной деятельности предприятия

В качестве входной информации берутся данные балансов, отчетов о прибылях и убытках, поступлений и расходований денежных средств, о структуре выручки, калькуляции себестоимости, закупках товаров и издержек обращения, использовании прибыли и т.д. С помощью информационной системы экономист может проводить расчет финансовых показателей в соответствии с действующим законодательством, анализировать и давать комплексную оценку финансового состояния предприятия. Система автоматически формирует Бюджет доходов и расходов, Бюджет движения денежных средств, Бюджет по балансовому листу, План-фактный анализ мастер-бюджетов и другие отчеты [5; 6; 7].

Таким образом, внедрение на предприятиях Республики Казахстан информационных систем финансового анализа, планирования и прогнозирования способствует повышению эффективности хозяйственно-экономической деятельности предприятия.

Библиографический список

1. Бережная Е.В. Диагностика финансово-экономического состояния организации. Учебное пособие / Е.В.Бережная, О.В.Бережная, О.И.Косьмина. М.: Инфра-М, 2016. 304с.
2. Давыденко И.В. Экономический анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Учебное пособие / И.В.Давыденко, В.А.Алешин, А.И.Зотова. М.: КноРус, 2016. 376с.
3. Карпенков С.Х. Современные средства информационных технологий. Учебное пособие / С.Х.Карпенков. М.: Кнорус, 2013. 400с.
4. Кияев В.И., Граничин О.Н. Информатизация предприятия / В.И. Кияев, О.Н. Граничин. – М.: Национальный открытый университет «ИНТУИТ», 2016. – 235 с.
5. Официальный портал компании «1С». URL: <http://www.1C.ru>(дата обращения: 25.03.2018).
6. Официальный портал компании «ИНЭК». URL: <http://ines.ru/>(дата обращения: 26.03.2018).
7. Официальный портал компании «Olymp». URL: <http://olymp.ru/>(дата обращения: 26.03.2018).

О.А. Зайцева, О.П. Самсонова

*Научный руководитель: Б.Г. Хаиров, канд. экон. наук
Финансовый университет при Правительстве
Российской Федерации (г. Омск, РФ)*

ПРЕПЯТСТВИЯ И НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ В ТРАНСПОРТНОЙ ОТРАСЛИ

Развитие цифровой экономики является одной из первостепенных задач в нашей стране на сегодняшний день. Цифровизация охватила буквально все сферы общественной жизни. Цифровая трансформация транспорта и логистики – одно из основных направлений, включенных в программу «Цифровая экономика Российской Федерации». Поэтому исследование возможных путей развития транспортной отрасли в новых условиях особенно актуально.

Многие организации считают, что внедрение новейших цифровых технологий только мешает их развитию. В этом заключается особенность российского менталитета. Кроме того, в нашей стране существует нехватка квалифицированных специалистов в ИКТ-сфере. Неравномерность развития отдельных регионов также оказывает существенное влияние на реализацию программы цифровизации.

Ниже приведена таблица, включающая различные факторы, неразрывно связанные с инновациями в сфере транспорта (табл.1).

Таблица 1

PEST-анализ

<p>Политические факторы</p> <ul style="list-style-type: none"> • Изменения в законодательстве • Государственное регулирование отрасли 	<p>Экономические факторы</p> <ul style="list-style-type: none"> • Глобализация экономики • Привлечение инвестиций • Перераспределение статей бюджета
<p>Социальные факторы</p> <ul style="list-style-type: none"> • Рост значимости качественного образования • Изменение привычек и стереотипов 	<p>Технологические факторы</p> <ul style="list-style-type: none"> • Инновации • Улучшение качества сети Интернет • Автоматизация процессов

Данный PERT-график отображает текущее движение информационных, материальных и финансовых потоков. Он построен без учета внедрения системы инновационных потоков.

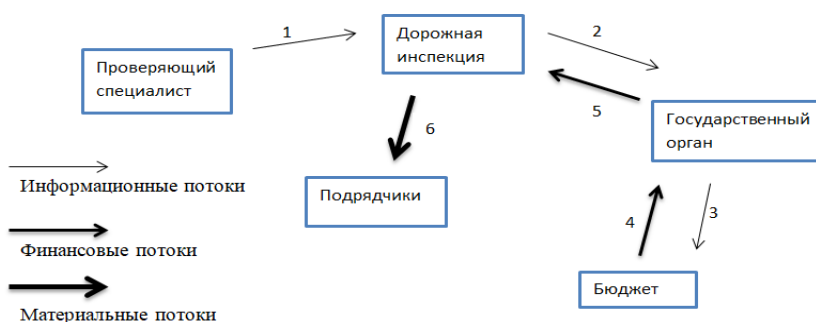


Рис. 1. PERT-график

1. Специалист, проверив состояние дорог, направляет письменный отчет о проблемах в дорожную инспекцию;

2. В дорожной инспекции, просмотрев и проанализировав отчет, отправляют письменный запрос в государственный орган на бюджетное финансирование проблемы;

3. В государственном органе, проанализировав письменные отчеты, отправляют запрос на выделение средств из бюджета;

4. Из бюджета выделяются денежные средства и направляются в государственный орган;

5. Государственный орган перечисляет денежные средства дорожной инспекции;

6. Дорожная инспекция отправляет материалы подрядчикам для решения данной проблемы.

Приведенный график показывает, что решение дорожных проблем в настоящее время требует больших временных издержек, т.к. состояние дорог проверяется периодически человеком, а все отчеты и запросы отправляются в

письменном виде и их рассмотрение занимает достаточно большое количество времени.

По словам главы Минтранса, современные интеллектуальные и цифровые системы способны сделать процесс перевозки более безопасным, эффективным, доступным и экологичным. Система позволит регулировать взаимоотношения на дорогах, вычислять нарушения и некоторые другие непонятные ситуации. Информационный поток, полученный в ходе анализа окружения, будет передаваться на беспилотный транспорт.

Таким образом, процесс цифровизации транспортной отрасли позволит осуществить модернизацию, сократить временные и финансовые издержки.

Следующий PERT-график построен с использованием внедрения инновационных потоков и наглядно демонстрирует упрощение системы связей между представленными субъектами. Стоит отметить, что реализация программы цифровой экономики позволит использовать ресурсы наиболее разумным и экономичным способом.

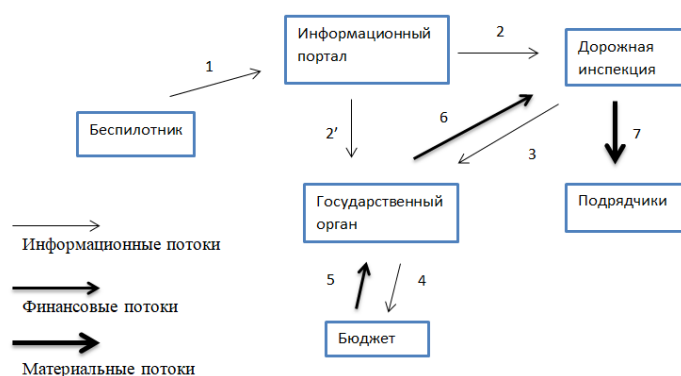


Рис.2. PERT-график с новизной

1. С беспилотника информация о проблеме автоматически загружается в информационный портал;

2. (2'). С информационного портала сразу же отправляются уведомления в дорожную инспекцию и государственный орган;

3. Дорожная инспекция отправляет электронный запрос в государственный орган;

4. Государственный орган отправляет запрос в бюджет;

5. Из бюджета перечисляются средства в государственный орган;

6. Государственный орган перечисляет денежные средства дорожной инспекции;

7. Дорожная инспекция отправляет материалы подрядчикам для решения данной проблемы.

Таким образом, мы видим, что с процессом цифровизации значительно сокращаются и временные (т.к. все операции происходят автоматически и электронно), и финансовые (т.к. теперь информация о дорожных проблемах передается автоматически беспилотником, и система не нуждается в периодической проверке специалистами) издержки. Внедрение новой системы контроля над со-

стоянием дорог соответствует одному из положений Прогноза долгосрочного социально-экономического развития РФ на период до 2030 года: запуск новых высокотехнологичных транспортных проектов, увеличение протяженности и повышение технических характеристик транспортной сети, совершенствование технологий.

Библиографический список

1. Локомотив цифровой экономики [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://transportrussia.ru/item/3819-lokomotiv-tsifrovoj-ekonomiki.html> (дата обращения: 03.03.2018).

2. Прогноз долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2030 года (разработан Минэкономразвития России) / Справочно-правовая система «Консультант Плюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_144190 (дата обращения 04.03.2018).

А.С. Котова, К.Д. Вяткина,

*Научный руководитель: Б.Г. Хаиров, канд. экон. наук
Финансовый университет при правительстве РФ (г. Омск, РФ)*

ПРЕПЯТСТВИЯ И НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ В ЗДРАВООХРАНЕНИИ

Уровень развития современного мира и информационных технологий позволяют создавать новые условия существования всех отраслей экономики, в том числе и здравоохранения. Внедрение цифровых технологий в медицину является одной из актуальных проблем современности. Электронная модель системы здравоохранения поможет обеспечить население качественным медицинским обслуживанием

Swot – анализ

Сильные стороны	Слабые стороны
1) Эффективность использования; 2) Повышение технологич. оснащения ; 3) Повышение качества жизни населения.; 5) Быстрота использования; 6) Возможности оценки мед. услуг; 7) Создание хранилищ мед. данных ; 8) Интернет-консультации; 9) Доступность ; 10) Высокая квалификация работников.	1) Несовершенство нормативно-правовой базы; 2) Износ оборудования; 3) Снижение престижности профессии; 5) Незаменимость профессию врача; 6) Сокращение государственных инвестиций; 7) Отмена льгот и дотаций от государства.

Возможности	Угрозы
1) Мед.помощь на расстоянии; 2) Дополнительные инвестиции; 3) Социальная удовлетворенность; 4) Быстрые темпы внедрения; 6) Управление научными исследованиями.	1) Ухудшение финн. показателей страны; 2) Сохранение теневых платежей населения; 3) Коррупция; 5) Нарастание кадрового дефицита; 6) Утечка данных пациентов;

Pest - анализ

Политические факторы	Экономические факторы
1) Государственное регулирование; 2) Изменение законодательства; 3) Экологические проблемы; 4) Выхода на внешний рынок; 5) Реализация антимонопольного законодательства; 6) Участие в инновационных программах Правительства РФ; 7) Ужесточение санитарных норм.	1) Выпуск более качественной продукции; 2) Рациональное распределение ресурсов; 3) Увеличение объемов инвестиций в развитие цифровой экономики; 4) Угроза высоких темпов инфляции; 5) Рост тарифов на коммунальные услуги; 6) Рост цен на медицинские материалы, оборудование, медикаменты.
Социальные факторы	Технологические факторы
1) Мода на здоровый образ жизни; 2) Разумное отношение общества к состоянию экологии; 3) Демографические изменения; 4) Влияние СМИ на сознание людей; 5) Уровень и стиль жизни граждан; 6) Автоматизация и механизация труда.	1) Совершенствование технологий производства; 2) Появление новых стандартов производства; 3) Появление новых материалов, оборудования, технологий в сфере здравоохранения; 4) Государственная политика в области технологий лечения; 5) Внедрение разработок в нейрохирургии и других областях.

В модели создания цифрового здравоохранения большое внимание уделяется персональному подходу к пациентам. Разработка модели основывается на развитии «цифровой» медицины, которая позволяет дистанционно собирать и обрабатывать большие массивы данных для принятия более точных и правильных решений, выявлять новые направления развития. Данный подход со временем позволит полностью перейти на использование электронных медицинских карт.

В области здравоохранения можно выделить ряд инноваций, которые планируются для внедрения:

1. Медицинские технологические инновации. Они связаны с появлением новых способов профилактики, диагностики и лечения пациентов на базе новых комбинаций применения препаратов и оборудования;

2. Информационно-технологические инновации. Они направлены на автоматизацию процессов сбора, обработки и анализа информационных потоков в отрасли;

3. Медико-фармацевтические инновации. Они предполагают использование новых лекарственных средств, конкурентоспособных по цене и основным параметрам медицинской эффективности.

Разработка проекта цифровое здравоохранение включает в себя целый план мероприятий:

В 2017-2018 годах будет введено в эксплуатацию нескольких новых центров трансляционной медицины. А в 2019 году в целом будет завершено формирование системы телемедицинских консультаций между медицинскими организациями разного уровня

В 2020 году должно завершиться формирование единой государственной информационной системы сферы здравоохранения на основе единой электронной медицинской карты пациента. В 2020 году созданы основные элементы экосистемы цифрового здравоохранения, в т.ч. прототипы интеллектуальных систем поддержки принятия врачебных решений, реализованы пилотные проекты с использованием методов предсказательного моделирования

Таким образом, масштабная работа идет полным ходом и обещает весьма радужные перспективы

Ожидается снижение уровня заболеваемости благодаря повышению эффективности превентивных мер по борьбе с заболеваниями, осознанию личной ответственности за свое здоровье. Развитие и внедрение медицинских технологий поможет справиться с заболеваниями, ранее считавшимися неизлечимыми

Благодаря развитию биомедицинских технологий широкое распространение получит персонифицированное лечение. Получит широкую доступность для граждан тестирование с целью выявления серьезных генетических заболеваний. Развитие клеточных технологий позволит восстанавливать поврежденные ткани

Повысится доступность для граждан необходимых диагностических исследований, в том числе с использованием ядерных технологий, оказание гражданам высокотехнологичной медицинской помощи будет приближена к 100% к 2030 году

Библиографический список

1) Правительство России // Об обеспечении выполнения поручений Президента по итогам заседания Совета по стратегическому развитию и приоритетным проектам 5 июля 2017 года. URL:<http://government.ru/orders/selection/404/28621/>

2) Гусев А. О проекте «Цифровое здравоохранение». 2017 URL:<http://www.kmis.ru/blog/o-proekte-tsifrovoe-zdravookh..>

3) Муслимов М., Цифровая медицина – будущее российской системы здравоохранения. 2017. URL: <https://deloros.ru/cifrovaya-medicina-budushhee-rossi..>

К.А. Тимофеева, Е.Р. Пустовит
Научный руководитель: Б.Г. Хаиров, канд. экон. наук
Финансовый университет при Правительстве РФ (г. Омск)

ПРЕПЯТСТВИЯ И НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ В ОТРАСЛИ ЖКХ

Актуальность сферы ЖКХ

Для обеспечения доступа к информации и осуществления контроля за реализацией мероприятий по переселению граждан из аварийного жилищного фонда, капитальному ремонту общего имущества в многоквартирных домах созданы и действуют соответствующие федеральные автоматизированные системы мониторинга и контроля.

Развитие инновационного потенциала сферы жилищно-коммунального хозяйства региона как условие проведения ее комплексной модернизации.

В Общероссийской общественной организации «Деловая Россия» в 2013-2014 гг. была разработана «Концепция комплексной модернизации ЖКХ и перехода к строительству энергоэффективных домов». В качестве составных частей концепции определены федеральная сеть центров энергоэффективности и создание кластеров комплексной модернизации сферы ЖКХ на региональном и муниципальном уровнях..

Практическая реализация пилотных проектов позволит отработать инженерно-технические и организационные решения для инновационного развития и комплексной модернизации сферы ЖКХ и ее инфраструктуры, а также получить новые инструменты контроля тарифов на ЖКУ, снижения социальной напряженности в обществе и создания новых высокотехнологичных, а, значит, и высокооплачиваемых рабочих мест. При успешной реализации пилотных проектов разработанную концепцию следует ускоренно внедрять в практику функционирования сферы ЖКХ и ее институциональных агентов, что позволит превратить эту сферу в одну из ключевых точек роста российской экономики, обеспечить рост занятости трудоспособного населения в этой сфере и провести комплекс мероприятий по ее инновационному развитию и модернизации инфраструктурных составляющих.

Совершенствование действующей системы финансирования ЖКХ.

Процесс совершенствования системы формирования финансовых ресурсов ЖКХ целесообразно осуществлять по следующим направлениям:

- расширение источников финансирования
- развитие нормативной базы
- повышение роли и объективности оценки активов ЖКХ
- совершенствование системы управления
- совершенствование механизма планирования и распределения финансовых ресурсов
- повышение уровня образования кадров.

SWOT- анализ

Сильные стороны	Слабые стороны
<ol style="list-style-type: none"> 1. Большое преимущество в области конкуренции 2. Наличие поступления финансовых ресурсов из бюджета 3. Большой опыт руководящего состава и возможность повышения квалификации 4. Наличие развитой инфраструктуры и широкого выбора предоставляемых жилищно-коммунальных услуг 5. Налаженная система обратной связи с населением 6. Государственная поддержка финансирования проектов по совершенствованию жилищно-коммунального хозяйства 7. Содействие внедрению инновационных технологий в сфере ЖКХ 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Недостаток финансирования организации 2. Недостаточность применения маркетинговых исследований в развитии организации 3. Низкое качество обслуживания населения и несвоевременность выполнения ремонтных работ 4. Недостаточный уровень применения современных информационных технологий 5. Отставание в области применения современного оборудования 6. Несовершенная система оплаты труда 7. Высокая степень физического и морального износа жилищного фонда и объектов коммунальной инфраструктуры 8. Высокие темпы роста стоимости жилищно-коммунальных услуг
Возможности	Угрозы
<ol style="list-style-type: none"> 1. Расширение спектра предоставляемых жилищных и коммунальных услуг 2. Повышение качества предоставляемых ЖКУ 3. Привлечение дополнительного инвестирования предприятия в области предоставления ЖКУ 4. Применение современных информационных технологий, направленных на совершенствование управления информационными потоками 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Расхождение федерального и регионального законодательства 2. Проблемы и нестабильность в работе поставщиков жилищно-коммунальных услуг, подрядных организаций 3. Несвоевременное поступление финансовых средств от населения за предоставленные жилищно-коммунальные услуги 4. Неэффективная политика ресурсосбережения

Организационно-экономический блок мероприятий.

Установлено, что деятельность предприятий сферы жилищно-коммунальных услуг в условиях неопределенности сопровождается наличием совокупности разнообразных рисков и обосновано, что составным элементом инновационного управления хозяйственной деятельностью должен являться организационно-экономический блок мероприятий, в результате чего риски могут быть снижены или нейтрализованы (компенсированы вероятные негативные результаты).

Для предприятия ЖКХ негативные события способны нанести определенный ущерб, измеряемый в стоимостном выражении. В определенных ситуациях

величина ущерба может стать катастрофической. В ситуации катастрофы величина ущерба в результате неблагоприятного события значительно превышает величину собственных средств предприятия. Непрерывный процесс производства жилищно-коммунальных услуг является совокупностью взаимосвязанных производственно-технологических звеньев, при этом, возникновение рисков в одном из них, приведет к возникновению неблагоприятных событий на всех участках производственно-технологической цепи.

табл. 2

PEST анализ

Политические факторы	Экономические факторы
<ul style="list-style-type: none"> • 1)Изменение законодательства, регулирующее жилищно-коммунальную отрасль • 2)Отсутствие определенной государственной политики в области ЖКХ • 3)Высокая степень вмешательства государственных органов в работу управляющей компании • 4)Ужесточение контроля над деятельностью управляющей компании 	<ul style="list-style-type: none"> • 1)Усиление финансового кризиса • 2)Высокая суммарная налоговая нагрузка на компанию и возможность ее усиления • 3)Рост цен на коммунальные услуги • 4)Рост темпов инфляции. Рост цен на энергоносители, сырье, материалы и транспортные расходы • 5)Снижение покупательной способности и платежеспособного спроса клиентов
Социальные факторы	Технологические факторы
<ul style="list-style-type: none"> • 1)Ухудшение демографической ситуации (снижение темпов роста численности населения) • 2)Снижение реальных доходов населения • 3)Снижение численности экономически активного населения, рост числа людей пенсионного возраста • 4)Изменение предпочтений потребителей • 5)Влияние СМИ 	<ul style="list-style-type: none"> • 1)Старение обслуживаемого жилого фонда и инженерных систем • 2)Внедрение новых материалов и технологий работы • 3)Развитие информационных, мобильных технологий, автоматизация • 4)Реализация государственной программы РФ «Энергосбережение и повышение энергетической эффективности на период до 2020 года»

Разработка новизны

Одной из важнейших инноваций в сфере ЖКХ является внедрение современной биллинговой системы на SaaS - платформе. SaaS - биллинговые информационные системы представляют собой новый способ заботы предприятий сферы ЖКХ о своих клиентах. Биллинг-онлайн поддерживает весь комплекс работ по начислению платы за жилищно-коммунальные услуги от получения исходных данных до выпуска квитанций. Система обеспечивает управление всем процессом начислений и сбором платежей в условиях прозрачности для

всех участников, в многопоточном режиме. Автоматическая система сбора и контроля платежей гарантирует снижение затрат на проведение расчетов по каждому лицевому счету.

Современные биллинговые системы обеспечивают рост компании с возможностью запускать новые сетки тарифного регулирования, обеспечивать, в том числе скорость расчетов и снижение общих затрат. Системы способны интегрироваться с другими корпоративными системами, используемыми ранее пакетами, и полностью автоматизируют ведение взаиморасчетов, гарантируя высокую степень прозрачности и защиты данных.

Библиографический список

1. Афанасьева Н.Е. Инновации в ЖКХ как необходимое условие устойчивого развития крупного муниципального образования // Транспортное дело России / 2010 №3 С. 85-86.

2. Козлова С.Б. Совершенствование бюджетных расходов на жилищно-коммунальное хозяйство в условиях стратегического планирования / 2011. No 20. С. 54-65.

3. Тимчук О. Г. Основные направления развития ЖКХ в РФ // РИОР, 2011. С. 245-248. URL <https://moluch.ru/conf/econ/archive/9/495/> (дата обращения: 09.04.2018).

Секция 5 ГУМАНИТАРНЫЕ АСПЕКТЫ УСТОЙЧИВОГО СОЦИАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ

В. В. Варданян

*Научный руководитель: О. Ю. Воронков,
Омский государственный технический университет (г. Омск, РФ)*

БЕДНОСТЬ – ОДНА ИЗ ВАЖНЕЙШИХ ПРОБЛЕМ XXI ВЕКА

Бедность — характеристика экономического положения индивида или социальной группы, при котором они не могут удовлетворить определённый круг минимальных потребностей, необходимых для жизни, сохранения трудоспособности, продолжения рода.

Проблема бедности и нищеты очень актуальна в нашу эпоху. Это проблема одна из наиболее острых проблем 21 века в ряду с такими проблемами как экологические загрязнения, терроризм, глобализация и др.

Проблема бедности в современном обществе стоит очень остро. Это явление всеохватывающее, спровоцированное различными основаниями и посылами. Собственную роль играют цивилизация, экономика, психология, менталитет национальности. Нередко беднота напрямую связана с географическим месторасположением территории, историческими перипетиями и другими критериями развития, становления региона, страны. Анализ бедности – задача, решаемая экономистами, социологами всего мира, но бесповоротный выход еще не найден.

И бедность можно разделить на несколько уровней. И насчет этого я хотел бы поговорить более подробно. Для этого я составил свою классификацию бедности, в которой разделил ее на три уровня. Эта классификация поможет наглядно увидеть то, что бедность охватывает почти весь земной шар, а также показывает какого рода, в какой-либо местности бывает эта бедность.

Первый уровень бедности.

Первый уровень, условно говоря, характерен для развитых и некоторых развивающихся стран (Китай, Япония, США, Канада, Великобритания, Германия и др.). В этих странах самый высокий показатель ВВП на душу населения. Например, США, они входят в 5-ку лидеров среди стран по показателю ВВП на душу населения. В США этот показатель равен около 55 000 долларов на человека, а также ежегодно идет рост около 2-2,5%. А население США составляет около 325 000 000 человек. То есть, но очень высокая плотность населения (по сравнению с Китаем, где численность населения около 1 378 000 000 человек.), а значит в США населения живет относительно лучше, чем в других странах, страна богатая и заработная плата высокая, а затраты не столь велики. Но даже при этих обстоятельствах в этой стране есть множество людей, которые живут

на первом уровне бедности. Несмотря на высокую экономику страны, эти люди в привычном для нас виде, бедствуют, собирают еду на свалках, попрошайничают. К таким людям можно отнести людей, которые остались безработными, потеряли семью, больные люди, не способные самостоятельно зарабатывать себе на жизнь. Но чем отличается этот уровень бедности от других, так это то, что в сравнении с другими (о них мы поговорим далее) они живут более-менее в тех условиях, где еще можно просто шастая по помойкам набирать тот минимум, которого хватит, чтобы выжить в нашем мире.

Второй уровень бедности.

Этот уровень наиболее характерен для развивающихся стран (Россия, Италия, Финляндия, Казахстан и др.). Тут бедность и нищета людей, практически, напрямую связана с экономическим фактором. Если на том уровне наблюдался парадокс того, что при относительно высокой экономике страны, есть бедствующие люди, которые стали нищими по воле судьбы, то на этом уровне показатель экономики играет более значимую роль наряду с волей случая. В этих странах экономическая ситуация достаточно неоднозначная, и небольшие волнения на Мировом рынке могут довольно легко привести страну к кризису, инфляции и др. В этом случае цены на внутреннем рынке, так же, как и на внешнем, начинают быстро расти, а заработная плата наоборот, может сократиться (в лучшем случае остаться неизменной). Также, начинаются массовые сокращения на рабочих местах, увеличивается количество безработных людей. И помимо тех людей, которых по воле случая занесло на социальное дно, которые там живут и ни на что не жалуются, начинается бурный массовый рост бедности. То есть, почти весь средний класс и те, кто стоят ниже этого (пенсионеры, инвалиды, работники с з/п равной прожиточному минимуму и др.) автоматически переходят в класс бедных (и надо учесть то, что средний класс в России составляет незначительную долю от населения страны, а весомая доля людей находится ниже этого среднего класса, поэтому, сам по себе, слово нищета поверхностно охватывает большую часть населения страны). Люди начинают экономить на всем, им не хватает денег для личных нужд, все средства уходят на основные затраты, и даже бывают ситуации, когда обычный человек, среднего класса не может позволить себе даже пару конфет за месяц купить, потому что банально не хватает денег. Но даже при этих ситуациях, этот уровень бедности еще является нормальным в наше время, потому что в 50% стран наблюдается такая картина. И надо понимать, что дальше, на следующем уровне, люди живут намного хуже.

Статистика показателей бедности на 2017г. В РФ:

В январе–июне 2017 года численность населения РФ с доходами ниже прожиточного минимума снизилась на 300 тыс. человек по сравнению с январем–июнем 2016 года и составила 21,1 млн человек, сообщил Росстат. Уровень бедности в РФ в 1-м полугодии 2017 года составил 14,4% против 14,6% в 1-м полугодии 2016 года, 15,1% в первые шесть месяцев 2015 года и 13,1% – в 1-м полугодии 2014 года. Показатель уровня бедности имеет ярко выраженный сезонный характер – максимальный в 1-м квартале и минимальный в 4-м квартале (из-за выплат премий в конце года). Прожиточный минимум в РФ, согласно

данным Росстата, во 2-м квартале 2017 года увеличился до 10 329 руб. на человека в месяц с 9909 руб. в 1-м квартале 2017 года. В целом по России среднедушевые денежные доходы населения во 2-м квартале 2017 года составили 30,7 тыс. руб. в месяц, в 1-м квартале 2017 года – 27,7 тыс. руб [http://www.ng.ru/economics/2017-09-26/4_7081_poverty.html].

Третий уровень бедности.

К третьему уровню бедности относятся самые нищие страны мира, в основном это страны центральной Африки, Южной Америки и Восточной Азии. В этих странах самая худшая экономическая ситуация в мире. Политическая ситуация тоже на очень низком уровне. Примеры таких стран: Нигер, Бангладеш, Колумбия, Индия. В этих странах плачевная ситуация. Здесь можно наблюдать крайнюю степень бедности – нищету. Нищета - это крайняя нужда и бедность, убожество, крайняя скудость, недостаточность чего-либо. «*Pauperes regionem suam*» - Н.Геворгян (с лат. «бедная страна»). Очень страшные картины можно наблюдать в этих краях. Понятие бомж в этих краях не распространено, потому что, практически, каждый житель этих регионов является нищим, который просто всю жизнь борется за выживание, за каждый кусок хлеба, да не то что хлеба, за все то, что можно съесть. Если условно разделить грань нищеты одной полосой, то есть до момента того, когда человека хватает каких-средств на выживание – грань перед нищетой, то страны этих регионов глубоко пересекают эту границу в отрицательную сторону. Люди просто на просто каждый день борются за выживание. Они едят все, что найдут. И много факторов обуславливает показатель данной грани бедности в этих регионах:

Во-первых, экологический фактор. Экология здесь очень ужасная, на территориях Африки расположены самые крупные Мировые свалки, куда свозят мусор со всего Мира. И, помимо того, что это все загрязняет территорию данных регионов, так люди еще и собирают все, что могут с этих свалок и подцепляют новые вирусы и заболевания, а также травятся непонятными отходами.

Во-вторых, географическое положение. Большинство стран этого уровня расположены в районе экватора, где преобладают влажные экваториальные леса (джунгли), либо значительная территория покрыта горами или пустынными зонами. Поэтому, из-за такого положения, многие страны вообще не могут ничего изменить в сельскохозяйственном секторе экономики. Данные страны основываются на традиционно-командной экономической структуре, и сельское хозяйство, это основной источник для подъема экономики страны. А также эти страны отдалены от развитых стран, не имеют прямых торговых путей, которые бы дешево окупались.

В-третьих, низкий уровень экономики и плохая политическая ситуация. Так как многие страны данного списка ранее были либо колониями, либо никому не известными племенами, то эти стран не имели представления о том, как плотно развивались другие страны в эпоху НТР, и не могли получать никаких знаний и возможностей для собственного развития.

Таким образом, учитывая данную классификацию можно сделать вывод, понятие бедность – довольно не ординарное понятие. Бедность бывает разная, разных уровней. Будучи бедным в одной стране, совершенно другим ты мо-

жешь считаться в другой. Все это нам говорит о том, что нет баланса или золотой середины, по которой можно было бы определить грань общей бедности и нищеты во всем Мире. Единственное, что нужно знать, так это то, что с этой проблемой нужно и можно бороться.

Библиографический список

1. Независимая газета. [Электронный ресурс] – URL: http://www.ng.ru/economics/2017-09-26/4_7081_poverty.html (дата обращения: 11.11.17).

В. А. Вдовин,

*Научный руководитель: Е. А. Филимонова, канд. филос. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

ПАСТАФАРИАНСТВО КАК ФЕНОМЕН СОВРЕМЕННОЙ КУЛЬТУРЫ

Религия сопровождала человека с давних времен, то возвышая его, являясь опорой и стержнем, что помогал человеку жить и выживать в не самых благоприятных условиях, то толкая его на необдуманные, с точки зрения здравого смысла, граничащие с безумием поступки. И всё это можно связать лишь с огромным влиянием этой самой религии на жизнь и поступки человека.

Однако интересным фактом будет то, что, в сущности, все религии, какими бы они не были – мировыми ли, национальными, али и вовсе племенными – все они имеют под собой абсолютно идентичные основы, придерживаются схожих правил, выдвигают идентичные запреты. Несомненно, это можно и оспорить, выдвинув те немногие различия, которые есть в той или иной религии. Но так ли это важно сейчас, в мире, где понятие толерантности суют всюду, куда ни попадая, когда стремления обеспечить защиту прав различных “меньшинств” и всевозможных “верующих” доходят до абсурда? Когда в силу свободы вероисповедания любой человек может придумать, и, более того - официально зарегистрировать собственную религию?

Так столь ли важна религия сейчас? Имеет ли она всё то же, огромное влияние, что и раньше? И столь ли серьёзно к ней относятся современные люди?

Религия, речь о которой пойдёт ниже, вполне может ответить на последний вопрос. Носит она довольно необычное название – Пастафарианство, или Церковь Летающего Макаронного Монстра [4]. В России же она существует как РЦП – Русская Пастафарианская Церковь. Данная религия является пусть и несколько абсурдной, но всё же удачной попыткой “простебать” существующие современные религии. И, конечно, она встречала сопротивление со стороны уже устоявшихся мировых религий.

Данная религия очень молода. Возникла она всего лишь в 2005 году стараниями некоего Роберта (Бобби) Хендерсона. Причиной, по которой он решил заявить о своей новой религии, было обязательное изучение в школах курса

“Разумного замысла”, одного из направлений креационизма.Этой концепцией предполагалось заменить эволюционную теорию.

Будущий пророк, которым его впоследствии объявила Церковь Макаронного Монстра, сказал о том, что “Отсутствуют доказательства того, что мир создал Господь. Поэтому можно с тем же успехом считать, что в его созидании принимали участие макароны с тефтелями” [3]. А потому, основатель этого нового религиозного течения призвал изучать его во всех школах наравне с другими предметами. Видимо, в противовес существующим формам креационизма.

Изначально религия макаронного монстра задумывалась как пародия и протест. Но, это не помешало ей обзавестись довольно внушительным числом последователей. Пародийность эта отражена и в названии пастафарианства. Первая часть идет от макарон, вторая – от ямайских растафариан. И если с Пастой всё понятно, как-никак творцом всего сущего является макаронный монстр. То вот идеи религии Ямайки несколько видоизменились. Если на том острове частью веры является марихуана, то в пастафарианстве ее заменил культ пива.

Нерушимая догма пастафарианства – полное отрицание всех и всяческих догм. Однако это не помешало данной религии обзавестись собственным сводом правил, а если быть точнее – своего рода “советов” - Евангелием. Но об этом позже [5].

Одной из интереснейших особенностей данной религии является и то, что, в отличие от остальных, в рай попадают все, вне зависимости от веры. "Летающий макаронный равнодушен к тому, был ли человек его сторонником. В раю всех ждет пивной вулкан, к которому может приложиться всякий. Обещана так же «фабрика стриптиза», но как-то не сильно уточняется, что она из себя представляет” [1]. Что интересно, данное видениерая очень схоже с Исламским, вот только в Исламе были девственницы и вино, а здесь – стриптизёрши и пиво. Но не забыт у данной религии и ад, отличающийся, впрочем, отрая, лишь испорченным пивом и не самыми здоровыми стриптизёршами. Так же у пастафарианцев есть свой аналог крестного хода, называемый пастным; каждая молитва заканчивается словом «раминь».

Святыми же, представители данной религии считают пиратов, плохая репутация которых вызвана тем, что их просто на просто оболгали.

Наиболее важным для Пастафарианства стал 2006 год, так как именно тогдаданная религия обзавелась собственным Евангелием - Евангелие от Летающего Макаронного Монстра. К тому же, оно было не просто написано, но еще и издано довольно большим тиражом. А вскоре, когда данная религия пришла в Россию, была ещё и переведена и выпущена здесь. “Оно объявило пятницу главным праздником, который при этом праздновать вовсе не обязательно. Однако отмечать его положено полным ничегонеделаньем. Пастафарианцы отдали дань не только христианству. У них есть праздник раминьдан, подозрительно похожий на рамадан. В этот день нужно есть растворимую лапшу” [2]. В число праздников вошли также хэллоуин и день пиратов.

Современная религиозная картина мира характеризуется постоянным появлением огромного количества новых форм религии, как основанных на миро-

вых религиях, так и не имеющих аналогов в истории человечества. Средства массовой информации и особенно интернет являются факторами, способствующими беспрепятственному распространению новых религиозных движений. Поскольку религия является не просто феноменом культуры, но «поиском и установлением сакральных связей, обеспечивающих индивиду и (или) социальным группам потребную целостность» [6, С. 233], пастафарианство можно рассматривать не просто как насмешку над религией, но как поиск сакральных идеалов и ценностных ориентиров современного человека, дезориентированного в многообразии существующих систем ценностей, отстаивающих исключительную индивидуальность и разрывающих связь с традициями.

Библиографический список

1. <http://fb.ru/article/136120/tserkov-letayuschego-makaronnogo-monstra-vera-v-makaronnogo-monstra> (дата обращения 05.03.2018).
2. <http://fb.ru/article/157534/pastafarianstvo---eto-tserkov-letayuschego-makaronnogo-monstra-zapovedi-pastafarianstva> (дата обращения 15.03.2018).
3. <http://www.mnogo-otvetov.ru/faith/chto-takoe-pastafarianstvo-i-v-chyom-sut-etoj-religii/> (дата обращения 25.02.2018).
4. <http://www.rpcmp.ru/> (дата обращения 15.02.2018).
5. <https://masterok.livejournal.com/1176464.html> (дата обращения 14.03.2018).
6. Пивоваров Д.В. Философия религии. – М.: Академический проект; Екатеринбург: Деловая книга, 2006. – 460 с. (дата обращения 30.03.2018).

К.Ю. Волков

*Научный руководитель: О. Ю. Воронков,
Омский государственный технический университет (г. Омск, РФ)*

ПРОБЛЕМА ОХРАНЫ ТРУДА И ПРОМЫШЛЕННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ НА ОПАСНЫХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ОБЪЕКТАХ

В данной статье рассматриваются основные проблемы охраны труда и промышленной безопасности на опасных производственных объектах, условий труда, которые действительно предоставляет работодатель рабочим на ОПО, деятельность Ростехнадзора, проявляющиеся в надзоре и контроле, за охраной труда на ОПО, а также вопросы совершенствования деятельности Ростехнадзора.

На сегодняшний день проблема охраны труда находится на недостаточном уровне. На предприятиях наблюдаются большой уровень травматизма и высокие уровни профессиональных заболеваний. Многие работники работают в неудовлетворительных условиях труда, отсутствует должное взаимодействие в деятельности органов и организаций, занимающихся этой проблемой, как на федеральном, так и на региональном уровнях. В результате принятия норматив-

ных актов таких как: «Об обязательном социальном страховании от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний» (1998 год), «О промышленной безопасности опасных производственных объектов» (1997 год), Трудовой кодекса Российской Федерации (2001 год) и других законов, проблемы связанные с охраной труда, пошли на улучшение. Так данные меры позволили активизировать работу по охране труда, которые привели к заметному снижению производственного травматизма и профессиональной заболеваемости в организациях и предприятиях.

По состоянию на 2015 года в опасных производственных объектах произошло 220 аварий, что на 13% меньше, чем в 2014 году. В соответствии с докладом Ростехнадзора за 2015 год снижение аварийности было достигнуто в горнорудной промышленности, на объектах магистрального трубопроводного транспорта, в угольной промышленности. Почти в два раза снизилась аварийность на объектах газораспределения и газопотребления. ”При осуществлении производственной деятельности на поднадзорных Ростехнадзору предприятиях, эксплуатирующих опасные производственные объекты, в 2014 году погибло 267 человек, что на 18% меньше, чем в 2014 году. Значительное снижение смертельного травматизма зафиксировано в угольной промышленности, на объектах нефтегазодобычи. Уменьшился смертельный травматизм также в химической промышленности и на объектах проведения взрывных работ”. Также были достигнуты минимальные размеры травматизма и смертельного травматизма с 1995 года. Несмотря на данную статистику, уровень производственного травматизма достаточно высок.

Проблема охраны труда напрямую зависит, от того, насколько работодатель обеспечивает условия труда для работников на отдельно взятых предприятиях и в организациях, то есть работодатель обязан предоставить такие условия труда, которые способствовали сокращению факторов, которые приводят к наступлению аварий, производственных травм, профессиональных заболеваний или другим неблагоприятным условиям труда для работников.

Работодатель обязан организовывать производственный процесс, чтобы обеспечить безопасность работников. Данный производственный процесс должен соответствовать государственным нормативным требованиям охраны труда. Для предотвращения и уменьшения влияния на здоровья работников условий, работодатель за свой счет обязан обеспечить средствами” индивидуальной защиты (специальной одеждой, специальной обувью и другими средствами индивидуальной защиты) и средствами коллективной защиты (техническими средствами защиты от воздействия, например, движущихся частей оборудования, являющихся источником опасности; от попадания в рабочую зону используемых в работе опасных веществ и материалов или инструмента), прошедшими сертификацию или декларирование соответствия в установленном законодательством РФ о техническом регулировании порядке”. Работодатель на каждом рабочем месте должен организовывать контроль, за состоянием условий труда на рабочих местах, так руководитель работ перед началом рабочего дня прове-

ряет устройства, оборудования, работу вентиляции, и удостовериться в их полной исправности и безопасности, обеспечивает контроль над должным состоянием во время трудового процесса.

Работодатель должен установить для работников режим труда и отдыха, обучать работников безопасным методам и приемам выполнения работ, и проведения медицинского осмотра на предприятиях, предоставить информацию об условиях труда. Работник, принимающийся за работу на опасных производственных объектах, должен быть проинформирован о вреде его здоровья, какие меры защиты применяются в той или иной ситуации, какие гарантии и компенсации выплачиваются по причине воздействия на него вредных веществ, (повышенная оплата труда, сокращенный размер рабочего дня). Так, в соответствии с положениями Закона о промышленной безопасности опасных производственных объектов статей 9, 10 организация обязана обеспечивать безопасность применения технических средств, заключать трудовой договор с лицами имеющую должную квалификацию для занятия данной должности, организовывать и осуществлять производственный контроль за соблюдением требований промышленной безопасности. Работодатель должен создать условия для проверяющих органов, то есть предоставлять доступ органам, осуществляющие проверку предприятий.

В случаи исполнения работником всех обязанностей предусмотренных трудовым кодексом, то есть обеспечение безопасных условий труда для работника, соблюдение всех технических условий эксплуатации, способствует существенному сокращению производственных травм и профессиональных заболеваний на опасных производственных объектах. Но значительное число предприятий не выполняют данные условия труда, в связи с тем, что имеется сложная финансовая ситуация на предприятиях, износа оборудования, некомпетентности и несоответствие уровня образования работников, медицинского свидетельства и так далее. Тем самым работодатель не хочет и игнорирует проведение мероприятий по профилактике, следовательно, работники рискуют своей жизнью и здоровьем, а страна в итоге теряет трудоспособных работников. Поэтому необходим постоянный контроль и надзор органов власти за предприятиями, так чтобы работодатель начал соблюдать все условия для охраны труда работников.

Контроль и надзор за предприятиями имеет огромное значение для эффективной деятельности организации, способствует к стимулированию должного исполнения работниками трудовых обязанностей, что, несомненно, приводит к снижению производственных травм на предприятиях, предоставляет руководителю информацию о состоянии дел на предприятии. Контроль и надзор является обязательным условием в обеспечении охраны труда на предприятиях.

Благодаря принимаемым мерам случаи производственного травматизма должны будут сокращаться. В настоящее время в стране еще имеются проблемы связанные с охраной труда. Эти проблемы требуют к себе особого внимания, как со стороны государства, так и со стороны работодателей, которые обязаны предоставлять должные условия труда, и со стороны работников, которые обязаны соблюдать требования трудового законодательства.

Библиографический список

1. Указ президента РФ «Об утверждении Основ государственной политики Российской Федерации в сфере обеспечения промышленной безопасности на период до 2015 года и дальнейшую перспективу». URL: <http://www.garant.ru/> (дата обращения: 11.11.17).

С. Герлейн, Ю. Прощенкова

*Научный руководитель: А.В. Васильева, преподаватель
Омский региональный многопрофильный колледж (г. Омск, РФ)*

ИНТЕРНЕТ-ПОЛИТИЗМ И ГРАЖДАНСКИЙ АБСЕНТЕИЗМ В СРЕДЕ СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЕЖИ

В современном российском обществе существует масса проблем, касающихся гражданско-правовой и политической сфер его жизнедеятельности. Это и коррупция, и низкий уровень правового сознания российских граждан, и высокий уровень преступности, и, в том числе, низкая политическая активность граждан. Так, по данным СМИ, явка на выборы членов Городского совета Омска в 2017 году составила 24%. Объяснением этого явления, в широком смысле называемого политическим абсентеизмом, занимается большое количество социологов, политологов, историков и психологов. Мы же в своем исследовании решили рассмотреть политический абсентеизм в связи с относительно новым явлением среди молодежи – возросшей повышенной политической активностью в сети «Интернет», который мы для удобства будем называть интернет-политизмом. Таким образом, предметом нашего исследования выступает политичность современной молодежи (на примере студентов Омского регионального многопрофильного колледжа).

Цель: исследовать взаимосвязь политического абсентеизма и интернет-политизма современной молодежи.

Для достижения этой цели мы поставили следующие *задачи:*

- раскрыть понятия «политический абсентеизм» и «интернет-политизм»;
- провести статистическое исследование методом письменного опроса студентов нашего колледжа по вопросам гражданской и политической активности.

В процессе исследования мы пользовались следующими методами: анализ источников литературы по данной теме (публикации в СМИ, исследования политологов и социологов, статистические данные на официальном сайте Росстата) анкетирование студентов колледжа по вопросам их политичности.

Гипотеза: Молодежь постепенно отходит от активных форм участия в гражданско-правовой жизни общества в связи с тем, что её внимание отвлечено другой формой политической активности – политической деятельностью в сети «Интернет», то есть абсентеизм и распространение «интернет-политизма» – взаимосвязанные и взаимозависимые явления.

Абсентеизм – тип поведения граждан, характеризующийся уклонением от участия в гражданско-правовой и политической жизни общества, отказе от участия в выборах и других политических мероприятиях, нежелание делать что-либо для изменения гражданско-правовых и политических практик. Абсентеизм является видом электорального поведения, которое весьма многообразно. Последнее проявляется не только в участии или неучастии в выборах, но и в уклонении от голосования, а также в «безучастном» (конформном) голосовании, в протестном голосовании и т.д. И здесь следует учитывать еще один современный фактор воздействия на политическую ситуацию в обществе – наличие Сети «Интернет». Политические последствия использования сети противоречивы и неоднозначны. С одной стороны, интернет позволяет снимать географические и структурные ограничения прямого политического участия, коллективного действия, устранять дистанцию между гражданами и лицами, принимающими решения, расширять горизонты культуры гражданственности. Интернет-политизм – форма участия в политической жизни общества, заключающаяся в замене реальных («оффлайновых») политических актов деятельностью в сети «Интернет», совершении «онлайновых» политических актов в веб-среде (подписание петиций, участие в интернет-конференциях).

Значительная часть исследователей не затрагивает вопросов взаимосвязи данных явлений, рассматривая их изолированно. Некоторые исследователи считают, что на самом деле в современном обществе формируется новый тип политической активности – исключительно через сетевые формы политической деятельности, и то, что кажется абсентеизмом, на самом деле представляет собой процесс перехода к новому типу политической жизни общества. Другие исследователи полагают, что интернет-политизм является заменителем реальной политической активности и представляет собой фактор развития абсентеизма. В целом по интернет-политизму не так много исследовательских работ, поэтому можно отметить, что исследование интернет-политизма — достаточно новое для современной науки направление.

Для подтверждения или опровержения своей гипотезы мы провели опрос среди учащихся нашего колледжа. Всего было опрошено 52 человека. Средний возраст опрошенных – 17,5 лет. Большая часть опрошенных совершеннолетних, имевших возможность прийти на выборы в сентябре 2017 года, на выборы не пришла. Посетили выборы 35% совершеннолетних опрошенных. По результатам исследования мы сделали следующие выводы:

1. Среди тех студентов, кто демонстрирует интерес к политической жизни общества, 65% предпочитают выражать свое мнение в Сети «Интернет». Значительная часть из них полностью заменяет реальное политическое участие интернет-политизмом.

2. Большая часть опрошенных продемонстрировала высокую степень политического абсентеизма (65%), что сами опрошенные связывают с ленью и отсутствием интереса к политической жизни нашего общества. Таким образом, мы можем утверждать, что в среде молодежи попросту не сложилось никакой

политической культуры, отсутствует представление о взаимосвязи политического выбора и уровня жизни в будущем, судьбы государства в целом.

3. Опрошенные продемонстрировали высокую степень неготовности преодолеть какие бы то ни было трудности для реализации своего права на участие в политической жизни общества, выражение мнения, мыслей, идей.

Можно ли что-то сделать в этой ситуации? Мы полагаем, что да. Мы думаем, что в этой ситуации помогла бы политическая агитация силами политически активных студентов, разъяснительная работа, быть может, какие-то «уроки политической грамотности», педагогическая работа в области повышения правосознания студентов колледжа. Таким образом, наша гипотеза подтвердилась: определенная взаимосвязь между возможностью высказаться в Сети и участием в реальном политическом процессе имеется. Действительно, гораздо проще и комфортней выразить свое недовольство в чате или на странице в соцсети, чем прилагать усилия к тому, чтобы быть услышанными на выборах или иных массовых политических мероприятиях.

Библиографический список

1. Башкарев А.В. Роль сети Интернет в процессе политической социализации молодежи в России [Электронный ресурс] // Режим доступа: <http://cheloveknauka.com/rol-seti-internet-v-protssesse-politicheskoy-sotsializatsii-molodezhi-v-rossii-1>

2. Гельман В.Я. Изучение выборов в России: Исследовательские направления и методы анализа. [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://feelosophy.narod.ru/Vb_93_96/preface.htm

4. Мелешкина Е.Ю., Анохина Н.В. Использование «воронки причинности» для анализа поведения российских избирателей. – Полития. 2001/2002. № 4.

5. Первый электоральный цикл в России (1993–1996). / Общ. ред.: В.Я. Гельман, Г.В. Голосов, Е.Ю. Мелешкина. М., Издательство “Весь Мир”, 2000. С. 248.

6. Политический абсентеизм: понятие и содержание [Электронный ресурс] // Режим доступа: <http://center-yf.ru/data/stat/politicheskij-absenteizm.php>

7. Политическая культура и политическая социализация [Электронный ресурс] // <http://kulturoznanie.ru/politology/category/politicheskaya-kultura-i-politicheskaya-socializaciya/>

8. Федеральная государственная служба статистики: Российский статистический ежегодник 2017 [Электронный ресурс] // Режим доступа: <http://www.gks.ru/>

9. Шестопал Е.Б. Политическая психология. М., Инфра-М, 2002. С. 448.

ГЛОБАЛЬНОЕ ПОТЕПЛЕНИЕ

Наша планета не может не восхищать собственной красотой и гаммой ярчайших красок. Даже в данный момент, в век современных технологий, она остаётся прелестной, хоть и прошло много лет. Но, к сожалению, природа может разрушительно повлиять на среду обитания населения земли и животного мира. Большая часть стихийных бедствий являются следствием законов природы. Не стоит полагаться лишь на то, что природные катаклизмы – это реакция природы на то, что происходит именно в наше время, эти катаклизмы постоянно разрушительно воздействовали на нашу планету. С развитием информационных технологий, по радио, в СМИ и в интернете всё чаще приходится слышать о природных катаклизмах. Хотя природа и разрушительно влияет на человека, но и сам человек наносит непоправимый ущерб, как природе, так и самому себе. Потребность человека в горючем топливе постоянно растёт, человеку нужны различные ресурсы для поддержания и развития промышленных предприятий. Человек отнюдь не всегда воздействует на природу, контролируя последствия своей деятельности. И самым неожиданным последствием является глобальное потепление. Полная вырубка лесов, сжигание опасного горючего топлива, выбросы углекислого газа в атмосферу и уменьшение уровня озонового слоя ведут к понижению уровня чистого кислорода в атмосфере. Наша планета стала копить в себе больше тепла и, следовательно, стремительно нагреваться. Итогом глобального потепления может стать полное или частичное исчезновение ледников с лица земли, повышение уровня воды в Мировом океане и уменьшение материковой части Земли.

Проблема глобального потепления, над которой ломали в последнее время головы главы всех стран мира, стала одной из самых популярных среди всех мировых проблем в истории. Ужасающие воображение прогнозы о необратимости и постоянном росте процесса изменения климата и о возможном летальном исходе толкают поднимать эту тему все чаще и чаще мировое сообщество в любых средствах массовой информации. Правительство выделяет колоссальные ресурсы на борьбу с потеплением. В данной статье, я подробнее рассмотрю проблему глобального потепления, её последствия и пути решения.

Понятие глобального потепления.

Глобальное потепление — разрушительный процесс, вызванный активным влиянием как внешних, так и внутренних факторов на планете Земля, который начался довольно давно, с глобальными изменениями в промышленности, в деятельности человека, в науке и вообще в природе. Под глобальным потеплением также понимаются процессы, вызванные деятельностью людей на нашей планете. Человечество постоянно сжигает горючее топливо. Выхлопы машин вызывает стремительный рост парникового эффекта, а таяние огромной терри-

тории ледников приводит к повышению уровня океана. Всё выше перечисленное пагубно влияет на температуру планеты.

Причины появления глобального потепления.

Рассмотрим основные 7 причин появления глобального потепления.

1. Человек, а именно его деятельность считается одной из наиболее распространённых причин глобального потепления. Пагубно влияющая на состояние климата, окружающей среды, погоды, деятельность человека растёт с каждым днем. Увеличение количества выбросов в атмосферу стало намного интенсивнее. Человек уже не контролирует производственные процессы. Стало тяжелее дышать и появляется всё больше заболеваний. Также стал заметнее рост средней температуры воздуха. Ранее повышение температуры происходило на протяжении более чем 1000 лет, а теперь для этого стало достаточно века

2. Глобальное потепление может быть вызвано также влиянием мирового океана. Океан активно воздействует на движение воздушных и водных потоков. В наше время движение водных потоков горячих океанических вод, например, течение Гольфстрим, которое находится в Атлантическом океане и ещё плохо изучено. Также отрицательно на воду воздействуют углекислый и другие парниковые газы. Вследствие естественных изменений в природе такие газы поступают в атмосферу, пагубно влияя на климат Земли.

3. Увеличение активной деятельности солнца. На планете, под воздействием солнечных лучей, постоянно меняется температура. Следовательно, даже малейшее изменение активности небесного светила непременно сказывается на погоде и климате планеты.

4. Четвертой причиной является наклон оси вращения как самой планеты Земля, так и её орбиты. Изменение движения планеты, вызванное более резким углом наклона планеты, влияет на её температурный режим.

5. Взаимодействие Солнца на планеты Солнечной системы. Солнечная система, как и любая система, содержит связи между её компонентами. Поэтому не исключено, что взаимное расположение планет в системе и самого светила может влиять на силу полей гравитации, на солнечную энергию, а также на другие виды энергии. Все связи в Солнечной системе плохо изучены и учёные не отрицают возможность климатических изменений под влиянием Солнечной системы.

6. Планета Земля представляет собой сложную систему, включающую в себя огромное количество взаимосвязанных между собой элементов. Поэтому изменение климата может происходить само по себе без воздействия внешних факторов и деятельности человека. Планета Земля представляет собой организм, очень похожий на человеческое тело. Температура меняется сама по себе также как и у человека.

Последствия глобального потепления.

Последствием выше перечисленного пагубного влияния разных факторов является резкий скачок и колоссальный рост средней температуры атмосферы Земли. Увеличение температуры будет сильнее ощущаться над поверхностью земли, собственно в собственную очередь может начать перестройку природных зон всех континентов. Зона вечной мерзлоты сместится к северу на боль-

шое расстояние. С повышением температуры, начнёт плавиться лёд и повысится уровень Мирового океана. Под воду уходят даже целые арктические острова. При предстоящем увеличении температуры земли, зона тундры может вполне скрыться с территории Земли. Площадь лиственных лесов возрастет в несколько раз и с увеличением влажности пояс лиственных лесов покроет почти всю территорию нашего континента. Глобальное потепление затронет и места обитания животных. Замена среды обитания живых организмов будет заметно по всей местности Земного шара. В особенности потеплеют океанические воды Арктики. Из-за этого сейчас почти все промысловые рыбы видятся в тех местах, в каком месте их ранее не было. Поднятие температуры формирует подходящие условия и для развития заболеваний, чему содействует жара, влажность и благоприятность среды обитания ряда для переносчиков инфекций. Возрастет количество заболеваний желудочно-кишечного тракта.

Последствия глобального потепления проявляются на разных уровнях. Глобальное изменение климата создает для всего мира ситуацию, которая предполагает необходимость формирования адекватного и своевременного подхода разных наций к проблемам климата. Наиболее опасный парниковый газ – это углекислый газ. Его концентрация по сравнению с прошлыми столетиями возросла в несколько раз. Вторым по степени опасности является метан. Его концентрация по сравнению с временами, которые были до индустриальной революции, также возросли в несколько раз, как и концентрация закиси азота. Особенно важно то, что также возросла интенсивность их выбросов в атмосферу за последние несколько сотен лет. Больше половины проблем связано со сжиганием ископаемых видов горючего топлива — нефти, газа, угля и др., и чуть меньше половины с массовой вырубкой лесов.

Решение проблемы глобального потепления.

Научные работники всего мира давно и при этом небезуспешно пытаются решить проблему глобального потепления, то, как же замедлить потепление на Земле и в атмосфере. Методами предотвращения глобального потепления могут быть:

1. выведение новейших видов растений и пород деревьев, которые станут невосприимчивы к загрязнению и отравляющим газам,
2. приостановка топливной индустрии и переход ее на экологически безопасный уровень. Индустрия должна базироваться на энергии солнечных батарей, ветряных мельниц, приливных электростанций и др.
3. Также для решения проблем потепления важен выпуск и интеграция по всему миру гибридных и электромобилей, что заметно снизит выброс углекислого газа в атмосферу.

Однако, пока человек ставит материальное благополучие на первое места, прогресса в решении глобального потепления не предвидится.

Список литературы

1. Глобальное потепление: факты, гипотезы, комментарии. Priroda.su – URL: <http://www.priroda.su/item/389> (дата обращения: 11.11.17).

ОПАСНЫЕ ДОРОГИ

Опасностей в жизни бывает много, но часто встречаемая опасность это смерть на дорогах.

Именно об этой проблеме я вам расскажу в своей статье. Данная проблема всегда была и будет актуальной потому, что именно из-за невнимательности пешеходов и водителей происходят аварии и чрезвычайные происшествия на дороге.

Это происходит потому что пешеходы не всегда переходят дорогу по пешеходному переходу "зебра", иногда это происходит потому что люди стали более невнимательными, а чаще из-за того что пешеходы пользуются наушниками. Это отвлекает людей и делает их невнимательными, иногда это происходит потому, что пешеходы разговаривают по телефону и отвлекаются. Но не только в пешеходах проблема, но и в самих водителях которые ездят неаккуратно, быстро, не обращая внимания на знаки скорости и пешеходов, но и аварии с гибелью людей происходят из-за автомобилистов, управляющих транспортом в нетрезвом состоянии.

Смертность на российских дорогах в 3–4 раза выше, чем в ведущих государствах Европы и Азии. В 2013 году в России в ДТП погибло более 27 тыс. человек, или почти 19 человек на 100 тыс. населения. Это среднемировой показатель, а больше всего гибнут в ДТП, согласно выводам американских ученых, в Намибии и Таиланде. Эксперты считают положение России в мировом рейтинге неудовлетворительным, а принимаемые государством меры — неэффективными.

В 2013 году в России произошло 204068 серьезных ДТП с пострадавшими и погибшими. Это на 0,2% больше, чем за аналогичный период 2012 года. При этом число погибших в автокатастрофах за год снизилось на 3,5%, до 27025 человек. Согласно итоговому статистическому отчету Госавтоинспекции, пострадавших в дорожных авариях оказалось 258 437 человек — почти столько же, сколько годом ранее [1].

Данные статистики автопроисшествий за 2014 год:

ДТП-184000

смерти-20308

ранено-221140

И график смертности за 2015 год

Погибло 20308.

Ранено 221140

Всего ДТП 173694

Данные статистики за 2015год:

ДТП-184000

смерти-23114

ранено-231197

Данные статистики за 2016 год:

ДТП-173694
смерти-20308
ранено-221140

Данные статистики за 2017 год:

ДТП-103634
смерти-11424
ранено-133035

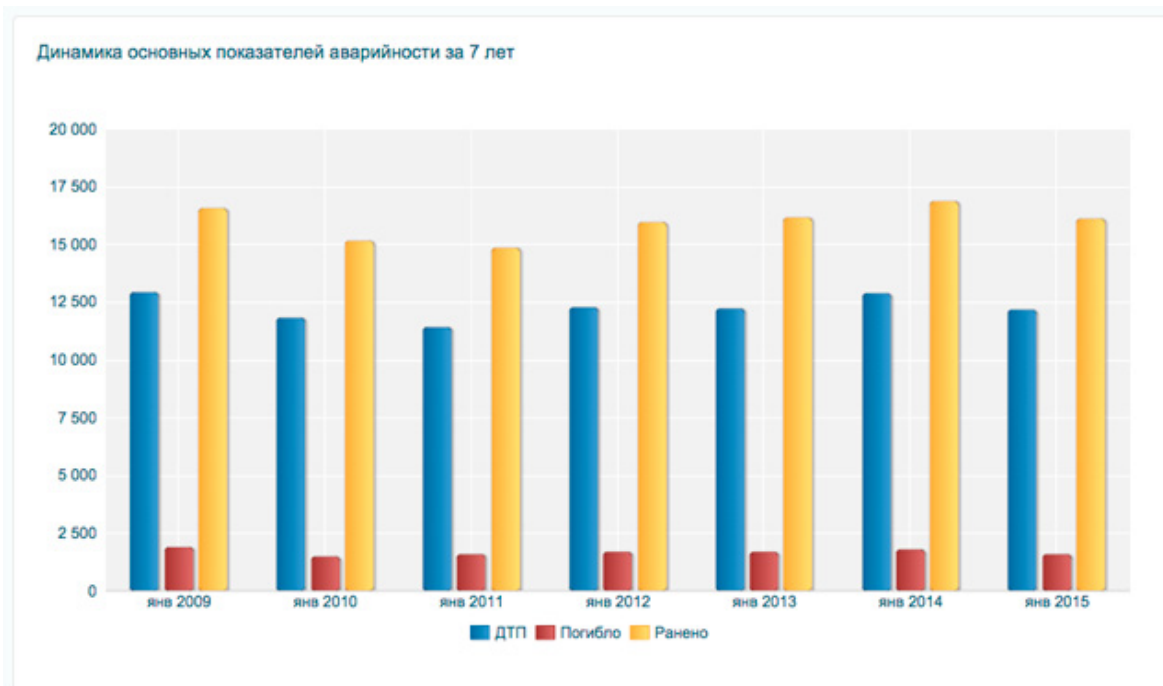


Рис. 1. Сводка основных показателей аварийности на дорогах.

Мы видим, что смертность в нашей стране снизилась, но все равно такое количество неприемлемо.

Но ведь наша страна стоит на четвертом месте среди других стран, а ведь этот очень низкий показатель.



Рис. 2. Последствия автомобильной аварии

Исходя из выше сказанного, мы убеждаемся, что эта проблема актуальна всегда.

Как можно было бы решить данную проблему?

Я считаю что для этого нужно ввести наблюдения за пешеходными переходами в реальном времени, это поможет следить за тем как пешеходы переходят дорогу и в случаи ДТП поможет доказать кто прав. Нужно ужесточить правила для пешеходов и водителей транспортных средств, увеличить штрафы в денежном эквиваленте водителям которые находятся в нетрезвом состоянии за рулем автомобиля.

Библиографический список

1. Сайт государственной автоинспекции – URL: <http://stat.gibdd.ru/> (дата обращения: 19.12.17)

Е.А. Корюкин

*Научный руководитель: Ю.Л. Кролевец, канд. философ. наук,
НОУ ВПО Сибирский институт бизнеса и информационных
технологий (г. Омск, РФ)*

ФИЗИЧЕСКОЕ ВОСПИТАНИЕ КОМПЛЕКСНАЯ СИСТЕМА РАЗВИТИЯ И СТАНОВЛЕНИЯ ЛИЧНОСТИ: ПРИНЦИПЫ, ПОНЯТИЯ, КРИТЕРИИ

Физическая культура и спорт представляют собой самостоятельный вид человеческой деятельности, значение которого в развитии общества достаточно высокое. Они значительно влияют на общественное производство, развитие общественных отношений, формирование человека как личности.

Физическое воспитание — это педагогический процесс, направленный на формирование здорового, физически совершенного, социально активного поколения.

Важные исследования в принципах развития и формирования человека по средствам физического воспитания провёл Пётр Францевич Лесгафт, создатель теоретической функциональной анатомии, научной системы физического воспитания, и прогрессивный общественный деятель России (жил 1837-1909). Одной из важнейших заслуг П. Ф. Лесгафта является разработка оригинальной теории гармонического развития человека, или, как он говорил, «идеально-нормальной личности». Физическое, умственное, нравственное и эстетическое воспитание, по Лесгафту, неразрывно связано, и каждый шаг в развитии одной из его сторон неизбежно сказывается на другой. Ведущей стороной воспитания П. Ф. Лесгафт считал нравственное воспитание, представляющее собой, однако, «последствия строго проведенного умственного и физического образования» [1].

Физическое воспитание решает задачи укрепления здоровья, всестороннего развития физических и духовных сил, повышение трудоспособности, про-

дления творческого долголетия и жизни людей, занятых во всех сферах деятельности. В процессе физического воспитания осуществляется морфологическое и функциональное совершенствование организма человека, развитие физических качеств, формирование двигательных умений, навыков, специальной системы знаний и использование их в общественной практике и повседневной жизни. Физические упражнения влияют на продуктивность работы, они способствуют высокой творческой активности людей, занятых умственным трудом. Регулярные занятия определенными видами спорта и физическими упражнениями, правильное использование их в режиме обучения способствуют повышению умственной трудоспособности, совершенствованию ряда необходимых им качеств — глубины мышления, комбинаторных способностей, оперативной, зрительной и слуховой памяти, сенсомоторных реакций.

Физическое воспитание органично связано с моральным. На учебно-тренировочных занятиях и особенно во время спортивных соревнований человек имеет большие физические нагрузки, которые способствуют формированию таких качеств характера, как сила воли, смелость, самообладание, решительность, уверенность в своих силах, выдержка, дисциплинированность. Занятия физическими упражнениями и спортом носят целенаправленный характер и проходят, как правило, в коллективе. Поэтому занятия спортом воспитывают чувство коллективизма, преданность своему коллективу. В спортивной борьбе раскрываются такие моральные качества как честность, уважение к сопернику, способность подчинить свое поведение нормам спортивной этики. Систематические занятия физической культурой и спортом играют важную роль в повышении умственной работоспособности. Освоение современных учебных программ, например, для студентов вуза связано со значительной нервно-психической нагрузкой. Высокий уровень физической подготовленности является одним из важных факторов, обеспечивающих стойкость умственной работоспособности на протяжении всего учебного года.

Суть трудового воспитания заключается в последовательном и систематическом развитии качеств личности, которые определяют уровень ее подготовки к жизни и общественно полезной работе. Основными качествами при этом являются трудолюбие, сознательное отношение к работе, овладение культурой труда. Трудолюбие воспитывается непосредственно в процессе учебно-тренировочных занятий и спортивных соревнований, когда спортсмены для достижения результатов в физической или спортивной подготовке выполняют и многочисленно повторяют физические упражнения, то есть они систематически работают, преодолевая усталость. Целеустремленность, настойчивость в достижении поставленной цели и трудолюбие, которые воспитываются во время занятий физической культурой и спортом, переносятся в дальнейшем на трудовую деятельность.

Наряду с духовным и нравственным развитием личности физическое воспитание обладает возможностью развития эстетических вкусов, формирования правильных представлений о красоте явлений природы и общественной жизни, ощущения красоты творческого труда[2]. Человек, который занимается спортом постоянно знакомится с проявлениями прекрасного. Под влиянием физических

упражнений формы тела развиваются гармонично, движения и действия становятся более утонченными, энергичными, красивыми. Многие занимаются спортом, руководствуясь не только определенными практическими целями – укрепить здоровье, установить рекорд и т.п. В значительной мере их привлекает возможность получить эстетическое удовольствие от занятий, от возможности постоянно наблюдать прекрасное и самим творить его в виде совершенных по красоте движений, грациозного до виртуозности владения собственным телом. Связь занятий физической культурой и спортом с эстетическим воспитанием имеет действенный характер, потому, что позволяет не только формировать внешне красивый вид, но и одновременно эффективно влиять на воспитание морально – волевых качеств, эстетики поступков и поведения в современном обществе.

Принцип всестороннего и гармоничного развития личности раскрывается в двух основных положениях:

1). Обеспечение единства всех сторон воспитания, формирующих гармонически развитую личность. В процессе физического воспитания и смежных формах использования физической культуры, необходим комплексный подход в решении задач нравственного, эстетического, физического, умственного и трудового воспитания. Только в этом случае высокоразвитые физические качества и навыки человека, его рекордные достижения в спорте общественную ценность и глубокое содержание;

2). Обеспечение широкой общей физической подготовленности. Комплексное использование факторов физической культуры необходимо для полного общего развития свойственных человеку жизненно важных физических качеств (и основанных на них двигательных способностях), наряду с формированием широкого фонда двигательных умений и навыков, необходимых в жизни. В соответствии с этим в специализированных формах физического воспитания необходимо обеспечивать единство общей и специальной физической подготовки.

Духовный мир человека складывается под влиянием внешней и, в первую очередь, социальной среды, а также благодаря активным действиям человека, направленным на изменение окружающей среды и самого себя

Физическая воспитание – это и важнейшее средство формирования человека как личности. Занятия физическими упражнениями позволяют многогранно влиять на сознание, волю, на моральный облик, черты характера юношей и девушек.

Библиографический список

1. Пуни, А.Ц. Психологические основания физического воспитания по П.Ф.Лесгафту/ А.Ц. Пуни // Очерки по истории физической культуры. М.: ФиС. 1949. С. 103-118.

2. Сытник, И.И. Формирование морального поведения и воспитания духовных качеств молодёжи на занятиях физической культурой / И.И. Сытник// Педагогика, психология и медико-биологические проблемы физического воспитания и спорта. 2007. № 8. С. 125-128.

А.В. Шефер

*Научный руководитель: О. Ю. Воронков,
Омский государственный технический университет (г. Омск, РФ)*

УРОВЕНЬ АВАРИЙНОСТИ АВТОМОБИЛЕЙ НА ДОРОГАХ И ЭФФЕКТИВНОСТЬ МЕР ПО ОБЕСПЕЧЕНИЮ БЕЗОПАСНОСТИ ДВИЖЕНИЯ

Объектом исследования данной работы является автомобильная дорога, процесс обгона ТС, выезд на встречную полосу, превышение скорости, нарушение правил безопасности, несоблюдение правил перехода пешеходов и др.

Предметом исследования являются безопасное расстояние видимости встречного транспортного средства (ТС), пути обгона от интенсивности движения.

Методы и средства исследований: исследования процесса обгона, статистические методы анализа и обработки результатов наблюдений, методы экспериментальных исследований и др.

Гипотезой является предположение о том, что для повышения безопасности движения не стоит садиться за руль транспортного средства в нетрезвом состоянии или под наркотическими веществами. Необходимо пристегивать ремень безопасности, следить за предупреждающими знаками о снижении скорости при управлении ТС в условиях правостороннего или противоположного движения водителям необходимо учитывать характеристики движения ТС.

Как писал Н.В. Гоголь: «Какой же русский не любит быстрой езды!», за всем стоят последствия. На территории Российской Федерации ежегодно происходит более 200 тыс. ДТП, в результате которых погибает около 30 тыс. человек и более 250 тыс. человек получают ранения разной тяжести. Несмотря на применяемые меры по обеспечению безопасности дорожного движения, у многих это вызывает серьёзную тревогу, ведь на месте пострадавшего может оказаться каждый. Примерно четверть ДТП происходят по вине водителей, нарушивших правила обгона, превышение установленной скорости движения примерно 32% от общего числа, вождение автомобиля в нетрезвом состоянии.

Цель проекта — исследование дорожно-транспортной аварийности на дорогах.

В первую очередь давайте зададим себе вопрос, а что вообще такое безопасность?

Каждый понимает это слово по-разному, так же существует множество определений и все они разные, но смысл один.

В моём понимании безопасность – это когда человеку и ему здоровью ничего не угрожает.

Данная статья должна заставить каждого прочитавшего задуматься о том, как важно сохранять безопасность на дороге, больно смотреть на матерей плачущих над своими детьми пострадавшими в ДТП. По-моему мнению, если бы водители осознавали на себе меру ответственности при перевозке человека, то,

конечно же они были бы внимательнее и осторожнее. Я не водитель, но думаю, что в дальнейшем стану им, и я уже знаю и понимаю какая на мне будет ответственность, когда я сяду за руль, во-первых, за пассажира, во-вторых, за пешеходов и в-третьих, конечно, за себя саму.

Первое ДТП произошло в Лондоне в 1896г. С тех пор в ДТП во всех странах мира погибло количество человек, сравнимое с жителями 35 городов.

А в 1923 году в Соединённом королевстве впервые был проведён день памяти в честь жертв ДТП. Мероприятие было задумано с целью почтения погибших и пострадавших. И в этот день люди не только вспоминают погибших, но и призывают живых к сохранению жизни близких и окружающих. Не нужно оставаться равнодушными.

Хочу сказать, что в этом году у нас тоже будет «День памяти жертв ДТП», который пройдёт 19 ноября.

Это мероприятие нельзя назвать праздником, так как в этот день мы скорбим.

Основан «День памяти» в 2005 году. Отмечают его из года в год, в третье воскресенье ноября. Я считаю, что введение этого дня, показывает уважительное отношение участникам аварий.

Но, не смотря на это, автотранспорт до сих пор остаётся самым опасным из всех видов транспорта, которым пользуются люди в своей повседневной жизни. ДТП с соучастием авто по количеству погибших и пострадавших, стоят на первом месте после происшествий на железнодорожном и авиационном транспорте.

По сведениям Всемирной Организации здравоохранения (ВОЗ) каждый год на автодорогах всего мира гибнет больше 1,2 млн. чел.

Всего на территории РФ за 8 месяцев в этом (2017) году погибло более 14000 человек.

Статистические данные за 9 месяцев 2017 года:

Численность ДТП	133203 случая
Численность погибших	16638 человек
Случаи смерти детей	582 случая
Раненых всего за 9 месяце 2017 года	168246 человек
Раненых среди детей	15860 человек

Самой глобальной проблемой в мире является проблема высокого уровня аварийности на дорогах во всех странах, непрерывно возрастающее число погибших и пострадавших в ДТП. Проблема обеспечения безопасности на дорогах стала глобальным вызовом для человечества всего мира.

Приведу пример, всем известной аварии 10 октября 2012 года в Москве.

В этой страшной аварии погибла знаменитая актриса Марина Голуб. По данным СМИ известно, что у водителя в крови были найдены препараты опасные для водителя -фенирамин и напроксен. Водитель начал движение на красный свет светофора, после столкновения водитель скрылся с места аварии, что делать ни в коем случае нельзя, ведь в аварии могут быть пострадавшие которым нужно оказать первую медицинскую помощь.

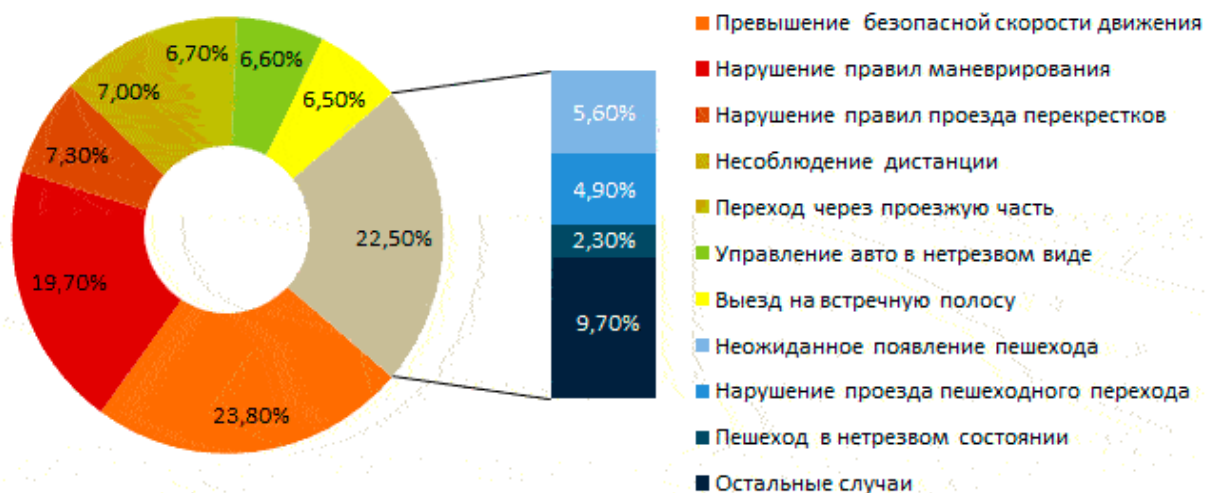


Рис. 1. Наиболее частые причины ДТП

За прошлый год (2016) в России случилось 184 тыс. аварии, в которых были пострадавшие и погибшие (погибло 23 тыс. человек). Конечно, меньше, чем в пятнадцатом году. Но, увеличилось число погибших в ДТП, вызванных водителями в нетрезвом виде. Число погибших в авариях, произошедших из-за нетрезвого состояния водителя, возросло на 15,9% и составило 3,9 тыс. человек. Напоминаю, что в последние два года было ужесточено наказание за вождение в нетрезвом состоянии: в 2013 году был введен штраф в 30–50 тыс. руб., а в 2015 — уголовное наказание за повторную поездку в алкогольном опьянении. Работа по усовершенствованию законодательства будет продолжаться, уточнили в ГИБДД. Направление по падению и росту аварийности делятся от четырёх до семи лет. Последние три года наблюдается стабильная тенденция снижения числа ДТП на дорогах. Это происходит из-за выполнения правительственной ФЦП «Повышение безопасности дорожного движения» в 2012–2020 годах с вложением в 33 млрд руб. В феврале—марте предвидится проведение госсовета, где в первую очередь будет обсуждаться тема «безопасности дорожного движения».

Из всех причин, по которым случаются ДТП, можно выделить те, что произошли по неосторожности человека (усталость водителя, из-за обледенения дороги, неисправность тормозов и тд.). Стоит заметить, что снег на дорогах и гололёд, причина, встречающаяся нередко, поэтому осторожность в данном случае не помешает, а даже наоборот. В такую погоду, до и вообще, лучше 5 раз уступить дорогу неправому, чем попасть раз в аварию.

Всего в 2015 году на российских дорогах произошло 184 тыс. происшествий (на 8,2% меньше, чем в 2014). Обратим внимание, что в ГИБДД попадают только ДТП с пострадавшими. Аварий, где пострадало только «железо», в десять раз больше, их количество насчитывается в миллионах.

По итогам 2015 года, Москва стала самым аварийным регионом — количество аварий произошедших за год составило более 10 тысяч. На втором месте Московская область (7,8 тыс. ДТП) и на третьем месте Санкт-Петербург (7,2 тыс.).

Если взять рейтинг регионов, где в ДТП больше всего гибнет людей, то на первом месте будет Московская область (1,3 тыс. погибших), на втором месте Краснодарский край (1,1 тыс. погибших), следом Ростовская область (676), а после уже Москва (673) и Ленинградская область (611).

Обратим внимания, что за последнее тридцатилетие количество совершаемых ДТП находится между 160 и 230 тыс. Меньше всего аварий было в 1997 году (156 тыс.), а больше – в 2007 году (233 тыс.).

Посмотрим на данную диаграмму, где отображено количество аварий с пострадавшими в СССР и России. Мы видим, что уровень колеблется, идёт волной, почему же так? Я считаю, что в этом, отчасти виноваты законы, которые государство то ужесточает, то смягчает. Думаю, что не нужно менять закон, если волна аварий стабилизировалась, если их стало меньше – это не значит что нужно снизить ответственность за вождение в нетрезвом виде.



Рис. 2 Количество аварий с пострадавшими

Так же немало распространённой причиной возникновения ДТП является нарушения пешеходами.

Часто встречаются случаи, когда пешеходы забывают про правило, которому нас учили ещё в детстве «Прежде чем переходить дорогу, посмотри сначала направо, потом налево и только тогда, убедившись, что нет машин, переходи», и делают всё наоборот, что приводит к аварии. Аналогичным нарушением пешеходов является переход в неположенном месте. Бывает даже в пяти метрах от пешеходной зебры. Также запрещается выскакивать внезапно из-за каких-то объектов, закрывающих обзор водителям.

Если водитель, находившийся в салоне автомобиля, имеет хоть какие-то шансы выжить или вообще не пострадать (благодаря ремням безопасности и подушкам безопасности), то пешеход наоборот подвергает свою жизнь к гибели от удара об автомобиль.

Ещё хочу напомнить, что у автомобиля есть, так называемые, слепые зоны.

Слепая зона – это зона вокруг машины, когда водитель ничего не видит.

Такими зонами является задний вид автомобиля, область перед автомобилем, а также боковые пространства. Могут иметь место и такие ситуации, когда ехавшую сзади машину или же человека, в зеркала уже не видно, что так же может повлечь за собой ДТП. Избавиться от слепой зоны нельзя, но можно её предотвратить, настроив правильно все зеркала.

Таблица.1

Статистика аварий по вине пешеходов

Количество ДТП за 4 месяца 2017 г.	Количество погибших	Количество раненых всего
568 аварий	13 человек	695 раненых

Методы снижения аварий на дорогах

Для снижения аварий необходимо:

- ужесточить наказание за вождение в нетрезвом виде;
- ввести периодическое «тестирование» на знание правил дорожного движения;

- осуществлять проверку водителей на присутствие алкоголя или наркотических веществ в крови;

- обеспечить снижение предела ограничения скорости – в этом могут помочь камеры, установленные на оживленных трассах;

- начать встраивать в автомобили устройства, которые будут «следить», чтобы скорость автомобиля не превышала допустимый уровень, а если же водитель всё-таки попытался превысить, то в этом случае нужно установить устройство блокирующее данное действие;

- обеспечить контроль выполнения требований ПДД относительно пристегивание ремнями безопасности. Конечно, данный способ, является спорным, относительно сохранения жизни и здоровья водителя и пассажира. Не во всех авариях ремни безопасности спасают человека, есть такие аварии, где ремень просто заедает и человек не может покинуть автомобиль, что может закончиться смертельным исходом. Я считаю, что ремни безопасности нужно переработать, пересмотреть детально и выпустить с более продуманными технологиями. В случае если человек сел в машину и не пристегнулся, для этого необходимо встроить в авто блокирующие датчики, которые не позволят машине тронуться с места пока не будут пристегнуты ремни безопасности;

- в автошколах улучшить обучение и сдачу экзаменов начинающих водителей, предотвращать продажу водительских удостоверений и подкуп работников ГАИ.

Пешеходы, как участники дорожного движения, также бывают виновными в авариях, Им нужно быть предельно внимательными и осторожными, особенно в тёмное время суток и гололёд. Когда на улице начинает темнеть, желательно надеть на себя одежду с отражающими полосками или же приклеить па-

ру полос светодиодных, чтоб водитель видел вас в освещённом месте и уж тем более в неосвещённом.

Родители, будьте внимательны, расскажите своим детям, как правильно нужно вести себя у проезжей части, как и где правильно нужно переходить дорогу.

Нашей стране нужны капиталы и вклады в дорожно-транспортную инфраструктуру. Ведь отчасти происшествия происходят из-за её малоразвитости, нужно усиливать контроль за выполнением нормативных требований и применять научные подходы в организации дорожного движения.

В заключении можно сделать вывод, что движение должно быть организовано таким образом, чтобы водитель транспорта мог заранее предвидеть дорожную ситуацию. Большую роль в организации движения играют технические средства организации дорожного движения. При осмотре автодорог на наличие проблем препятствующих движению, необходимо на ранней стадии выявлять все недостатки и стараться, как можно сразу их исправить, тем самым мы увеличим безопасность движения и уменьшим аварийность на дорогах.

В 2016 году число погибших на дорогах сократилось более чем на 12 %. Сколько же это человек? Это почти три тысячи человек. В 2016 году на дорогах в авариях погибли 20308 человек. В 2015 году - 23114 человек. И это снижение дает повод полагать, что меры, которые были предприняты, действительно правильные и дают заметный результат. Результат и динамику нужно не только сохранять, но и наращивать. Конечно это очень кропотливая и непростая работа, но оно того стоит, ведь из-за халатности одного человека, может пострадать несколько, а ещё хуже повлечь за собой смертельный исход.

Также повысился уровень защищенности детей и пешеходов.

17% на данный момент составляет количество пострадавших. Снизилось как общее число погибших пешеходов (всего 5786), так и количество погибших пешеходов на переходах (всего 1024). Это всё 2016 год, но также идёт на убыль статистика и 2017 года.

Из-за принятия закона о выплате штрафа за нетрезвое состояние за рулём, аварийность по данной причине резко снизилась, но конечно не до желаемого результата. Я уверена, что на этом улучшение защищенности жизни людей на дорогах не остановится, а будет процветать и повышаться. И если каждый для себя сделает вывод и начнёт соблюдать правила, то уже тогда мы обеспечим безопасность, сохраним множество жизней. Ведь наша жизнь в наших руках.

Библиографический список

1. Митник В. М. Проблемы аварийности на дорогах и пути ее снижения . Вестник Самарской гуманитарной академии.Серия «Право». 2013. № 1 (13) [Электронный ресурс] URL: <https://cyberleninka.ru/article/v/problemy-avariynosti-na-dorogah-i-puti-ee-snizheniya> (дата обращения: 21.11.17).

МИЛОСЕРДИЕ И СПРАВЕДЛИВОСТЬ: ПРОБЛЕМЫ СООТНОШЕНИЯ ПОНЯТИЙ

Современное общество, находясь на стадии развития инновационных технологий, зачастую забывает о таких понятиях как «милосердие» и «справедливость». Каждый человек настолько занят своими обыденными делами, что даже не задумывается об этом, пока для некоторых не наступают моменты, где нужно проявить милосердие или прибегнуть к справедливости, тогда как для других такие моменты могут и не наступить вообще.

Если рассматривать эти два понятия, то милосердие – это готовность оказать помощь, проявить снисхождение, простить кого-нибудь, проявить сочувствие из сострадания, человеколюбия [см.: 4]. Тогда как справедливость – это базовое понятие, находящееся в основе различных социальных проектов [см.: 4]. Идеи оптимального государственного устройства (начиная с Платона и Аристотеля), правовые системы стремятся к всеобщему благу, выраженному принципом справедливости. Христианство же подарило обществу концепцию милосердия. С этической точки зрения в милосердии человек осуществляет свой нравственный идеал, воплощает заповедь любви к ближнему. Эти понятия разные, но они направлены на улучшение жизни человека его возвышение как личности и устройство гармоничного общества. Могут ли они сочетаться?

В реальности справедливость мы можем увидеть, как работу правовой системы общества [см.: 1]. Например, Джон Локк, один из создателей теории «общественного договора» и теоретик либерализма, был убежден, что справедливость воплощается в равенстве всех граждан перед законом. Но для многих справедливость воплощается в равенстве «вообще»: имущественном, социальном, культурном. «Утопия» Томаса Мора вдохновила мыслителей на создание проектов справедливого общества, где каждый человек мог жить счастливо, реализуя свои мечты и желания на благо других людей.

Справедливость должна стремиться быть милосердной, но ситуация такова, что справедливость – рассчитана на массы, она придумана для общества, а милосердие всегда «точечно», оно для личности. И чтобы личность комфортно жила в обществе, конечно, ей нужно совмещение милосердия и справедливости.

С одной стороны, для общества основное благо – это справедливость. Но справедливость – не равно милосердию. Справедливость может быть жесткой и даже жестокой к отдельному индивиду. О милосердии же говорит, например, христианство: о милости к слабым, о прощении заблудших – то есть о том, что «по справедливости» должно караться или подвергаться обструкции. Как говорил Л.Н. Толстой «Справедливость есть крайняя мера добродетели, к которой обязан всякий. Выше её – ступени к совершенству, ниже – порок [см.: 2]. Как первое правило мудрости состоит в познании самого себя, хотя это всего труд-

нее – так и первое правило милосердия состоит в том, чтобы довольствоваться собою, хотя и это так же трудно; и только такой умиротворённый человек может иметь силу... для оказания милосердия другим». Ведь в милосердии присутствует понятие человечности – «это такая добродетель, благодаря которой любовь, питаемая нами к самим себе, переносится на других» [см.: 3].

Но нельзя забывать и о справедливости, она тоже бывает разная. Здесь должно быть соответствие человеческих отношений, порядков, морально-этическим, правовым, законодательным нормам и требованиям. Справедливый человек – это тот, кто основан на беспристрастном соблюдении истины. «У большинства людей любовь к справедливости – это просто боязнь подвергнуться не справедливости». (Ф. Ларошфуко) [см.: 2]. «А длительная борьба за справедливость поглощает любовь, породившую её». «Справедливость требует вступаться за людей страдающих. Хороши ли они? – Речь не должна идти о том, пока они страдают». (Н.Г. Чернышевский) [см.: 2]. Иногда бывает, что справедливости недостаточно, чтобы принести пользу другим людям, однако, как раз достаточно, чтобы причинить вред себе, так, например, вступаясь за человека, который как он считает, что поступает справедливо и правда на его стороне, можно оказаться несправедливым для другого, тем самым причинив вред самому себе. То, что для одного человека бывает справедливым (правильным), для другого нет. Отсюда исчезает милосердие, сочувствие к другим. Главным принципом всякого общества должна быть справедливость каждого к каждому, в том числе и к себе. Ведь подлинно справедлив тот, кто чувствует себя наполовину виноватым в чужих поступках. (Д. Джебран) [см.: 2]. Бывают и такие моменты, когда человека могут и лишить жизни, за совершенные им незаконные деяния, ссылаясь на справедливость.

До сих пор в обществе остро стоит проблема применения смертной казни. Противники этого вида наказания взывают к милосердию, сторонники – к справедливости. Но еще в 1764 г. был опубликован трактат «О преступлениях и наказаниях» Чезаре Беккариа, итальянского мыслителя и правоведа, в котором он призывал к «человечности» правосудия и уголовного права, отмене пыток, уменьшения назначения смертной казни в качестве наказания. Он убежден был, что при использовании суровых пыток и наказаний, преступность только увеличивается и поэтому настаивал на смягчении наказаний, на применении презумпции невиновности. Также утверждал, что преступность можно сократить, если усовершенствовать воспитание и законы.

Тем не менее существуют люди, совершающие зверские преступления, и суровое наказание в виде смертной казни служит установлению справедливости. Милосердие же возможно применять к тому, кто осознал пагубность своих поступков, кто раскаялся и раскаялся искренне, деятельно.

Нельзя быть справедливым, не будучи человечным. Если мы будем просто не обращать внимание на чужое горе, то тем самым мы убьем в себе самое ценное качество – способность делать добро. Это углубляет наше сердце, покрывает его непроницаемой коркой, сквозь которую уже не пробьются мольбы о помощи. Милосердие и справедливость тесно связаны между собой. К сожалению, наше общество озлобляется в отстаивании справедливости. Хочется, что-

бы люди были более человечны и тогда в мире милосердия будет больше, ведь тот, кто ненавидит то, что лишено милосердия, тот его проявляет.

Какая бы ни была правда, каждый человек справедлив по-своему. Но надо помнить и о том, что его правда не должна никого оскорбить, унижить, причинить несправедливость. В каждом из нас заложено и чувство сострадания, а если есть хотя бы маленькая искорка этого чувства, значит человек может быть милосердным в справедливости.

Библиографический список

1. Воронкова Е.О. Принципы справедливости, милосердия и гуманизма: проблема соотношения // Известия Алтайского государственного университета. 2017. № 6 (98). С. 18-20.
2. Назаров В.Н., Сидоров Г.П. Мир нравственности в высказываниях и афоризмах. М.: Политиздат, 1990. С.605.
3. Лопатина А., Скребцова М. Ступени мудрости 50 уроков о добрых качествах. М.: ООО «Книжный Дом Локус», 2003. С.384.
4. Кириленко Г.Г., Шевцов Е.В. Справочник студента. М.: ООО «Издательство АСТ», 2002. С.672

СТЕНДОВЫЕ ДОКЛАДЫ

Г.И. Беляков,

*Научный руководитель: Е.А. Филимонова, канд. филос.наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

РЕЛИГИЯ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ: ХРИСТИАНСТВО И ИСЛАМ

Современный человек, стремящийся к прогрессу, утратил былую веру. Если чуть более века назад сложно было найти неверующего человека, то сейчас все больше людей считают себя атеистами, провозглашают свободу вероисповедания, свободу взглядов и самоопределения. Однако, количество конфликтов, возникающих на религиозной почве, не уменьшается. Более того, они приобретают все более масштабный и ожесточенный характер. например, это касается приверженцев самой молодой мировой религии – Ислама.

«Ислам» переводится как «покорность Аллаху». Приверженцы религии ислама называют себя «муслим», что на арабском по сути означает «преданный Аллаху». На русском это слово преобразовалось в слово «мусульманин». Время возникновения ислама относят к первой половине VII века, место возникновения - запад Аравийского полуострова. Основателем ислама является Великий Пророк Мухаммед.

Если проанализировать основные потоки информации, в которых оказывается современный человек, то в них ислам ассоциируется прежде всего не с мировой религией, свято чтущей традиции и предписывающей человеку соблюдение законов, уважения к ближнему и стремление к порядку, а с фанатичным исповеданием этой религии, которое характерно для запрещенных на территории РФ террористических группировок «ИГИЛ» и «Хизбут - Тахрир аль - Ислами». Главной целью обеих групп является насильственное объединение исламских народов в едином исламском государстве или халифате, которым руководит избранный халиф. Однако, в Коране говорится: «И сражайтесь на пути Аллаха с теми, кто сражается с вами, но не преступайте - поистине, Аллах не любит преступающих!» (2:190). Подобная заповедь дана и в аяте (4:91). Военные действия разрешаются только в виде обороны и должны быть прекращены, если противник отказывается от агрессии: «Когда же враг ваш прекратит борьбу, оружие сложите и гоните тех, кто продолжает сеять смуту» (2:193) [6]. То же самое можно найти в Шариате - исламском законодательстве, разработанном на основе Корана и хадисов (речей Пророка).

Делая вывод из предоставленных данных, отчетливо видно, что действия данных групп противоречат всем пунктам поведения истинного мусульманина, ислам выступает в качестве прикрытия своих действий или же неверно истолковывается, но именно такое понимание ислама распространяется в восприятии остального мира на всех мусульман.

Рассмотрим обратную сторону: восприятие мусульманами христиан. Исследование, проведенное американским аналитическим центром «The Pew Research Center for the People and the Press» в нескольких странах мира, показало, что жители исламских государств в большинстве своем негативно оценивают христиан. Подобного мнения придерживаются 73% жителей Марокко, 62% жителей Пакистана и 52% жителей Турции. Лишь 2% марокканцев, 4% пакистанцев и 6% турок испытывают «крайне позитивные» чувства по отношению к христианам. В России христиан не любят 3% опрошенных мусульман, в США и Великобритании - 6%, во Франции - 9%, в Германии - 16%. В государствах с преимущественно христианским населением на мусульман смотрят с большей симпатией. Крайне негативно к ним относятся 38% жителей России, 32% жителей США, 46% жителей Германии, 29% жителей Франции и 18% жителей Великобритании. «Очень позитивные» чувства к мусульманам испытывают 15% россиян, 16% американцев, 18% британцев, 16% французов и 5% немцев. В исламских странах также есть люди, которые не любят мусульман. В Марокко и Турции их по 9%, в Пакистане - 2% [1].

Мусульмане видят христианство слабым, из-за того, что Иисус, как Божий Сын, умер на кресте, что является сильнейшим признаком слабости и оскорблением всемогущего Бога, который никогда не может умереть [5].

7 из 10 мусульман в мире считают, что мораль и ислам - практически синонимы. Однако в Албании и Казахстане меньше половины мусульман считают, что только верующий в Аллаха может считаться нравственным человеком.

40% населения Палестины оправдывает террористов-смертников. В Азербайджане - только 1%. 16% мусульман Индонезии - самой крупной мусульманской страны мира - согласны с нормой шариата, предписывающей карать смертью вероотступников [1].

Действия ИГИЛ (организация, запрещенная на территории РФ) вызвали новую волну страха перед исламом. В дни главных мусульманских праздников Курбан-байрам и Ураза-байрам блоги и социальные сети пестрят фотографиями, сделанными в Москве в районе метро «Проспект Мира». На них - тысячи молящихся мусульман. И каждый год под этими фотографиями появляется все больше комментариев типа «кошмар» и «какой ужас». 42% россиян считают главной угрозой безопасности страны «распространение исламского фундаментализма и мусульманских движений».

Получается, что в современном мире, провозглашающем мультикультурализм, свободу слова, свободу вероисповедания, необходимость диалога, *готовности* к диалогу нет. Особенно в области религии. И основная причина этого заключена, по всей видимости, в самой религии как феномене культуры, являющимся фундаментальным основанием культуры, из которого произрастают идеалы этой культуры [7, С. 108] и от которых невозможно так легко отказаться как людям, открыто исповедующим какую-либо религию, так и людям прямо не разделяющим таких убеждений.

Библиографический список

1. Американский аналитический центр. The World's Muslims: Religion, Politics and Society URL: The Pew Research Center for the People and the Press. <http://www.pewforum.org/2013/04/30/the-worlds-muslims-religion-politics-society-overview/> (дата обращения: 08.04.2018).

2. ИГИЛ (организация, запрещенная на территории РФ). URL: <https://chto-eto-takoe.ru/igil> (дата обращения: 02.04.2018).

3. Исламский Шариат. URL: http://uighur.narod.ru/islam/osnowy_shariata.html (дата обращения: 28.03.2018).

4. Исследовательский центр Agentura.ru. URL: <http://studies.agentura.ru/tr/hisbuttahrir/> (дата обращения: 02.04.2018).

5. Маттера Дж. 10 взглядов мусульман на христианство. URL: <http://christian.by/stati/601-10-vzglyadov-musulman-na-khristianstvo> (дата обращения: 28.03.2018).

6. Священный Коран.

7. Филимонова Е.А. Взаимодействие религий: культуротворческий аспект // Вестник Московского государственного областного университета. Серия: Философские науки. № 4-5. – М., 2010. – С. 108-113.

МЕМ КАК ФЕНОМЕН КУЛЬТУРЫ АБСТРАКТНОГО ОБЩЕСТВА

Современная постиндустриальная цивилизация сделала мир намного более тесным, чем раньше, объединив людей с помощью компьютерных сетей. «Окинавская Хартия глобального информационного общества», принятая 22 июля 2000 г. недвусмысленно объявила одним из приоритетных направлений мирового развития разработку информационных сетей, обеспечивающих быстрый, надежный, безопасный и экономичный доступ с помощью конкурентных рыночных условий и соответствующих нововведений к сетевым технологиям, их обслуживанию и применению. Таким образом, Интернет-паутина будет играть в будущем еще большую роль, чем сейчас. Уже в настоящее время компьютерные сети стали доступнее, чем 15-20 лет назад: они приходят в каждый уголок планеты и стоимость подключения и содержания достаточно низкая. Интернет пользуется большим спросом среди населения из-за тех функций, которые он выполняет. Первая функция интернета – *образовательная*: вторым по популярности сайтом среди всех мировых ресурсов является Google.com, который позволяет быстро и качественно найти любые необходимые сведения. Вторая функция – *развлекательная*: по статистике посещений, на первом месте уверенно закрепился сайт Facebook.com, у которого 836,7 млн уникальных посетителей. Помимо Facebook можно выделить другие социальные сети, например Вконтакте, как наиболее популярную в России. Люди ежедневно заглядывают на свою страницу чтобы общаться или развлекаться иными способами.

Популярность социальных сетей обусловлена в первую очередь тем, что человек – социальное существо и он не может существовать изолированно от общества. В настоящее время люди могут находиться дома не только во время отдыха, но и в процессе работы или получения образования: фриланс, дистанционное обучение – все это можно осуществлять не выходя за его порог. Но даже став максимально независимыми от коллег и соседей, мы продолжаем общаться, пусть это общение происходит в сети, а не посредством личных контактов. Немаловажным фактором выбора общения через интернет является то, что в сети ты можешь быть кем угодно. Нет жесткого требования представляться именно тем, кем являешься на самом деле. Каждый человек в интернете сам выбирает, что и как ему делать, как и о чем говорить. Эта позиция соответствует концепции открытого общества, популярной в философии постиндустриальной эпохи.

Одним из первых начал разработку данной теории Анри Бергсон. Позднее расширил и придал ей законченный вид Карл Поппер в своем труде «Открытое общество и его враги». Поппер говорил о том, что существует деление на закрытое и открытое общество. Закрытое он характеризовал как коллективистское общество тоталитарного типа. В противовес ему существует открытое, которое отвергает иерархичность социального устройства, претензию силы на

установление справедливости. Оно приветствует конкуренцию за статус и позволяет выстраивать отношения нового рода, в которых большую роль играют духовные связи. История может нам дать пример открытого общества в виде Афинской демократии или Флорентийской республики, тогда как все остальные социально-политические образования тяготеют к организации закрытого общества. Сравнивая два типа общества, мы можем сказать о том, что в закрытом обществе все основано на единстве его членов, объединенных определенными связями, когда как открытое общество теряет характер конкретной группы людей. В открытом же индивидуумы взаимодействуют между собой в полной изоляции. Помимо этого, открытое общество декларирует приоритетность реализации любого индивидуума, а в закрытом все основано на альтруизме (определяемом как коллективный эгоизм), что дает реализоваться только ограниченному числу личностей. Поппер говорил, что закрытому обществу свойственен историцизм, в противовес которому выступает рационализм открытого общества. Так же отмечается жестокость к рядовым членам закрытого общества и гуманизм открытого.

Развивая концепцию открытого общества, Поппер говорит о том, что оно может эволюционировать в абстрактное. Он писал, что свойства «абстрактного общества» можно объяснить при помощи одной гиперболы. Мы можем вообразить общество, в котором люди практически никогда не встречаются лицом к лицу. В таком обществе все дела совершаются индивидуумами в полной изоляции, они связываются друг с другом при помощи писем или телеграмм и разъезжают в закрытых автомобилях. Искусственное осеменение позволило бы даже размножаться без личных контактов. Такое выдуманное общество можно назвать «полностью абстрактным или безличным обществом»[5].

В современном мире абстрактное общество воплощается в виртуальном пространстве. Об абстрактности виртуальной реальности как особенности современной культуры говорил в своем исследовании В.А. Емелин. Входя в киберпространство, человек начинает ощущать себя не просто окруженным какими то странными ландшафтами, нереальными телами, но и он сам становится симулякром, «развеществленным» телом. Посредством VR-технологий, человек обретает возможность специфически по-новому ощутить бытие, обрести новый телесный образ, и возникает вопрос, как такая трансформация может на него повлиять. Кроме того, по-другому следует взглянуть на проблему коммуникации, ведь наделенные виртуальными телами люди могут осуществлять непосредственное взаимодействие друг с другом в киберпространстве, и трудно предположить во что могут вылиться такие неожиданно открывшиеся возможности [2].

Пользователи интернета в целом, и социальных сетей в частности, являются абстрактными объектами, обладающими только ip-адресами – единственным элементом, соединяющим их с реальными людьми. Мы не сможем со стопроцентной гарантией утверждать, что знаем кто именно является реальным владельцем аккаунта. Нам не столь важно, какое именно место он занимает в реальной социальной иерархии. Значимо лишь то, что владелец аккаунта заявляет о себе. В пространстве, заполненном информационными потоками, будет заме-

те тот, кто громче кричит. Именно поэтому неиллюзорный вес в мире байт и пикселей имеют модные блоггеры, броские картинки и хлесткие фразы. Именно так в виртуальности создается своя коммуникативная среда – бесспорно.

Таким образом можно сделать вывод, что виртуальная реальность, как ее описывает Емелин, в базовых своих характеристиках совпадает с проектом абстрактного общества, предложенным Поппером.

В социальных сетях, на форумах и сайтах, встречаются забавные картинки, фразы, видео, которые часто комментируют определенную ситуацию. «Обитатели» интернета такое явление называют «мем». Если вдуматься в значение понятия, то можно констатировать, что это явление давно укоренилось в культуре: «единица культурной информации» – как гласит Википедия. Мемами, с долей определенности, можно назвать народные пословицы, крылатые выражения, цитаты из фильмов или литературы. Первым сформулировал понятие мема биолог Ричард Докинз. В своем труде «Эгоистичный ген», он описал мем как базовую единицу культуры.

В современном обществе отношение к мемам неоднозначно. Некоторые исследователи убеждены в необходимости развития меметики – науки, изучающей механизмы зарождения мемов и их распространения. Однако большинство ученых считают меметику псевдонаукой, механически переносящей на мемы приемы работы с генами.

Если посмотреть со стороны на то, как возникают мемы в интернет-пространстве, можно заметить, что их поведение действительно сходно с действием вирусов. Пользователь подхватывает показавшиеся ему смешными или интересными фразу, образ, и передает ее остальным. Таким образом, этот продукт передается от человека к человеку с огромной скоростью. В конечном итоге, интернет-мем «заражает» огромную аудиторию и становится популярным.

В науках изучающих проблемы культуры и общества, используется понятие «феномен» (от греч. «являться, быть видимым») – явление, предмет, данный в чувственном созерцании [см.: 3, с. 174]. С развитием научного знания, феномен стал означать именно идею. Общество неразрывно связано с феноменами, и из философского тезауруса они давно перекочевали в общекультурную среду. В XX веке распространилась массовая культура, и в ней возникло понятие «медиа-вирус», представляющее собой некий облегченный вариант феномена. Очевидным примером могут служить цитаты из популярных фильмов, вроде «Место встречи изменить нельзя» или «Иван Васильевич меняет профессию». Их использование стало маркером, позволяющим определять культурный и возрастной диапазон собеседников, то есть работать на опознавание «своей-чужой». Таким образом, для массовой культуры мем – это явление, предмет, идея, которая доносится с экрана, например, телевизора или из комиксов и иной популярной литературы. С развитием технологий и интернет-сетей мем как единица современной культуры перекочевал в виртуальную реальность.

Основным местом создания мемов можно назвать сайты-имейдборды (imageboard). Их направленность в чем-то сходна по смыслу с форумами и основной целью функционирования выступает размещение пользователями изображений. Главной отличительной особенностью данных сайтов можно назвать

полную анонимность, в них отсутствует регистрация как таковая. Поэтому пользователь может писать что, как и когда угодно. Такой тип сайтов является воплощением абстрактного общества в чистом виде. Любой может выставить на всеобщее обозрение и обсуждение любую свою мысль или творение. В этом котле идея активно варится, оттачивая форму, и уже после – то, что было предложено одним человеком, обретает для других смысл и форму полноценного мема. Далее происходит процесс адаптации мема к пользователям остальных ресурсов Интернета: если он стал популярным на имейджбордах, то перебирается на более массовые ресурсы. Например, в группы и публичные страницы в социальных сетях. И уже оттуда он обретает популярность для всего компьютерного сообщества.

Мемы могут быть разными: популярными среди небольшой группы; среди людей определенных профессий; среди всех пользователей. Мы выделяем *глобальные* и *локальные* мемы.

Глобальными мемами можно назвать те, что известны всем и каждому. Примерами таких мемов могут служить троллфейс, фейспалм, «упоротый лис» и «ждун». Нередко мемами становятся кадры из фильмов («Нельзя просто так взять...» – Властелин колец), сериалов и мультфильмов («Подозрительный Фрай» – Футурама). В том числе как мем может стать популярным любая музыкальная композиция: Rick Astley – Never Gonna Give You Up, PSY – Gangnam Style. Представленные мемы популярны во всем мире. Можно их назвать «общекультурными феноменами» виртуальной реальности.

Локальные мемы можно охарактеризовать как мемы, популярные в определенных группах: национальные («Денег нет, но вы держитесь»), профессиональные («Тыжпрограммист»), политические (мемы с В. Жириновским), игровые («half life 3»), исторические, музыкальные и т.д. Нередко один мем может участвовать в нескольких группах, неся разные смыслы. Здесь мемы выступают как явления моды и массовой культуры, и меняются вместе со сменой сезона.

Таким образом, можно сказать, что мемы – явление, которое выступает неотъемлемой частью виртуальной реальности. И как виртуальная реальность обратным образом воздействует на социум, так и мем включается в число феноменов массовой культуры. Можно с полной ответственностью заявить, что мем, как единица культурной информации, становится феноменом абстрактного виртуального пространства и формирует мировоззрение пользователя компьютерных сетей. В свою очередь данный пользователь, как часть биологического, органического сообщества, транслирует свое мировоззрение в оффлайн. Глобальные мемы становятся маркерами в реальном общении людей, служат для определения «свой-чужой», и оставляют свой след на культурном облике поколений.

Библиографический список

1. Гуревич П.С. Философия культуры. М., 1995.
2. Емелин В.А. Виртуальная реальность и симулякры. М., 1999 // URL: <http://emeline.narod.ru/virtual.htm> (Дата обращения: 15.03.17).

3. Новая философская энциклопедия: в 4-х тт. М., 2001. Т. 4.
4. Попов Д.В. Мем атакует! // Материалы Седьмой международной научной конференции «Онтология и аксиология права». Омск: ОМА МВД РФ, 2015. С. 133-137.
5. Поппер К. Открытое общество и его враги: В 2х т. – М., 1992.

Е.И. Ковалева

*Научный руководитель: Н. В. Филина, канд. полит. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

ФУНКЦИИ РЕЛИГИИ В СОВРЕМЕННОМ ГРАЖДАНСКОМ ОБЩЕСТВЕ

Религия – один из элементов, входящих в духовную культуру каждого общества, это важный универсальный институт человечества, повлиявший на его цивилизационное развитие. [1]

Задачей изучения роли религии в социальной сфере, прежде всего, является попытка объединить социальную реальность в тех ее аспектах, которые выражаются в ее обусловленности и религиозной сфере жизни общества.

На протяжении долгих лет, у исследователей, занимающихся изучением религии, как института среди иных социальных феноменов возникали, огромные трудности в определении ее общих характеристик, которые бы позволили выделить религию, как отдельного института, в связи с чем, многим из них пришлось отказаться от данного исследования.

Среди исследователей занимавшихся данным вопросам, известны такие как: Э. Дюркгейм, который в своей работе «Элементарные формы религиозной жизни», говорит о том, что религия представляет собой универсальный социальный феномен, который развивается в зависимости от того, как набирает обороты в своем развитии общество, сила власти религии над умами и душами народа, напрямую зависит от того, как будут строиться моральные принципы народа, поскольку главной функцией религии является объединение людей, в некую «моральную общность».

Исследования в данной области проводил Макс Вебер, который провел анализ мировых религий. В результате своих исследований Вебер сумел показать как именно можно вызвать потребность общества в религии.

Примечательно то, что М. Вебер на конкретном историческом примере показал, каким образом религия способствовала развитию капитализма.[2]

На протяжении столетий по мере развития общества, изменялись ее моральные принципы, то что ранее было не дозволительным и считалось аморальным, со временем переставало быть таковым.

Что касается Российского общества, то по мере его развития, важная роль отводилась религии, в первую очередь церкви. Что касается современного общества, то можно разобрать два вопроса, касаемо важности церкви в определенных ситуациях: во-первых, как влияет церковь в момент возникновения

финансового кризиса? Во-вторых, какое место занимает религия в повседневной жизни россиян, занимает ли она лидирующую позицию в вопросе о доверии, либо вера постепенно стала исчезать и современного общества?

Место религии среди важных институтов в современном обществе зависит от нескольких фактов. Во-первых, это опыт, который получило общество на этапах своего формирования, определяемый структурой религиозного сознания. Во-вторых, религия служит культурной традицией. В-третьих, это авторитетность церкви в обществе.

Если сравнить структуру религиозности россиян, в 2007 году и в 2016 году, то можно увидеть следующее: Исследования в 2007 году показали, что - 13% россиян верят в некую сверхъестественную силу, а не в личного Бога, верят в самих себя - 57%, в то же время 40% россиян не ощущают веры в себя. Россия многонациональная страна, по этой причине существует несколько религиозных течений, так, к православным относят себя 70% населения, на втором месте находится ислам, 12% признали себя атеистами. [3]

Что касается исследования проведенного в 2016 году, то статистика по данным проекта «Арена Атлас религий и национальностей России» Researchservice «Sreda говорит о том, что: православных в церкви – 41%, верят без религии – 25%, христиан – 4, 1%, мусульман – 1, 7%, атеистов – 13%. [4]

Из данного сравнения можно сделать вывод, что статус религиозных факторов, сдает свои позиции.

Важный вопрос о месте религии в жизни россиян, считается наиболее острым, поскольку моральные принципы прошлого времени устарели, и вера в церковь сдала свои позиции. Поэтому для того, что бы узнать какую же роль играет церковь в современном обществе, необходимо опираться на отношение современного поколения к религиозным организациям.

Напрямую доверие к церкви в глазах молодежи, на наш взгляд, оказывает внимание и отношение государственной власти к данному институту, поскольку большая часть населения верит верховной власти – Президенту РФ и Правительству РФ.

Государственная власть оказывает различного рода поддержку, для улучшения и развития церкви, которая сравнима с уровнем поддержки армии Российской Федерации, которая, в свою очередь, традиционно служит опорой в глазах россиян.

Несмотря на это, доминирующую позицию в жизни народа занимают советские ориентиры, а не церковь.

Если оценивать религию со стороны значимости в жизни общества, то среди предпочитаемых аспектов, она стоит на последнем месте. Если же рассматривать религию с точки зрения доверия, то она стоит на одном месте с такими институтами как верховная власть и армия.

При этом, стоит отметить, что церковь и ее власть признает не только верующая часть населения, но так же люди, которые относят себя к неверующим, что доказывает влияние церкви на социальную настрой России.

Рассматривая отношения людей в момент трудного экономического кризиса, можно увидеть следующие особенности: люди, которые верят в Бога, в са-

мый тяжелый момент, легче переносят возникшее тяготы, выражая доверия к власти, в отличии от неверующих.

Несмотря на то, что молодое поколение россиян более рационально и гораздо более нацелено на активные стратегии, в целом оно привержено "структурам повседневности" России.

К.А. Нерсисян,

*Научный руководитель: Н. В. Филина, канд. полит. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

ЦЕРКОВЬ В ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКОЙ ЖИЗНИ ОБЩЕСТВА

На сегодняшний день в общественно обсуждается вопрос о слиянии церкви и государства, а именно о том, что церковь принимает особое участие в делах государства. Если рассматривать данный на основании основного свода законов Российской Федерации (далее РФ) мы можем отметить то, что РФ является государством, в котором культовые организации находятся вдали от государства и равны перед законом [1]. Выделяя данную норму можно логично сделать вывод о том, что как церковь не может вмешиваться в дела государства, так и государство в дела церкви. Как отмечается многими учеными [2] норма, указанная в ст.14 КРФ не может реализовываться полностью, так как религия и политика взаимосвязаны.

Наблюдая за тем как осуществлялось развитие нашего государства со времен древней Руси мы можем увидеть, что в эпоху Святой Руси храм и государство представляли две ветви власти. Общественные и государственные вопросы решались на церковных соборах. Церковь в данный этап времени служила «объединительной системой». В нынешней стране вероисповедание охватывает такие общественные отношения как: политические, экономические и духовные. В настоящее время в РФ более созданной является Русская Православная церковь (далее РПЦ), которая как мы можем видеть в новостных порталах активно участвует и взаимодействует в делах государства, что противоречит норме ст.14 КРФ.

Какого же взаимодействие церкви и государства? Великий мыслитель Ильин И.А установил связь храма и страны последующим образом «церковь и правительство обоюдно инородны – согласно установлению, согласно атмосфере, согласно совершенству, согласно миссии и согласно методу воздействия. Правительство, пробуя завладеть для себя мощь и достоинство храма, создает надругательство, проступок и непристойность. Церковь, пытающаяся присвоить себе власть и меч государства, утрачивает свое достоинство и изменяет своему предназначению. Церковь не должна брать меча – ни для насаждения веры, ни для казни еретика или злодея, ни для войны.... задача политики не есть ее задача; средства политики не суть ее средства: ранг политики не есть ее ранг»[3]. Патриарх Кирилл «монастырь ни разу никак не вводится в общественно-политические процедуры». Основоположник пояснил это утверждение

равно как «на сегодняшний день общество разделяется согласно различным показателям –согласно материальному, национальному и пристрастному; но есть нечто, что должно объединять людей поверх всех этих признаков. И вера православная является общим жильем для всех – для правых и левых, для нищих и состоятельных, потому что в этом общем пространстве не только люди, но и сам Бог пребывает, и это родной дом для каждого человека» [4].

Церковь является хранителем традиционных и духовных ценностей народа, что оказывает большое влияние на развитие культуры. Еще со времен развития нашего государства церковь служила «нитью объединения», «домом веры народа». Ведь и в настоящее время многие люди приходят в этот дом, чтобы обратиться к Богу. Ведь церковь – это дом Бога. На мой взгляд, следует придерживаться светскости нашего государства, а именно того, что церковь должна быть отделена от государства и оставаться внутренне свободной, так как это несколько иной мир.

Библиографический список

1. Филина Н. В. Понятие и признаки светского государства // Вестник Омской юридической академии. 2014. № 4 (25). С. 3-6.

2. Филина Н. В. Политические основы взаимодействия органов государственной власти и русской православной церкви // Экономика и управление в современных условиях материалы международной (заочной) научно-практической конференции. Главный редактор Забуга В.Ф. 2015. С. 245-249.

3. Филина Н. В. Модели взаимодействия органов государственной власти и религиозных объединений // Современная наука: актуальные проблемы и перспективы развития Андросик А.Б., Ахмадова Х.Х., Газизова А.И., Ерин В.В., Кобелева С.А., Мартюшев Н.В., Мировицкая С.Д., Миронова О.И., Мусаева М.А., Сыркин А.М., Филина Н.В., Халак О.Н., Чикильдина Н.А. под редакцией И. Н. Титаренко. Ставрополь, 2012. С. 126-136.

4. Филина Н.В. Новый формат социального служения русской православной церкви // EurasiaScience Сборник статей XI международной научно-практической конференции. 2017. С. 207-208.

Е.С. Святодухова,

*Научный руководитель: Н. В. Филина, канд. полит. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

РОЛЬ РЕЛИГИИ В ФОРМИРОВАНИИ ПРАВСТВЕННОСТИ, ТОЛЕРАНТНОСТИ В СОЦИУМЕ

Если вернуться на десять лет назад, то можно убедиться в том, что такой институт как религия был на грани потери своего статуса в отношении воздействия на мировоззрения людей. Но религии удалось справиться с данным кризисом, и продолжить вести конкуренцию среди лидирующих институтах в плане контроля за поведением населения.

Религия пытается участвовать в решении различных актуальных вопросов, стоящих перед современным обществом. К сожалению, не смотря на горький исторический опыт, религия остается одной из причин, терроризмов и кровавых конфликтов, так как не правильное трактование источников религии, фанатизм, пытается противостоять общечеловеческим духовным ценностям. [3]

Одним из путей решения данной проблемы, является строгое соблюдение свободы совести и вероисповедания, поскольку, соблюдая данные принципы, каждый человек имеет право выражать свою точку зрения и в праве сам выбирать вероисповедание, при этом уважая других людей и соответствующий им выбор.

Несомненно религия играет важную роль в современном обществе, поскольку выполняет такие социальные функции как: 1) Воспитывает и присваивает человеку такие понятия как – добро и зло, помогает выбрать свой истинный путь 2) Помогает воспитать такое качество как – милосердие к другим людям 3) Участвуя в политической жизни государства как внутри, так и за ее пределами, религия, позволяет улучшать экономическое и культурное развитие страны. [1]

На протяжении большого промежутка времени, остро стоит вопрос о влиянии религии на общество, который на данном этапе развития решить однозначно нельзя.

На сегодняшний день религия играет не мало важную роль в жизни общества, при этом она приобретает новые силы и постепенно развивается.

Главными причинами, которые решают вопрос о степени влияния религии на современное общество являются – политика и наука.

При своем развитии, политика и наука, оставляют религию в подвешенном состоянии, поскольку могут привести к неоднозначным для нее последствиям: ломая старые стереотипы, они позволяют найти новый путь для ее развития.

Новые технологии, развитие современного общества, машиностроение, оказали огромное влияние на религию. Однако не смотря на огромный прогресс в развитии науки, не сломал устои религии и не смотря на все возможные не утешительные прогнозы, религия смогла устоять.

Конечно, это оставило след в сознании людей, вызвало перемены в понимании Бога, мира и человека. Развиваясь, наука, отодвинула границы понимания, установленные в религии, позволив человечеству понять, что, нарушая принципы религии, можно получить новые возможности, что несомненно повлияло на религию. [2]

Религия в качестве нравственной духовной силы получила возможность сегодня вступить в диалог с миром, судьбы которого оказались зависимыми от его нравственной состоятельности перед лицом реальных проблем общественного развития. В основе культурных ценностей, разделяемых большинством религий, лежат универсальные общечеловеческие ценности, такие понятия, как любовь, мир, надежда, справедливость. Такие ценности были и будут всегда.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации (принятая всенародным голосованием) от 12 декабря 1993 (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Российская газета. 1993. № 237.
2. Федеральный закон от 26 сентября 1997, № 125-ФЗ «О свободе совести и о религиозных объединениях» // Российская газета. 1997. № 190.
3. Гуденица А.Н. «Правовой статус Русской Православной Церкви: нормативно-институциональные аспекты»: диссертация, кандидат юридических наук // URL: http://social-orthodox.info/6_1.htm.
4. Давыденко О.Е. «Светская и церковная политика : возможные точки пересечения»: научная статья, зав. кафедрой восточно - христианской филологии / Научная электронная библиотека «Cyberleninka» // URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/svetskaya-i-tserkovnaya-politika-vozmozhnye-tochki-peresecheniya>.
5. Стенограмма встречи Президента Российской Федерации В.В. Путина со Святейшим Патриархом Кириллом, постоянными членами Священного Синода Русской Православной Церкви и главами делегаций Поместных Православных Церквей от 18 июля 2014 // URL: <http://zrnwww.pravoslavie.ru/51480.html>.
6. Федеральная служба Государственной статистики Российской Федерации. Статистика религиозных организаций зарегистрированных на территории Российской Федерации // URL: <http://rosstat.ru/statistics/population/demography/>.
7. Филина Н. В. Понятие и признаки светского государства // Вестник Омской юридической академии. 2014. № 4 (25). С. 3-6.
8. Филина Н. В. Политические основы взаимодействия органов государственной власти и русской православной церкви // Экономика и управление в современных условиях материалы международной (заочной) научно-практической конференции. Главный редактор Забуга В.Ф. 2015. С. 245-249.
9. Филина Н. В. Модели взаимодействия органов государственной власти и религиозных объединений // Современная наука: актуальные проблемы и перспективы развития Андросик А.Б., Ахмадова Х.Х., Газизова А.И., Ерин В.В., Кобелева С.А., Мартюшев Н.В., Мировицкая С.Д., Миронова О.И., Мусаева М.А., Сыркин А.М., Филина Н.В., Халак О.Н., Чикильдина Н.А. под редакцией И. Н. Титаренко. Ставрополь, 2012. С. 126-136.
10. Филина Н.В. Новый формат социального служения русской православной церкви // EurasiaScience Сборник статей XI международной научно-практической конференции. 2017. С. 207-208.

НАУКА И РЕЛИГИЯ

Религия была и остается до сегодняшнего дня важным аспектом в развитии каждой цивилизации. Место в жизни того или иного социума устанавливается разными обстоятельствами: степенью роста общества, социальный рассудок, культурой, обычаями, влиянием сопредельных общественно-политических образований и т. д. В современном мире роль религии является весьма немаловажной, хотя следует иметь в виду, что многое зависит от умения той или иной религии приспособиться к современным реалиям в переходящем современном мире. Даже десять лет назад, получив знания и образование с материалистической позиции, мы предположили, что такие конкретные институты, как религия и ее организации, перестают быть факторами национальной общественной жизни, теряют свою позицию в влиянии на мировоззрение людей. Анализ реальности наших дней показал ошибочность и поспешные выводы такого рода. Сегодня даже неподготовленный взгляд непрофессионала вы замечаете, что наблюдается заметное усиление религиозных институтов, которые прямо пытаются участвовать в решении ряда актуальных проблем современности. Это можно наблюдать в разных регионах, странах с различным уровнем экономического развития, где существуют общие и разные религии. К сожалению, религиозные различия по-прежнему являются источником и размножением кровавых конфликтов, терроризма; религиозный фанатизм вреден, он выступает против культуры всеобщих духовных ценностей, интересов человека. Одним из способов преодоления религиозных споров является признание и уважение свободы совести и религии. Свобода совести является естественным правом человека на любые убеждения. Свобода совести начинается с признания права на «внутреннюю веру»: никто не может быть обязан раскрывать свои религиозные убеждения. Свобода совести подразумевает свободу атеизма и возможность смешения разных убеждений, принятия старых и установленных новых культов.

Религия является неотъемлемой частью современного мира, поскольку она выполняет три единицы социальных функций. Во-первых, религиозные институты осуществляют духовный образ верующих, что проявляется в связи с «человеком - Богом», религиозным образованием и гражданством, насыщением человеческого добра и устранением зла, грехов. Во-вторых, религиозные организации являются религиозным и светским специальным образованием, состраданием и благотворительностью. В-третьих, представители церквей активно участвуют в общественной деятельности, способствуют нормализации политических, экономических и культурных процессов, межэтнических и межгосударственных отношений, глобальным проблемам цивилизации. В качестве интегрированной дисциплины религиозных исследований используется множество методов познания. Как и в любой науке, существуют философские, соци-

ально-философские, общие научные, специальные и частные научные, теоретические и эмпирические методы: диалектика, системный метод, анализ, синтез, абстракция, обобщение, экстраполяция, моделирование, аналогия, гипотеза, индукция, дедукция, наблюдение, эксперимент и т. д. В соответствующих разделах в дополнение к этим используются свои собственные методы. Таким образом, в социологии религии дают плодотворные результаты методы установления социальных фактов: изучение документов, опросов разных видов - интервью, анкетирование и т. д. - основные методы обработки данных: группировка, ранжирование, статистические таблицы и т. д. Психология религии использует анализ истории жизни, проективные тесты, индивидуальные опросники, методы исследования и отношения личности, социометрию и т. д.

Наука и религия - это два принципиально разных способа человеческого исследования его сознания, мира, в котором он живет, и, наконец, процессов в этом мире. Во многих случаях эти критерии не пересекаются, но, если это произойдет, тогда возникает путаница и хаос. И тот факт, что многие выдающиеся ученые были синхронно религиозными людьми, является одним из доказательств. Например, К. Дарвин, английский натуралист и путешественник, выдающийся ученый и верующий в одном человеке, он четыре не опубликовал свою великую и кощунственную работу «О происхождении видов», только потому, что он был верующим. Фактически, это задерживает прогресс только из-за их веры. Это главная конфронтация науки и религии в их отношении к развитию. Как вы знаете, наука основана на исследованиях и, следовательно, на развитии. Научные заключения основаны на трех основах: курирование, выявление и заключение относительно того или иного случая или объекта исследования. Без роста науки не будет. Что касается религии, большинство религиозных групп и организаций поддерживают принцип чистой веры без каких-либо доказательств определенному явлению или объекту. С XIX века европейское общество становится все более убежденным в обратном научном и религиозном знании. Наука и религия действительно в большинстве случаев противостоят друг другу. Но принципиальное различие заключается не в том, что наука придерживается истины, а религия - сплошное хранилище ошибок. Существует несколько основных различий между наукой и религией. Наука и религия различаются по своему объекту. Объектом науки является мир, в котором мы живем и из которого есть. И наука воспринимает мир просто как данность, как факт.

Библиографический список

1. Филина Н.В. Понятие и признаки светского государства // Вестник Омской юридической академии. 2014. № 4 (25). С. 3-6.
2. Филина Н.В. Политические основы взаимодействия органов государственной власти и русской православной церкви // Экономика и управление в современных условиях материалы международной (заочной) научно-практической конференции. Главный редактор Забуга В.Ф. 2015. С. 245-249.

3. Филина Н.В. Модели взаимодействия органов государственной власти и религиозных объединений // Современная наука: актуальные проблемы и перспективы развития Андросик А.Б., Ахмадова Х.Х., Газизова А.И., Ерин В.В., Кобелева С.А., Мартюшев Н.В., Мировицкая С.Д., Миронова О.И., Мусаева М.А., Сыркин А.М., Филина Н.В., Халак О.Н., Чикильдина Н.А. под редакцией И. Н. Титаренко. Ставрополь, 2012. С. 126-136.

М.А. Левченко,

*Научный руководитель: Н. В. Филина, канд. полит. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

РОЛЬ И МЕСТО РЕЛИГИИ И РЕЛИГИОЗНОГО МИРОВОЗЗРЕНИЯ В ОБЩЕСТВЕННОЙ И ЧАСТНОЙ ЖИЗНИ

В настоящее время широко обсуждается вопрос о месте и роли религии и религиозного мировоззрения в общественной и частной жизни. На всех периодах формирования человеческой цивилизации существовала вера в сверхъестественные силы, основанная на поклонении Богу или нескольким богам и необходимость придерживаться определенных норм и правил.[1] Из вышесказанного вытекает появление всевозможных религий. Религия – один из основных элементов, воздействующих на мировоззрение и способ жизни любого верующего, а также на отношения в обществе в целом. Религия в обществе играет существенную роль, как и многие годы назад. С этим связано немало вопросов, как прошлого, так и нынешнего времени. Тот факт, что роль религии в обществе по-прежнему значительна, опровергает известную в XX веке секуляризационную теорию, согласно которой роль религии обратно пропорциональна формированию прогресса. Сторонники данной теории были убеждены, что научно-технический прогресс уже к началу XXI века станет основанием того, что веру в высшие силы сохранят только люди, живущие в слабо развитых странах.[2] Во второй половине XX века секуляризационная теория частично подтверждалась, т. к. именно в этот этап бурно развивались и находили миллионы сторонников теории атеизма и агностицизма, однако конец XX - начало XXI века ознаменовались быстрым приростом числа верующих людей и формированием ряда религий. Религию можно рассматривать, как с положительной стороны, так и с отрицательной. Главной причиной утраты религией своей роли стали: религиозный фанатизм, религиозный экстремизм и религиозная преступность. В современный период времени религия теряет свою важность среди людей, по сравнению с тем, как это было раньше. Возникая с появлением классового общества, способствуя его возникновению, религия включается в битву контрастов формирования: восхождения и нисхождения; прогресса и регресса, - выступая технологией нисходящей ветви эволюции.[3] Эта сущность религии пробирает всю ее историю, выражаясь и в современной России, что видно из заявлений иерархов церкви «не строить рай на земле», но способствовать тому, чтобы жизнь на земле «окончательно не превратилась в ад», которые

вполне тождественны признаниям реформаторов России: «Мы не можем выбирать между плохим и хорошим, мы вынуждены выбирать между плохим и еще более плохим».[4]

Если рассматривать то, какое влияние проявляет религия на общество, то можно сделать вывод о том, что религия учреждает почти все сферы человеческой жизни, начиная с культуры и заканчивая повседневной жизнью человека. В современном обществе это не так заметно, но на самом деле, в большинстве нынешних традиций, обычаев, праздников, установок поведения лежат религиозные корни.

Библиографический список

1. Филина Н. В. Понятие и признаки светского государства // Вестник Омской юридической академии. 2014. № 4 (25). С. 3-6.

2. Филина Н. В. Политические основы взаимодействия органов государственной власти и русской православной церкви // Экономика и управление в современных условиях материалы международной (заочной) научно-практической конференции. Главный редактор Забуга В.Ф. 2015. С. 245-249.

3. Филина Н. В. Модели взаимодействия органов государственной власти и религиозных объединений // Современная наука: актуальные проблемы и перспективы развития Андросик А.Б., Ахмадова Х.Х., Газизова А.И., Ерин В.В., Кобелева С.А., Мартюшев Н.В., Мировицкая С.Д., Миронова О.И., Мусаева М.А., Сыркин А.М., Филина Н.В., Халак О.Н., Чикильдина Н.А. под редакцией И. Н. Титаренко. Ставрополь, 2012. С. 126-136.

4. Филина Н.В. Новый формат социального служения русской православной церкви // EurasiaScience Сборник статей XI международной научно-практической конференции. 2017. С. 207-208.

К.И. Степанюгина,

*Научный руководитель: Н. В. Филина, канд. полит. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

ВЗАИМОСВЯЗЬ СВЕТСКОЙ И ЦЕРКОВНОЙ ВЛАСТИ

Всем известно, что религия играет огромную роль в жизни государства и всего общества. Число религиозных организаций постоянно растет, так, по данным Федеральной службы статистики России, число религиозных организаций, зарегистрированных на территории Российской Федерации, возросло до 27496 [6]

В настоящее время режим отделения церкви от государства и статус светского государства закреплены, как правило, в государствах с республиканской формой правления. Российская Федерация является федеративным правовым государством с республиканской формой правления [1, ст.1]. Статьи Конституции Российской Федерации (принятой всенародным голосованием) от 12 де-

кабря 1993, устанавливающие основные нормы, регулирующие взаимоотношение государства и религии: Российская Федерация - светское государство. Никакая религия не может устанавливаться в качестве государственной или обязательной; религиозные объединения отделены от государства и равны перед законом [1, ст. 14]. Федеральным законом «О свободе совести и о религиозных объединениях» от 26 сентября 1997 г. № 125 – ФЗ гарантируется право в свободе вероисповедания, включая право исповедовать индивидуально или совместно с другими любую религию или не исповедовать никакой, свободно выбирать, иметь и распространять религиозные и иные убеждения и действовать в соответствии с ними [2, ст. 3]. Анализируя данные статьи, выделим понятие: «светское государство» - есть государство, которое отделяет религию от института власти. Современные правоведы определили признаки светского государства, для более четкого разграничения понятий во взаимоотношении двух институтов – государства и церкви. По мнению Гуденица А.Н. Светское государство отвечает по признакам:

- взаимодействует с гражданами исходя из их гражданско-правового положения;
- разъединяет государственное и церковное право;
- не возлагает на религиозные объединения выполнение функций органов государственной власти или местного самоуправления, имеющих, таким образом, исключительно светский характер. [3] Вследствие этого ссылаясь на мнение современных юристов, можно сделать вывод, что следует отграничивать понятия «государство» и «гражданское общество», «гражданское право» и «церковное право». Мироззрение человека реализуется в гражданском обществе и не зависит ни от духовной власти.

Напротив, другие авторы научных работ считают иначе. По мнению О.Е. Давыденко «существуют такие области общественно-политической жизни, где интересы, как государства, так и Церкви совпадают, и если такая взаимосвязь светских и церковных властей поможет данным результатом обрести реальное решение значимых проблем, то тогда в этом случае, ни одному политическому деятелю, как светскому, так и церковному, не следует пренебрегать этим состоявшимся сотрудничеством». [4]. Действительно, нельзя не согласиться с мнением О.Е. Давыденко. По – нашему мнению существование такого факта, что в обществе светская и церковная власть могут иметь взаимосвязь между собой (партнерство между государством и церковью), в том числе и в общественно-политической сфере, на данный период государственного развития, по нашему мнению, является актуальным. Церковь, осуществляя социальные, благотворительные, образовательные или другие общественно значимые действия, вполне может рассчитывать на помощь и содействие государства в сфере социально – общественного развития общества, не соприкасаясь тем самым «политических дел» государства.

На одной из встреч лидерами традиционных конфессий России Президент Российской Федерации (далее – РФ) В.В. Путин, заявил, о том, что между государством и религиозными организациями должен устанавливаться режим сотрудничества, а также взаимной помощи и поддержки [5]. Следовательно, глава

государства дает понять, что современные действующие церковно-политические отношения должны исходить на основании партнерства, взаимопомощи и поддержки.

Таким образом, исходя из вышеприведенного, полагаем, что на наш взгляд, сегодня, все – таки существует возможность сотрудничества между государством и религиозными организациями в улучшении социального положения разных категорий населения, путем слаженной работы государственной политики, в том числе и религиозной. Такие как: поддержка семьи, здорового образа жизни, развитие системы ценностей, которая в какой – то степени обеспечивает нравственность поколений и социальный мир в целом [3].

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации (принятая всенародным голосованием) от 12 декабря 1993 (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Российская газета. 1993. № 237.

2. Федеральный закон от 26 сентября 1997, № 125-ФЗ «О свободе совести и о религиозных объединениях» // Российская газета. 1997. № 190.

3. Гуденица А.Н. «Правовой статус Русской Православной Церкви: нормативно-институциональные аспекты»: диссертация, кандидат юридических наук // URL: http://social-orthodox.info/6_1.htm.

4. Давыденко О.Е. «Светская и церковная политика : возможные точки пересечения»: научная статья, зав. кафедрой восточно - христианской филологии / Научная электронная библиотека «Cyberleninka» // URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/svetskaya-i-tserkovnaya-politika-vozmozhnye-tochki-peresecheniya>.

5. Стенограмма встречи Президента Российской Федерации В.В. Путина со Святейшим Патриархом Кириллом, постоянными членами Священного Синода Русской Православной Церкви и главами делегаций Поместных Православных Церквей от 18 июля 2014 // URL: <http://zrnwww.pravoslavie.ru/51480.html>.

6. Федеральная служба Государственной статистики Российской Федерации. Статистика религиозных организаций зарегистрированных на территории Российской Федерации // URL: <http://rosstat.ru/statistics/population/demography/>.

7. Филина Н. В. Понятие и признаки светского государства // Вестник Омской юридической академии. 2014. № 4 (25). С. 3-6.

8. Филина Н. В. Политические основы взаимодействия органов государственной власти и русской православной церкви // Экономика и управление в современных условиях материалы международной (заочной) научно-практической конференции. Главный редактор Забуга В.Ф. 2015. С. 245-249.

9. Филина Н. В. Модели взаимодействия органов государственной власти и религиозных объединений // Современная наука: актуальные проблемы и перспективы развития Андросик А.Б., Ахмадова Х.Х., Газизова А.И., Ерин В.В.,

Кобелева С.А., Мартюшев Н.В., Мировицкая С.Д., Миронова О.И., Мусаева М.А., Сыркин А.М., Филина Н.В., Халак О.Н., Чикильдина Н.А. под редакцией И. Н. Титаренко. Ставрополь, 2012. С. 126-136.

10. Филина Н.В. Новый формат социального служения русской православной церкви // EurasiaScience Сборник статей XI международной научно-практической конференции. 2017. С. 207-208.

О.В. Строкина,

*Научный руководитель: Н.В. Филина, канд. полит. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

РОЛЬ РЕЛИГИИ В СОЦИАЛЬНО-ПОЛИТИЧЕСКОМ ПРОЦЕССЕ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

На протяжении всего существования человечества на земле, религия имеет немаловажное значение для жизни человека и истории мировой культуры в целом.

Слово "религия" происходит от латинского religio - благочестие, святость, связь [2]. Она является одной из форм общественного сознания, а точнее представляет собой комплекс духовных представлений, которые базируются на вере в сверхъестественные силы и существа, таких как боги, духи, домовые. Они в свою очередь значатся, как предмет поклонения.

Религиозные верования зарождались ещё во времена, когда предки современных людей впервые стали хоронит своих сородичей. Древние люди на ранней стадии поклонялись различным тотемам, а также верили в наличие магических сил.

Широкий круг религиозного сознания в нашей стране, антагонистический атеизму, выработался в постсоветский период, а в конце 2000-х годов вошёл в период своего расцвета. В действительности на территории России образовалась всеобщая система понятий и символов, которая предопределила представление общества о том, в чём суть религиозности, какими должны быть религии, на каких принципах необходимо руководствоваться во взаимоотношении к иным конфессиям.

На сегодняшний день, народ теряет веру в добро, справедливость, милосердие в людей и себя, роль религии повышается в жизни современного общества. Религиозная сфера в связи с глобализацией, претерпела изменения. Это касается основных мировых религий, которые приобретают большой вес в мире. Её роль, можно сказать, большие изменения не претерпела по сравнению с той ролью, которую играли религиозные верования в прошлые века. Не считая того, что многие государства придерживаются к политике разделения религии от государства, а у священнослужителей нет такой власти, которая повлияла бы на гражданские и политические процессы в стране.

Точно выяснить роль религии, её перспективы не представляется возможным. Рассматривая историю XX века, выяснилось, что субъективные прогнозы

дальнейшей судьбы религии беспочвенны. Однако, несомненно, она важна в нашей жизни и претерпевает большие изменения. На состояние религии в общественной жизни значимое воздействие оказывают на современном этапе – политика и наука. Последствия для неё отражаются в том, что, разрушая традиционные установления, они раскрывают для неё новые возможности.

Религиозные организации в большой части государств заметно воздействуют на общественные и политические процессы. Например, в светских государствах, они оказывают влияние на жизнь общества с помощью формирования представления о жизни, убеждения, а также гражданскую позицию гражданам, которые состоят в членстве религиозной общины. Что касается самой религии, то она закладывает мировоззрение верующим и её роль отражается в выполняющихся ею следующих функций:

1. Удовлетворяет духовные потребности человека. Многие интересуются вопросами философии и связанными с ними переживаниями, а религия даёт ответы на эти вопросы, помогает обрести гармонию в душе [3].

2. Регулятивная функция. Смысл состоит в том, что каждой религии присущ свод установленных правил и моральных норм, который обязан соблюдать верующий.

3. Воспитывающая функция. Всякий человек, принадлежащий к определённой религиозной организации, чтит правила и нормы, установленные для всех верующих. В связи с этим многие из нас после прихода в церковь исправляют своё поведение, а бывают случаи, когда человек избавляется от вредных привычек.

4. Утешительная функция. Бывает, что индивид попадает в сложную жизненную ситуацию, может произойти какая-то трагедия, отчего возникают сильные душевные страдания, переживания. Люди начинают обращаться к религии с успокоением. В религиозных организациях обретают надежду на лучшее, поверив в возможность помощи высших сил.

5. Коммуникативная функция. Приходя в организации, относящиеся к религии, верующие находят себе новых друзей, приятелей, общаясь между собой. Религия объединяет людей одной конфессии в группу, наделяет их моральными, духовными и ценностными ориентирами.

Библиографический список

1. Мчедлова М.М. Роль религии в современном обществе: Социологические исследования. 2009. № 12. С. 77-84;

2. Горелов, А.А. История мировых религий: учебное пособие / А.А. Горелов. - 5-е изд., стереотип. - М.: Флинта, 2011. - 358 с.; [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=83435>:

3. Чичерин, Б.Н. Наука и религия / Б.Н. Чичерин. - М.: Директ-Медиа, 2011. - 981 с.; [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=83990>.

4. Филина Н. В. Понятие и признаки светского государства // Вестник Омской юридической академии. 2014. № 4 (25). С. 3-6.

5. Филина Н. В. Политические основы взаимодействия органов государственной власти и русской православной церкви // Экономика и управление в современных условиях материалы международной (заочной) научно-практической конференции. Главный редактор Забуга В.Ф. 2015. С. 245-249.

6. Филина Н. В. Модели взаимодействия органов государственной власти и религиозных объединений // Современная наука: актуальные проблемы и перспективы развития Андросик А.Б., Ахмадова Х.Х., Газизова А.И., Ерин В.В., Кобелева С.А., Мартюшев Н.В., Мировицкая С.Д., Миронова О.И., Мусаева М.А., Сыркин А.М., Филина Н.В., Халак О.Н., Чикильдина Н.А. под редакцией И. Н. Титаренко. Ставрополь, 2012. С. 126-136.

А. А. Шунк,

*Научный руководитель: Н. В. Филина, канд. полит. наук
Сибирский институт бизнеса и информационных технологий (г. Омск, РФ)*

РЕЛИГИЯ КАК ФОРМА ОБЩЕСТВЕННОГО СОЗНАНИЯ

На протяжении тысячелетий, люди верили, что существует тот, кто их оберегает, кто всегда находится на их стороне. Верили в существование богов и поклонялись им, верили в существование бога и молились ему, верили в его посланников и прислушивались к ним, верили в нечто культовое и сверхъестественное, верили в то, что не могли объяснить. Не способные понять – восхищались, не способные принять – ужасались. Распри между теми, кто восхищался (поклонялся) и теми, кто ужасался (боялся) были всегда. Но тех, кто восхищался всегда было больше, лишь по причине того, что человек на подсознательном уровне ищет поддержки, защиты и умиротворения, всегда ищет цель и умысел (смысл) своих действия. «Способный мыслить, обречен на грех». Объединяясь в группы, создавали свои перечень (сборник) норм и правил, для коллективного единого пользования. Из всего выше указанного следовало появление на разнородных территориях различных религии. Под религией понимается фактор, влияющий на мировоззрение и способ жизни каждого верующего, а также на отношение в обществе в целом. Если сопоставлять религию, как форму общественного сознания, в настоящее время и тысячелетие назад то можно убедиться в ее неизменно важной роли в социальном обществе. Так же неизменности актуальности вопросов и проблем прошлых столетий в современном обществе. Опыт XX века показал нам, что одностороннего прогноза относительно дальнейшей судьбы религии невозможен. Данный факт опровергает знаменитую в XX веке секуляризационную теорию, в которой говорится что роль религии обратно пропорциональна, развитию прогресса. В современной тенденции развития общества религия претерпевает на себе две основные силы современности – науку и политику. Эволюция данных сил ведет как к разрушению традиционных устоев, так и открытием для нее новых возможностей. Мнение сторонников секуляризационной концепции относительно начала XXI века, основалась следующим: «Научно-технический прогресс ста-

нет причиной сохранения веры в высшие силы только людьми, живущими в слабо развитых странах». Вторая половина XX века охарактеризовалась бурным развитием секуляризационной теории, находившая миллионы приверженцев теории атеизма и агностицизма. Но вот уже конец XX - начала XXI века ознаменовался быстро растущим приростом количества верующих людей, а так же развитием ряда религии. Типичные ожидания прошлого века относительно конца религии в результате становление науки не реализовались. Наука лишь вызвала несколько изменений в религиозном сознании – представление Божье, общества и человека. Религия, получив возможность общение с миров в качестве духовно нравственной силы оказалась подчинена собственно нравственной состоятельности перед лицом общественно – социальных проблем. Для разрешения такого типа проблем, религия в свою основу внимает общечеловеческие ценности неразрывно связанные с религиозным мировосприятием и мироощущением. На сегодняшний день во многих странах хорошо развит религиозный фанатизм, религиозный экстремизма и религиозная преступность ставшие одной из причин утраты религии своей первоначальной роли. Вследствие увлечения религиозной деятельностью в разной степени, большинство людей теряют важность религии, перестают соблюдать каноны, по которым жили и которые прописаны в их основных религиозных источниках. Появляются язычники, совершающие жестоки преступления прикрываясь религией, которую он пропагандирует. С каждым годом все больше церковью принимается во внимание позиции нового осмысление современных социально – экономических и общественно- политических проблем, возникающих в результате эволюции современного мира, ориентируясь на нравственный потенциал человека. Религия неустанно воздействует на возникновение и развитие различных форм социальной активности, и многообразии видов интеллектуальной деятельности.

Библиографический список

1. Филина Н.В. Понятие и признаки светского государства // Вестник Омской юридической академии. 2014. № 4 (25). С. 3-6.
2. Филина Н.В. Политические основы взаимодействия органов государственной власти и русской православной церкви // Экономика и управление в современных условиях материалы международной (заочной) научно-практической конференции. Главный редактор Забуга В.Ф. 2015. С. 245-249.
3. Филина Н.В. Модели взаимодействия органов государственной власти и религиозных объединений // Современная наука: актуальные проблемы и перспективы развития Андросик А.Б., Ахмадова Х.Х., Газизова А.И., Ерин В.В., Кобелева С.А., Мартюшев Н.В., Мировицкая С.Д., Миронова О.И., Мусаева М.А., Сыркин А.М., Филина Н.В., Халак О.Н., Чикильдина Н.А. под редакцией И. Н. Титаренко. Ставрополь, 2012. С. 126-136.